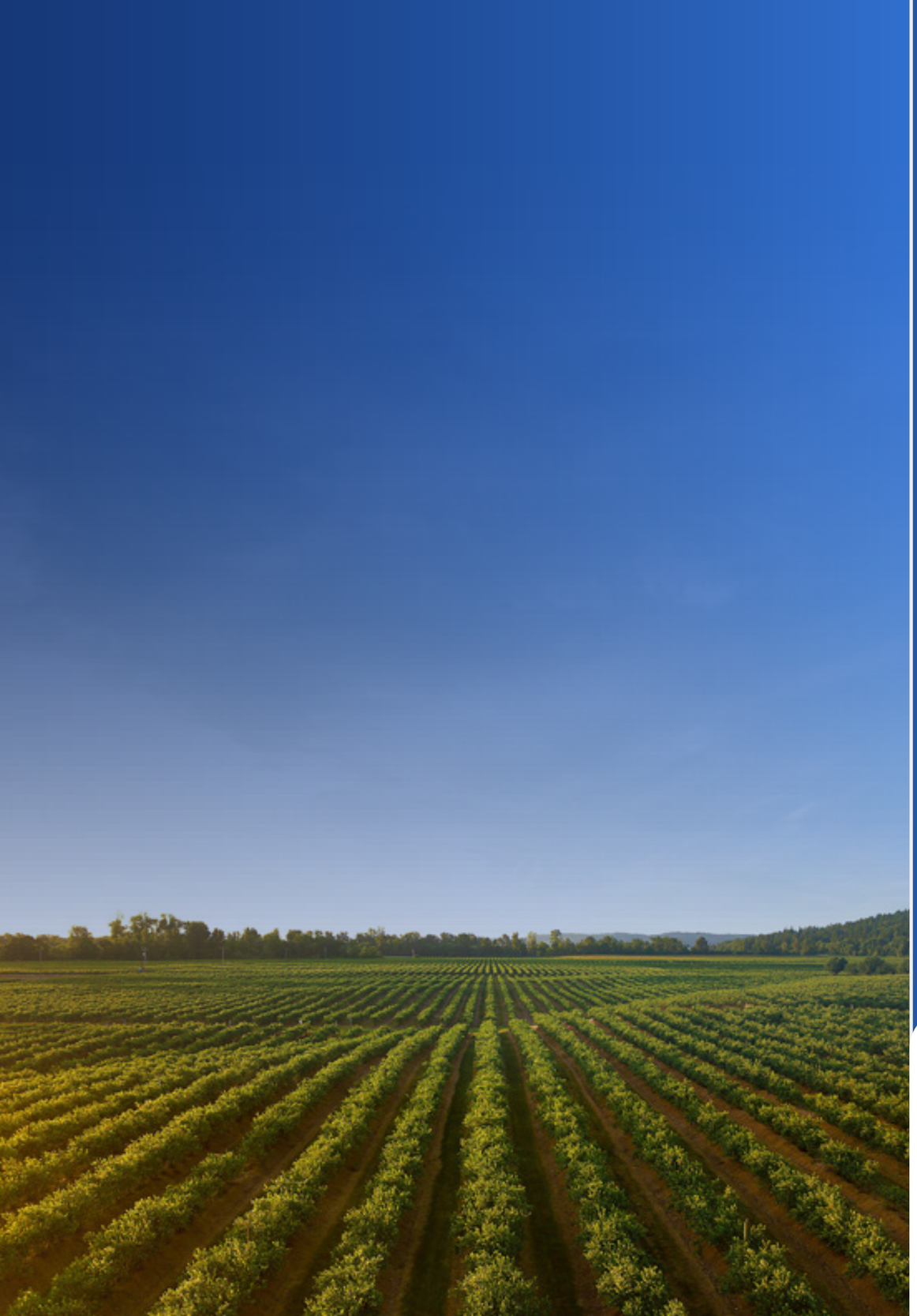


REPORTE INTEGRADO 2024

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

REPORTE INTEGRADO 2024

Tabla de contenidos

1 Perfil corporativo
- Nuestra historia
- Misión, visión y valores
- Propiedad y control
- Principales accionistas

2 Gobierno corporativo
- Lineamientos
- Estructura organizacional
- Directorio
- Comité de directores
- Gestión de riesgo
- Políticas y procedimientos

3 Entorno y perspectivas
- Sector industrial
- Nuestra infraestructura
- Nuestros productos y servicios
- Mercado, perspectivas y riesgos

4 Estrategia y gestión
- Objetivos estratégicos
- Fortalezas
- Planes de inversión
- Metas de sostenibilidad
- Grupos de interés
- Alianzas y presencia Copeval

5 Nuestros clientes
- Experiencia clientes
- Seguridad de la información
- Innovación en nuestra oferta
- Derechos de los consumidores
- Salud y seguridad

6 Cadena de valor
- Nuestros proveedores
- Origen de nuestros productos
- Integridad en la cadena de suministros
- Subcontratación

7 Desempeño social
- Acciones sociales
- Nuestros colaboradores
- Salud y seguridad en el trabajo
- Diversidad e inclusión
- Formalidad y adaptabilidad
- Condiciones laborales

8 Desempeño ambiental
- Lineamientos ambientales
- Gestión de residuos
- Gestión de productos prioritarios (Ley REP)
- Gestión energética
- Políticas y procedimientos

9 Antecedentes generales
- Documentos constitutivos
- Tablas anexas
- Estados financieros
- Análisis razonado
- Hechos relevantes
- Declaración de responsabilidad

1

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

PERFIL CORPORATIVO

- *Nuestra historia.*
- *Misión visión y valores.*
- *Propiedad y control.*
- *Principales accionistas.*

GONZALO MARTINO GONZÁLEZ

PRESIDENTE DEL DIRECTORIO
COMPAÑÍA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

Carta del presidente

Señores Accionistas:

En mi calidad de presidente del Directorio de Compañía Agropecuaria COPEVAL S.A., me dirijo a ustedes para presentarles la Memoria Anual y los Estados Financieros y así dejar registro de lo que fue el pasado ejercicio.

Copeval es una empresa solida capaz de satisfacer las más exigentes necesidades de los agricultores, contamos con un stock permanente de más de 27.000 productos divididos en las líneas principales de Fitosanitarios, Fertilizantes, Semillas, Maquinaria, Repuestos, Combustible, Alimentación Animal, Riego Tecnificado, Ferretería Agrícola y Servicios. Actualmente somos el distribuidor de insumos agrícolas más grande de Chile, llegando a 50.000 agricultores a través de nuestras 24 sucursales y 3 centros de distribución localizados estratégicamente en las principales regiones agrícolas del país.

Durante el año 2024 nos enfocamos en un proyecto para transformar la compañía y así mejorar la rentabilidad de la empresa. Es bueno que una compañía que tiene 68 años de vida de repente se detenga y vea que ha hecho bien, qué ha hecho mas o menos y que ha hecho francamente mal.

En términos de resultados, los ingresos de actividades ordinarias tuvieron una variación del 3% respecto al mismo periodo del año 2023, las líneas de negocio que tuvieron un mejor desempeño en términos de ventas fueron fitosanitarios, fertilizantes, ferretería agrícola, combustible y maquinaria. Respecto al comparativo, las ventas también están afectadas por la decisión de la compañía de dejar la línea de negocios de farmacia dentro de veterinaria que representaba cerca de 5.000 MM$ en este periodo del año.

La Ganancia Bruta, muestra un aumento de 12.000 MM$, lo que implica un margen sobre la venta de 12,5% versus un 9,6% en el año anterior, esto se debe principalmente al buen desempeño de fertilizantes que generó márgenes habituales para el negocio, a diferencia del año 2023, que estuvo afectado por la baja sostenida de precios que afectó la rentabilidad de la línea. Adicionalmente, fue un buen año para alimentos, los servicios agroindustriales y las líneas de negocio de inversión.

Los gastos de Administración y Ventas disminuyen en 2.200 MM$, la principal variación es en el gasto de remuneraciones que disminuyen en un 8% (-1.700 MM$) producto de una reestructuración realizada en los últimos meses de 2023, menor gasto en consultorías por -1.100 MM$, y mayores gastos por 600 MM$ en seguros, arriendos y marketing.

El EBITDA en el periodo es de 15.220 MM$. 257,8% mejor que el del año anterior.

Seguimos evaluando planes de modernización de nuestra estructura para enfrentar mejor el futuro, y así poder desarrollar nuevas líneas de productos, mercados, entre otros propósitos, el objetivo final es conseguir la mayor eficiencia en el uso de nuestros recursos y que esto agregue valor a la compañía y mejorar los resultados.

A nombre del Directorio de Copeval, deseo agradecer a todos quienes participaron del trabajo realizado en el ejercicio 2024, el cual nos permite seguir liderando la industria de la distribución de insumos agrícolas en Chile. Mis agradecimientos a nuestros accionistas, proveedores y clientes, quienes son nuestros aliados permanentes en esta tarea de aportar cada vez más tecnologías que permitan generar una mayor eficiencia y competitividad del sector agroalimentario chileno.

NUESTRA HISTORIA

“ La historia de Copeval es también la historia del campo chileno. La historia de cómo ha evolucionado la agricultura de nuestro país y cómo a través de nuestras raíces creamos las bases sólidas para seguir creciendo…”

1956 – Nace Copeval

Copeval nació el 13 de noviembre de 1956, cuando un grupo de agricultores de la zona de Colchagua, principalmente productores de leche, crearon una institución que ayudara a resolver las múltiples necesidades de esta actividad, tales como abastecimiento de insumos, asistencia técnica y comercialización de sus productos.

1969 – 1975 – Expansión de Copeval

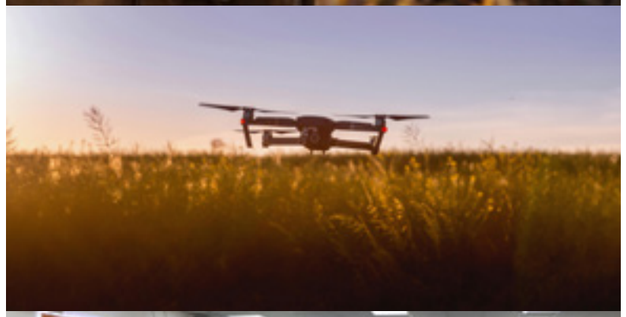
Primera sucursal de ventas en San Vicente de Tagua Tagua. Luego se inauguran las sucursales de Rengo, Rancagua, Nancagua.

1982 –Copeval Ltda.

Publicación de la resolución en el diario oficial transformando su nombre de Cooperativa a Cooperativa Especial Agrícola, Decreto Ley Nº 3.351, cambiando finalmente su nombre a COPEVAL LTDA.

1995 – Nuevas sucursales

Expansión entre los años 1995 y 1999 hacia la región del Maule, instalando sucursales en Linares, Curicó y Talca.



2003 – Sociedad anónima

La junta extraordinaria aprueba la transformación a sociedad anónima Abierta con el nombre de COMPAÑÍA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

2016 – Ingreso del IFC

Durante el año 2016 International Finance Corporation (IFC) ingresa a la propiedad del Grupo Copeval con el 16,83% de las acciones.

2019 – Prime Express

Puesta en marcha de Prime Express, Servicio de entregas directo a predio, único en la industria de la distribución de insumos agrícolas.

2020 – Plataforma de compras

Lanzamiento de la plataforma compras más grande del sector agrícola nacional, con más de 3.000 productos, atención 24/7, beneficios, promociones y acceso desde cualquier lugar.

2023 – Impulso a la agricultura Sostenible

Durante 2023 se firma un financiamiento mediante el cual, junto con BID Invest, Copeval ejecutó un plan ambiental y social, que se trabajo en implementar acciones de sostenibilidad en la cadena de suministro.

2024 –Transformación y Optimización en la Industria y la Compañía

El año 2024 fue un año de transformación, donde el contexto macro económico marco el desarrollo de la industria y de la Compañía, fomentando la innovación, tecnología, y la optimización de los procesos

NUESTRA MISIÓN

"Ser la Compañía que genere el mayor aporte a la competitividad del sector agropecuario chileno en forma permanente en el tiempo, generando valor económico para sus clientes, accionistas, proveedores y colaboradores"

NUESTRA VISIÓN

"Ser la Compañía más integral, innovadora y rentable en el abastecimiento de insumos y servicios agropecuarios para transformar a Chile en potencia agro-alimentaria"

NUESTROS VALORES ÉTICOS

- **Cambio y transformación**

El mundo actual nos exige adaptarnos y queremos celebrar todos los días nuestra capacidad de evolucionar e innovar, junto con promover actitudes y transformaciones positivas en los demás.

- **Cliente al centro**

En Copeval reconocemos la entrega de soluciones ágiles e innovadoras a nuestros clientes, comprendiendo su valor para el logro.

- **Construir con otros**

Aplaudimos la construcción de relaciones colaborativas. Porque solo caminamos más rápido, pero juntos llegamos más lejos.

- **Coraje para triunfar**

Valoramos cuando nuestros colaboradores asumen con valentía y una actitud empoderada el alcanzar sus metas y grandes resultados, contribuyendo con su pasión y alegría.

GESTIÓN

Lo que esperamos de nuestros colaboradores para cumplir con nuestros objetivos organizacionales:

- Trabajo en equipo.
- Orientación de servicio al cliente.
- Orientación a los resultados.
- Iniciativa en el trabajo diario.
- Innovación como aporte a la mejora continua.
- Profesionalismo en hacer bien las cosas.
- Disciplina en la adherencia a normativas internas y externas.
- Búsqueda permanente de mayor eficiencia.

POLÍTICA DE DIVIDENDOS

El Grupo tiene establecido como política de dividendos cancelar, a lo menos, dividendos de acuerdo a lo establecido por la Ley de sociedades anónimas Nº 18.046, que corresponde al 30% sobre las utilidades distribuibles. Lo anterior solo aplica en la medida que la Compañía no cuente con pérdidas del ejercicio y pérdidas acumuladas.
De acuerdo con esta política, al cierre de los estados financieros del 31 de diciembre de 2024 no se provisionaron pagos de dividendos.

Propiedad y control

Al 31 de diciembre de 2024 el capital social de la Compañía asciende a M$46.204.658 y se encuentra dividido en 41.692.773 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal de las cuales se encuentran pagadas 41.692.773 a esta fecha.

No han existido cambios relevantes en la propiedad de la Compañía

Al 31 de diciembre de 2024 la sociedad cuenta con **41.692.773 acciones nominativas de una misma serie.**

Al 31 de diciembre de 2024 la Compañía cuenta con un total de 263 accionistas. **El 87,68% de la propiedad se concentra en 15 accionistas.**

Actualmente las acciones de la Compañía Agropecuaria Copeval S.A., se transan en la bolsa de valores de Santiago, a un valor referencial para el año 2024 de $732,6.

Durante el año 2024, no se efectuaron transacciones de compra y venta de estas acciones.

Principales accionistas

Del total de 263 accionistas que conforma el Grupo, 7 de ellos son definidos como accionistas mayoritarios y 256 se clasifican como otros accionistas.

Los accionistas mayoritarios poseen el 73,52% de participación porcentual sobre el total del capital emitido y pagado.

El Grupo no cuenta con un controlador y ninguno de los accionistas corresponde a fondos de pensiones u otro tipo de fondos de inversión.

Participación porcentual por tipo de accionistas

26%
Otros Accionistas

74%
Accionistas Mayoritarios

A continuación, se presentan los 10 principales accionistas de la Compañía, que representan el 82,59% de la propiedad:

Accionista	R.U.T	Saldo de Acciones al 31.12.2024	Participación Porcentual
Comercial Huechuraba Ltda.	87.644.900-5	10.021.258	24,04%
Camogli S.A.	99.552.200-4	7.152.578	17,16%
International Finance Corporation	59.120.060-7	7.015.406	16,83%
Desarrollos Y Servicios Melipilla Ltda.	79.853.570-6	4.043.587	9,70%
Empresas Ariztia Eala Spa	76.033.720-k	2.392.794	5,74%
Atilko Ltda.	76.082.840-8	1.394.968	3,35%
Comercial San Francisco Spa	79.706.030-5	1.072.627	2,57%
Lorenzoni Iturbe José	3.976.957-3	653.479	1,57%
Servicios Manutara Ltda.	99.587.740-6	350.000	0,84%
Margozzini Cella Bruno	3.642.796-5	336.628	0,81%

Nuestras juntas de accionistas se efectúan de manera presencial, promoviendo la participación y comunicación de los miembros presentes. Durante el 2024 los accionistas se reunieron una vez, en el mes de abril, para la aprobación de los estados financieros correspondientes al ejercicio 2023.

2

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

GOBIERNO CORPORATIVO

- *Lineamientos.*
- *Estructura organizacional.*
- *Directorio.*
- *Comité de directores.*
- *Gestión de riego.*
- *Políticas y procedimientos.*

GOBIERNO CORPORATIVO

Lineamientos del gobierno corporativo

En consonancia con nuestra dedicación a la transparencia, la integridad y la eficiencia, nuestra Compañía ha llevado a cabo esfuerzos sostenidos en los últimos años para fortalecer su gobierno corporativo.

Hemos establecido políticas y procedimientos sólidos con el propósito de garantizar un entorno empresarial ético y de alta calidad. Nuestro compromiso radica en mantener los más altos estándares en todas nuestras operaciones, y velamos porque nuestros accionistas, clientes y colaboradores depositen su confianza en nuestras decisiones y dirección estratégica.

Para lograrlo, hemos implementado un proceso de supervisión que incluye auditorías periódicas de nuestras prácticas, revisiones exhaustivas de nuestro desempeño financiero y una gestión de riesgos corporativos.

Además, fomentamos una cultura interna arraigada en nuestros valores fundamentales los cuales son la brújula que guía nuestro enfoque en el gobierno corporativo, asegurando que nuestras operaciones estén en línea con nuestra misión y visión.

Estas medidas se alinean con nuestro enfoque proactivo en la garantía de un gobierno corporativo sólido, que no solo cumple con las regulaciones, sino que también refleje nuestros valores y aspiraciones, siendo una de ellas que nuestra cultura interna se extienda y permee en toda nuestra cadena de valor.

Buscamos un compromiso activo por parte de nuestros clientes y proveedores, para que juntos fortalezcamos nuestros valores compartidos y promovamos prácticas empresariales éticas en todos los niveles de nuestra interacción.

Estructura del gobierno corporativo

En su núcleo el gobierno corporativo de Copeval se basa en la estructura de dirección de la Compañía, que incluye a los accionistas, el directorio, el comité de directores y la alta gerencia. Esta estructura trabaja de manera conjunta para fomentar la eficiencia operativa y mitigar cualquier conflicto de interés.

En la composición de estos componentes, se ha priorizado la diversidad de capacidades, conocimientos, condiciones y experiencias, buscando que sean complementarios y contribuyan a la consecución de la estrategia de la Compañía.

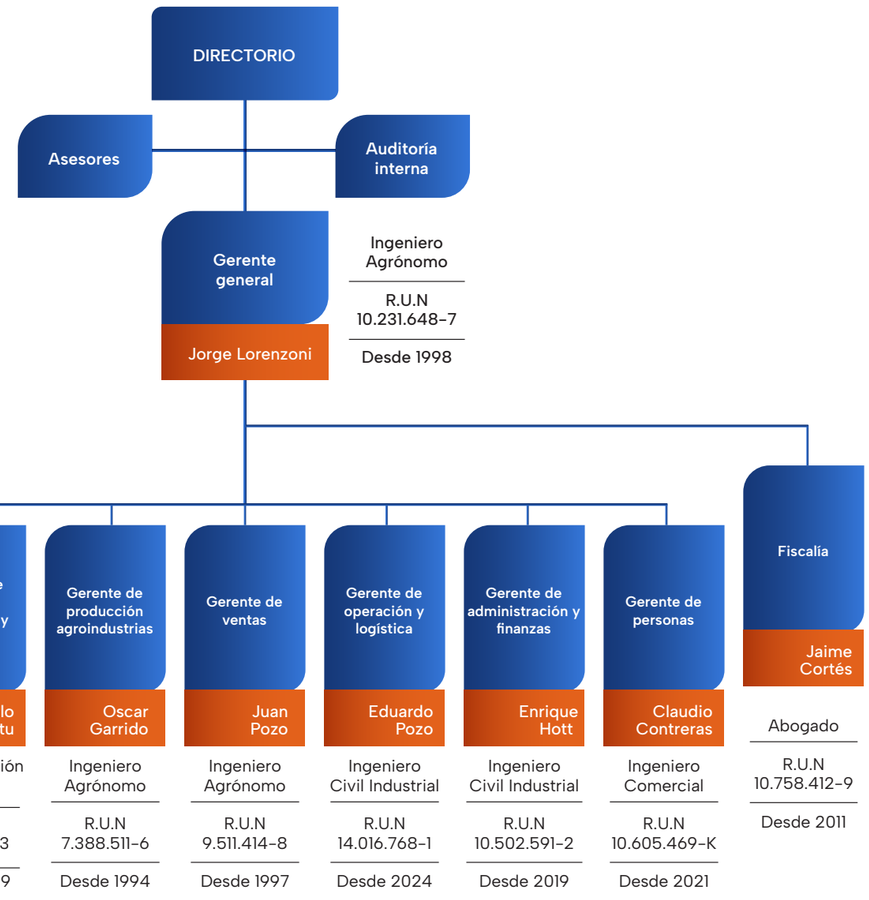
Los accionistas son fundamentales para nuestra empresa, respaldando nuestro crecimiento. Mantenemos una comunicación abierta y transparente, proporcionándoles información sobre desempeño y decisiones estratégicas. Valoramos su confianza, trabajamos para maximizar su inversión y aseguramos prácticas sólidas de gobierno corporativo.

El directorio desempeña un papel crucial en la toma de decisiones estratégicas y en la supervisión de la alta gerencia, además de aportar la visión estratégica, conocimientos y experiencia en diversos campos para guiar a la empresa en el largo plazo.

El comité de directores tiene la responsabilidad de evaluar y garantizar la eficiencia de los sistemas de control interno y gestión de riesgos en Copeval, asegurando el cumplimiento normativo y las nuevas prácticas. Además, fortalece la independencia de la auditoría interna y actúa como vínculo entre la auditoría interna, auditores externos y el directorio.

La alta gerencia no solo implementa la estrategia y gestiona riesgos, sino que también lidera la evaluación continua del desempeño económico del negocio. Esto incluye aspectos como eficiencia operativa y rentabilidad financiera, asegurando que la Compañía alcance sus objetivos comerciales. Su participación activa implica la identificación de oportunidades de mejora y la toma de decisiones informadas para optimizar el rendimiento general.

ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL



Organigrama vigente a la fecha de publicación de esta memoria, el cual representa cambios en relación a la estructura del año 2024.

DIRECTORIO

El directorio se reúne mensualmente. La información sobre la programación de estas reuniones se comunica de manera oportuna y eficiente a través de canales establecidos, como correos electrónicos y calendarios compartidos.

Posteriormente, los documentos y la información discutida durante la junta están disponibles para revisión, aprobación y consulta por parte de los miembros del directorio.

GONZALO MARTINO GONZÁLEZ

Empresario

Con estudios en la facultad de ciencias económicas y administrativas de la Universidad de Chile.

Tiene una extensa experiencia en la formación, adquisición y desarrollo de varias empresas habiendo formado parte de diversos directorios.

PRESIDENTE

Director desde 2003
Última reeleción Abril 2024

FERNANDO MARÍN ERRÁZURIZ

Abogado

Con más de 30 años de experiencia, ha destacado en el desarrollo de proyectos mineros, servicios legales, tributaria y la ejecución exitosa de proyectos agrícolas, ganaderos y forestales en Chile, Paraguay y Uruguay.

VICEPRESIDENTE

Director desde 2007
Última reeleción Abril 2024

PEDRO ARIZTÍA FUENZALIDA

Ingeniero Civil Industrial

Con sólida experiencia en BTG Pactual Chile, destaca como Gerente de inversiones Inmobiliarias. Además, aporta como miembro del directorio en COPEVAL S.A., liderando la distribución de agro-insumos y servicios agrícolas en Chile.

DIRECTOR

Director desde 2017
Última reeleción Abril 2024

ÓSCAR CHEMERINSKI

Economista, MBA Finanzas

Con una destacada trayectoria en la Corporación Financiera Internacional (IFC), su experiencia abarca desde roles gerenciales hasta funciones especializadas en instituciones líderes a nivel internacional, logrando notables avances en inversiones y banca de inversión.

DIRECTOR INDEPENDIENTE

Director desde 2019
Última reeleción Abril 2024

Las remuneraciones de los directores consisten en una dieta, dependiendo de su función y cargo dentro del directorio y comités. De acuerdo a lo anterior, al 31 de diciembre de 2024 los directores percibieron por dieta un valor bruto de M$ 458.911

PABLO ARMAS VIGNEAUX

Ingeniero Comercial

Ha liderado exitosamente Ameris S.A., destacando en la gestión de private equity, finanzas corporativas, fusiones y adquisiciones. Su habilidad para transformar y dirigir empresas se evidencia en diversos roles directivos.

DIRECTOR

Director desde 2012
Última reeleción Abril 2024

ANDREAS EGGENBERG

Economista

Experimentado CEO se destaca como Presidente en directorios de empresas cotizadas y privadas en Europa y América Latina. Preside diversos directorios y contribuye al desarrollo sostenible y la sociedad civil como presidente de la Fundación Fundes.

DIRECTOR

Director desde 2023
Última reeleción Abril 2024

JULIO JARAQUEMADA LEDOUX

Ingeniero Comercial

Con una destacada carrera financiera en Chile, ha ocupado roles de liderazgo, en diversas instituciones financieras. Ha desempeñado funciones directivas en varias instituciones, consolidando su impacto en el sector financiero nacional.

DIRECTOR

Director desde 2017
Última reeleción Abril 2024

A partir de enero 2025, el señor Marcelo Lessa se incorpora al directorio y el comité de directores del grupo, en reemplazo del señor Julio Jaraquemada.

Conformación del directorio

El directorio de nuestra Compañía está conformado por siete hombres, ninguno de los cuales se encuentra en situación de discapacidad.

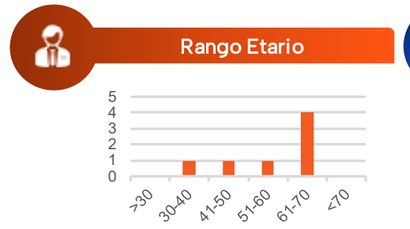
Este diverso grupo de líderes está compuesto por cinco miembros chilenos y dos extranjeros, cada uno aportando perspectivas únicas y experiencia que enriquecen nuestras deliberaciones y decisiones estratégicas. Valoramos la diversidad y la inclusión, reconociendo la importancia de contar con una representación variada para promover la toma de decisiones informada y equitativa en todos los niveles de nuestro grupo.

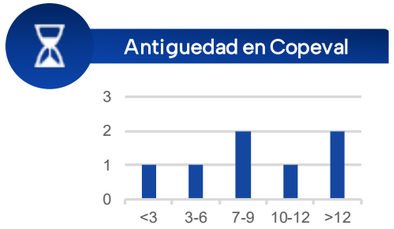
Visitas a terreno

Los miembros del directorio han participado en visitas a las instalaciones.

Se ha alentado la celebración de reuniones presenciales, lo que ha permitido una evaluación detallada del funcionamiento de las instalaciones y valiosas interacciones con nuestros colaboradores. Este enfoque subraya nuestro compromiso con la comprensión integral y la mejora constante de nuestras operaciones.

Información sobre la composición del directorio





Matriz de conocimientos, habilidades y experiencia.

	Conocimiento del sector agroindustrial chileno	Estrategia y gestión financiera	Gobierno Corporativo	Regulación y normativa	Temas ambientales y sociales
Gonzalo Martino González	●	●	●	●	●
Fernando Marín Errázuriz	●		●		
Julio Jaraquemada Ledoux	●	●	●	●	●
Pedro Ariztía Fuenzalida		●		●	
Oscar Chemerinski		●	●		●
Pablo Armas Vigneaux	●	●	●	●	●
Andreas Eggenberg		●	●	●	●

DIRECTORIO

Funciones del directorio

El directorio desempeña un papel fundamental en la toma de decisiones estratégicas y en la supervisión de la administración en todos sus sentidos. Entre sus principales funciones se encuentra la definición de los objetivos y lineamientos a largo plazo.

Con estos objetivos en mente el directorio se encarga de la elección y evaluación de la gerencia, incluyendo al gerente general.

El directorio asume una responsabilidad clave en asegurar la transparencia y rendición de cuentas de la Compañía para los accionistas, público en general y entes reguladores. Este compromiso se extiende a supervisar rigurosamente la gestión de riesgos y asegurar la conformidad con las regulaciones y estándares legales aplicables. Este enfoque integral busca mantener una relación sólida y de confianza con los accionistas, ofreciendo información clara y precisa sobre el desempeño y las decisiones estratégicas de la empresa. La supervisión activa del directorio garantiza que la empresa opere de manera ética, dentro de los marcos normativos, y esté preparada para abordar los desafíos y oportunidades que se presenten en su entorno operativo.

Además de sus funciones estratégicas, el directorio desempeña un papel crucial en la supervisión de la integridad y el cumplimiento de las operaciones. Esto implica su participación, de manera conjunta o a través del comité de directores, de las siguientes instancias:

- Auditoría interna:

Anualmente es presentado ante el directorio, por parte del comité de directores, el plan de auditoría interna para el ejercicio. Mensualmente el gerente de auditoría interna reporta al comité de directores un avance de los hallazgos identificados con sus respectivos planes de acción. Este comité de directores informa al directorio en pleno las conclusiones en la medida que se estime pertinente.

- Proceso de auditoría externa:

En el proceso de auditoría externa, el directorio colabora estrechamente con la firma de auditoría contratada para examinar los registros financieros y las prácticas contables. El objetivo es asegurar la transparencia y la precisión en los informes financieros, garantizando que se cumplan los estándares y regulaciones pertinentes, respaldando así el proceso de auditoría externa.

- Oficial de cumplimiento:

En el contexto de la ley de delitos económicos Nº 21.595 y la ley Nº 20.393, el oficial de cumplimiento supervisa, implementa y hace cumplir las políticas y procedimientos diseñados para prevenir, detectar y mitigar los riesgos de delitos económicos. Esto incluye asesorar al directorio, informar sobre denuncias e incidentes de cumplimiento y garantizar la formación y concienciación del personal.

Comité de directores

El comité tendrá la responsabilidad de evaluar y asegurar la eficiencia de los sistemas de control interno y gestión de riesgos en la Compañía, garantizando el cumplimiento de las regulaciones. Además, fortalecerá la independencia de la auditoría interna, sirviendo como enlace entre la auditoría interna, los auditores externos y el directorio.

Entre sus funciones específicas permanentes, destacan la evaluación de los auditores externos, la selección de clasificadoras y certificadoras, la supervisión de visitas de la Comisión del Mercado Financiero y la gestión de riesgos.

Además, el comité de directores se encargará de temas no permanentes, como la revisión de políticas para detectar y sancionar delitos tipificados en la Ley Nº 21.595, aplicar el manual de prevención de delitos y el código de ética y conducta empresarial. En ambos casos recomendará aprobación del directorio. También tendrá la facultad de requerir revisiones específicas a la auditoría interna, recomendar revisiones a los auditores externos y solicitar asesorías especializadas cuando sea necesario. La flexibilidad para agregar funciones adicionales, tanto permanentes como no permanentes, permitirá al comité adaptarse a las necesidades cambiantes y cumplir con las regulaciones y leyes aplicables.

El comité de directores se reúne mensualmente y reporta al directorio con la misma frecuencia. En estas sesiones participa ocasionalmente la administración, entre ellos el gerente general y el gerente de administración y finanzas, y cualquier otro colaborar que se considere necesario.

Los miembros del comité de directores según los periodos:

2024	2023
Oscar Chemerinski	Oscar Chemerinski
Andreas Eggenberg	Andreas Eggenberg
Julio Jaraquemada	Julio Jaraquemada

100%
Asistencia de dos miembros del Comité.

91,7%
Asistencia de un miembro del Comité.

A excepción del 2024, la totalidad de los miembros del comité de directores ha participado en cada una de las reuniones realizadas, ya sea de manera física o virtual. Las actas de estas reuniones son registradas y salvaguardadas por el gerente contralor y el fiscal del grupo.

GESTIÓN DE RIESGO

Comentarios del comité de directores

Durante el año 2024, el comité de directores sesionó formalmente en doce ocasiones, contando con la participación de los directores, de manera de revisar y tratar todas las materias en conformidad a la ley Nº 18.046 y que se detallan a continuación:

- Examinar los informes de los auditores externos, el balance y demás estados financieros presentados por la administración, pronunciándose favorablemente respecto a cada uno de los estados financieros trimestrales y reuniéndose con los auditores para hacer seguimiento al proceso de auditoría externa y en particular aprobando los estados financieros en forma previa a su presentación al directorio y a los accionistas.
- Proponer al directorio nombres para los auditores externos y clasificadores privados de riesgo, en su caso, que serán sugeridos a la junta de accionistas respectiva. En caso de desacuerdo, el directorio formulará una sugerencia propia, sometiéndose ambas a consideración de la junta de accionistas.
- Examinar los antecedentes relativos a las operaciones a que se refiere el Título XVI y emitir un informe, si así fuera necesario, respecto de esas operaciones. Una copia del informe será enviada al directorio, en el cual se deberá dar lectura del mismo en la sesión citada para la aprobación o rechazo de la operación respectiva.
- Examinar los sistemas de remuneraciones y planes de compensación de los gerentes, ejecutivos principales y colaboradores de la Compañía.
- Preparar un informe anual de su gestión, en que se incluyan sus principales recomendaciones a los accionistas.
- Informar al directorio respecto de la conveniencia de contratar o no a una empresa de auditoría externa para la prestación de servicios que no formen parte de la auditoría externa, cuando ellos no se encuentren prohibidos de conformidad a lo establecido en el artículo 242 de la Ley Nº 18.045, en atención a si la naturaleza de tales servicios pueda generar un riesgo de pérdida de independencia.
- Las demás materias que señale el estatuto social, o que le encomiende la junta de accionistas o el directorio, según sea el caso.

En virtud de lo anterior, los miembros del comité de directores percibieron durante el año 2024 una remuneración equivalente a UF 80 mensuales por concepto de dietas. Por su parte, se aprobó un presupuesto anual de gastos por un monto equivalente a UF 1.500. En relación a lo dispuesto en el Art. 39 de la Ley Nº18.046, se deja constancia que el comité de directores no hizo uso del presupuesto de gastos de funcionamiento aprobado por la junta general ordinaria de accionistas de la Compañía celebrada el 25 de abril de 2024 y no requirió la contratación de asesorías de profesionales para el desarrollo de sus funciones.

Para el año 2024, el comité de directores quedó conformado con los siguientes directores:

Nombre	Cargo	Independiente
Óscar Chemerinski	Presidente	Si
Andreas Eggenberg	Director	No
Julio Jaraquemada	Director	No

Proceso de gestión de riesgo

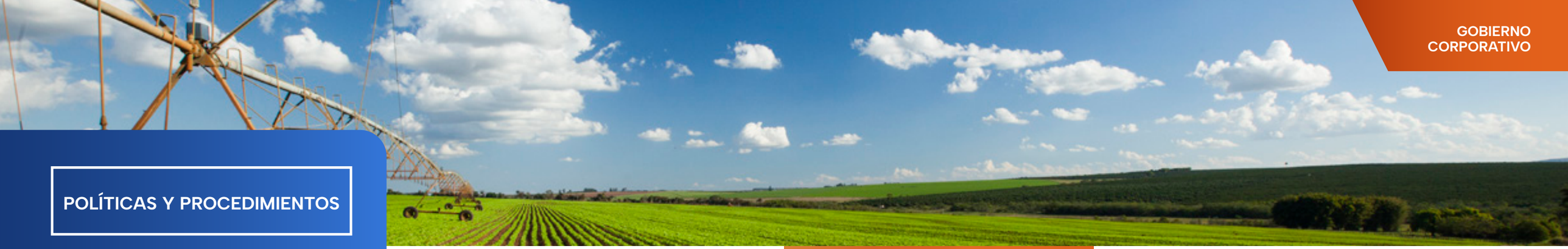
La gestión de riesgos es un proceso integral que implica la identificación, evaluación y mitigación de los diversos riesgos que podrían afectar los objetivos y operaciones. Este enfoque sistemático busca minimizar las amenazas potenciales y aprovechar las oportunidades para mejorar el rendimiento general de la organización, salvaguardando el valor para nuestros accionistas y partes interesadas.

La responsabilidad de la gestión de riesgos recae en la Administración, con supervisión regular por parte del directorio y delegación en el comité de directores, a través de auditoría interna.

Entre las actividades que incluye nuestra gestión de riesgos, en sus distintas etapas, se encuentran:

- Analizar y comprender los posibles eventos que podrían afectar la consecución de los objetivos de la empresa.
- Evaluaciones llevadas a cabo por auditoría interna sobre la estructura de control interno.
- Mitigar y fortalecer la capacidad de adaptación empresarial respecto de las observaciones de auditoría externa.
- Examen de riesgos en las operaciones realizado por empresas aseguradoras.
- Capacitación a los colaboradores para que puedan identificar y abordar los riesgos en sus respectivas áreas de responsabilidad.
- El resultado de las evaluaciones y levantamientos, además del seguimiento de los planes de acción definidos es monitoreado periódicamente por auditoría interna, quien reporta al comité de directores.

Pilares de la gestión de riesgos:



POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS

Manual de libre competencia

En nuestro compromiso con la ética y la transparencia, hemos establecido un sólido manual de libre competencia que guía nuestras prácticas comerciales. Este manual es una herramienta fundamental para nuestros directores, administrativos, socios comerciales y cada uno de los colaboradores, ya que proporciona una guía clara sobre cómo cumplir con las leyes y regulaciones de competencia y promover un entorno de negocio leal y justo. Estamos dedicados a garantizar que nuestras operaciones comerciales se adhieran a los más altos estándares éticos y que se promueva la libre competencia en beneficio de nuestros clientes, proveedores y competidores.

Renovación y nominación de directores

Este procedimiento, diseñado con el propósito de fortalecer la calidad de nuestro liderazgo, busca garantizar que el proceso de selección de directores se lleve a cabo de manera transparente, justa y acorde con las mejores prácticas corporativas. El objetivo principal de este procedimiento es asegurar que nuestro directorio cuente con individuos altamente cualificados y comprometidos, capaces de impulsar el cumplimiento de nuestros objetivos estratégicos y la sostenibilidad de nuestra organización en el largo plazo.

Evaluación de desempeño de directores

Actualmente estamos explorando la posibilidad de implementar un sistema para evaluar el desempeño del directorio como entidad colegiada. Subrayamos la dedicación de nuestros directores a recibir capacitación de forma regular, reafirmando nuestro compromiso constante con la mejora y fortalecimiento de la eficacia del directorio. Este enfoque garantiza que el cuerpo directivo esté debidamente preparado y capacitado para enfrentar cualquier cambio o responsabilidad que pueda surgir en el futuro.

Contratación de asesores por parte del directorio

La empresa ha implementado un procedimiento para la contratación de expertos por parte del directorio. Este proceso garantiza la transparencia y la equidad en la selección de expertos y permite evaluar su desempeño de manera continua.

Los asesores contratados por el directorio se detallan a continuación:

Tipos	Asesor	2024 M$	2023 M$
Impuestos	Auditores Asociados Ltda.	47.038	44.732
Legal	Enrique Vargas B.	56.196	44.602

CAPACITACIÓN DEL DIRECTORIO

Los miembros del directorio son capacitados frecuentemente en diversos temas, en la medida que se haya detectado una necesidad, haya ocurrido un cambio en la legislación vigente que requiera una actualización en temas previamente abordados o se considere que existe una materia que podría implicar cambios en la forma en que se visualiza y administra el negocio.

Las materias abordadas en las últimas capacitaciones de los directores son:

Inducción de nuevos integrantes del directorio

En conjunto con el procedimiento de renovación y nombramiento de directores, la Compañía dispone de una inducción para los nuevos directores y tiene por objetivo orientar al nuevo director en la cultura organizacional y dar a conocer las materias más relevantes en función de la estrategia y objetivos del grupo.

Para una inducción más cercana y fluida se define al momento de su nombramiento a un director actual que se encargará de realizar este procedimiento, acercando y dando a conocer al nuevo miembro del gobierno corporativo al resto de la Compañía y demás interesados.

- Ley Nº 20.393 sobre prevención del delito, modificada por Ley Nº 21.595 sobre delitos económicos
- Ética y conducta empresarial
- Charlas de capacitación sobre la implementación de la Ley Nº 21.643 sobre acoso laboral, sexual y violencia en el trabajo

Código de ética y conducta empresarial

El documento especifica los principios corporativos empresariales y contribuye a implementarlos en forma continua a través del establecimiento de ciertas normas mínimas de comportamiento no negociables.

Canales de comunicación

Copeval cuenta con diversos canales de comunicación internos y externos, con el objetivo de recibir retroalimentación de estas fuentes, con foco en el cumplimiento de sus principios empresariales, normas de conducta ética, conflictos de interés y cualquier tema relacionado con un posible incumplimiento regulatorio o su ambiente de control interno, o cualquier hecho o situación que requieran la atención dela administración y/o del directorio.

Manual de prevención del delito

Con fecha 1 de septiembre del 2024, entró en vigencia la Ley Nº 21.595 sobre delitos económicos, que modificó la Ley Nº 20.393, lo que significó que Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y sus subsidiarias actualizaran sus políticas de regulación y control a las ya existentes, por lo tanto, la Compañía exige a todos sus integrantes que eviten cualquier situación que pueda significar la comisión de algunos de los delitos que la ley menciona.

3

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

ENTORNO & PERSPECTIVAS

- *Sector industrial.*
- *Nuestra infraestructura.*
- *Nuestros productos y servicios.*
- *Mercado, perspectivas y riesgos.*

Sector industrial

La estrategia del grupo Copeval apunta a abastecer de todos los insumos y servicios que requiera el sector agropecuario en Chile, ofreciendo todo lo que una empresa del sector necesita, incluyendo agroquímicos, fertilizantes, alimentos, combustibles, maquinarias, semillas, riego, entre otras.

Los segmentos de operación de Copeval se basan en la actividad que desarrolla cada una de sus subsidiarias, las cuales se complementan y permiten generar sinergias comerciales y operativas entre ellas.

"Buscamos resolver los problemas de los agricultores y ganaderos, colaborando en el mejoramiento de la gestión y entregando múltiples productos y servicios de apoyo a la actividad".

AGROINSUMOS

Cía. Agropecuaria Copeval S.A.

Distribución de insumos y maquinaria agrícola. Este es el negocio principal del grupo.

AGROINDUSTRIAS

Copeval Agroindustrias S.A.

Servicios de secado, almacenaje y comercialización de granos, además de fabricación de alimentos para uso animal.

CAPACITACIÓN

Copeval Capacitación S.A.

OTEC reconocida por el SENCE para atender las necesidades de capacitación del sector agrícola y agroindustrial.

LOGÍSTICA

Copeval Servicios S.A.

Otorgamiento de servicios de transporte y despacho de productos.

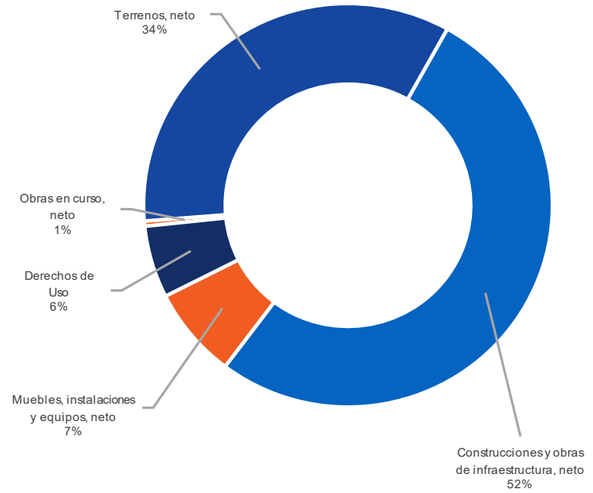
NUESTRA INFRAESTRUCTURA

Nuestra red de distribución representa el principal activo físico de nuestra Compañía. Con más de 20 sucursales a lo largo de diez regiones de nuestro país, lo que nos permite contar con una amplia participación en el mercado de la comercialización y distribución de insumos agrícolas.

Otra parte importante de nuestro negocio lo componen nuestras cuatro plantas de granos, donde se realizan los servicios de secado, almacenaje y comercialización de granos y que son explotados de manera indirecta a través de la subsidiaria Copeval agroindustrial S.A. Adicionalmente se encuentran dos plantas arrendadas a terceros.

A través de esta misma subsidiaria se explota la línea de negocios de fabricación de alimentos de uso animal. Para esto contamos con dos fábricas de alimentos roleados a vapor, ubicadas en Los Ángeles y Nancagua. En esta última se fabrican además cubos de alfalfa con este mismo fin, distribuidos bajo la marca Copeval.

Distribución de propiedades, plantas y equipos al 31 de diciembre de 2024



1 Casa matriz

Instalación correspondiente a oficinas. Ubicada en San Fernando, VI Región

1 Oficina corporativa

Ubicada en la Región Metropolitana.

24 Sucursales

Desde la Región de Atacama hasta la Región de Los Lagos, incluyendo la Región Metropolitana.

4 Plantas de granos

Ubicadas en Nancagua, San Javier, San Carlos y Los Angeles.

2 Fábricas de alimentos para uso animal

Ubicadas en Nancagua y Los Ángeles.

Nuestros productos y servicios

La variedad de segmentos en los cuales operamos nos permite ofrecer a nuestros clientes una amplia gama de productos y servicios.

En su conjunto las líneas que destacan son los negocios de fertilizantes y fitosanitarios, que representan aproximadamente el 60% de nuestro ingreso, además de las líneas de maquinaria, combustible y repuestos que representan el 20% aproximadamente del ingreso.

Actualmente Copeval trabaja con marcas de reconocido prestigio nacional e internacional, además del desarrollo y posicionamiento de nuestra marca, la que es también reconocida y destacada por la industria.

Comercialización de agroquímicos y otros insumos

Entre los insumos más comercializados se encuentran los fertilizantes, fitosanitarios, insumos de riego y otros insumos de ferretería agrícola.

Comercialización y arriendo de maquinarias, venta de repuestos y combustible

En esta línea de negocio se incorporan además los servicios técnicos y el arriendo de diversas maquinarias.

Producción de comida para uso animal

Entre la comida de uso animal se encuentran alimentos premium para caballos y cubos de alfalfa.

Granos y alimentos

Actualmente contamos con seis plantas de granos, dos de ellas en arriendo y cuatro de ellas en pleno funcionamiento. Estas plantas almacenan alimentos para uso animal, maíz roleado, cubos de alfalfa, maíz, avena y trigo.

MERCADO, PERSPECTIVAS
Y RIESGOS

Mercado y perspectivas

El año 2024, ha sido un año de bajo crecimiento económico para nuestro país, lo que ha significado distintas restricciones y dificultades, pero también ha sido un período de avances para la agricultura chilena, con logros en comercio exterior, tecnología e innovación. El sector agrícola sigue demostrando con el pasar de los años que es un motor para el de desarrollo de nuestro país.

Dentro de los avances más destacados, se encuentra el nivel de exportaciones agropecuarias, las cuales alcanzaron niveles históricos, impulsadas principalmente por la cereza y la uva de mesa, como también el crecimiento en las exportaciones a mercados en desarrollo, reforzando la imagen de los productos nacionales.

Por otra parte, en el ámbito externo destaca el aumento de la incertidumbre, con focos en factores como las tensiones bélicas vigentes, los temores en torno a la situación fiscal global, el impacto de una posible reconfiguración del comercio internacional, además de las dudas respecto de las políticas que adoptará el nuevo gobierno de Estados Unidos. Los mercados financieros han reaccionado a esta mayor incertidumbre con aumentos de las tasas de interés de largo plazo y un fortalecimiento del dólar. Este escenario ha conllevado que el mercado local se ha ido acoplando a las tendencias internacionales, con las implicancias propias en la economía local, que se traduce en volatilidad del dólar, incremento en los niveles de inflación, incremento en tasas de interés y contracción de la demanda.

Ante estos desafíos la administración ha desarrollado distintas estrategias, fomentando la eficiencia operativa y la eficiencia en gestión de sus recursos, fomentando la innovación y el desarrollo de estrategias comerciales que nos permitan este 2025 continuar siendo la Compañía de distribución de insumos agrícolas en Chile.

Riesgos

Toda organización, independiente a su tamaño, antigüedad o características, esta inmersa en un ambiente o mercado donde esta expuesta a riesgos, ya sean estos internos como externos, siempre existiendo la posibilidad de que se produzca algún daño como efecto de estos riesgos.

Lineamientos, identificación y seguimiento de estos riesgos

En tal sentido, dentro de los lineamientos del gobierno corporativo se han definido políticas y procedimientos sólidos, con el objetivo de garantizar un entorno empresarial ético y de altos estándares de calidad. Para lograr estos lineamientos, se han definidos instancias de monitoreo y control, dentro de las cuales destacan procesos de auditorías internas y externas, como también instancias internas del proceso, las cuales tienes como foco la evaluación directa sobre las practicas operativas que se llevan a cabo, siendo llevado a cabo estos controles de manera periódica y constante en el tiempo.

Es importante indicar que las directrices y el enfoque del gobierno corporativo ha buscado dar una mirada más amplia a la definición, identificación, monitoreo y control, por lo que no solo descansa esta responsabilidad en una única área, por lo que se ha definido que no existe un proceso estructurado propiamente tal para la detección de los riesgos, siendo estos también levantados y monitoreados por las áreas responsables como parte de su gestión continua. Lo anterior, no impide que exista un área de auditoría interna, la cual lleva a cabo las acciones propias de su rol, lo que nos permite poder seguir fortaleciendo nuestro ambiente de control.

No se puede dejar de mencionar que la administración juega un rol en este proceso, ya que no solo implementa la estrategia y gestiona los riesgos, sino que también lidera la implementación y evaluación continua, con foco al igual que el gobierno corporativo en materias regulatorias, financieras, medio ambientales, climáticos, sociales y de derechos humanos.

MERCADO, PERSPECTIVAS Y RIESGOS

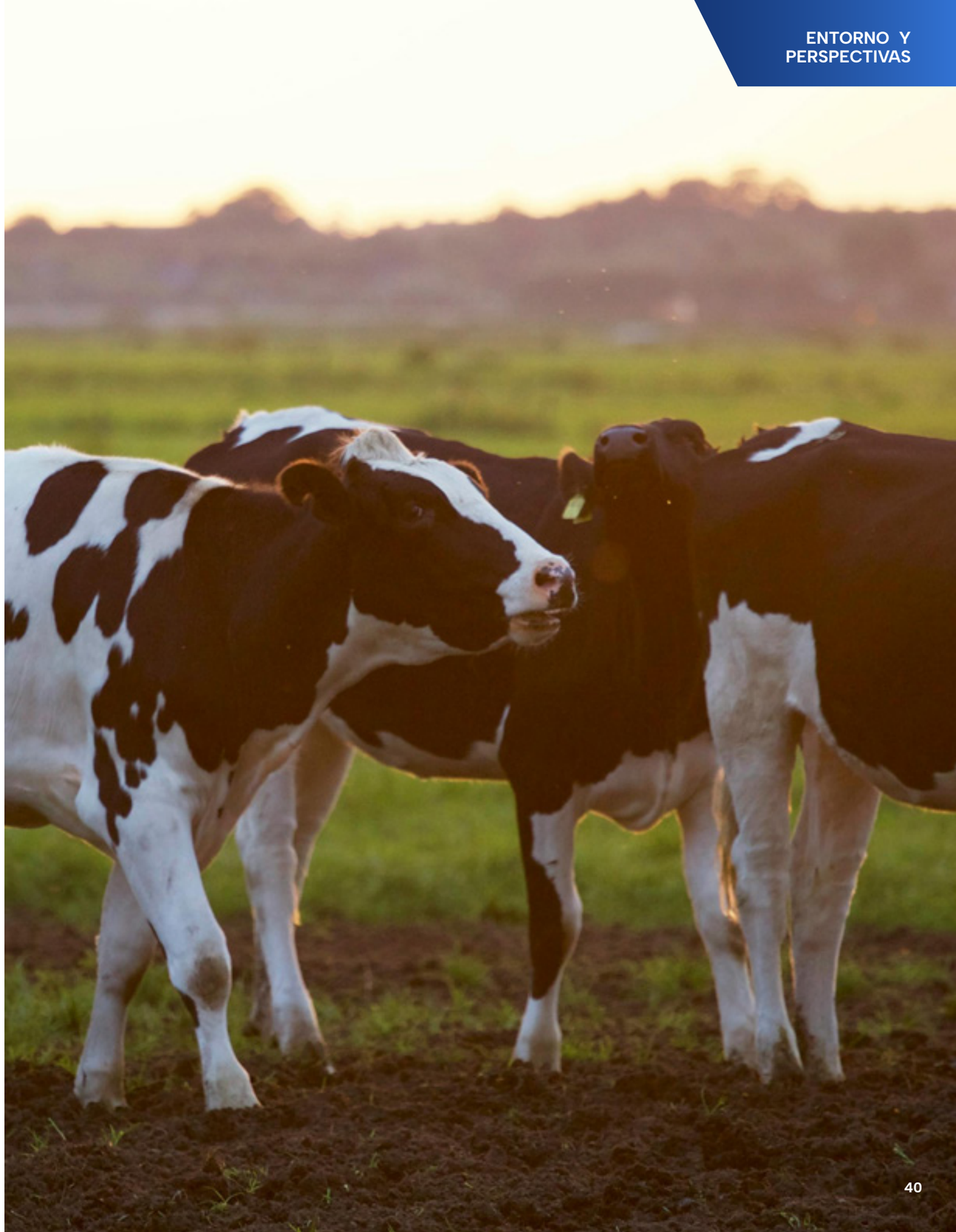
Divulgación

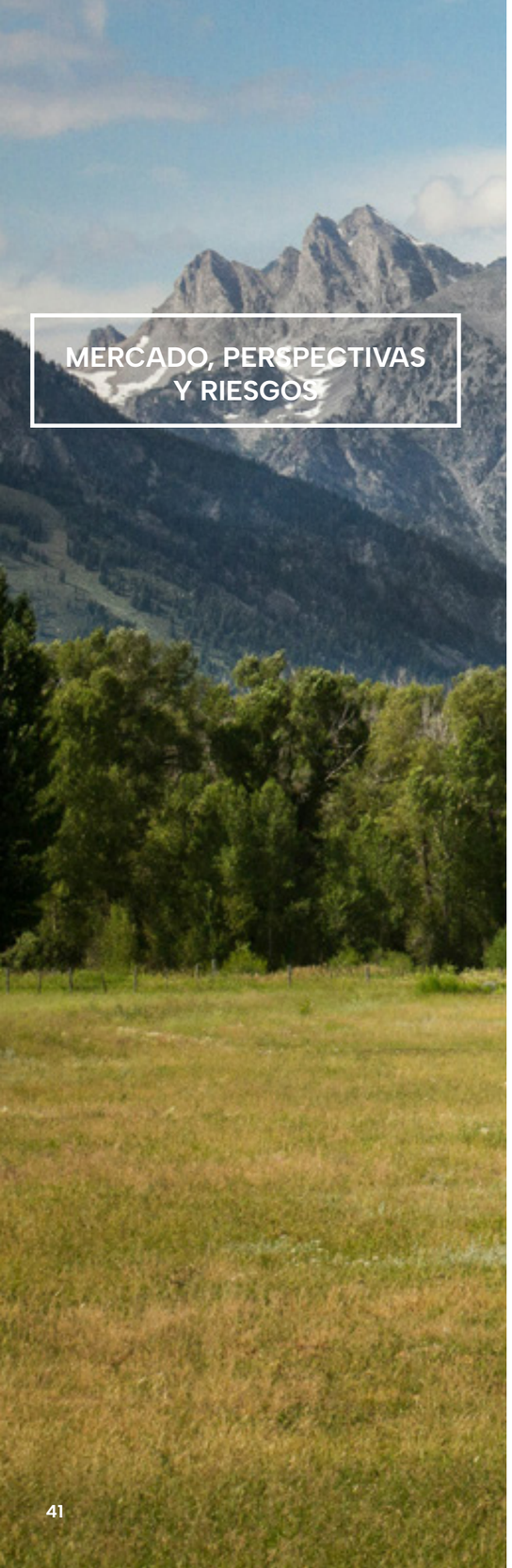
Este enfoque moderno y ágil busca generar de manera natural una cultura organizacional alineada con la visión normativa que tiene nuestro gobierno corporativo, lo que conlleva un proceso de divulgación efectiva de estas prácticas y de nuestros riesgos, mediante la inducción y la capacitación continua de cada área y de cada uno de nuestros colaboradores. Lo anterior, sumado a la importancia que le damos al cumplimiento de nuestro código de ética y conducta empresarial, como también a políticas y procedimientos asociados derechos humanos, prevención del delito, transparencia de la información y responsabilidad social, nos permiten sostener un ambiente de evaluación y control de riesgos eficiente.

Por otra parte, se han generado canales de comunicación directa con fuentes internas y externas, los que buscan poder efectuar un seguimiento directo u obtener retroalimentación de esas fuentes, las cuales nos permitan monitorear el cumplimiento ético de nuestros principios empresariales, normativos y legales , o cualquier tema relacionado con un posible incumplimiento que requiera la atención de la Administración y/o el directorio.

Cambios regulatorios

Copeval es una sociedad anónima, regulada por la Comisión para el Mercado Financiero y otros entes fiscalizador, en tal sentido entiende la importancia del cumplimiento normativo y legal, por lo que uno de los focos es la constante capacitación de nuestros colaboradores y del gobierno corporativo, como también a cualquier aspecto asociado a los riesgos definidos. A esto se debe sumar la formación especializada que se mantiene en algunas áreas y colaboradores.





MERCADO, PERSPECTIVAS Y RIESGOS

Gestión de Riesgos

Dentro de esto proceso detallado, hemos definido los siguientes riesgos:

a) Riegos climáticos

Estos riesgos forman parte del corazón de nuestro negocio, y por lo mismo son monitoreados por distintas gerencias y el gobierno corporativo, viéndose represento de manera concreta estos riesgos con eventos climáticos asociados a heladas, lluvias y sequía. Estos eventos pueden afectar de manera positiva o negativa la industria, lo que de manera directa afecta la demanda de productos y servicios, ya sea por el impacto que origina en la liquidez de nuestros clientes, como por las variaciones en los volúmenes y el tipo de productos y servicios y en la fecha que son aplicados o utilizados. Así mismo estos factores pueden afectar la demanda inversa con nuestros proveedores y la cadena de logística.

Este riesgo además de ser monitoreado es mitigado de alguna manera con los acuerdos comerciales que podemos tener con nuestros proveedores y la cadena logística que mantenemos, lo que nos permite poder actuar de manera rápida y eficiente. De la misma manera, siendo nuestro negocio un negocio basado principalmente en la venta y disposición de productos a plazo, el riesgo de crédito de nuestros clientes es básico para el correcto funcionamiento del sistema, para lo cual mantenemos procesos de validación y determinación de dicho riesgo y éste es monitoreado en su naturaleza y potenciales afecciones de manera permanente tanto por el comité de crédito, como por el área de crédito y cobranza.

b) Riegos de demanda de clientes y precios

El Grupo se dedica principalmente a la distribución de insumos agrícolas, donde se trabaja principalmente con operaciones calzadas de compra y venta, lo cual disminuye el riesgo de pérdidas ante fluctuaciones en los precios y la demanda de los productos. Por otra parte, la estrategia de negocios nos lleva a la diversificación de la cartera de clientes, tanto por tamaño, rubros productivos y distribución geográfica, con el fin de disminuir el riesgo que un evento climático o comerciales inesperados afecten a todas las zonas en las cuales opera el grupo.

Adicionalmente, nuestra gerencia comercial hace un seguimiento constante de las necesidades de nuestros cliente, incorporando distintas herramientas que permitan potenciar la venta y mejorar los niveles de respuestas, lo que sumado a la definición de precios y la cadena logística que mantenemos, genera una mitigación real de este riesgo.

c) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito de nuestras cuentas por cobrar se enmarca dentro de los lineamientos de la política de créditos establecida por el directorio, las cuales se sustentan en un profundo conocimiento del cliente y su negocio, lo que es evaluado caso a caso por el área de créditos y aprobado por el comité de créditos.

Es política del grupo mitigar el riesgo de crédito, mediante la contratación de seguro de crédito para sus ventas a plazo, póliza que está contratada con una reconocida compañía de seguro.
De igual forma, el directorio y la administración efectúa un constante monitoreo del estado de sus cuentas por cobrar y sus clientes, como también de los distintos otros factores externos que puedan afectar de alguna manera este riesgo.

Contamos actualmente con distintas herramientas que nos permiten poder hacer un seguimiento efectivo de este riesgo, lo que sumado a una estructura formal ágil, llevan a que la estructura de cuentas por cobrar que mantenemos no muestren problemas de recuperabilidad de corto, mediano y largo plazo.

d) Riego cambiario

Por la naturaleza del negocio en el cual nos encontramos operando, el grupo ha definido como estrategia el mantener seguros de tipo de cambio (forward) que permiten minimizar el riesgo cambiario que se origina producto del descalce entre activos y pasivos en dólares y de flujo económico. Esta política tiene como foco el poder neutralizar el efecto de las variaciones del tipo de cambio a nivel contable

Este riesgo, por su importancia y sus impactos es monitoreado de manera periódica y formal, con lo cual diariamente se analizan las posiciones futuras a nivel de vencimientos de estos activos y pasivos, manteniendo un monitoreo y control constante de este riesgo, lo que nos ha permitido poder manejar de manera eficiente y efectiva los riesgos asociados.

e) Riesgo de liquidez

Actualmente el grupo cuenta con distintas herramientas para mantener el riesgo de liquidez acotado. Entre ellas está la definición de mantener un suficiente nivel de efectivo y equivalentes para afrontar las obligaciones en sus operaciones habituales, existiendo distintas herramientas que son utilizadas para poder evaluar y controlar los niveles de compras, gastos e inversiones, lo que sumado con a los controles existentes en tesorería y finanzas nos permiten poder mantener de manera sana las finanzas del grupo.

Ante la eventualidad de generarse un déficit de caja a nivel consolidado o la necesidad estratégica o urgente, se cuenta con variadas alternativas de financiamiento, entre las cuales están las líneas de crédito disponibles con bancos y proveedores, así como la posibilidad de acceder a instrumentos de deuda en el mercado de capitales.

Para tales efectos, las políticas de gestión de liquidez definen la estrategia de gestión de la Compañía, los roles y responsabilidades de la administración, los límites internos de descalce de flujos, fuentes de financiamiento y mecanismos de control interno, existiendo un monitoreo del gobierno corporativo.

Mercado agropecuario 2024

El año 2024 ha presentado buenas condiciones climáticas, tipo de cambio y disponibilidad de agua que han permitido tener desarrollo positivo en las distintas actividades agrícolas.

Las lluvias han permitido adecuada acumulación de nieve, un invierno con bastante acumulación de horas frio y sin grandes precipitaciones en primavera. El tipo de cambio ha sido favorable para los exportadores y el costo de los insumos productivos de nuestros clientes se han mantenido controlados.

Para las cerezas que en los últimos años ha representado el principal producto exportado, estaremos atentos a cómo reacciona el mercado chino al importante aumento de producción que se está proyectando para esta temporada (recordar que más del 90% de las cerezas exportadas tienen como destino china).

Perspectivas del mercado agropecuario

En general, esperamos buenos niveles productivos en frutas, granos y hortalizas. Hay que monitorear cómo se comportan los mercados, la infraestructura logística y el clima en la época de cosecha, para en el próximo trimestre tener una evaluación más completa de la temporada en termino de resultados económicos, pero lo que respecta a rendimientos vemos desarrollos normales o positivos en general.

4

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

ESTRATEGIA & GESTIÓN

- *Objetivos estratégicos.*
- *Fortalezas.*
- *Planes de inversión.*
- *Metas de sostenibilidad.*
- *Grupos de interés.*
- *Alianzas y presencia Copeval.*

ESTRATEGIA

Objetivos estratégicos

Nuestra estrategia considera objetivos claros y específicos, los cuales forman parte de la cultura de nuestros colaboradores, buscando mantener y potenciar nuestro liderazgo en la industria.

Nuestra estrategia se divide en tres fases clave: el corto plazo, el mediano plazo y el largo plazo.

Este enfoque nos permite progresar de manera constante y ambiciosa, impulsando la innovación y la sostenibilidad en el corazón de nuestro negocio.

OBJETIVO DE CORTO PLAZO

Seguir trabajado en desarrollo de nuestro liderazgo en la industria

OBJETIVO DE MEDIANO PLAZO

Fomentar el desarrollo de la industria, promoviendo la eficiencia y la incorporación de nuevas tecnologías a nuestros procesos

OBJETIVO DE LARGO PLAZO

Contribuir con soluciones de productos y servicios a la sostenibilidad de la industria agropecuaria chilena

Pilares estratégicos

Para lograr nuestros objetivos estratégicos, nos enfocamos en cinco pilares claves: brindar soluciones integrales y comodidad al mercado agrícola, establecer relaciones a largo plazo con agricultores, ofrecer una plataforma digital líder en compras agrícolas, proporcionar servicios de control y gestión de campos avanzados y desarrollar productos y servicios con bajo impacto ambiental.

Esta estrategia integral mejora la sostenibilidad y eficiencia de nuestros clientes, posicionándolos para el éxito en el mercado actual.

Nuestros 5 Pilares estratégicos

1. Soluciones integrales

Ofertar la mayor comodidad al mercado agrícola chileno por medio de la mayor oferta de rubros, la mayor diversidad y disponibilidad de producto

2. Relaciones Permanentes

Establecer relaciones de largo plazo con nuestros clientes, por medio de ofertas justas en términos de condiciones de compra

3. Plataforma Digital

Ofertar la mejor y la más completa plataforma digital de compra del agro chileno

4. Impulsar el uso de las tecnologías en la agricultura

Ofertar servicios de control y gestión de campos por medio de tecnología

5. Ofrecer productos de bajo impacto ambiental

Pesquisar y ofertar productos y servicios que generen bajo impacto ambiental o que permitan a los clientes bajar los impactos ambientales generados en sus campos

FORTALEZAS

"Nuestra estrategia se centra en potenciar y expandir nuestras fortalezas"

NUESTRO EQUIPO

Copeval está compuesta por un grupo de personas apasionadas, que trabajan de manera simple y alineada, con líderes que toman decisiones ágiles, todo lo cual le permite ofrecer una propuesta de valor distintiva a sus clientes y operar de manera sostenible a largo plazo.

NUESTRA MARCA

Copeval es una Compañía que trabaja permanentemente en ser la opción preferida por sus clientes, y para ello ponemos el foco en aprovechar nuestra red logística, la atención cercana y eficaz con nuestros clientes, la diversidad de nuestros productos y la constante búsqueda de innovación.

NUESTROS CLIENTES

El Grupo busca aprovechar la posición de líder del mercado para generar una oferta de productos, servicios y entrega de éstos, con más opciones para sus clientes, trabajando constantemente en mantener una estructura de costos competitiva, además de altos estándares de calidad, lo que simplifica la toma de decisión de sus clientes.

NUESTROS PUNTOS DE VENTAS

Copeval cuenta con una amplia red de puntos de ventas presenciales y venta en plataformas, lo que permite en conjunto con el amplio staff comercial, poder brindar una experiencia de ventas cercana, eficiente y calificada, siendo nuestro compromiso el poder satisfacer las diversas necesidades de nuestros clientes.

NUESTRA CADENA DE DISTRIBUCIÓN

Contamos con una estructura logística clara, que ha definido la construcción de centro de distribución en lugares estratégicos, lo que nos permite poder dar respuesta rápida y eficaz a las distintas necesidades y urgencias de nuestros clientes y la industria. Hemos formado redes de transporte que nos permiten poder cumplir con lo esperado por nuestros clientes, con un servicio "Prime Express", lo que asegura la entrega directa en el campo.

PLANES DE INVERSIÓN

Las inversiones para mantener y ampliar nuestra capacidad productiva, así como para cumplir con las normativas vigentes y mejorar la experiencia de nuestros clientes representa un foco de atención continua.

Estas inversiones estarán enfocadas principalmente en tres áreas:

Infraestructura

Una parte importante del presupuesto de inversión estará asignado a infraestructura y maquinaria, poniendo foco en continuar dejando nuestra cadena logística, centro de distribución y plantas.

Optimización de áreas

Continuaremos invirtiendo en renovaciones de tiendas, para optimizar las áreas de venta potenciando la experiencia del cliente.

Fomentamos el poder aumentar las facilidades de autoservicios.

Invertir en tecnologías

Estamos comprometidos con la modernización, trabajando en la aplicación de inteligencia artificial y data analytics, como también mejoras en nuestras plataformas, las cuales nos permitan seguir avanzando en la optimización de nuestros procesos y resguardos de la información.

METAS DE SOSTENIBILIDAD

En Copeval reconocemos la importancia de contribuir al bienestar global y estamos tomando acciones reales para alinearnos con estos objetivos transformadores. Este compromiso refleja nuestra creencia en la responsabilidad empresarial y en el impacto positivo que una empresa puede tener en su comunidad y en el mundo.

A medida que avanzamos, nos esforzamos por comprender y abordar de manera proactiva los desafíos sostenibles. De los 17 objetivos planteados por la ONU, consideramos que los cinco ODS aquí presentados (secuenciados numéricamente) son el primer tramo de nuestra travesía hacia un futuro más sostenible.

Buscamos fomentar y promover la formación de alianzas efectivas en los ámbitos público, público-privado y de la sociedad civil. Deseamos aprovechar la experiencia y las estrategias de obtención de recursos de estas alianzas para fortalecer nuestro impacto y contribuir de manera más efectiva a nuestros objetivos.

Buscamos fomentar un cambio cultural en Copeval mediante la promoción de la diversidad, la inclusión y la equidad de género.

Este año suscribimos la declaración de apoyo a los Principios para el Empoderamiento de las Mujeres.

Implementamos programas de vacunación para nuestros trabajadores y convenios que ofrecen descuentos en instituciones de salud para consultas y tratamientos.

Además, nuestra atención a la salud se evidencia en la importancia que le damos a fomentar el deporte con alianzas en gimnasios y centros deportivos.

Estamos centrados en el trabajo decente y crecimiento económico.

Este compromiso se manifiesta a través de la generación de empleo en cada una de nuestras sucursales a lo largo del país. Asimismo, nos dedicamos a salvaguardar los derechos laborales y a fomentar un entorno de trabajo seguro y exento de riesgos para todos nuestros empleados.

Desarrollar un enfoque para abordar eficazmente las soluciones circulares en nuestras operaciones es esencial para impulsar la sostenibilidad. Este enfoque incluye reducir la generación de desechos mediante actividades de prevención, reducción, reciclado y reutilización, reflejando nuestra intención de innovar y ser ambientalmente responsables.

Identificación de grupos de interés

Como grupo Copeval hemos definido seis grupos de interés, con los cuales mantenemos abiertos distintos canales de comunicación para poder intercambiar ideas y generar acciones cuando sea pertinente. Para estos efectos contamos con dos procedimientos de comunicación, uno externo, enfocado en clientes, comunidades y gobiernos locales, y otro interno, dirigido a nuestros accionistas, colaboradores y proveedores.

A continuación, se detalla cada uno de ellos y las formas en que nos relacionamos e intercambiamos información respecto de sus necesidades y preocupaciones.

Nuestros 6 Grupos de Interés:

Comunidades vecinas

Participamos y apoyamos eventos comunitarios, tales como: coordinación de prácticas profesionales con estudiantes del sector, coordinamos y gestionamos ayudas en caso de emergencias y facilitamos el acceso a la salud y educación dentro de nuestras comunidades.

Colaboradores

Mantenemos una comunicación abierta y transparente sobre las decisiones y cambios al interior del grupo.

Disponemos de distintas instancias de comunicación y conversación, tanto físicas como virtuales, para el intercambio de información y opiniones.

Proveedores

Hemos establecido procesos de selección y revisión de proveedores que asegure que nuestras relaciones se enmarcan en los mismos principios empresariales, generando acuerdos claros y transparentes.

Clientes

Proporcionamos una experiencia de venta enfocada en la resolución eficiente de los problemas del cliente.

Efectuamos encuestas de satisfacción para entender sus expectativas y necesidades.

Accionistas e inversionistas

Proporcionamos frecuentemente informes financieros de manera oportuna, los cuales además son auditados por nuestros auditores externos.

Según se estime conveniente, se realizan reuniones para discutir el rendimiento de la Compañía y los planes estratégicos a futuro.

Gobiernos locales

Participamos en grupos de trabajo de gobiernos locales donde nuestra Compañía se encuentra inserta.

ALIANZAS

Con el objetivo de crear los cimientos para progresar hacia la sostenibilidad, hemos forjado alianzas estratégicas claves en esta área en los últimos años. Confiamos en que estas asociaciones orienten y sean un punto de referencia en nuestro compromiso de transformarnos gradualmente en una empresa que no solo cumple y aporta, sino que también impulsa una industria agrícola más sostenible.

Con el objetivo de contribuir al desarrollo de la agricultura nacional, en 2022 Copeval se integró a la Asociación Mundial de Fertilizantes, IFA. Institución que busca promover el uso de fertilizante de manera sostenible.

Somos parte de una comunidad de empresas que tiene como propósito contribuir al desarrollo sostenible y la educación de la región de O'Higgins, a través de iniciativas que fomenten el emprendimiento y la innovación, la promoción del liderazgo y las buenas prácticas empresariales.

Desde sus inicios somos parte del programa Campo Limpio de AFIPA, a través del cual buscamos disminuir al máximo el impacto de los envases vacíos de fitosanitarios, con la firme idea de dejar un ambiente sano a las próximas generaciones.

Presencia Copeval en el Agro Chileno

Durante el año 2024, Copeval ha participado en diversas convenciones y seminarios, lo que ha permitido evidenciar el compromiso de la Compañía y su vasta experiencia en el sector agropecuario.

Estas actividades reflejan el compromiso de Copeval con la constante actualización y el apoyo continuo al desarrollo del sector agropecuario en Chile.

Sago Fisur
Feria agropecuaria que exhibió avances en tecnología agrícola, maquinaria y buenas prácticas en el sector.

Expo Copeval
Exposición anual de Copeval que presentó las últimas novedades en productos, servicios y tecnologías para el sector agrícola.

Fruit Trade
Evento que facilitó el intercambio comercial y la actualización en tendencias de mercado para frutas frescas y procesadas.

Cherry Tech
Seminario centrado en la tecnología aplicada al cultivo de cerezas, incluyendo innovaciones en riego, cosecha y postcosecha.

Encuentro Nacional del Avellano
Encuentro Nacional Agropecuario que congregó a actores clave del sector para discutir políticas públicas y desafíos actuales.

Horti Trade
Feria agropecuaria que exhibió avances en tecnología agrícola, maquinaria y buenas prácticas en el sector.

Campex Day
Evento que presentó innovaciones tecnológicas y soluciones prácticas para la mecanización agrícola.

Global Avocado Summit
Cumbre internacional sobre la industria de la palta, abordando aspectos de producción, exportación y tendencias de consumo.

Expo Ciruelas Secas
Evento dedicado a la promoción y comercialización de ciruelas secas, donde se compartieron técnicas de cultivo y procesos de exportación.

5

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

NUESTROS CLIENTES

- *Experiencia clientes.*
- *Seguridad de la información.*
- *Innovación en nuestra oferta.*
- *Derechos de los consumidores.*
- *Salud y seguridad.*

Nuestros clientes

En Copeval, nuestros clientes son el motor de nuestro negocio. Con más de 50.000 clientes atendidos a través de una red de distribución robusta, trabajamos cada día para ofrecer soluciones que respondan a sus necesidades específicas, desde grandes empresas agrícolas hasta pequeños productores.

Nuestro compromiso con la experiencia del cliente no termina con la entrega de productos de calidad. Buscamos estar presentes en cada interacción, asegurando un servicio cercano y enfocado en mejorar continuamente cada aspecto de nuestra relación con los clientes.

Durante el último año, hemos implementado diversas iniciativas para fortalecer la relación con nuestros clientes, mejorando la comunicación, modernizando nuestras salas de venta y capacitando a nuestros equipos. Además, monitoreamos de forma permanente su experiencia a través de encuestas de satisfacción y el **Net Promoter Score (NPS)**, lo que nos permite identificar oportunidades de mejora y garantizar un servicio de excelencia.

Sabemos que cada cliente cuenta, y por eso seguimos adaptándonos para entregar una atención cercana, eficiente y personalizada que marque la diferencia en el mercado agrícola chileno.

"Nuestra cartera de más de 50.000 clientes se puede clasificar en tres categorías: Gran empresa, agricultor mediano y pequeña agricultura"

Compromiso con la experiencia de nuestros clientes

En Copeval, la satisfacción de nuestros clientes es una prioridad constante. Durante el último año, hemos implementado diversas iniciativas para mejorar cada punto de contacto, reforzando nuestra relación con ellos y adaptando nuestras estrategias para ofrecer una experiencia más cercana, eficiente y personalizada.

Acciones implementadas:

- Mejora de la comunicación: Hemos fortalecido nuestros canales de atención para garantizar una comunicación clara, transparente y accesible.
- Modernización de salas de venta a formato retail: En nuestra búsqueda por mejorar la experiencia de compra, hemos comenzado a transformar algunas de nuestras salas de venta en un formato más moderno y accesible, permitiendo a nuestros clientes explorar la variedad de productos que ofrecemos de manera más eficiente y atractiva.
- Capacitación de equipos: En Copeval, mantenemos nuestro compromiso con la formación continua de la fuerza de ventas y ejecutivos, dotándolos de herramientas claves para potenciar la experiencia del cliente y mejorar la comunicación interna. Las capacitaciones han estado enfocadas en temas estratégicos como atención al cliente, liderazgo y trabajo en equipo, fortaleciendo las capacidades de colaboración y gestión dentro de la organización. Durante 2024, se alcanzaron **39.932 horas** dedicadas a estos programas formativos.
- Monitoreo continuo de la experiencia: Realizamos encuestas de satisfacción y medición del Net Promoter Score (NPS) de forma periódica, lo que nos permite identificar áreas de mejora y reforzar nuestro compromiso con la experiencia del cliente.

Un compromiso que evoluciona con nuestros clientes

En Copeval, entendemos que la experiencia del cliente no es estática, sino un proceso de mejora continua. Cada acción implementada refleja nuestra convicción de que una relación cercana y de confianza con nuestros clientes es clave para crecer juntos.

Miramos hacia adelante con la certeza de que, a través de la innovación, la formación constante de nuestros equipos y un enfoque centrado en las personas, seguiremos fortaleciendo nuestro compromiso de ofrecer un servicio excepcional en cada interacción.

Soluciones oportunas y transparencia en la post venta

Desde mediados de 2024, hemos puesto a disposición de nuestros clientes una plataforma en nuestro sitio web que les permite escalar sus problemas de forma rápida y simple. Esta herramienta nos ha permitido agilizar la gestión de reclamos, asegurando respuestas oportunas y reforzando la transparencia en cada proceso.

Nuestra visión de postventa se basa en un principio claro: el servicio no termina con la venta. En Copeval, entendemos que cada solución que ofrecemos es una oportunidad para fortalecer la confianza y construir relaciones duraderas con nuestros clientes.

SEGURIDAD DE LA INFORMACIÓN Y CIBERSEGURIDAD

Estos avances reafirman nuestro compromiso con la seguridad de la información, garantizando que los datos de nuestros clientes se gestionen de manera segura, íntegra y accesible cuando se requieran, al mismo tiempo que fortalecemos su confianza y nos adaptamos a los desafíos actuales.

Protección y privacidad de la información de clientes

En Copeval, la confianza de nuestros clientes es fundamental para el éxito, por lo que, este año hemos reforzado nuestro compromiso con la protección de datos y privacidad de la información, implementando mejoras en nuestros procesos y sistemas que garantizan la protección de los datos bajo los mejores estándares.

Compromiso con la mejora continua

Evaluamos regularmente nuestros sistemas y procesos para identificar oportunidades de mejora y asegurar el cumplimiento de normativas vigentes, con la ayuda de expertos en ciberseguridad, manteniéndonos a la vanguardia en prácticas y tecnologías preventivas.

Fortalecimiento de políticas y procedimientos

Actualizamos y alineamos nuestras políticas internas con las mejores prácticas internacionales, gracias a esto podemos mantener un entorno tecnológico seguro y confiable, adaptándonos a las crecientes exigencias en protección de datos.

Capacitación y concientización

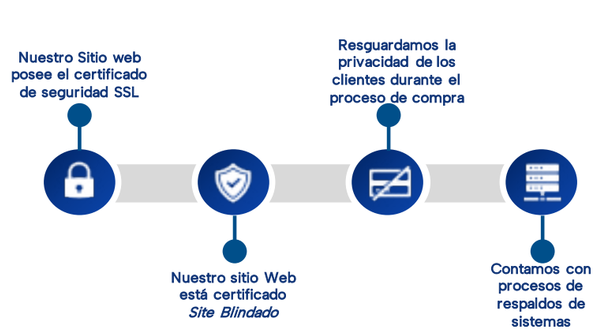
Entendiendo que la seguridad es una responsabilidad de todos, hemos mejorado nuestros programas de capacitación para todos los colaboradores, fomentando una cultura que valora y promueve la protección de la información, asegurando el compromiso de cada miembro de Copeval con este objetivo común.

Indisponibilidad por incidentes de ciberseguridad

0 HORAS

Incidentes de seguridad con impacto en clientes

0 INCIDENTES



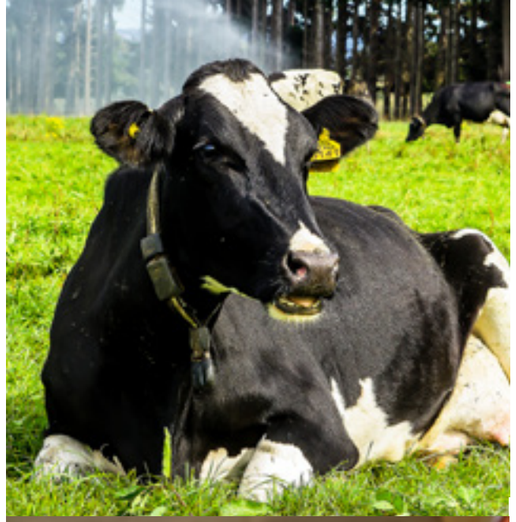
Nuestros mecanismos de protección de datos

Innovación en nuestra oferta

El entorno actual evoluciona más rápido que nunca, y las empresas debemos actuar con agilidad para responder a mercados específicos. En el caso del retail agrícola, pequeños segmentos de clientes demandan atención personalizada y soluciones innovadoras. Este enfoque abre la puerta a implementar estrategias digitales que conecten con sus necesidades y potencien el desarrollo de este sector especializado.

Innovación de nuestras tiendas

Copeval logró avanzar significativamente en su oferta retail, implementando 14 nuevas sucursales: 4 en 2023 y 10 en 2024. Este desarrollo incluyó la estandarización de infraestructura de exhibición y una mejor gestión de oferta en los rubros estratégicos. Estas acciones impulsaron un aumento del 5% en el flujo de clientes hacia las salas remodeladas, logrando resultados positivos en ventas y márgenes, comparados con el desempeño de 2023. El enfoque integral en la experiencia del cliente y en la optimización operativa posiciona a Copeval como un referente en innovación y eficiencia comercial.



Innovación en Nutrición Animal Copeval

En Copeval fabricamos y comercializamos alimentos de alto estándar para la nutrición animal, cumpliendo con la certificación HACCP otorgada por SGS. Nuestra oferta incluye soluciones innovadoras y sostenibles que aportan valor a la industria ganadera y equina en Chile.

ALFACUBOS®

Nuestro Alfacubo® es un concentrado proteico en cubos de alfalfa, fabricado con alfalfa nacional de alta calidad. Su formulación optimiza el consumo animal, reduce pérdidas por manipulación y disminuye los costos de almacenamiento y transporte. Es un alimento ideal para rumiantes y monogástricos, destacando por su balance entre fibra y nutrientes.

MAIZ ROLEADO

Introducido a Chile por Copeval hace 27 años, este alimento ha marcado un hito en la producción lechera nacional, mejorando la eficiencia alimenticia y la calidad de la leche. Gracias a un proyecto de innovación tecnológica propiciado por CORFO y la validación de los beneficios nutricionales y productivos del maíz roleado a vapor por la UACh, IINIA y la U. Chile, logramos consolidarnos como líderes en el mercado, con un 60 % de participación. El maíz roleado a vapor mejora la digestión de los animales, incrementa la producción lechera y contribuye a la reducción de emisiones de metano, favoreciendo una ganadería más sostenible.

EQUINO TRAINING PREMIUM

Desarrollado especialmente para caballos sometidos a trabajo intenso, este alimento peletizado combina avena, maíz roleado y vitaminas esenciales. Su formulación garantiza un alto aporte de energía y digestibilidad, contribuyendo al buen rendimiento y bienestar de los equinos. Incluye antioxidantes como vitamina E y selenio orgánico, que retrasan la fatiga muscular y mejoran la salud general del animal.

Impulsando la innovación en el agro chileno

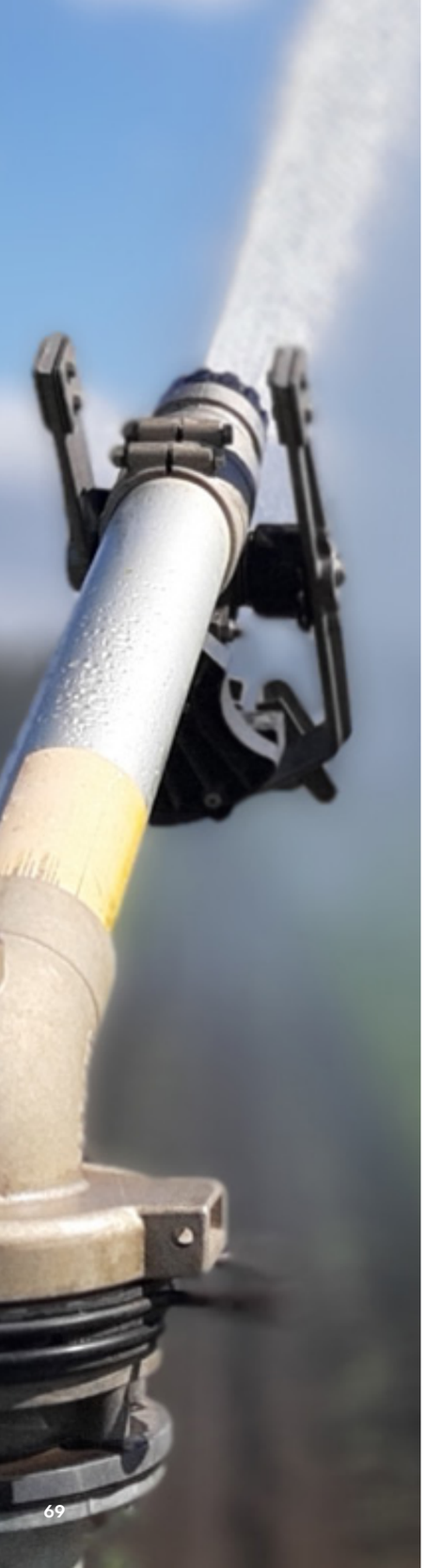
En mayo de 2024, Copeval fortaleció y redefinió su enfoque estratégico mediante la creación del área de productos estratégicos, una unidad clave dedicada a la búsqueda de alianzas estratégicas con proveedores que puedan aportar soluciones innovadoras, diferenciadas, eficientes y respetuosas con el medio ambiente al agro chileno. Este nuevo modelo de negocio busca incorporar productos exclusivos desarrollados en conjunto con los proveedores, potenciados por la capacidad de generación de demanda del equipo de Productos Estratégicos.

El objetivo final de esta área es posicionar a Copeval como la empresa preferida en Chile para los proveedores interesados en ofrecer soluciones innovadoras en el sector agrícola, generando tanto reconocimiento como rentabilidad para la Compañía.

Esta iniciativa busca agregar valor a través de un portafolio de productos diferenciadores, que responden a las principales necesidades del agro chileno, impulsando prácticas más sostenibles y rentables para los productores. Los esfuerzos se han concentrado en fortalecer relaciones a largo plazo con proveedores estratégicos, asegurando que Copeval pueda ofrecer a sus clientes productos de vanguardia que marquen la diferencia en sus cultivos.

El área también se ha enfocado en identificar tendencias internacionales y desafíos emergentes en la industria agrícola, asegurando que el portafolio de productos estratégicos esté alineado con las nuevas necesidades del mercado. Además, se han definido estrategias de marketing específicas para potenciar estos productos y asegurar que lleguen de manera efectiva a los agricultores de todo el país.

El fortalecimiento del área de productos estratégicos refleja el compromiso de Copeval con la innovación constante y su apuesta por soluciones que aporten valor agregado al agro chileno, consolidando así su posición como referente en el sector.



Derechos de los consumidores

Cambios y devoluciones

En nuestro compromiso con la satisfacción del cliente, contamos con una política clara de cambios y devoluciones. Para facilitar estos procesos, hemos detallado el procedimiento en nuestra página web.

Recomendamos en cada transacción contactar a nuestro servicio de atención al cliente para obtener asistencia personalizada y una pronta resolución según la naturaleza de la solicitud. Este enfoque nos ha permitido gestionar de una manera más eficiente y efectiva las consultas de nuestros clientes y manteniendo así un bajo número de reclamos.

Gestión de reclamos

Para los equipos de Copeval, la satisfacción de los clientes es una prioridad, por lo que cuando se presenta algún problema, se busca resolver el mismo de forma oportuna y efectiva. El equipo de experiencia clientes apoya transversalmente a las áreas para que puedan corregir los errores, identificando su causa raíz, realizando mejoras continuas en procesos operativos y así garantizar la entrega de un buen servicio.

El proceso de tratamiento y gestión de reclamos comienza con la recepción del reclamo. El cliente puede comunicarse con Copeval para transmitir su problemática a través de cualquiera de los canales de atención (sucursales, vendedores a terreno, call center, sitio web). Una vez que han sido recepcionados, son derivados a las áreas responsables de su resolución, las que, según el impacto del caso en cuestión, tienen tiempos de respuesta determinados, muy acotados dada su naturaleza. Al cliente se le mantiene informado en todo momento desde la recepción del reclamo hasta su resolución, de modo de tenerlo al tanto del progreso de su caso.

Con respecto a reclamos ingresados a través del SERNAC, actualmente Copeval no presenta casos abiertos, y a nivel de estadística, en los últimos años no se han registrado casos relevantes, teniendo un total de 19 reclamos durante el año 2024.

Es importante indicar que si bien este número de reclamaciones no es significativo considerando el volumen de transacciones que anualmente se efectúan, estas a la fecha de publicación de esta memoria, se encuentran resueltas.

"Tal como señalamos expresamente en nuestra página web, todos nuestros clientes gozan de todos los derechos que le reconoce la legislación chilena, entre los que se encuentran los contenidos en la Ley sobre protección al consumidor"

Salud y seguridad

En nuestra empresa, nos comprometemos plenamente con la protección de la salud y el bienestar de nuestros colaboradores, clientes y consumidores. Conscientes de la importancia de ofrecer productos de la más alta calidad, todos nuestros productos de fabricación propia son sometidos a rigurosos controles y estándares de calidad, lo que asegura su excelencia y la máxima seguridad en su consumo. Además, nos aseguramos de que todos los productos disponibles en nuestros establecimientos cumplan con las normativas legales más exigentes en materia de salud y seguridad. Este compromiso no solo garantiza el cumplimiento de los más altos estándares regulatorios, sino que también brinda a nuestros clientes la tranquilidad de saber que están adquiriendo productos cuya seguridad y calidad han sido cuidadosamente verificadas.

Sistemas contra incendios

Copeval, en su compromiso constante con la seguridad, ha implementado diversos sistemas para la detección y combate de incendios. Estos incluyen extintores certificados conforme a la legislación vigente, redes húmedas y detectores de incendio, herramientas clave que permiten mitigar eficazmente los riesgos. Estas inversiones son una muestra de nuestro firme compromiso con la seguridad de nuestras instalaciones, protegiendo tanto a nuestros colaboradores como a nuestros clientes, y fortaleciendo la resiliencia de nuestra operación.

Estaciones de emergencia

Contamos con duchas y lavaojos de emergencia en todos nuestros centros de trabajo, asegurando una respuesta inmediata en caso de incidentes. Además, hemos implementado kits especializados para el control de derrames de productos, tanto en nuestras bodegas como en todas las estaciones de combustibles, garantizando la seguridad y protección de nuestros colaboradores en todo momento.

Almacenamiento de materiales peligrosos

Las bodegas de almacenamiento de sustancias peligrosas están construidas y operando conforme a lo establecido en el Decreto Supremo 43, garantizando así el cumplimiento de las normativas vigentes. Además, estas áreas están resguardadas con estrictos controles de acceso, asegurando la correcta gestión y seguridad en todo momento.

Transporte de sustancias peligrosas

El transporte de sustancias peligrosas se realiza en estricto cumplimiento con lo dispuesto en el Decreto Supremo 298. En este marco, contamos con procedimientos específicos y rigurosos para el transporte, carga y descarga de estas sustancias, los cuales son implementados de manera integral en todas las fases del proceso. Asimismo, se aplican estrictos controles de seguridad y medidas preventivas que aseguran una gestión adecuada, minimizando riesgos y garantizando la protección de las personas, el medio ambiente y las instalaciones en todo momento.

Transporte de combustibles GLP.

El transporte de combustibles se lleva a cabo conforme a lo establecido en el Decreto Supremo Nº 160, que regula de manera detallada las condiciones y requisitos para el manejo seguro de estos productos. En cumplimiento con dicha normativa, la empresa implementa procedimientos específicos para el transporte, carga y descarga de combustibles, los cuales incluyen medidas de seguridad rigurosas, capacitación constante de nuestro personal y el uso de equipos adecuados. Estos procedimientos aseguran no solo el cumplimiento de la normativa vigente, sino también la protección del medio ambiente y la seguridad de las personas involucradas en el proceso, minimizando cualquier riesgo potencial durante las distintas etapas del transporte.

6

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

CADENA DE VALOR

- *Nuestros proveedores.*
- *Origen de nuestros productos.*
- *Integridad en la cadena de suministros.*
- *Subcontratación.*

“Nuestra cadena de valor engloba todas las actividades esenciales desde la planificación hasta la entrega final, asegurando que nuestros consumidores reciban productos y servicios que satisfagan plenamente sus necesidades. Este proceso integral abarca desde la logística interna y las operaciones hasta la distribución y cuenta con actividades de soporte como infraestructura, gestión de recursos humanos, desarrollo tecnológico y adquisiciones, garantizando eficiencia y calidad en cada etapa”

Nuestra cadena de valor

Proceso de selección de proveedores

Nuestra cadena de abastecimiento está conformada de proveedores tanto locales como internacionales que proveen insumos, maquinarias y granos, siendo las compras a proveedores extranjeros las más significativas en los abastecimientos de nuestra Compañía.

Contamos con procedimientos de selección y revisión de proveedores, garantizando los derechos fundamentales de los trabajadores, contratistas y externos, en un ambiente de trabajo seguro, previniendo y controlando los riesgos para la seguridad y salud en el trabajo.

Proceso de revisión y gestión de productos

Llevamos a cabo de manera directa los procesos de compra e importación de productos para garantizar la recepción de artículos de alta calidad. Además, nos encargamos de su adecuado almacenamiento y distribución en todo el país.

Servicio de trazabilidad

Copeval cuenta con un sistema de trazabilidad de cadena que permite rastrear gran parte de los procesos de un producto o categoría de estos, tales como: materias primas, origen, fabricante, fecha de producción, ingreso a bodegas de Copeval, lotes, ubicación y fecha de vencimiento o caducidad.

Nuestros proveedores

“Traemos al campo chileno los mejores y más novedosos insumos y maquinarias del mundo, buscando productos que ofrezcan a nuestros clientes soluciones integrales de acuerdo a sus requerimientos”

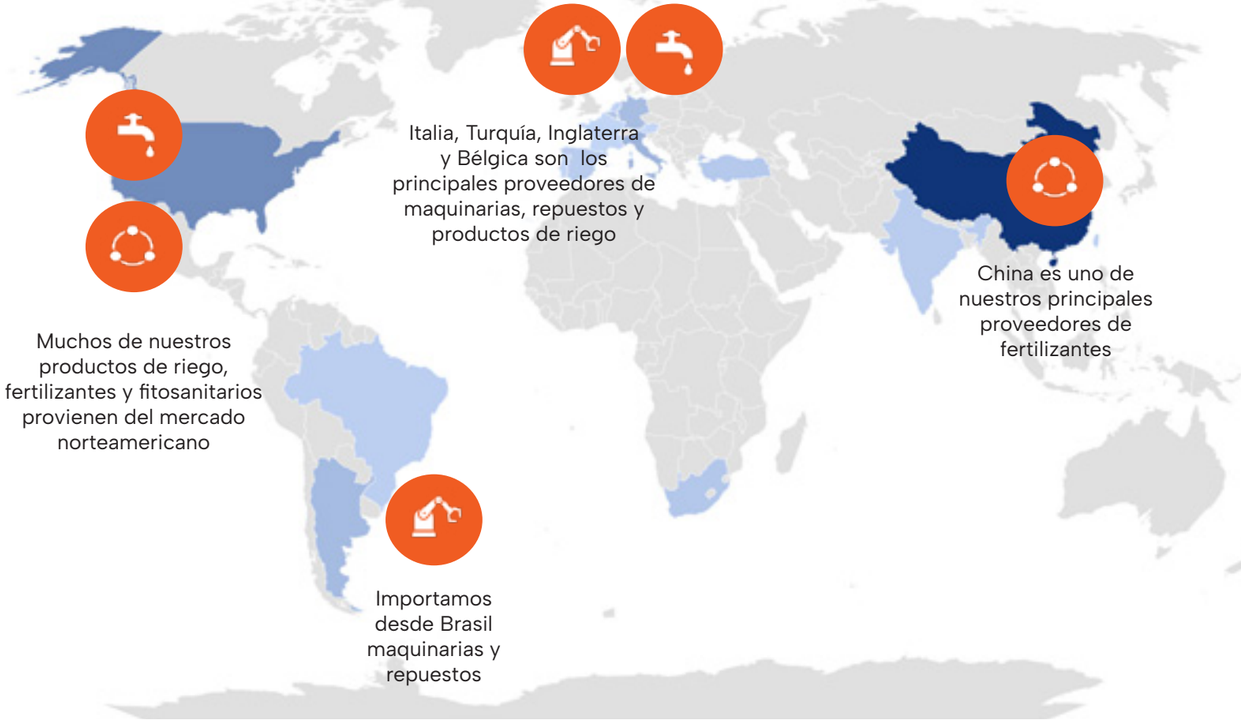
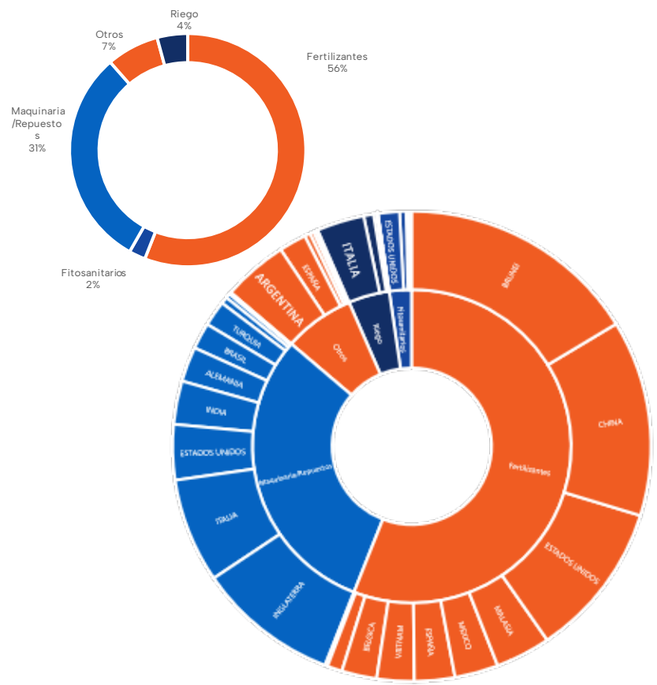


Gráfico de densidad de Importaciones 2024

Origen de nuestras importaciones

Destacamos nuestra firme dedicación a la incorporación de tecnología de vanguardia en la industria agropecuaria del país, preocuparnos de que nuestros proveedores cumplan con los más altos estándares de calidad y seguridad, reforzando así nuestro compromiso con la excelencia en cada aspecto de nuestras importaciones.
Durante el año 2024, nuestras importaciones claves abarcan productos como fertilizantes y fitosanitarios (con un 58% del total de las importaciones realizadas en términos monetarios), seguidos por maquinaria, equipos y repuestos (con un 31% de las importaciones totales). Brunéi encabeza la lista como uno de nuestros principales proveedores de fertilizantes, seguido por China y Estados Unidos. En cuanto a maquinaria y repuestos, confiamos principalmente en proveedores de alta tecnología de países como Inglaterra, Italia y Estados Unidos.



Los cuales provienen principalmente de Brunéi, China y Estados Unidos.

56%

De las importaciones corresponden a fertilizantes

INTEGRIDAD EN LA CADENA DE SUMINISTROS

Selección de proveedores

Para elegir proveedores, evaluamos factores como las características y calidad de los productos, condiciones comerciales (precios, plazos, devoluciones, etc.), disponibilidad de productos, apoyo técnico y corporativo, capacidad logística, servicio postventa, compromiso con el medioambiente e impacto en el mercado.

Evaluación de proveedores

Anualmente se genera un informe que abarca dos evaluaciones. La primera, cuantitativa y automatizada mediante Qlick View, mide el cumplimiento en cantidades entregadas, entrega a tiempo y la combinación de ambas, ubicando al proveedor en la escala relativa del rubro y la empresa. La segunda es realizada por el Subgerente de Negocios, donde se evalúan aspectos cualitativos.

En ambas instancias se proporciona un feedback al proveedor y se le realizan sugerencias de mejoras.

Procedimiento de pago de proveedores

Nuestro procedimiento de pago a proveedores se orienta hacia prácticas transparentes y eficientes, asegurando que los pagos se realicen de manera oportuna. Buscamos proporcionar claridad en los requisitos administrativos, evitando posibles demoras y promoviendo una relación sólida y equitativa con nuestros proveedores.

Código de conducta de proveedores

Hemos establecido un código de con el objetivo de fijar los lineamientos del actuar de nuestros proveedores, contratistas y subcontratistas, de manera de asegurar que operen dentro del marco ético y legal de la Compañía, promoviendo prácticas responsables en concordancia con nuestro compromiso de fomentar y contribuir a la responsabilidad social en toda la cadena de suministros.

Comprometidos con el pago a 30 días para pequeñas y medianas empresas

Nos comprometemos con nuestros proveedores a pagar en el menor tiempo posible, definiendo en conjunto los plazos máximos para que estos se lleven a cabo.

110 días

Son el promedio de días en que se pagan las facturas de proveedores nacionales.

120 días

Son el promedio de días en que se pagan las compras internacionales.

SUBCONTRATACIÓN

Los principales servicios subcontratados corresponden a transporte, seguridad y gestión de inventarios.

Procedimientos asociados a subcontratistas

En nuestro grupo valoramos la contribución de cada miembro de nuestro equipo, ya sea contratado directamente o a través de subcontrataciones. Por ende, seguimos prácticas de revisión y selección cuidadosas al elegir a las empresas subcontratistas que trabajarán con nosotros, asegurándonos de mantener estándares de calidad.

Adicionalmente, llevamos a cabo procesos de verificación antes de efectuar los pagos, a fin de garantizar que los colaboradores subcontratados cuenten con sus imposiciones al día antes de cancelar al proveedor. Esto refleja nuestro compromiso con las buenas prácticas y la equidad en todas las modalidades contractuales.

- Transporte de adquisiciones y entrega de productos a compradores.
- Manejo, almacenamiento y conservación del stock dentro de las bodegas y puntos de venta.
- Labores asociadas al orden y seguridad de personas y dependencias de las instalaciones de Copeval, mediante tareas de vigilancia, inspección y control de accesos.

Consideraciones especiales para el personal de seguridad

Hemos definido procedimientos adicionales en el caso del personal de seguridad externo, con el fin de garantizar que el personal de seguridad de Copeval opere de manera responsable, respetando los derechos humanos y contribuyendo a la seguridad de las operaciones sin comprometer la integridad de las comunidades.

Entre los procedimientos definidos se encuentran, por ejemplo, la incorporación de cláusulas especiales en los contratos donde se hace hincapié al respeto y cumplimiento de los derechos humanos y la posibilidad de rescindir del contrato en caso de violación de los mismos por parte del personal de seguridad.

33%

Del total de los colaboradores de Copeval corresponden a personal subcontratado.

7

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

DESEMPEÑO SOCIAL

- *Acciones sociales.*
- *Nuestros colaboradores.*
- *Salud y seguridad en el trabajo.*
- *Diversidad e inclusión.*
- *Formalidad y adaptabilidad.*
- *Condiciones laborales.*

DESEMPEÑO SOCIAL

“Este compromiso no solo refleja nuestros valores fundamentales, sino que también fortalece nuestro propósito de ser un agente de cambio positivo en el entorno en el que vivimos y trabajamos”

Acciones sociales

Además de desempeñar un papel económico significativo en las comunidades donde tiene presencia, nuestra empresa se compromete de manera sólida con la responsabilidad social. Entendemos que formamos parte integral de estas comunidades, y por eso, buscamos constantemente maneras de contribuir positivamente a su desarrollo. A través de iniciativas sociales, programas de apoyo educativo y colaboraciones con organizaciones locales, estamos enfocados en generar un impacto significativo y sostenible. Creemos en la importancia de construir relaciones a largo plazo basadas en la reciprocidad, donde tanto la empresa como las comunidades se beneficien mutuamente.

Las acciones sociales que realizamos se pueden clasificar en las siguientes categorías:

EDUCACIÓN

Otorgamos becas para trabajadores y sus hijos con el propósito de fomentar la educación en nuestras comunidades. Además, colaboramos activamente con docentes y estudiantes de instituciones educacionales de la comunidad, abriendo nuestras puertas para que docentes y alumnos conozcan nuestros procesos y así contribuir a sus objetivos pedagógicos.

VOLUNTARIADO

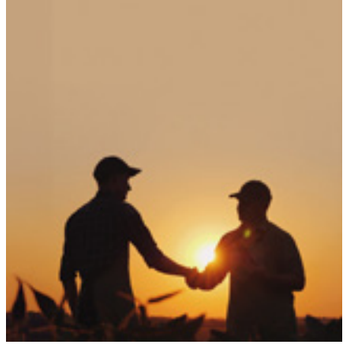
Fomentamos la participación de los trabajadores a través de un Grupo de voluntarios corporativos, que apoyan causas sociales, agrupaciones animalistas y comunitarias.

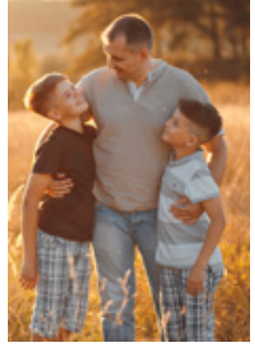
COMUNIDADES LOCALES

Establecemos alianzas estratégicas con organizaciones sociales y el gobierno para maximizar el impacto de las acciones sociales.

CAMPAÑAS DE CONCIENTIZACIÓN

Promocionamos campañas internas de sostenibilidad, a través de Programa 3R (Reducir, Reutilizar, Reciclar).





DONACIONES

Participamos activamente en campañas nacionales de donación, mediante contribuciones tanto de nuestros colaboradores como de la empresa. Además, realizamos campañas de recaudación de fondos específicamente destinadas a apoyar a nuestros colaboradores y sus familias en momentos difíciles.

SALUD

Realizamos campañas de vacunación, chequeos médicos, y controles oftalmológicos.

Contamos con convenios con prestadores de servicios privados de manera de promover la salud y bienestar de nuestros colaboradores y sus familias.

APOYO A EMPRENDIMIENTOS

Apoyamos a emprendedores locales en la búsqueda de financiamiento a través de CORFO y posterior gestión, asesorías técnicas y capacitación.

CRÉDITOS PARA TRABAJADORES

Ofrecemos créditos corporativos sin interés para vivienda, salud y educación en base a evaluación y acreditación del gasto.

PROMOCIÓN DEL DEPORTE Y ACTIVIDAD FÍSICA

Fomentamos el deporte a través de un gimnasio corporativo libre a todo el personal, además de convenios y subvenciones en gimnasios privados a lo largo de Chile para colaboradores. Realizamos talleres deportivos dentro del grupo y entregamos aportes para conseguir indumentaria y equipamiento deportivo para funcionarios que son deportistas destacados en sus disciplinas.

NUESTRA GENTE

Dotación de personal

En el corazón de Copeval reside un equipo dinámico y talentoso que impulsa nuestro progreso. Como grupo nos esforzamos por crear un entorno de trabajo que respalde el crecimiento profesional, el bienestar y la diversidad, valores que sostienen nuestra cultura organizacional.

Este capítulo se centra en nuestras políticas y procedimientos en relación con la gestión de recursos humanos, abordando aspectos cruciales como la contratación, evaluación del desempeño, beneficios y seguridad laboral.

25%
Del total de jefaturas ejercido por mujeres

2
Colaboradores han declarado algún tipo de discapacidad

767
Colaboradores directos

94%
De los colaboradores desempeña sus labores en regiones distintas de la RM

64%
De la dotación tiene menos de 40 años

52%
Del total de los colaboradores llevan más de 6 años en Copeval

32%
Mujeres

68%
Hombres

*Las cifras presentadas corresponden únicamente a los trabajadores contratados directamente por Copeval.

Inversión en capacitaciones

Plan de capacitaciones

Cabe destacar que, como parte integral de nuestra visión de crecimiento y desarrollo continuo, implementamos anualmente un plan de capacitación. Este plan detalla las materias y temas que serán abordados, asegurando una formación integral y relevante para nuestro equipo.

Es fundamental resaltar que en nuestro enfoque de capacitación no existe discriminación alguna en la selección de los participantes. Fomentamos un ambiente inclusivo y equitativo, garantizando que cada miembro del equipo tenga acceso a oportunidades de aprendizaje que promuevan su desarrollo profesional, sin importar su origen, género u otras características personales.

Durante el año 2024, destinamos una inversión significativa de $140.213.471 en programas de capacitación conducidos por profesionales externos, complementando las iniciativas formativas lideradas internamente. Este desembolso refleja nuestra dedicación al desarrollo y crecimiento continuo de nuestro equipo humano. Este compromiso se traduce en el fortalecimiento de habilidades y conocimientos que contribuyen al avance conjunto de la Compañía y de cada uno de nuestros colaboradores.

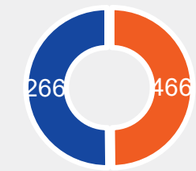
"Fomentamos un ambiente inclusivo y equitativo, garantizando que cada miembro del equipo tenga acceso a oportunidades de aprendizaje"

78.982
Horas totales de capacitación

732
Colaboradores capacitados en 2024

36,47%
Mujeres

63,52%
Hombres



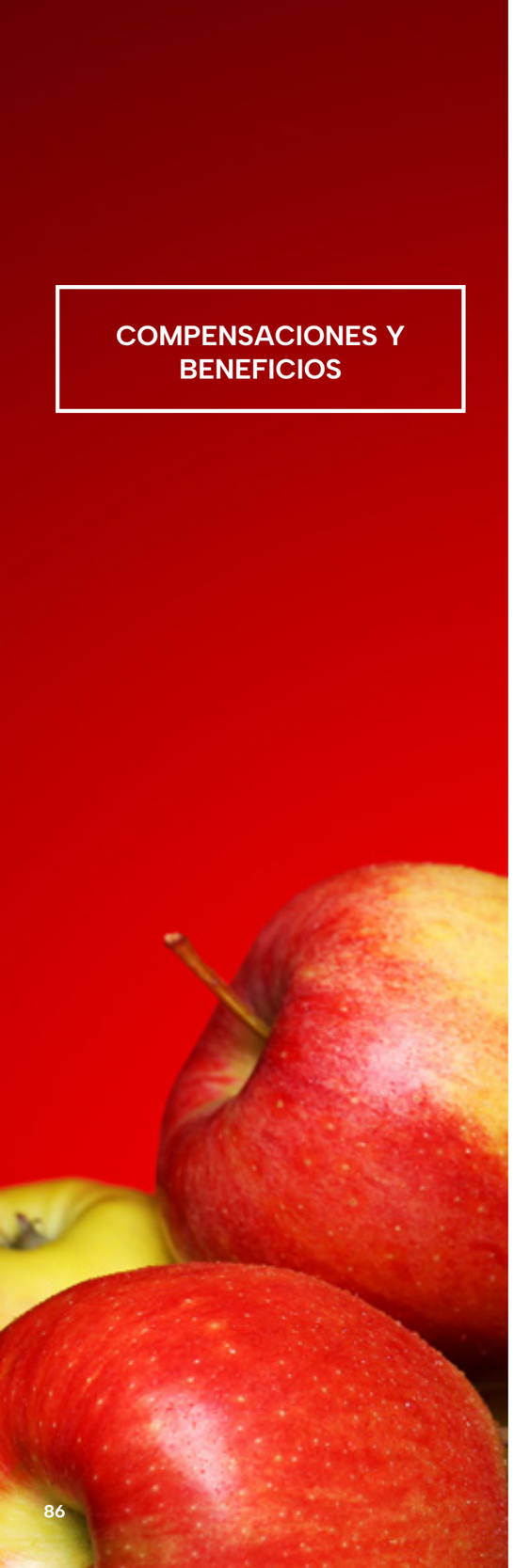
Materias Abordadas **10**

Del personal capacitado corresponde a fuerza de ventas **31%**

Entre las materias abordadas se encuentran:

- Técnicas y herramientas de liderazgo, trabajo en equipo y coaching.
- Capacitaciones de especialización.
- Técnicas de atención al cliente.
- Innovación y transformación digital.
- Cliente y consumidor.

COMPENSACIONES Y BENEFICIOS



Compensaciones

En nuestra Compañía, mantenemos una sólida política de compensaciones diseñada para fomentar la igualdad en la definición de las compensaciones y beneficios para nuestros colaboradores. Nos regimos por directrices claras para evaluar y determinar las remuneraciones. Estas directrices se alinean cuidadosamente con las responsabilidades y niveles de cargo de cada empleado, siempre respetando el principio fundamental de igualdad.

En este contexto, establecemos bandas salariales que sirven como referencia clave para la determinación de las remuneraciones. Estas bandas no solo garantizan la equidad interna, sino que también se ajustan a los estándares competitivos del mercado externo. Además, llevamos a cabo revisiones periódicas de las compensaciones en instancias específicas, asegurándonos de mantenernos actualizados y alineados con las dinámicas del entorno laboral y económico. Este enfoque nos permite ofrecer compensaciones justas y competitivas, promoviendo así un ambiente laboral equitativo y motivador.

Nuestro proceso de revisión y definición de remuneraciones sigue una secuencia rigurosa de etapas, normativas y criterios que garantizan transparencia y cumplimiento de la legislación vigente. Este procedimiento se basa en criterios y objetivos claros para asegurar una evaluación justa y coherente de las compensaciones.

Las oportunidades para definir o revisar remuneraciones incluyen:

- Al ingreso de un colaborador.
- En procesos de movilidad interna.
- Proceso anual de revisión de remuneraciones.
- Cambios en la estructura o descripción de cargo.
- Casos excepcionales.

Cada instancia se rige por los principios establecidos en nuestra política, asegurando coherencia y equidad en todo el proceso.

Beneficios

En nuestra dedicación hacia el bienestar de nuestros colaboradores, hemos estructurado una gama de beneficios que abarcan tres esferas fundamentales: la familia, la salud y la educación.

Nuestros trabajadores disfrutan de diversos beneficios, los cuales son comunicados mensualmente a través de nuestra plataforma interna Alma. Entre los principales beneficios se incluyen: seguro de vida, obsequios y bonificaciones, día libre para celebrar su cumpleaños durante el año calendario, descuentos en tiendas y opciones de flexibilidad, entre otros.

Promocionamos la educación

En nuestro afán de fomentar el desarrollo educativo de nuestros colaboradores, hemos establecido incentivos y convenios que facilitan el estudio y el desarrollo profesional, además de proporcionar valiosos descuentos en instituciones de educación superior.
Reconocemos la importancia de la educación en todas sus formas, buscamos brindar oportunidades significativas que contribuyan al crecimiento profesional y personal de nuestro equipo.

Fomentamos el deporte y la vida sana

En el ámbito de la salud, nos esforzamos por brindar a nuestros colaboradores un conjunto integral de beneficios. Establecemos convenios con diversas instituciones que abarcan desde servicios de salud y dental hasta tratamientos corporales, respaldados por seguros complementarios. Además, promovemos la actividad física y el bienestar a través de nuestro gimnasio corporativo y ofrecemos descuentos en gimnasios y canchas en diferentes ubicaciones del país.

Bienestar familiar

Implementamos medidas familiares como bonos de escolaridad para los hijos, becas de educación superior, regalos navideños dedicados a los más pequeños, y la extensión de beneficios de salud para las familias de nuestros colaboradores.
Entre nuestros beneficios de apoyo post natal se encuentra la opción de teletrabajo para las madres hasta los 2 años del menor, siempre y cuando su posición así lo permita.

SALUD Y SEGURIDAD EN EL TRABAJO

Modelo de gestión de salud y seguridad en el trabajo

Nuestra política de seguridad y salud en el trabajo se basa en los cuatro pilares de nuestro modelo de gestión:

Gestión preventiva

Prevención como eje central de la estrategia del negocio, que garantice seguridad a las personas, instalaciones y entorno.

Cultura y liderazgo SST

Concientizar sobre la importancia de la seguridad en el desarrollo de las actividades a lo largo de toda la cadena de valor.

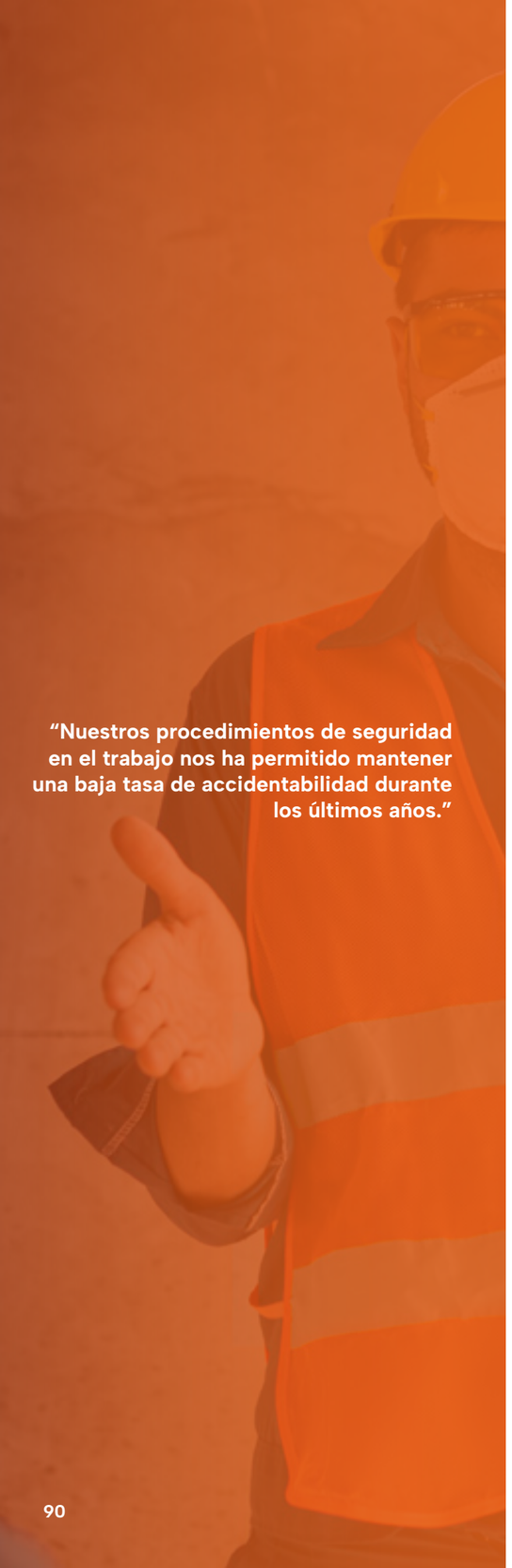
Gestión de salud

Generar ambientes y condiciones de trabajo saludables que garanticen el cuidado integral de la salud y contribuyan al bienestar de las personas.

Integración

Contribuir a la incorporación e integración de personas con discapacidad en la empresa.

“Nuestro propósito en seguridad y salud en el trabajo (SST) es instaurar una cultura que promueva el cuidado integral de las personas, gestionando prevención de alto estándar como parte de la estrategia del negocio, que garantice salud, integración y seguridad a las personas, instalaciones y entorno, brindando continuidad operacional al negocio. “



“Nuestros procedimientos de seguridad en el trabajo nos ha permitido mantener una baja tasa de accidentabilidad durante los últimos años.”

Compromiso con la seguridad y el bienestar de nuestros colaboradores

Nuestra principal prioridad es garantizar la seguridad y el bienestar de nuestros colaboradores. Con este objetivo, hemos proporcionado el equipo de seguridad necesario para todas las actividades, subrayando la importancia de su uso constante y responsable. Además, hemos implementado medidas concretas, para el correcto y seguro funcionamiento de nuestras bodegas de agroquímicos, como para la logística y operaciones que engloban el servicio de Copeval, para asegurar que todas nuestras operaciones se desarrollen bajo estrictos estándares de seguridad.

Nos enorgullece compartir que nuestras tasas de accidentabilidad son reflejo de nuestro compromiso continuo con la prevención y protección de la salud de nuestros trabajadores.

Estos indicadores evidencian nuestra dedicación a mantener un entorno laboral seguro y saludable para todos. Asimismo, con el fin de fortalecer nuestra cultura de seguridad, hemos desarrollado un programa integral de capacitación, que incluye simulacros de emergencia, charlas sobre manipulación de carga, riesgos de incendio, manejo defensivo, manejo y almacenamiento de sustancias peligrosas, transporte de sustancias peligrosas, primeros auxilios, uso y manejo de equipos de extinción de incendio y entrenamiento en trabajos en altura. Además, hemos establecido un riguroso programa de seguridad y salud en el trabajo que abarca diversos aspectos fundamentales. Desde simulacros de emergencia hasta formaciones especializadas sobre manipulación de carga y riesgos de incendio, nuestro enfoque preventivo ha sido clave para alcanzar altos estándares en la prevención de accidentes y la promoción de prácticas laborales seguras. El impacto de todas estas iniciativas se refleja directamente en nuestras tasas de enfermedades y accidentes laborales.

Nos complace informar que durante el año 2024 no se registraron fatalidades laborales. En cuanto a los accidentes laborales, se perdieron en promedio 58 días durante el 2024, lo que demuestra nuestro compromiso constante con la seguridad en cada uno de los niveles de la Compañía, desde los trabajadores hasta la alta gerencia.

Índice de accidentabilidad a nivel nacional y posicionamiento de la Compañía

Según el índice de accidentabilidad a nivel nacional, elaborado por el rubro de Copeval, se presenta una tasa del 3,8%. En comparación, nuestra Compañía reporta un índice promedio del 1,45%, lo que nos posiciona significativamente por debajo del promedio nacional. Este logro refleja el compromiso constante y significativo de nuestra organización con la protección de la seguridad y la salud de nuestros trabajadores.

Este destacado desempeño es el resultado de un esfuerzo colectivo que involucra no solo a nuestros colaboradores, sino también a la alta gerencia, quienes, con su liderazgo y dedicación, han implementado políticas, procedimientos y prácticas orientadas a promover un entorno laboral seguro y saludable. Este trabajo comprometido a todos los niveles de la Compañía ha sido clave para alcanzar estos resultados positivos.

52 días promedio se perdieron durante 2024 por accidentes laborales.

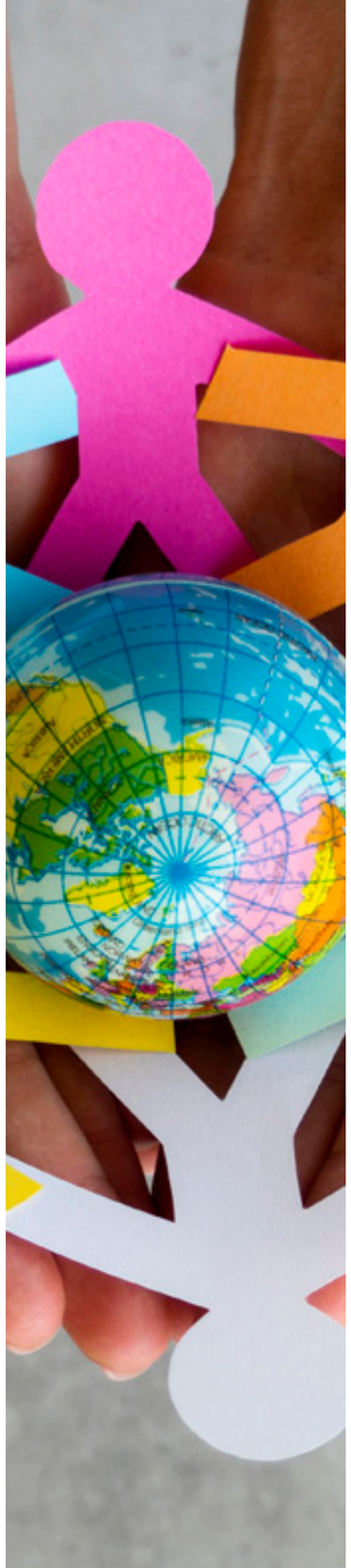
Diversidad e inclusión

Creemos firmemente en la fuerza que proviene de la diversidad y la inclusión. Nos esforzamos por construir un ambiente de trabajo donde cada individuo, independientemente de su género, raza, orientación sexual, origen étnico o cualquier otra característica personal, se sienta valorado y respetado. Para respaldar esta creencia, hemos implementado políticas y procedimientos diseñados para fomentar la transparencia en nuestros procesos, asegurando que la selección, contratación, promoción, capacitación y beneficios se realicen de manera justa y libre de sesgos. Estamos comprometidos en crear un espacio donde cada empleado pueda prosperar, aportando perspectivas únicas que enriquezcan nuestra cultura empresarial y fortalezcan nuestro desempeño global.

En este contexto, este año Copeval firmó su compromiso con los principios para el empoderamiento de las mujeres (WEPs, por sus siglas en inglés). Estos principios, un conjunto de siete directrices, orientan a las empresas en la implementación y fortalecimiento de prácticas, proyectos y políticas que se centran en cerrar la brecha salarial de género, ofrecer licencia parental remunerada, fomentar la igualdad de oportunidades en el ámbito laboral y promover una cultura de tolerancia cero ante el acoso sexual en el trabajo.

ONU MUJERES

WOMEN'S EMPOWERMENT PRINCIPLES



Derechos humanos

La Compañía, en su ADN se encuentra en línea con el desarrollo de sus colaboradores y el cumplimiento legal y ético de todos sus principios y valores, por lo que ha desarrollado una política formal de derechos humanos, con lo que busca formalizar ya públicamente su valores y acciones en pos de este objetivo.

Algunos de los aspectos de interés que protegemos son:

- Rechazar el trabajo forzoso y el trabajo infantil
- Respetar la diversidad y no discriminar
- Garantizar la libertad de asociación y negociación colectiva
- Promover la salud, seguridad y bienestar de los trabajadores
- Ofrecer condiciones laborales justas y favorables
- Respetar los derechos de los trabajadores de la cadena de suministro
- Respetar los derechos de las comunidades en las que opera

Nosotros declaramos esta responsabilidad, incluso si la industria y el estado no trabaja en su cumplimiento, velando la administración por desarrollar sus actividades en un ambiente de negocios en donde se busca incentivar una cooperación activa con todos los grupos de interés, de manera de relacionarse responsablemente con el desarrollo social y humano del país. Es por esto que la Compañía en noviembre de 2024, formaliza su política de derechos humanos, reforzando nuestro compromiso con el respeto y promoción de estos.

Esta política, deja en el centro de todas nuestras operaciones y relaciones comerciales, los principios éticos y el cumplimiento de los estándares internacionales sobre esta materia. Continuaremos trabajando para garantizar que nuestras actividades se lleven a cabo de manera responsable, respetuosa y en conformidad con los derechos fundamentales de todos aquellos que forman parte de nuestra cadena de valor y comunidades en las que operamos.

Esta política es de aplicación obligatoria para todos nuestros colaboradores, directivos, contratistas, proveedores y otras partes interesadas que mantengan relaciones comerciales con la Compañía, cubriendo todas nuestras operaciones nacionales como internacionales. Se extiende a todas las etapas de nuestro negocio, desde la producción hasta la distribución, e incluye tanto actividades directas como indirectas relacionadas con la Compañía.

CONDICIONES LABORALES

Acoso laboral y sexual

Nos comprometemos firmemente a crear un entorno laboral seguro y respetuoso. Para abordar el acoso y abuso laboral y sexual, hemos establecido lineamientos claros que definen estos comportamientos.

La responsabilidad de prevenir y supervisar denuncias recae en todos los niveles, desde el liderazgo hasta cada miembro del equipo, por lo que creamos instancias de concientización sobre el tema en todos los niveles de la cadena de mando de la organización y también con nuestros externos.

En relación al acoso sexual y acoso laboral, las normas contenidas en este procedimiento especial se aplicarán, al personal con contrato de trabajo indefinido como a plazo fijo, proveedores, clientes y a las personas que presten servicios o desarrollen actividades, bajo un contrato de honorarios, En este último caso, la aplicación del presente procedimiento deberá quedar estipulada en el respectivo contrato.

En cuanto a la violencia en el trabajo, se aplicará el presente procedimiento a las personas ya referidas en el inciso anterior, y a las personas usuarias, proveedores, o cualquier persona que interactúe en el entorno laboral con las personas funcionarias, según corresponda.

La Ley Nº 21.643, la cual modifica el código del trabajo y otros cuerpos legales, en materia de prevención, investigación y sanción del acoso laboral, sexual o de violencia en el trabajo" conocida como Ley Karin, establece diversas disposiciones que modifican e incorporan definiciones legales, añade medidas de prevención y resguardo en la materia y perfecciona los procedimientos de investigación relacionado al acoso laboral, sexual o de violencia en el trabajo

La Compañía, durante el año 2024 implemento la política, procedimiento y protocolo preventiva del acoso laboral, el acoso sexual y la violencia en el trabajo. Estos documentos han sido elaborados
, teniendo presente la Constitución Política de la Republica de Chile, que en su artículo 19, Nº1 establece el derecho a la vida y a la integridad física y psíquica de las personas, y lo dispuesto en el artículo 2 del código del trabajo, que señala que "Las relaciones laborales deberán siempre fundarse en un trato libre de violencia, compatible con la dignidad de la persona y con perspectiva de género", lo que, para efectos de este código, implica la adopción de medidas tendientes a promover la igualdad y a erradicar la discriminación basada en dicho motivo, siendo contrarias a ello las conductas de acoso sexual, acoso laboral y la violencia en el trabajo ejercida por terceros ajenos a la relación laboral.

Durante este mismo año 2024 se han generado charlas y capacitaciones a nuestros colaboradores, ejecutivos y directores, con el objetivo de impulsar el conocimiento de estos nuevos cambios normativos.

Esta política, procedimiento y protocolo preventiva del acoso laboral, el acoso sexual y la violencia en el trabajo, se encuentra disponible para todos los colaboradores dentro de sus documentos reglamentarios. Adicionalmente contamos con un portal de denuncias dentro de la misma aplicación de remuneraciones donde cada colaborador puede realizar su denuncia, su avance en el proceso y la resolución dentro de los plazos establecidos.

FORMALIDAD Y ADAPTABILIDAD

Formalidad laboral

En el ámbito de la formalidad y adaptabilidad, nuestra empresa se rige por un marco de procedimientos diseñado para garantizar que el proceso de contratación y formalización de nuestros colaboradores se realice en estricto cumplimiento con la normativa vigente en Chile.

Establecemos un plazo de prueba de tres meses, durante el cual evaluamos el desempeño y la integración del nuevo colaborador. Este enfoque no solo cumple con los requisitos legales, sino que también nos brinda la flexibilidad necesaria para adaptarnos a las dinámicas del equipo y asegurar que cada miembro contribuya de manera efectiva a nuestros objetivos organizativos.

Flexibilidad laboral

En lo que respecta a la adaptabilidad, reconocemos la importancia de compatibilizar la vida laboral con la personal, y por lo tanto, establecemos principios y las pautas para la implementación de opciones de flexibilidad laboral, a través de tres modalidades:

- Trabajo a distancia
- Trabajo parcial
- Horarios flexibles

97%

Colaboradores de Copeval que se encuentran bajo contrato indefinido.

Organizaciones laborales

Respetamos los derechos de los trabajadores de formar organizaciones laborales y asociarse sin interferencias.

En Copeval existen cuatro sindicatos y mantenemos una comunicación constante y fluida con los representantes, que incluye reuniones mensuales con los dirigentes sindicales.

Disposiciones para personas con discapacidad

El Grupo cuenta con un Gestor de Inclusión Laboral de conformidad con el código de trabajo y que tiene como principales tareas: realizar la coordinación de un diagnóstico de inclusión laboral de personas con discapacidad en la Compañía, hacer el proceso de gestión de la implementación del plan de esa persona con discapacidad en un área de trabajo determinada y encargarse de la coordinación de la capacitación sobre el tema.

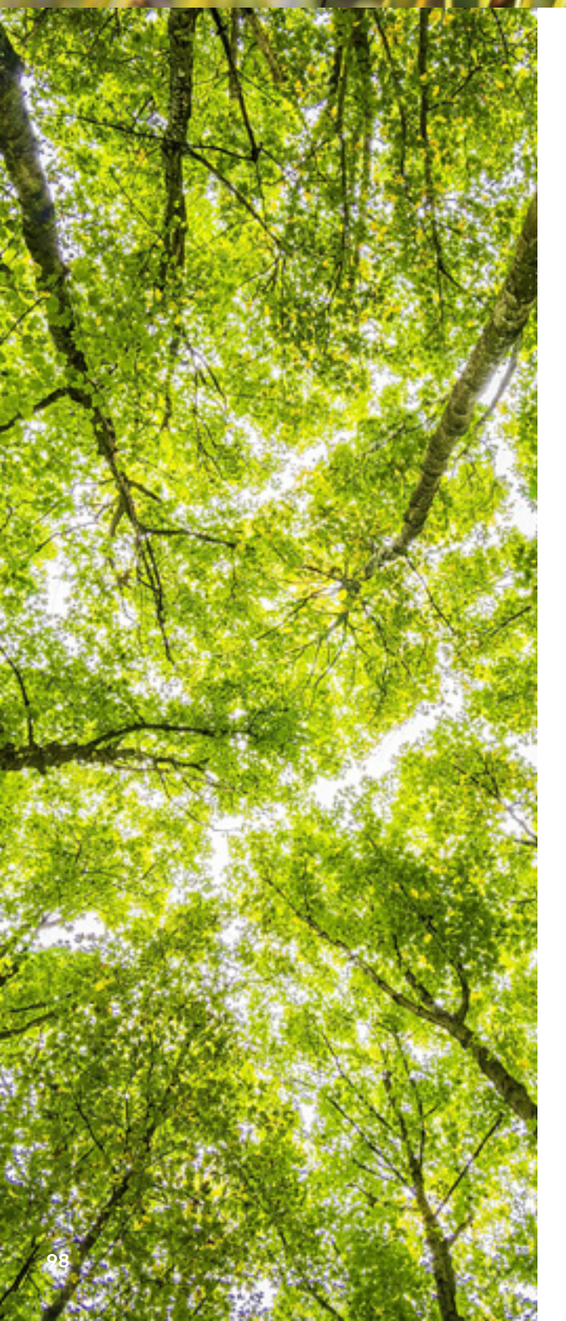
4

Sindicatos activos en el Grupo Copeval

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

6 DESEMPEÑO AMBIENTAL

- *Lineamientos ambientales.*
- *Gestión de residuos.*
- *Gestión de productos prioritarios (Ley REP)*
- *Gestión energética.*
- *Políticas y procedimientos*



Lineamientos ambientales

Como Compañía asociada al campo la utilización de los recursos naturales y la gestión de residuos se convierten en nuestra prioridad.

Nuestro manejo ambiental se basa en tres pilares fundamentales: La gestión de residuos (peligrosos y no peligrosos), la gestión de productos prioritarios y la gestión del consumo energético.

Cada uno de estos pilares tiene metas y objetivos, los cuales se interconectan para lograr una alineación en el logro de nuestros objetivos de responsabilidad medioambiental.

"Nuestra política ambiental se centra en asegurar un crecimiento sostenible, mediante la minimización y control de los efectos e impactos medio ambientales y en el uso eficiente de los recursos naturales utilizados en los procesos"

Marco ambiental

El marco ambiental para empresas agropecuarias está formado por normas, regulaciones y acuerdos que buscan promover prácticas sostenibles y reducir el impacto de la actividad agrícola en el medio ambiente.

Así mismo en la actualidad, los lineamientos ambientales que se espera de la industria, en la agenda nacional como internacional, posiciona a la sustentabilidad y la preocupación del medio ambiente cada vez con más fuerza como un eje estratégico de desarrollo, avanzando con el tiempo hacia un enfoque sustentable.

Esta preocupación nace desde las distintas organizaciones internacionales, los estados (mediante sus normas y tratados), como también de la sociedad, ya sea por la oferta o demanda de sus clientes y proveedores.

En este camino la Compañía ha ido transitando, generándose un enfoque de cumplimiento que es más amplio, que busca alinear su objetivo de negocio con un enfoque de calidad, servicio y preocupación por el medio ambiente, generándose un área que dentro de sus principio y preocupación es el seguimiento normativo en sus operaciones, como también la incorporación de mejores practicas que permitan poder avanzar más en línea con los tiempos en que nos encontramos.

Para esto, la Compañía ha ido tomando definiciones relevantes, que buscan generar la principios que enmarquen nuestra manera de trabajar, que generen una cultura organizacional en pro del desarrollo medio ambiental, la cual genere una gestión ambiental y como esta se relaciona con la seguridad de nuestros colaboradores.

Es importante mencionar que actualmente la Compañía se encuentra estudiando la implementación de un diagnóstico que le permita identificar puntos críticos en sus dimensiones de sostenibilidad ambiental y social. Este diagnóstico establecerá una línea base A&S, permitiendo identificar capacidades, procesos y restricciones, y así definir las necesidades para mejorar su desempeño en sostenibilidad.

Gestión de residuos

En nuestro esfuerzo por disminuir nuestros residuos generados, es que seguimos comprometidos para avanzar en la Gestión de estos y en el Fomento al Reciclaje. Entre las principales iniciativas podemos destacar los siguientes ámbitos de acción:

- Reciclaje industrial en los centros de distribución de La Serena, San Fernando y San Carlos (plásticos, papel y cartón, chatarra Metálica)
- Reciclaje de madera en desuso, la cual se transforma en compost.
- Puntos de reciclaje en oficinas y sala de ventas de San Fernando, a través del programa 3R (reduce, reutiliza, recicla)
- Convenio con AFIPA, para la recepción y chipeado de envases vacíos de plaguicidas con triple lavado de clientes y la comunidad.

En el caso de los residuos peligrosos reconocemos la importancia de la gestión responsable de estos productos y el cuidado especial que requiere la gestión de los mismos, es por esta razón que los residuos peligros que son generados en nuestros servicios técnicos y bodegas son eliminados a través de empresas externas debidamente autorizadas para estos efectos. Adicionalmente contamos con procedimientos de contingencia en el caso de que surja alguna emergencia producto del manejo y transporte de estos.

Indicadores de gestión de residuos no peligrosos años 2024 – 2023

Residuos No Peligrosos (en toneladas)	2024	2023
Reciclaje de envases vacíos (alianza Campo Limpio)	177,97	147,67
Reciclaje de otros residuos valorizados	27,35	47,26

Indicadores de gestión de residuos peligrosos años 2024 – 2023

Residuos Peligrosos (en toneladas)	2024	2023
Gestión de Residuos peligrosos de Servicios Técnicos y Plantas	62,79	67,90

Gestión de productos prioritarios

(Responsabilidad extendida del productor)

Como compañía los últimos años hemos trabajado en la evaluación responsable de los residuos, lo que en comunión con la vigencia en nuestro país de la ley Nº 20.920 nos ha permitido fortalecer la alianza de trabajo con empresas externas gestoras. Este trabajo mancomunado nos ha permitido poner los esfuerzos en los productos definidos por esta ley como prioritarios.

Esta responsabilidad extendida que la ley define y nuestros principios reafirman, nos ha llevado a identificar dentro de nuestra oferta algunos de los productos prioritarios señalados en dicha normativa, de los cuales somos importadores en el mercado nacional, destacando principalmente neumáticos, envases y embalajes.

Actualmente estamos adheridos a dos sistemas de gestión los cuales se encargan de efectuar la recolección, almacenaje y manejo de los residuos de productos prioritarios a nivel nacional, tal cual exige la ley para esta clase de productos. Estos contratos se encuentran vigente, con una comunicación constante y fluida con estas empresas, con el objetivo de velar como Compañia con el fiel cumplimiento del fondo y la forma de esta ley.

Actualmente este trabajo nos ha permitido poder dimensionar los esfuerzos y saber nuestra participación, posicionándonos como una empresa de bajo volumen de venta y manejo de esta clase de productos dentro del total nacional.

Gestión energética

Como parte de nuestra estrategia ambiental hemos definido como un eje fundamental la eficiencia en el consumo y uso energético en todas nuestras instalaciones.

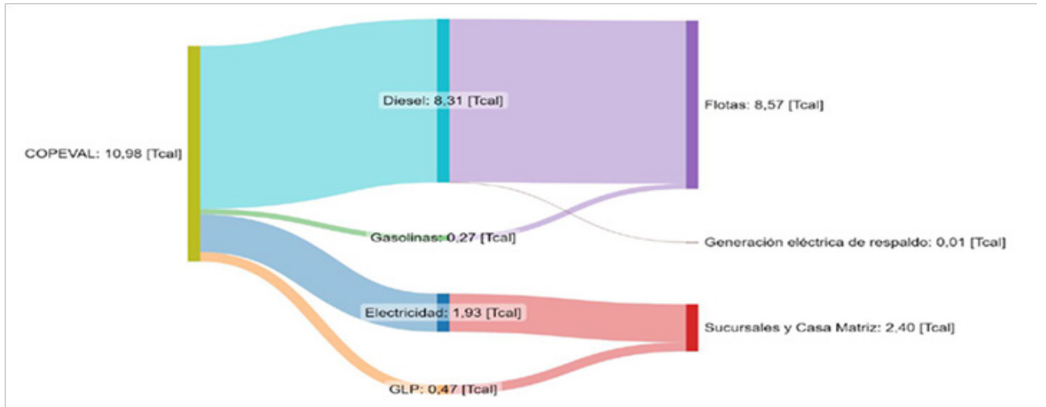
A partir del año 2023 trabajamos en conjunto con una empresa externa especialista en la medición de uso, a fin de que evalué y clasifique nuestros consumos y usos en función de lo determinado en la ley 21.305. Los resultados obtenidos durante el 2024 han sido alentadores, dejando en evidencia el cumplimiento de uno de nuestros objetivos, que es el correcto uso de esta fuente energética, siendo este equivalente a 10,98Tcal.

Copeval ha definido continuar en este camino de medición y mejora continua, mantener esta evaluación externa, desarrollando, si así fuera necesario, distintas medidas que permitan mejorar aún más los indicadores de consumo energético, trabajando en análisis anuales que son entregados durante el primer semestre del año siguiente.

"Nuestra política ambiental se centra en generar un crecimiento sostenible, mediante la minimización y control de los efectos e impactos medio ambientales y en el uso eficiente de los recursos naturales utilizados en los procesos"

Balance energético

La Compañía en línea con su liderazgo en la industria y la incorporación de nuevas normativas y mejores prácticas en nuestros procesos, hace un seguimiento exhaustivos al cumplimiento de la ley 21.305. En tal sentido, se presenta un resumen del balance energético



La Compañía ha mostrado una reducción equivalente a 0,45, siendo la distribución de su consumo; por la línea de negocio es 78% (flotas), 22% en sucursales y casa matriz, y menos de un 1% se destina a consumo de diésel para generadores de energía eléctrica de respaldo.

Con el objetivo de cumplir las metas y obligaciones bajo la Ley REP Nº 20.920 (Responsabilidad extendida al productor), Copeval como productor se ha asociado con dos empresas especializadas que nos apoyan en la gestión y aseguramiento del cumplimiento de esta normativa.

VALORA MÁS (GESTIÓN DE NEUMÁTICOS)

Valora Más nace del esfuerzo colaborativo de 22 empresas del sector de importación y fabricación de neumáticos e importadores de vehículos.

Su responsabilidad con el medio ambiente y su relevancia en el mercado nacional e internacional, los incentiva a tomar la decisión de crear el mayor sistema de gestión colectivo de neumáticos, dando respuesta a las obligaciones de la responsabilidad extendida al productor (Ley 20.920).

Hoy, Valora Más, es un sistema colectivo autorizado que contribuye a crear y fomentar la economía circular de los neumáticos, creando el mayor ecosistema de gestión de neumáticos fuera de uso (NFU).

PROREP (ENVASES Y EMBALAJES)

El sistema de gestión de PROREP está abierto a todo productor con obligaciones respecto al producto prioritario envases y embalajes no domiciliarios bajo la Ley REP 20.920 en Chile.

ProREP es el único sistema de gestión exclusivo de envases y embalajes no domiciliarios (industriales), que cumple el rol de ser el instrumento para que las empresas afectas a la Ley de responsabilidad extendida del productor (Ley REP) cumplan con las metas de valorización y otras obligaciones que exige la normativa.

Es una corporación sin fines de lucro que cuenta actualmente con más de 500 empresas socias y es el primer y único sistema de gestión de envases y embalajes no domiciliarios de latinoamérica en ser miembro de Asociación Europea de Organizaciones de Reciclado y Recuperación de Plásticos (EPRO). Asimismo, cuenta con el respaldo internacional de RIGK Alemania y Valipac Bélgica, dos sistemas de gestión consolidados en Europa.

POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS

Plan de manejo de sustancias peligrosas

Este plan de gestión de residuos peligrosos asegura que todas las actividades de manejo, transporte y disposición se lleven a cabo de forma segura, cumpliendo con las normativas ambientales y de seguridad, y contribuyendo al compromiso de Copeval con la protección del medio ambiente y la salud de las personas.

Transporte interno de residuos peligrosos

El objetivo de este procedimiento es establecer los lineamientos básicos para la correcta realización de las actividades de transporte interno de residuos peligrosos, desde los sitios de generación hasta el sitio de almacenamiento de residuos peligrosos, conforme a lo dispuesto en el Decreto Supremo Nº 148.Estas actividades deben llevarse a cabo de acuerdo con los estándares de seguridad y normativas vigentes, garantizando la protección del personal, el medio ambiente y las instalaciones durante todo el proceso de traslado de los residuos.

Procedimiento de gestión de residuos

El objetivo de nuestro procedimiento de gestión de residuos es garantizar la correcta recolección, clasificación, tratamiento, disposición y seguimiento de los residuos generados en nuestras actividades, cumpliendo con las normativas legales vigentes. Buscamos una gestión eficiente y responsable que minimice los impactos ambientales, promoviendo la reducción, reutilización y reciclaje de residuos. Además, priorizamos la seguridad y salud de las personas involucradas en su manejo, asegurando procesos controlados y seguros, con un sistema de seguimiento y control para garantizar la trazabilidad y el cumplimiento de estándares ambientales.

Manejo interno de residuos peligrosos:

El manejo interno de residuos peligrosos en nuestra Compañía se realiza conforme a lo establecido en el Decreto Supremo Nº 148, con el objetivo de garantizar una gestión segura, eficiente y responsable de estos materiales, cumpliendo con las normativas ambientales y de seguridad vigentes. A continuación, se detallan los lineamientos básicos que rigen el transporte interno de residuos peligrosos, desde los sitios de generación hasta la bodega de residuos peligrosos, asegurando la correcta gestión y el cumplimiento normativo en todo momento.

Compromiso con la seguridad y el medio ambiente:

“Copeval mantiene un compromiso firme con la protección del medio ambiente y la seguridad de nuestros colaboradores, por lo que todos los procedimientos relacionados con el manejo de residuos peligrosos son revisados y actualizados periódicamente. La capacitación continua del personal y la implementación de prácticas seguras en cada etapa del manejo de residuos peligrosos son fundamentales para garantizar el cumplimiento del DS Nº 148 y otros estándares regulatorios aplicables. De esta manera, aseguramos que el transporte interno de residuos peligrosos se realice de manera controlada, minimizando los riesgos asociados y contribuyendo a una gestión responsable y sostenible de los residuos en nuestras instalaciones.”

9

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

ANTECEDENTES GENERALES

- *Documentos constitutivos.*
- *Tablas anexas.*
- *Estados financieros.*
- *Análisis razonado.*
- *Hechos relevantes.*
- *Declaración de responsabilidad.*

Identificación de la sociedad

Nombre o Razón Social	Compañía Agropecuaria COPEVAL S.A.
R.U.T.	81.290.800-6
Nº Registro Valores	828
Domicilio Casa Matriz	Avda. Manuel Rodríguez Nº 1099
Tipo de Sociedad	Sociedad Anónima Abierta
Comuna	San Fernando
Ciudad	San Fernando
Región	Libertador Bernardo O´Higgins
Código postal	3070098
Casilla electrónica	copeval@copeval.cl
Página WEB	www.copeval.cl
Teléfono Casa Matriz	072-2720000

Objeto social La sociedad tiene por objeto comercializar, producir o adquirir en el país o en el extranjero, los insumos, equipos, artículos y maquinarias necesarios para desarrollar labores agropecuarias y establecer cualquier otro servicio que satisfaga las necesidades propias del desarrollo agrícola.

Antecedentes constitutivos de la Compañia La Compañía fue constituida por escritura pública de fecha 29 de septiembre de 1956, ante la notario público doña Raquel Carrasco Castillo, bajo la denominación de Cooperativa Agrícola Lechera Valle Central Limitada.

Escritura de constitución o documentos constitutivos

Su legalización se publicó en el Diario Oficial de fecha 29 de noviembre de 1956, y se inscribió en el registro de comercio del conservador de bienes raíces de San Fernando a fojas 79, número 60 del año 1956. Su existencia se autorizó mediante Decreto Supremo Nº 815 del Ministerio de Agricultura de fecha 13 de noviembre de 1956.

El 16 de agosto de 1982, el departamento de cooperativas de la subsecretaría de economía aprobó la reforma de sus estatutos y transformación en cooperativa especial agrícola multiactiva, publicada en el Diario Oficial con fecha 25 de agosto de 1982.

Con fecha 30 de junio de 2003 se realizó una Junta general extraordinaria de socios en la cual se aprobó, por la unanimidad de los socios presentes, la transformación en sociedad anónima abierta de la Cooperativa Valle Central Ltda., quedando definida como su nueva razón social, la de "Compañía Agropecuaria COPEVAL S.A.".

La sociedad se encuentra inscrita con fecha 10 de mayo de 2004, en el registro de valores bajo el número 828 y está sujeta a la fiscalización de la comisión para el mercado financiero. Sus acciones fueron incorporadas en la bolsa de comercio de Santiago, bolsa de valores y en la bolsa electrónica de Chile, con fecha de 18 y 21 de junio de 2004, respectivamente; con el nombre nemotécnico "COPEVAL".

Subsidiarias

	COPEVAL AGROINDUSTRIAS S.A.	COPEVAL CAPACITACIÓN S.A.	COPEVAL SERVICIOS S.A.
Nombre persona jurídica	Sociedad Copeval Agroindustrias S.A.	Copeval Capacitación S.A.	Copeval Servicios S.A.
RUT	96.685.130-9	96.509.450-4	99.589.960-4
Domilicio	Avda. Manuel Rodriguez 1099, San Fernando	Avda. Manuel Rodriguez 1099, San Fernando	Avda. Manuel Rodriguez 1099, San Fernando
Capital suscrito y pagado	M$ 27.548.356	M$ 9.086	M$ 304.504
Objeto social	Servicios de Secado, Almacenaje y Comercialización de granos, Fabricación de alimentos para uso animal	Servicios de Capacitación del sector agricola y agroindutrial	Servicios Logísticos
Directores y ejecutivos Principales	Directorio y Gerente General	Directorio y Gerente General	Directorio y Gerente General
	Presidente : Gonzalo Martino González	Presidente / Gerente General : Marcela Da Silva Lessa	Presidente / Gerente General : Marcela Da Silva Lessa
	Vicepresidente : Fernando Marín Errázuriz	Vicepresidente : Osvaldo Parada Lizama	Vicepresidente : Osvaldo Parada Lizama
	Director Titular : Pedro Ariztía Fuenzalida	Director : Jorge Lorenzini Urzúa	Director : Jorge Lorenzini Urzúa
	Director Titular : Pablo Armas Vigneaux		
	Director Titular : Andreas Markus Eggenberg		
	Director Titular : Julio Jaraquemada Ledoux		
	Director Titular : Oscar Chemerinski		
	Gerente General : Marcelo Da Silva Lessa		
Relaciones con la matriz	Relación comercial de compra y venta de productos y servicios		
Participación de la matriz sobre la subsidiaria (%)	99,98%	99,90%	99,90%

Malla societaria

DOTACIÓN DE PERSONAL

Rango etario

		Menores de 30 años	Entre 30 y 40 años	Entre 41 y 50 años	Entre 51 y 60 años	Entre 61 y 70 años	Más de 70 años
HOMBRES	Alta gerencia	0	2	3	2	5	0
	Gerencia	0	6	13	8	2	0
	Jefatura	2	40	28	18	3	0
	Fuerza de venta	16	33	54	28	4	0
	Administrativo	11	10	8	5	1	1
	Operario	4	13	35	20	7	1
	Auxiliar	0	0	0	0	0	0
	Otros profesionales	13	34	25	15	5	0
	Otros técnicos	19	20	4	1	1	0

		Menores de 30 años	Entre 30 y 40 años	Entre 41 y 50 años	Entre 51 y 60 años	Entre 61 y 70 años	Más de 70 años
MUJERES	Alta gerencia	0	0	0	0	0	0
	Gerencia	0	1	3	3	0	0
	Jefatura	3	20	15	4	0	0
	Fuerza de venta	10	20	19	3	1	0
	Administrativo	18	38	13	5	2	0
	Operario	0	0	0	0	0	0
	Auxiliar	0	0	0	0	0	0
	Otros profesionales	16	36	13	3	1	0
	Otros técnicos	0	0	0	0	0	0

Nacionalidad

El 98% de nuestro equipo está compuesto por ciudadanos chilenos. De los 14 colaboradores extranjeros, 10 son venezolanos, 1 peruano, 2 brasileños y 1 colombiano. Es relevante destacar que únicamente los dos profesionales brasileños desempeñan roles dentro de la alta gerencia. Este diverso y talentoso grupo refleja nuestra inclusividad y compromiso con la integración de profesionales de distintas nacionalidades.

El detalle de los trabajadores de nacionalidad chilena por cada categoría es la siguiente:

		Hombres	Mujeres
Chilenos	Alta gerencia	11	0
	Gerencia	28	7
	Jefatura	90	39
	Fuerza de venta	132	51
	Administrativo	35	75
	Operario	80	0
	Auxiliar	0	0
	Otros profesionales	92	68
	Otros técnicos	45	0

Brecha salarial

	Hombres	Mujeres	Brecha Media	Brecha Mediana
Alta gerencia	12	0	NA	NA
Gerencia	29	7	109%	99%
Jefatura	91	42	68%	68%
Fuerza de venta	135	53	62%	53%
Administrativo	36	76	94%	91%
Operario	80	0	NA	NA
Auxiliar	0	0	NA	NA
Otros profesionales	92	69	67%	69%
Otros técnicos	45	0	NA	NA

Colabores con discapacidad declarada

	Hombres	Mujeres
Alta gerencia	0	0
Gerencia	0	0
Jefatura	0	0
Fuerza de venta	1	0
Administrativo	0	0
Operario	0	0
Auxiliar	0	0
Otros profesionales	0	0
Otros técnicos	1	0

Antigüedad laboral

		Menos de 3 años	Entre 3 y 6 años	Entre 7 y 9 años	Entre 10 y 12 años	Más de 12 años
HOMBRES	Alta gerencia	2	5	0	0	5
	Gerencia	9	12	0	0	8
	Jefatura	31	20	6	15	19
	Fuerza de venta	39	20	6	15	55
	Administrativo	12	6	2	5	11
	Operario	13	14	8	18	27
	Auxiliar	0	0	0	0	0
	Otros profesionales	26	22	17	11	16
	Otros técnicos	14	10	4	15	2

		Menos de 3 años	Entre 3 y 6 años	Entre 7 y 9 años	Entre 10 y 12 años	Más de 12 años
MUJERES	Alta gerencia	0	0	0	0	0
	Gerencia	4	1	0	1	1
	Jefatura	8	6	4	8	16
	Fuerza de venta	17	8	6	12	10
	Administrativo	31	14	7	17	7
	Operario	0	0	0	0	0
	Auxiliar	0	0	0	0	0
	Otros profesionales	23	13	13	8	12
	Otros técnicos	0	0	0	0	0

DOTACIÓN DE PERSONAL

Utilización de permisos post natal

	Porcentaje personas		Promedio días	
	Hombres	Mujeres	Hombre	Mujer
Alta gerencia	0%	0%	0	0
Gerencia	0%	0%	0	0
Jefatura	1,1%	7,1%	5	64
Fuerza de venta	0,7%	3,4%	5	72
Administrativo	0%	6,5%	0	62
Operario	0%	0%	0	0
Otros profesionales	3,2%	7,9%	5	62
Otros técnicos	0%	0%	0	0

Personal subcontratado

Servicios Subcontratados	Nº personas
Administración	11
TI	2
Operaciones y Logística	301
Compras	1
Aseo	30
Seguridad	30
Total de personal subcontratado	375

Formalidad y adaptibilidad laboral

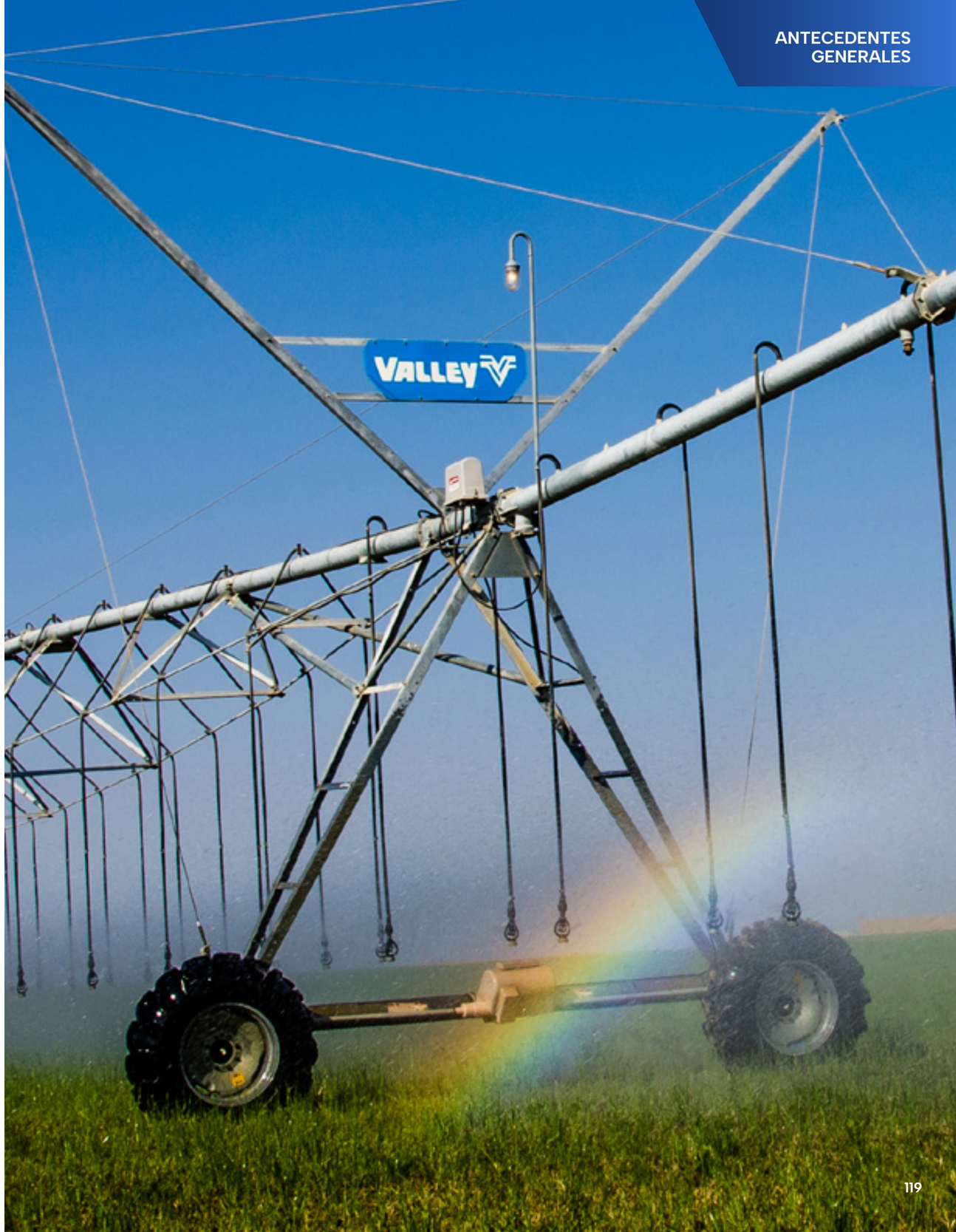
	Hombres	Mujeres
Colaboradores con contrato de trabajo indefinido	507	240
Colaboradores con contrato de trabajo plazo fijo	13	7
Número de colaboradores a tiempo completo	520	247
Número de colaboradores a tiempo parcial	0	0
Número de personas con pactos de adaptabilidad para trabajadores con responsabilidades familiares	0	0
Personas que se acogen a teletrabajo o a pactos de adaptabilidad de jornada laboral	2	5

Seguridad laboral

Concepto	medición
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores	0,59 %
Tasa de fatalidad cada cien mil trabajadores (excluye muertes por trayectos o asociadas a cometidos gremiales)	0%
Tasa de enfermedades profesionales por cada cien trabajadores	0%
Promedio de los días perdidos por accidentes durante el año	58

INDICADORES SASB

Tema	Parámetro de contabilidad	Referencia
Gestión de la energía en el comercio minorista y la distribución	Total de energía y/o electricidad consumida en la red	102-103
	Porcentaje de renovables	-
Seguridad de los datos	Número de filtraciones de datos	Ninguno
	Porcentaje que implica información de identificación personal	Ninguno
	Número de clientes afectados	Ninguno
Abastecimiento, embalaje y marketing de productos	Ingresos de productos certificados por terceros según los estándares de sostenibilidad ambiental o social.	Sección Desempeño Ambiental
	Análisis de los procesos para evaluar y gestionar los riesgos o peligros asociados a las sustancias químicas en los productos	
	Análisis de las estrategias para reducir el efecto ambiental de los embalajes	



PAGO A PROVEEDORES

Indicadores SASB sobre prácticas laborales

	Porcentaje de colaboradores que percibe sueldo mínimo	Valor promedio por hora en pesos	Tasa de Retiros involuntarios	Tasa de Retiros Voluntarios
BUIN	3,70%	12.408	7%	14%
CASA MATRIZ	14,81%	11.444	11%	4%
CHILLAN	8,00%	8.644	12%	8%
CONCEPCIÓN	0,00%	6.655	0%	0%
COPIAPO	0,00%	8.899	17%	0%
CURICO	5,00%	10.108	5%	10%
LA SERENA	6,67%	10.927	13%	13%
LINARES	21,43%	7.631	13%	6%
LOS ANGELES	22,22%	7.983	12%	0%
LOS LAGOS	10,00%	8.253	9%	9%
MELIPILLA	7,69%	7.014	15%	0%
OSORNO	0,00%	9.136	22%	19%
OVALLE	0,00%	6.935	9%	0%
PARRAL	12,50%	7.252	0%	0%
PENCO	0,00%	5.133	0%	0%
PLANTA LOS ANGELES	3,57%	5.126	10%	7%
PLANTA NANCAGUA	3,70%	4.425	8%	0%
PLANTA SAN CARLOS	8,33%	5.011	0%	0%
PLANTA SAN JAVIER	0,00%	5.718	0%	0%
PUERTO VARAS	0,00%	7.841	13%	25%
QUILLOTA	12,50%	6.888	0%	0%
RANCAGUA	0,00%	8.681	7%	14%
RENGO	0,00%	8.041	8%	8%
RUTA 5 SUR	0,00%	15.342	8%	6%
RUTA 5 SUR CENTRO DISTRIBUCION	29,55%	6.322	21%	13%
RUTA 5 SUR TALLER	42,50%	5.496	3%	5%
SAN CARLOS	0,00%	6.698	42%	0%
SAN FELIPE	6,67%	8.844	13%	6%
SAN FERNANDO	21,43%	8.715	7%	0%
SAN VICENTE	0,00%	8.365	8%	15%
SANTA CRUZ	0,00%	7.868	8%	0%
SANTIAGO	0,00%	63.955	25%	0%
TALCA	11,11%	8.480	8%	12%
TELETRABAJO	0,00%	16.878	33%	0%
TEMUCO	5,00%	8.523	14%	5%
VALDIVIA	0,00%	15.892	150%	0%
VICTORIA	0,00%	7.850	20%	20%

		Hasta 30 días	Entre 31 y 60 días	Más de 60 días
NACIONALES	Número de facturas pagadas durante el año	19.098	7.990	8.417
	Monto total en miles de pesos	90.086.502	71.990.370	171.309.326
	Número de proveedores	1.798	204	113
	Número de acuerdos inscritos en el Registro de acuerdos con pago excepcional (del Ministerio de Economía)	-	39	66

		Hasta 30 días	Entre 31 y 60 días	Más de 60 días
EXTRANJEROS	Número de facturas pagadas durante el año	347	57	396
	Monto total en miles de pesos	5.688.533	3.689.374	42.254.431
	Número de proveedores	40	16	34
	Número de acuerdos inscritos en el Registro de acuerdos con pago excepcional (del Ministerio de Economía)			No aplica

MARCO NORMATIVO

Como sociedad anónima abierta, estamos regidos por la Ley Nº 18.046 sobre Sociedades Anónimas y otras disposiciones legales establecidas por la Comisión para el Mercado Financiero en su función de organismo regulador del mercado nacional.

Dado que operamos en Chile, estamos sometidos a diversas regulaciones y fiscalizaciones en ámbitos como tributación, laboral, salud, entre otros, y, en consecuencia, nos encontramos bajo la supervisión de los distintos organismos estatales designados para la tarea de supervisión y control.

Nuestra operación se somete regularmente a inspecciones y auditorías para garantizar el cumplimiento de estos estándares. Además, mantenemos una estrecha colaboración con entidades fiscalizadoras y reguladoras en todas las áreas, para asegurar la transparencia y el cumplimiento de todas las leyes que rigen nuestra actividad.

Esta dedicación a la conformidad normativa es esencial para mantener la integridad y sostenibilidad de nuestras operaciones.

Durante el año 2024 se han cancelado por conceptos de multas un total ascendente a 1.437 UF, los cuales corresponden a 5 sanciones ejecutadas y canceladas por el grupo.

INSTITUCIÓN	MONTOS PAGADOS EN UF
Servicio Agrícola y Ganadero	724
Inspección del Trabajo	201
Otras instituciones	512
TOTAL	1.437

DIRECTORES Y EJECUTIVOS

Incentivos y bonificaciones para directores y ejecutivos

Los principales ejecutivos, gerentes y sub gerentes, participan de un plan de bonificaciones, dependiendo de la estructura de su cargo, metas, objetivos y resultado de la Compañía, siendo estas bonificaciones sujetas al cumplimiento de estas definiciones y el presupuesto de cada año.

Las remuneraciones totales pagadas durante el año 2024, incluidos los conceptos de remuneraciones y bonificaciones, fue de M$ 3.649.066 (M$ 5.008.490 al 31 de diciembre de 2023).

En el caso de los directores, estos no reciben bonos por su gestión.

Directores y ejecutivos con participación accionaria

Directorio y Ejecutivos	RUT	Cargo	Participación porcentual	Tipo de Sociedad en Participación	Nombre de Sociedad
Gonzalo Fernando Martino González	6.927.581-8	Presidente	24,04%	Persona Jurídica	Comercial Huechuraba Ltda.
			0,03%	Persona Natural	
Fernando Guillermo Marín Errázuriz	7.033.762-2	Vicepresidente	17,16%	Persona Jurídica	Camogli s.a.
			0,03%	Persona Natural	
Pablo Armas Vigneuax	13.037.515-4	Director	0,02%	Persona Jurídica	Soc. de Inversiones el Retiro Ltda.
Julio Jaraquemada Ledoux	7.303.607-0	Director	0,05%	Persona Jurídica	Inversiones y Servicios Financieros San Cristóbal II S.A.
Marcelo Da Silva Lessa	26.621.502-9	Gerente General	0,05%	Persona Natural	
Osvaldo Parada Lizana	8.631.944-6	Gerente de productos y segmentos	0,03%	Persona Jurídica	Parada y Parada Ltda.
Jorge Lorenzoni Urzúa	10.231.648-7	Gerente de ventas	0,02%	Persona Natural	

ÍNDICE CMF

CÓDIGO	TÓPICO	PÁGINAS
1.	ÍNDICE DE CONTENIDOS	
2.	PERFIL DE LA ENTIDAD	
2.1.	Misión, visión, propósito y valores	9-10
2.2.	Información histórica de la entidad	7-8-111
2.3.	Propiedad	
2.3.1	Situación de control	11-12
2.3.2	Cambios importantes en la propiedad o control	11-12
2.3.3	Identificación de socios o accionistas mayoritarios	11-12
2.3.4	Acciones, sus características y derechos	11-12
2.3.4.i	Descripción de la serie de acciones	11-12
2.3.4.ii	Política de dividendos	11-12
2.3.4.iii	Información estadística	11-12
2.3.4.iii.a	Dividendos repartidos	11-12
2.3.4.iii.b	Transacciones en bolsas	11-12
2.3.4.iii.c	Número de accionistas	11-12
2.3.5	Otros valores emitidos por la entidad	11-12
3.	GOBIERNO CORPORATIVO	
3.1	Marco de gobernanza	
3.1.i	Garantía y evaluación del gobierno corporativo	15-16
3.1.ii	Enfoque de sostenibilidad en los negocios	53
3.1.iii	Detección y gestión de conflictos de interés	54
3.1.iv	Intereses de los principales grupos de interés	54
3.1.v	Promoción de la innovación, investigación y desarrollo	65-68
3.1.vi	Detección y reducción de barreras organizacionales, sociales o culturales	37-44,53
3.1.vii	Estructura organizacional	18
3.2	Directorio	
3.2.i	Identificación de los integrantes del directorio	19-20
3.2.ii	Ingresos de los miembros del directorio	19-20
3.2.iii	Política para la contratación de expertos por parte del directorio	27
3.2.iv	Matriz de conocimientos, habilidades y experiencias.	22
3.2.v	Inducción de nuevos integrantes	28
3.2.vi	Periodicidad con la cual se reúne con unidades de gestión de riesgo, auditoría interna y responsabilidad social	23-24
3.2.vii	Informes de asuntos relacionados con las materias ambientales y sociales	81 y 98
3.2.viii	Visitas a terreno por parte del directorio	22
3.2.ix	Desempeño colectivo y/o individual del directorio y sus comités	27
3.2.ix.a	Procedimientos para la detección de áreas de capacitación	27-28
3.2.ix.b	Procedimiento para detección y reducción barreras organizacionales, sociales o culturales del directorio	19,22
3.2.ix.c	Contratación de asesoría para la evaluación del desempeño y funcionamiento del directorio	27
3.2.x	Número mínimo de reuniones ordinarias	19-22
3.2.xi	Plan de Continuidad operacional	***
3.2.xii	Sistema de acceso a la información para los integrantes del directorio	19-22

*** El Directorio se encuentra evaluando la incorporación e implementación de esta práctica

ÍNDICE CMF

CÓDIGO	TÓPICO	PÁGINAS
3.2.xiii	Conformidad del directorio	22
3.2.xiii.a	Dotación separada por hombres y mujeres	19-20,114-116
3.2.xiii.b	Nacionalidad	19-20,114-116
3.2.xiii.c	Rango de edad	19-20,114-116
3.2.xiii.d	Antigüedad en la organización	19-20,114-116
3.2.xiii.e	Situación de discapacidad	19-20,114-116
3.2.xiii.f	Brecha salarial	19-20,114-116
3.3	**Comités del directorio**	
3.3.i	Descripción del rol y principales funciones de los comités	24
3.3.ii	Identificación de sus integrantes	24-25
3.3.iii	Ingresos de los miembros de los comités	24-25
3.3.iv	Principales actividades que el comité haya desarrollado durante el año	24-25
3.3.v	Contratación de asesorías y gastos por parte de los comités	24-25
3.3.vi	Comité de directores según artículo 50 bis de la Ley N°18.046	24-25
3.3.vii	Periodicidad con la cual reportan al directorio	24-25
3.4	**Ejecutivos principales**	
3.4.i	Cargo, nombre, RUT, profesión y fecha desde la cual desempeña el cargo	18
3.4.ii	Monto de las remuneraciones percibidas por los ejecutivos principales	123
3.4.iii	Planes de compensación o beneficios especiales dirigidos a ejecutivos principales	123
3.4.iv	Porcentaje de participación en la propiedad del emisor	123
3.5	**Adherencia a códigos nacionales o internacionales**	53,92-93
3.6	**Gestión de riesgos**	
3.6.i	Directrices generales establecidas por el directorio	26,38-40
3.6.ii	Riesgos y oportunidades que pudieran afectar de manera material el desempeño de los negocios y la condición financiera	37-38
3.6.ii.a	Riesgos y oportunidades inherentes a las actividades de la entidad	37-38
3.6.ii.b	Riesgos de seguridad de la información	63
3.6.ii.c	Riesgos relativos a la libre competencia	27
3.6.ii.d	Riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores	69-71, 107
3.6.ii.e	Otros riesgos y oportunidades derivados de los impactos en el medioambiente o en la sociedad, generados directa o indirectamente	41,42,
3.6.iii	Detección de riesgos y cómo se determinan aquellos relativamente más significativos	38

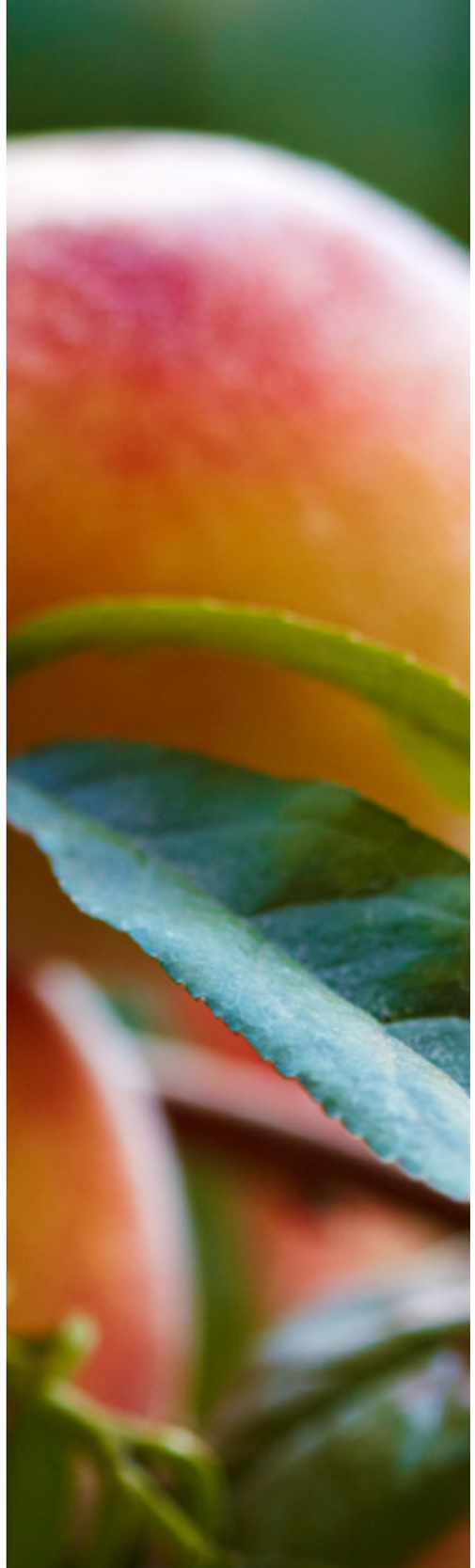
ÍNDICE CMF

CÓDIGO	TÓPICO	PÁGINAS
3.6.iv	Rol del directorio, u órgano de administración, y alta gerencia, en la detección, evaluación, gestión y monitoreo de riesgos	26,38
3.6.v	Unidad de gestión de riesgos	26,38
3.6.vi	Unidad de auditoría interna o equivalente	23-26,38
3.6.vii	Código de ética o de conducta o documento equivalente	30
3.6.viii	Programas de divulgación de información y capacitación de las políticas, procedimientos, controles y códigos implementados para la gestión de riegos	30
3.6.ix	Canales de denuncia para personal, accionistas, clientes, proveedores y/o terceros	30-62
3.6.x	Plan de sucesión del gerente general y demás ejecutivos principales	***
3.6.xi	Revisión de estructuras salariales y políticas de estructuras salariales del gerente general y demás ejecutivos principales	***
3.6.xii	Procedimientos para revisar compensación e indemnización del gerente general y demás ejecutivos principales	***
3.6.xiii	Modelo implementado de prevención de delitos Ley 20.393, actual Ley 21.595	30
3.7	**Relación con los grupos de interés y el público en general**	
3.7.i	Unidad de relaciones con los grupos de interés y medios de prensa	54
3.7.ii	Procedimiento de mejoramiento continuo para detectar e implementar eventuales mejoras.	54
3.7.iii	Procedimiento para que los accionistas se puedan informar con antelación a la junta de accionistas en que se elegirán directores	12
3.7.iv	Mecanismos de votación remota para los acionistas	12
4.	**ESTRATEGIA**	
4.1.	**Horizonte de tiempo**	47-48
4.2.	**Objetivos estratégicos**	47-50,65-68
4.3.	**Planes de Inversión**	52
5.	**Personas**	
5.1	**Dotación de personas**	
5.1.1	Número de personas por sexo	84,114-117
5.1.2	Número de personas por nacionalidad	84,114-117
5.1.3	Número de personas por rango de edad	84,114-117
5.1.4	Antigüedad laboral	84,95,115
5.1.5	Número de personas con discapacidad	84,95,115
5.2	**Formalidad laboral**	95, 116-117
5.3	**Adaptabilidad laboral**	95, 116-117
5.4	**Equidad salarial por sexo**	115
5.4.1	Política de equidad	86-87
5.4.2	Brecha salarial	86-87
5.5	**Acoso laboral y sexual**	94
5.6	**Seguridad laboral**	89-90-91
5.7	**Permiso post natal**	87-116
5.8	**Capacitación y beneficios**	
5.8.i	Monto total de recursos monetario destinados	85
5.8.ii	Número total de personal capacitado y porcentaje que representa en la dotación total	85
5.8.iii	Promedio anual de horas de capacitación	85
5.8.iv	Identificación de las materias que abordaron estas capacitaciones.	85

*** El Directorio se encuentra evaluando la incorporación e implementación de esta práctica

ÍNDICE CMF

CÓDIGO	TÓPICO	PÁGINAS
5.9	**Política de subcontratación**	78
6.	**Modelo de negocios**	33-35
6.1	**Sector industrial**	
6.1.i	Naturaleza de los productos y/o servicios	33-35
6.1.ii	Competencia en el sector industrial	33-35
6.1.iii	Marco legal o normativo que regule o que afecte la industria en la cual participa	122
6.1.iv	Entidades reguladoras nacionales o extranjeras que cuenten con atribuciones fiscalizadoras sobre la entidad	122
6.1.v	Principales grupos de interés	54
6.1.vi	Afiliación a gremios, asociaciones u organizaciones	56
6.2	**Negocios**	
6.2.i	Principales bienes producidos y/o servicios	34-35-61-65
6.2.ii	Canales de venta y métodos de distribución	34-35
6.2.iii	Número de proveedores que representen en forma individual, al menos el 10% del total de compras efectuadas en el período	75-76
6.2.iv	Número de clientes que concentren en forma individual, a lo menos, un 10% del ingreso del segmento	35,61
6.2.v	Principales marcas utilizadas en la comercialización de los bienes y servicios	35,61
6.2.vi	Patentes de propiedad de la entidad	35,61
6.2.vii	Principales licencias, franquicias, royalties y/o concesiones de propiedad de la entidad	35,61-70
6.2.viii	Otros factores del entorno externo que fueran relevantes para el desarrollo de los negocios	37, 38-42
6.3	**Grupos de interés**	54
6.4	**Propiedades e instalaciones**	
6.4.i	Características más relevantes de las principales propiedades	34-35
6.4.ii	Empresas de extracción de recursos naturales: Identificación de las áreas de concesión y/o los terrenos que posee	34-35
6.4.iii	Estado de propiedad de las instalaciones o algún otro tipo de contrato, como leasing financiero u operativo	34-35
6.5	**Subsidiarias, asociadas e inversiones en otras sociedades**	
6.5.1	Subsidiarias y asociadas	112-113
6.5.1.i	Individualización, domicilio y naturaleza jurídica.	112-113
6.5.1.ii	Capital suscrito y pagado	112-113
6.5.1.iii	Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla	112-113
6.5.1.iv	Nombre y apellidos del o los directores, administradores y gerente general.	112-113
6.5.1.v	Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora	112-113
6.5.1.vi	Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz	112-113
6.5.1.vii	Indicación del nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen	112-113



ÍNDICE CMF

CÓDIGO	TÓPICO	PÁGINAS
6.5.1.viii	Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas	112-113
6.5.1.ix	Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas	112-113
6.5.1.x	Cuadro esquemático en que se expongan las relaciones de propiedad	112-113
6.5.2	**Inversión en otras sociedades**	
6.5.2.i	Individualización de ellas y naturaleza jurídica.	No aplica
6.5.2.ii	Porcentaje de participación.	No aplica
6.5.2.iii	Descripción de las principales actividades que realicen.	No aplica
6.5.2.iv	Porcentaje del activo total individual de la sociedad que representan estas inversiones.	No aplica
7.	**Gestión de proveedores**	74-75-76
7.1	**Pago a proveedores**	
7.1.i	Número de facturas pagadas	121
7.1.ii	Monto total pagado	121
7.1.iii	Monto total intereses por mora	121
7.1.iv	Número de proveedores	121
7.1.v	Número de acuerdos inscritos-ministerio de economía	121
7.2	**Evaluación de proveedores**	77-78
8.	**Indicadores**	
8.1	**Cumplimiento legal y normativo**	
8.1.1	En relación con clientes	63-69
8.1.2	En relación con sus trabajadores	92-95
8.1.3	Medioambiental	56,98-107
8.1.4	Libre competencia	27
8.1.5	Otros asociados a Ley 20.393	23-30

CÓDIGO	TÓPICO	PÁGINAS
8.2	**Indicadores SASB**	118-120
9.	**Hechos relevantes o esenciales**	
10.	**Comentarios respecto a la marcha de los negocios**	Análisis razonado
11.	**Informes financieros**	Otros antecedentes

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

COMPAÑIA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 27 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Compañía Agropecuaria Copeval S.A.

Opinión

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y subsidiarias, que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2024 y 2023 y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2024 y 2023, los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board.

Base para la opinión

Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Nuestras responsabilidades de acuerdo a tales normas se describen, posteriormente, en los párrafos bajo la sección "Responsabilidades del auditor por la auditoría de los estados financieros consolidados" del presente informe. De acuerdo a los requerimientos éticos pertinentes, para nuestras auditorías de los estados financieros consolidados, se nos requiere ser independientes de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y subsidiarias y cumplir con las demás responsabilidades éticas de acuerdo a tales requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera, Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Al preparar y presentar los estados financieros consolidados, se requiere que la Administración evalúe si existen hechos o circunstancias que, considerados como un todo, originen una duda sustancial acerca de la capacidad de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y subsidiarias para continuar como una empresa en marcha por al menos doce meses a partir del final del período que se reporta, sin limitarse a dicho período

Responsabilidades del auditor por la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados como un todo, están exentos de representaciones incorrectas significativas debido a fraude o error y emitir un informe del auditor que incluya nuestra opinión. Una seguridad razonable es un alto, pero no absoluto, nivel de seguridad y, por lo tanto, no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile siempre detectará una representación incorrecta significativa cuando exista. El riesgo de no detectar una representación incorrecta significativa debido a fraude es mayor que el riesgo de no detectar una representación incorrecta significativa debido a un error, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones intencionales, ocultamiento, representaciones inadecuadas o hacer caso omiso de los controles por parte de la Administración. Una representación incorrecta se considera significativa si, individualmente, o de manera agregada, podría influir el juicio que un usuario razonable realiza en base a estos estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría realizada de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile nosotros:

- Ejercemos nuestro juicio profesional y mantenemos nuestro escepticismo profesional durante toda la auditoría.

- Identificamos y evaluamos los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error, diseñamos y realizamos procedimientos de auditoría en respuesta a tales riesgos. Tales procedimientos incluyen el examen, en base a pruebas, de evidencia con respecto a los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados.

- Obtenemos un entendimiento del control interno pertinente para una auditoría con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y subsidiarias. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión.

- Evaluamos lo apropiado que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración y evaluamos lo apropiado de la presentación general de los estados financieros consolidados.

- Concluimos si a nuestro juicio existen hechos o circunstancias que, considerados como un todo, originen una duda sustancial acerca de la capacidad de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y subsidiarias para continuar como una empresa en marcha en un período de tiempo razonable.

Santiago, 27 de marzo de 2025
Compañía Agropecuaria Copeval S.A.
3

Se nos requiere comunicar a los responsables del Gobierno Corporativo, entre otros asuntos, la oportunidad y el alcance planificados de la auditoría y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa y debilidad importante del control interno que identifiquemos durante nuestra auditoría.

DocuSigned by:
C493D41E803A43F...
Juan Agustín Aguayo B.
RUT: 9.977.783-4

PricewaterhouseCoopers

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Índice

1. Actividades e información general de la compañía
2. Resumen de las principales políticas contables
3. Responsabilidad de la información, estimaciones y criterios contables
4. Activos y pasivos financieros
5. Gestión del riesgo financiero
6. Efectivo y equivalentes al efectivo
7. Otros activos no financieros corrientes
8. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y no corrientes
9. Inventarios
10. Activos y pasivos por Impuestos corrientes
11. Otros activos financieros no corrientes
12. Otros activos no financieros no corrientes
13. Activos intangibles distintos de plusvalía
14. Propiedades, plantas y equipos (PPE)
15. Propiedades de inversión
16. Impuesto diferido e impuesto a la renta
17. Otros pasivos financieros
18. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar
19. Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes
20. Otras provisiones corrientes
21. Otros pasivos no financieros corrientes
22. Patrimonio
23. Activos y pasivos en moneda extranjera
24. Transacciones entre partes relacionadas
25. Información por segmentos
26. Ingresos de actividades ordinarias
27. Gastos de administración
28. Ingresos y costos financieros
29. Diferencias de cambio
30. Resultados por unidades de reajustes
31. Contingencias y restricciones
32. Sanciones
33. Medio ambiente
34. Aprobación estados financieros consolidados
35. Hechos posteriores

Estados Consolidados de Situación Financiera	Nota	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Activos			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	14.476.436	16.054.915
Otros activos financieros, corrientes	4	2.637.065	3.174.579
Otros activos no financieros, corrientes	7	5.055.312	3.875.471
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	8	162.648.039	154.411.783
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	24	845.528	862.691
Inventarios	9	61.382.812	62.860.628
Activos por impuestos, corrientes	10	847.239	350.560
Activos corrientes totales		**247.892.431**	**241.590.627**
Activos no corrientes			
Otros activos financieros, no corrientes	11	2.433.432	2.433.432
Otros activos no financieros, no corrientes	12	3.489.130	728.161
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corrientes	8	4.405.639	4.029.838
Activos intangibles distintos de la plusvalía	13	337.848	714.400
Propiedades, planta y equipo	14	68.102.124	66.880.962
Propiedades de inversión	15	8.249.872	8.214.978
Activos por impuestos diferidos	16	24.753.059	21.052.345
Total de activos no corrientes		**111.771.104**	**104.054.116**
Total de activos		**359.663.535**	**345.644.743**
Patrimonio y pasivos			
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	17	90.045.295	62.762.949
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	18	138.103.018	118.452.146
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	24	9.436	-
Otras provisiones, corrientes	20	478.883	320.479
Pasivos por impuestos, corrientes	10	3.367.078	1.528.610
Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes	19	2.015.520	2.035.792
Otros pasivos no financieros, corrientes	21	1.573.090	110.450
Pasivos corrientes totales		**235.592.320**	**185.210.426**
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	17	57.539.531	94.195.118
Pasivo por impuestos diferidos	16	8.225.076	8.206.121
Total de pasivos no corrientes		**65.764.607**	**102.401.239**
Total pasivos		**301.356.927**	**287.611.665**
Patrimonio			
Capital emitido	22	46.204.658	46.204.658
Otras reservas	22	19.233.865	20.229.949
Resultados acumulados	22	-7.131.915	-8.401.529
Patrimonio total		**58.306.608**	**58.033.078**
Total, de patrimonio y pasivos		**359.663.535**	**345.644.743**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados Consolidados de Resultados	Nota	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado de resultados			
Ganancia (pérdida)			
Ingresos de actividades ordinarias	26	380.649.269	370.964.228
Costo de ventas		-333.210.232	-335.296.368
Ganancia bruta		**47.439.037**	**35.667.860**
Ingresos financieros	28	890.543	906.077
Otros ingresos por función	26	2.157.414	3.932.086
Gasto de administración	27	-32.846.915	-35.133.675
Pérdida o reversiones por deterioro	8	-440.346	-336.079
Otros gastos por función	27	-1.858.725	-1.607.662
Costos financieros	28	-12.123.817	-14.542.941
Diferencias de cambio	29	-3.843.861	-1.936.614
Resultados por unidades de reajuste	30	-1.785.476	-2.606.756
Resultado, antes de impuestos		**-2.412.146**	**-15.657.704**
Impuestos a las ganancias	16	3.681.760	6.798.739
Resultado procedente de operaciones continuadas		**1.269.614**	**-8.858.965**
Resultado procedente de operaciones discontinuadas		-	-
Resultado		**1.269.614**	**-8.858.965**
Resultado, atribuible a los propietarios de la controladora		1.269.614	-8.858.965
Resultado		**1.269.614**	**-8.858.965**
Resultado por acción		0,03045	-0,21248
Resultado por acción básica		**0,03045**	**-0,21248**
Resultado por acción diluidas		0,03045	-0,21248
Resultado diluida por acción		**0,03045**	**-0,21248**

Estados Consolidados de Resultados Integrales	ACUMULADO	
	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado del resultado integral		
Resultado	**1.269.614**	**-8.858.965**
Resultado integral por cobertura de flujos	-996.084	-1.177.162
Resultado integral por revaluación	-	2.185.723
Resultado integral por impuestos diferidos de revaluación	-	-590.145
Resultado integral total	**273.530**	**-8.440.549**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados consolidados de flujos de efectivo Por método directo	Nota	01-01-2024 31-12-2024 M$	01-01-2023 31-12-2023 M$
Estados Consolidados de flujos de efectivo			
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		451.797.909	460.342.156
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		-402.999.103	-404.019.580
Pagos a y por cuenta de los empleados		-21.026.130	-23.565.559
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación		**27.772.676**	**32.757.017**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Compras y ventas de propiedades, planta y equipo	14	-2.069.929	-706.271
Otras entradas (salidas) de efectivo	28	890.543	906.077
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de inversión		**-1.179.386**	**199.806**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Obtención y pago de préstamos	17	-15.387.159	-6.744.814
Intereses y gastos financieros pagados	17	-12.772.491	-14.097.736
Aportes de capital o pago de dividendos		-12.119	-917.460
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación		**-28.171.769**	**-21.760.010**
Incremento neto en efectivo y equivalentes al efectivo		-1.578.479	11.196.813
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo		**-1.578.479**	**11.196.813**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	6	16.054.915	4.858.102
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio		**14.476.436**	**16.054.915**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estado consolidado de cambios en el patrimonio	Capital emitido M$	Superávit de Revaluación M$	Otras reservas varias M$	Reserva cobertura M$	Otras reservas M$	Resultados acumulados M$	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora M$	Patrimonio Total M$
Saldo Inicial Ejercicio Actual 01/01/2024	**46.204.658**	**20.396.553**	**-4.864**	**-161.740**	**20.229.949**	**-8.401.529**	**58.033.078**	**58.033.078**
Cambios en patrimonio								
Resultado Integral								
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	1.269.614	1.269.614	1.269.614
Otro resultado integral	-	-	-	-996.084	-996.084	-	-996.084	-996.084
Resultado integral	**-**	**-**	**-**	-996.084	-996.084	1.269.614	273.530	**273.530**
Total de cambios en patrimonio	**-**	**-**	**-**	**-996.084**	**-996.084**	**1.269.614**	**273.530**	**273.530**
Saldo Final Ejercicio Actual 31/12/2024	**46.204.658**	**20.396.553**	**-4.864**	**-1.157.824**	**19.233.865**	**-7.131.915**	**58.306.608**	**58.306.608**

Estado consolidado de cambios en el patrimonio	Capital emitido M$	Superávit de Revaluación M$	Otras reservas varias M$	Reserva cobertura M$	Otras reservas M$	Resultados acumulados M$	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora M$	Patrimonio Total M$
Saldo Inicial Ejercicio Actual 01/01/2023	**46.204.658**	**18.800.975**	**-4.864**	**1.015.422**	**19.811.533**	**457.436**	**66.473.627**	**66.473.627**
Cambios en patrimonio								
Resultado Integral								
Pérdida del ejercicio	-	-	-	-	-	-8.858.965	-8.858.965	-8.858.965
Otro resultado integral	-	1.595.578	-	-1.177.162	418.416		418.416	418.416
Resultado integral	**-**	**1.595.578**	**-**	**-1.177.162**	**418.416**	**-8.858.965**	**-8.440.549**	**-8.440.549**
Total de cambios en patrimonio	**-**	**1.595.578**	**-**	**-1.177.162**	**418.416**	**-8.858.965**	**-8.440.549**	**-8.440.549**
Saldo Final Ejercicio Actual 31/12/2023	**46.204.658**	**20.396.553**	**-4.864**	**-161.740**	**20.229.949**	**-8.401.529**	**58.033.078**	**58.033.078**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

Notas a los estados financieros consolidados

1. Actividades e información general de la Compañía.

COPEVAL S.A. (en adelante, la "Sociedad Matriz", la "Sociedad" o la "Compañía") y sus subsidiarias, integran el Grupo Copeval (en adelante, el "Grupo"). Las Subsidiarias del Grupo se muestran a continuación:

RUT	Nombre Sociedad	País	Porcentaje de Participación 31-12-2024 Directo	 31-12-2023 Directo
96.685.130-9	Copeval Agroindustrias S.A.	Chile	99,98%	99,98%
96.509.450-4	Copeval Capacitación S.A.	Chile	99,90%	99,90%
99.589.960-4	Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Chile	99,90%	99,90%

El Grupo COPEVAL S.A., no tiene un controlador, sin embargo, sus principales accionistas son: Comercial Huechuraba Ltda. que posee el 24,04% de las acciones, Camogli S.A. que posee el 17,16%, Deser Ltda. que posee el 9,70%, Empresas Ariztia Eala Ltda. que posee el 5,74%, International Finance Corporation (IFC) que posee el 16,83% de las acciones de la Sociedad. Todos ellos enteran el 73,46% de las acciones de Sociedad. Además, se señala expresamente, que no existe un pacto de actuación en conjunto por parte de los accionistas de la Compañía.

A su vez, estos accionistas principales presentan el siguiente detalle:

Comercial Huechuraba Ltda., sociedad compuesta por: Gonzalo Martino Gonzalez con un 99,9%; Elena Baldwin con un 0,05% y Juan C. Martino con un 0,05%.

Camogli S.A. sociedad anónima cerrada compuesta por: Paola Bozzo Zuvic con un 99,99% y Fernando Marín Errázuriz con un 0,01%.

Desarrollos y Servicios Melipilla Ltda., sociedad de responsabilidad limitada compuesta por: Empresas Ariztia Eala Ltda., con un 44,92%, Inversiones Robledal Ltda..con un 55,08%.

Empresas Ariztia EALA Ltda., sociedad por acciones compuesta por: Inversiones Robledal Ltda., con un 100%.

a) Aspectos legales y relacionados

a1) Aspectos legales

Copeval S.A. es una sociedad anónima abierta y tiene su domicilio social y oficinas principales en Avda. Manuel Rodríguez 1099, San Fernando, Chile. La Sociedad se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero con el N° 828, estando sujeta a su fiscalización.

La Compañía tiene por objeto comercializar, producir o adquirir en el país o en el extranjero, los insumos, equipos, artículos y maquinarias necesarios para desarrollar labores agropecuarias y establecer cualquier otro servicio, que satisfaga las necesidades propias del desarrollo agrícola.

La Compañía fue constituida por escritura pública de fecha 29 de septiembre de 1956, ante la Notario Público doña Raquel Carrasco Castillo, bajo la denominación de Cooperativa Agrícola Lechera Valle Central Limitada.

Su legalización se publicó en el Diario Oficial de fecha 29 de noviembre de 1956, y se inscribió en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de San Fernando a fojas 79, número 60 del año 1956. Su existencia se autorizó mediante Decreto Supremo N° 815 del Ministerio de Agricultura de fecha 13 de noviembre de 1956.

El 16 de agosto de 1982, el Departamento de Cooperativas de la Subsecretaría de Economía aprobó la reforma de sus Estatutos y transformación en Cooperativa Especial Agrícola Multi activa, publicada en el Diario Oficial con fecha 25 de agosto de 1982.

Con fecha 30 de septiembre de 2003 se realizó una Junta General Extraordinaria de Socios en la cual se aprobó, por la unanimidad de los socios presentes, la transformación en Sociedad Anónima Abierta de la Cooperativa Valle Central Ltda. quedando definida como su nueva razón social la de "Compañía Agropecuaria COPEVAL S.A."

a2) Inscripción en el Registro de Valores

La Sociedad fue inscrita con fecha 10 de mayo de 2004, en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero, bajo el número 828. Sus acciones fueron incorporadas en la Bolsa de Comercio de Santiago Bolsa de Valores y en la Bolsa Electrónica de Chile Bolsa de Valores, con fecha de 18 y 21 de septiembre de 2004, respectivamente; con el nombre nemotécnico "COPEVAL".

Serie	N ° acciones Suscritas	N ° acciones Pagadas	N ° acciones con derecho a voto
Única	41.692.773	41.692.773	41.692.773

b) Actividades económicas y de personal

Las principales actividades económicas de COPEVAL S.A. y sus Subsidiarias en la actualidad son:

- Distribución de agroinsumos (agroquímicos, fertilizantes, semillas y ferretería agrícola).
- Distribución de productos veterinarios y alimentos de uso animal.
- Diseño, componentes e instalación de sistemas de riego tecnificado.
- Importación y distribución de maquinaria agrícola, repuestos y servicio técnico.
- Distribución de combustibles y lubricantes.
- Servicios de intermediación en fomento, innovación, certificación y capacitación.
- Servicios de comercialización, secado y almacenaje de granos.
- Fábrica de alimentos de uso animal.

La Compañía se dedica principalmente a la comercialización y distribución de insumos y maquinaria para el sector agropecuario. La Compañía cuenta con una casa matriz ubicada en San Fernando, VI Región de Chile, y una red de 24 sucursales, con presencia en ocho regiones del país, desde la Región de Atacama a la Región de Los Lagos, incluyendo la Región Metropolitana.

La Compañía en los últimos años ha logrado una amplia gama de productos, estos se conforman por más de 27.342 artículos agrupados en 10 líneas de negocios.

Los clientes del Grupo corresponden tanto a pequeños y medianos agricultores independientes, como también a medianas y grandes empresas agrícolas que operan en las zonas atendidas.

Por su parte, al 31 de diciembre de 2024, el Grupo cuenta con una dotación de 767 trabajadores distribuidos según el siguiente cuadro:

	COPEVAL				
Estamento	Copeval S.A. (Matriz)	Agroindustrias S.A. (Subsidiaria)	Servicios S.A. (Subsidiaria)	Capacitación S.A. (Subsidiaria)	Total (Consolidado)
Gerentes y ejecutivos	71	5	-	-	76
Profesionales y técnicos	573	41	11	3	628
Otros trabajadores	25	27	10	1	63
Total	**669**	**73**	**21**	**4**	**767**

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

2. Resumen de las principales políticas contables.

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de los presentes Estados Financieros Consolidados

Tal como lo requieren las NIIF, estas políticas contables han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2024 y aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan en estos Estados Financieros Consolidados.

a. Declaración de Conformidad.

Los presentes Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante “NIIF”), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante “IASB”).

b. Bases de preparación.

b.1 Aplicación

Los presentes Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2024 han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la International Accounting Standards Board (IASB).

Los presentes Estados Financieros Consolidados se han preparado, en general, bajo el criterio del costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros, terrenos y propiedades de inversión, las cuales son medidos a valor razonable.

b.2 Nuevos pronunciamientos contables

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024.

Enmienda a la NIIF 16 “Arrendamientos” sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 “Pasivos no corrientes con covenants”. Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

Enmiendas a la NIC 7 “Estado de flujos de efectivo” y a la NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar” sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo

a) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Normas e interpretaciones	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
Modificaciones a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI); • agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG)); • realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	01/01/2026
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11. Las siguientes mejoras se publicaron en julio de 2024: • NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas. • NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación a las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y por ende, parte del resultado de la baja. • NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción. • NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”. • NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 en relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	01/01/2026
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Publicada en abril de 2024. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con: • la estructura del estado de resultados; • revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y • Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	01/01/2027
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Publicada en abril de 2024. Esta nueva norma establece que una subsidiaria elegible, aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar, puede aplicar los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles.	01/01/2027

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

Una filial es elegible si:
- no tiene responsabilidad pública; y
- tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.

La administración del Grupo estima que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas no tendrá un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

b.3 Bases de consolidación.

i. Subsidiarias

Subsidiaria es toda entidad sobre la cual la Matriz tiene poder para dirigir sus políticas financieras y operacionales.

La subsidiaria se consolida a partir de la fecha en que se transfiere el control al Grupo y se excluye de la consolidación en la fecha en que cesa el aludido control.

Para contabilizar la adquisición de una subsidiaria por el Grupo se utiliza el método de adquisición.

El costo de adquisición, en general, es el valor razonable de los activos e importes de patrimonio entregados y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio, más los costos directamente atribuibles a la adquisición. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor razonable a la fecha de adquisición, con independencia del alcance de los intereses minoritarios.

El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación del Grupo en los activos netos identificables adquiridos, de existir, se reconoce como plusvalía. Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, de existir, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados.

Para los efectos de los presentes estados financieros se eliminan las transacciones inter-compañías, los saldos y los resultados no realizados por transacciones entre entidades del Grupo.

En el siguiente cuadro se muestra la información de las subsidiarias:

RUT	Nombre Sociedad	País	Porcentaje de Participación 31-12-2024 Directo	Porcentaje de Participación 31-12-2023 Directo
96.685.130-9	Copeval Agroindustrias S.A.	Chile	99,98%	99,98%
96.509.450-4	Copeval Capacitación S.A.	Chile	99,90%	99,90%
99.589.960-4	Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Chile	99,90%	99,90%

ii. Inversión en otras sociedades

La Compañía tiene las siguientes inversiones en empresas donde no ejerce influencia significativa y se encuentran valorizadas al costo:

Inversión	% Participación	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Inmobiliaria San Fernando	0,001	22.913	22.913
Cooperativa Agrícola Lechera Santiago Ltda.	0,001	16.172	16.172
Total		**39.085**	**39.085**

b.4 Información financiera por segmentos operativos.

La información por segmentos se presenta de acuerdo a lo señalado en la NIIF 8 (Segmentos de Operación), lo que es consistente con los informes internos utilizados por los tomadores de decisiones claves del Grupo, en relación a decisiones sobre la asignación de recursos, medición de rentabilidad y asignación de inversión.

b.5 Transacciones en moneda extranjera.

i. Moneda funcional y de presentación y condiciones de hiperinflación

Los importes incluidos en los estados financieros del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional).

La moneda funcional de la Compañía y de todas sus subsidiarias, según análisis de la Norma Internacional de Contabilidad Nº 21 (NIC 21) es pesos chilenos, siendo esta moneda no híper-inflacionaria durante el ejercicio reportado, en los términos precisados en la Norma Internacional de Contabilidad Nº 29 (NIC 29).

La moneda de presentación de los estados financieros del Grupo y de cada una de sus subsidiarias es miles de pesos chilenos, sin decimales.

ii. Valores para la conversión

A continuación, se indican valores utilizados en la conversión de partidas, a las fechas que se indican:

Tipo de moneda	31-12-2024 $	31-12-2023 $
Dólares estadounidenses	992,12	884,59
Euro	1.033,57	979,40
Unidad de Fomento	38.416,69	36.789,36

b.6 Propiedades, planta y equipos.

Los terrenos y construcciones se emplean en el giro del Grupo.

i. Valorización inicial

Los elementos del activo fijo incluidos en propiedades, planta y equipos, se reconocen por su costo inicial.

El costo inicial de propiedades, planta y equipos incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo fijo.

El costo financiero asumido durante el ejercicio de construcción de un activo fijo se activa. A partir de la fecha en que queda en condiciones de entrar en operaciones, todo costo financiero se reconoce en resultados.

ii. Valorización posterior

Los terrenos se registran a su valor revaluado, que es su valor razonable en el momento de la revaluación, la cual es realizada por un profesional experto, y perdidas por deterioro de valor que hayan sufrido.

Si existen indicios de un cambio relevante en el valor razonable, la compañía procederá a revaluar durante el ejercicio, de lo contrario se realizará una nueva revaluación cada 3 o 5 años. Al 31 de diciembre de 2023, se han revaluado los terrenos, generando un efecto neto de impuestos diferidos por M$ 1.318.449.

Para el resto de la categoría de propiedades plantas y equipos; construcciones, instalaciones, muebles, maquinarias, equipos y vehículos, su valorización se realizará a costo de adquisición menos depreciación acumulada, no existiendo indicios que el valor razonable de estos activos sea significativamente diferente a su valor de costo.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

iii. Método de depreciación

Los terrenos y obras en curso no se deprecian.

Las depreciaciones de los demás activos fijos se calculan usando el método lineal. Las vidas útiles y valores residuales se han determinado utilizando criterios técnicos.

El siguiente cuadro muestra el rango de vidas útiles y valores residuales estimados para cada clase relevante incluida en propiedades, planta y equipos:

	Vidas útiles (en años)		Valores residuales (en %)	
Clase de activos en PPE	Desde	Hasta	Desde	Hasta
Construcciones y Obras de Infraestructura	25	50	70	70
Muebles, Instalaciones, Equipos y Vehículos de Motor	3	10	1	55

El valor residual y la vida útil restante de los activos fijos se revisan, y ajustan si es necesario, en cada cierre de balance, además, en el caso de Activos fijos en bienes arrendados su vida útil puede amortizarse hasta la duración del contrato de arrendamiento.

Cuando el valor de un activo fijo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable, con cargo a los resultados del ejercicio (a menos que pueda ser compensada con una revaluación positiva anterior, con cargo a patrimonio).

Las pérdidas y ganancias por la venta de activo fijo, se calculan comparando los ingresos obtenidos de la venta con el valor neto en libros y se incluyen en el estado de resultados.

b.7 Activos intangibles - programas informáticos.

Los gastos relacionados con el desarrollo interno o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

Los costos directamente relacionados con la adquisición de programas informáticos únicos e identificables controlados por la Compañía, y que es probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costos durante más de un año, se reconocen como activos intangibles.

Los costos de adquisición de programas informáticos reconocidos como activos intangibles, se amortizan durante sus vidas útiles estimadas (que no superan los 5 años).

b.8 Pérdidas por deterioro de valor de los activos no financieros.

Los otros activos no financieros sujetos a amortización se someten a test de pérdidas por deterioro de valor siempre que algún suceso o cambio interno o externo en las circunstancias de la Compañía indique que el importe en libros puede no ser recuperable.

Se reconoce una pérdida por deterioro de valor por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos.

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos no financieros se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Los activos no financieros que hubieran sufrido una pérdida por deterioro anterior se someten a revisiones a cada fecha de balance por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

b.9 Activos financieros no derivados

El Grupo clasifica sus activos financieros en una de las siguientes categorías:

- Activos financieros a costo amortizado.
- Activos financieros a valor razonable a través de resultados

La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial.

i. Activos financieros a costo amortizado

Se incluyen es esta categoría aquellos activos financieros tienen como objetivo mantenerlos hasta el vencimiento para obtener los flujos de efectivos contractuales y además sus condiciones dan lugar a fechas especificas únicamente a flujos de efectivo compuestos por pagos de capital e intereses.

Dentro de esta categoría podemos encontrar;

a) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo.

Se incluyen en activos corrientes aquellos activos con vencimientos de hasta 12 meses desde de la fecha del balance. Aquellos activos con vencimientos superiores se muestran en activos no corrientes.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el balance.

Las cuentas comerciales se reconocen como activo cuando la compañía genera su derecho de cobro, en base a los criterios de reconocimiento de ingresos.

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor

El modelo de provisión de incobrables utilizado corresponde a un modelo simplificado, el cual incorpora en concepto de perdidas crediticias esperadas, considerando para estos efectos la experiencia pasada sobre situaciones similares de clientes, además de la evaluación caso a caso de ser necesaria.

Ingresos Diferidos

El Grupo reconoce dentro de este rubro las ventas que no cumplen con los criterios de reconocimiento de ingresos establecidas en la NIIF 15, posteriormente se reconocen como resultado en la medida que se satisface una obligación de desempeño mediante la transferencia de un bien o servicio comprometido con el cliente.

b) Activos financieros mantenidos hasta su vencimiento

Los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimiento fijo que la Administración de la Compañía tiene la intención y la capacidad de mantener hasta su vencimiento.

Si la Compañía vendiera un importe que no fuese insignificante de los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se reclasificaría como disponible para la venta. Estos activos financieros disponibles para la venta se incluyen en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimiento inferior a 12 meses a partir de la fecha del balance que se clasifican como activos corrientes.

ii. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son activos financieros mantenidos para negociar.

Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los derivados también se clasifican como adquiridos para su negociación, a menos que sean designados como coberturas.

Los activos de esta categoría se clasifican como activos corrientes, pudiendo presentarse en el ítem efectivo y equivalentes al efectivo si cumple con todos los requisitos para tal efecto y la Compañía opta por dicha clasificación.

El principal componente de estos activos financieros han sido las inversiones en cuotas de fondos mutuos, las que se valorizan en los estados financieros al valor de la cuota de cierre.

Deterioro de valor de activos financieros y tasa de interés efectiva

El Grupo evalúa en la fecha de cada balance si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros puedan haber sufrido pérdidas por deterioro.

En la valorización de los activos financieros de plazo prolongado, ellos se reconocen como activos tras haber sido descontados los flujos de cobros futuros a la tasa efectiva.

En Activos financieros valorizados a costo amortizado se aplica de la tasa efectiva para valorizar

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

b.10 Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable (fair-value) en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente a la fecha de cada cierre contable se registran al valor razonable vigente a esa fecha.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado o no como un instrumento de cobertura y, si ha sido designado, dependerá de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

La Sociedad designa determinados derivados bajo contabilidad de cobertura:

- Coberturas del valor razonable de activos y pasivos reconocidos (cobertura del valor razonable).
- Coberturas de un riesgo concreto asociado a un pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo).

La Sociedad documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión del riesgo y la estrategia para llevar a cabo diversas operaciones de cobertura.

La Sociedad también documenta su evaluación, tanto al inicio como al cierre de cada ejercicio, de si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

En aquellas coberturas donde la documentación sea insuficiente o bien los test de coberturas resulten no ser altamente efectivos, o bien no se hagan, las inversiones en derivados que se tratan como inversiones con efectos en resultados, se presenta su efecto en el rubro diferencias de cambio.

b.11 Inventarios.

La Compañía adopta como criterio de valorización de sus inventarios el método del Precio Medio Ponderado (PMP), el cual no supera su valor neto de realización.

Al cierre de cada ejercicio, se evalúa la aplicación de provisiones por obsolescencia y valor neto de realización, evaluando los antecedentes disponibles a cada fecha de cierre.

b.12 Operaciones de factoring.

Las obligaciones por operaciones de factoring se encuentran consideradas como una de las fuentes normales de financiamiento para la obtención de capital de trabajo en consideración a que permite utilizar la cartera de cuentas por cobrar de la Compañía la cual se encuentra asegurada y mantiene altos volúmenes que permiten acceder con flexibilidad, rapidez y bajo riesgo a capital de trabajo.

Las cesiones de documentos por cobrar a instituciones de factoring, no produce una baja en las cuentas por cobrar, dado a que la Compañía aún mantiene la responsabilidad de su cobro y no ha sido transferido totalmente el riesgo, por lo tanto, se registran como la obtención de un crédito financiero con garantía de documentos, y se presenta en el rubro “Otros pasivos financieros, corrientes y el activo financiero se presenta integro.

b.13 Efectivo y equivalentes al efectivo.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a plazo en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez y sin restricción.

b.14 Acreedores comerciales.

Los proveedores o acreedores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo.

b.15 Otros préstamos de terceros.

i. Préstamos en general, incluyendo los financieros

Los préstamos de terceros se reconocen, inicialmente, por su valor razonable, netos de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, los recursos de terceros se valorizan por su costo amortizado.

Cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante la vida de la deuda de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

Los préstamos de terceros, en general, se clasifican como pasivos corrientes a menos que la Compañía tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha del balance.

ii. Gastos diferidos por securitización de cartera de deuda y costos de emisión de bonos

Los desembolsos financieros y otros gastos asociados directamente con la emisión de los bonos y otros instrumentos de deuda, al momento de su colocación, se presentan en el rubro Otros activos no financieros corrientes y Otros activos no financieros no corrientes.

Se amortizan durante el ejercicio de vigencia de los instrumentos vía tasa efectiva, tal cual indica la normativa vigente.

b.16 Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.

i. Impuesto a la renta.

El gasto por impuesto a la renta se calcula en función del resultado contable antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias derivadas de los ajustes para dar cumplimiento a las disposiciones tributarias vigentes.

ii. Impuestos diferidos.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método de balance, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus importes en libros en las cuentas anuales.

El impuesto diferido se determina usando las tasas de impuesto (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.
Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los cuales se puede compensar las diferencias temporarias, o existan diferencias temporarias imponibles suficientes para absorberlos.

En la preparación de los presentes estados financieros se consideran los alcances normativos introducidos por la Ley N° 20.780 publicada en el Diario Oficial con fecha 29 de septiembre de 2014, en la cual se establece que la tasa aplicable para este tipo de sociedad por impuesto a la renta es de un 27%.

b.17 Provisiones.

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene (a) una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados; (b) es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación, y (c) el importe se ha estimado de forma fiable.

La principal provisión dice relación con la Provisión de vacaciones de personal, reconociéndose sobre base devengada, en relación a los beneficios legales o contractuales pactados con los trabajadores.

b.18 Distribución de dividendos.

Las distribuciones de dividendos a los accionistas del Grupo se reconocen como un pasivo en las cuentas anuales consolidadas del Grupo, en función al dividendo mínimo legal, correspondiente al 30% de los resultados del ejercicio, excepto cuando exista resultado del ejercicio y acumulado negativo.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

b.19 Capital emitido.

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio neto.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción, neta de impuestos, de los ingresos obtenidos.

b.20 Reconocimiento de ingresos.

Los ingresos ordinarios del Grupo se reconocen aplicando el modelo establecido en la IFRS 15, el cual se expone a continuación,

El modelo establece cinco pasos,

Paso 1: Identificar los contratos con clientes
Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño de cada contrato
Paso 3: Determinar el precio de la transacción
Paso 4: Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
Paso 5: Reconocer los ingresos cuando cada obligación de desempeño se haya alcanzado.

La Compañía reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades que generan ingresos para el Grupo.

La IFRS 15 establece que la empresa determinará cuáles de sus bienes o servicios prometidos en un contrato deben ser contabilizados como obligaciones de desempeño en forma distinta. Para que un bien o servicio sea 'distinto', tiene que satisfacer ambas de las siguientes condiciones:

a) El cliente puede beneficiarse de los bienes o servicios en sí mismo o junto a otros recursos que tiene disponible, y el compromiso de transferencias de los bienes y servicios al cliente es identificable por separado de otros compromisos.

b) Un bien o servicio que no es distinto, se combinará con otros comprometidos en el contrato hasta que se identifique un grupo que sea distinto, constituyendo todos los bienes y servicios agrupados a una obligación de desempeño única.

Los factores que señalan que un bien o servicio es separable de otras promesas son los siguientes:

a) La entidad no usa el bien o servicio como un input para producir el resultado combinado especificado en el contrato;
b) El bien o servicio no modifica o personaliza de manera importante otro bien o servicio prometido en el contrato; y
c) El bien o servicio no es altamente dependiente de, o altamente interrelacionado con, otros bienes o servicios prometidos.

Los ingresos ordinarios se presentan netos de devoluciones, rebajas y descuentos y del impuesto sobre el valor añadido, si este impuesto resulta ser recuperable para el Grupo.

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo. El ámbito de la materialidad que utiliza el Grupo y expone en los estados financieros dice directa relación con el reconocer los ingresos por la operación de ventas a sus valores nominales, sin considerar el interés implícito en el otorgamiento de créditos, considerando el interés como una obligación de desempeño distinta.

Los ingresos por arrendamiento se reconocen en función del criterio del devengo, los que son reconocidos linealmente durante la vigencia del contrato de arrendamiento y la facturación de estas cuotas de arriendo.

Referente a la obligación de desempeño relativa a la entrega de los productos, el reconocimiento de los ingresos está asociado a si el vendedor le ha traspasado al comprador sustancialmente los riesgos y beneficios de los bienes en cuestión.

El Grupo reconoce sus ingresos en la medida que se satisface una obligación de desempeño mediante la transferencia de un bien o servicio comprometido con el cliente, lo que es concordante con la NIIF 15.

b.21 Arrendamientos.

Aplicación NIIF 16

Arriendos en los cuales una porción significativa de los riesgos y beneficios del activo arrendado son sustancialmente traspasados por el arrendador al arrendatario son clasificados como arrendamiento.

Los arrendamientos se capitalizan al inicio del arrendamiento al valor razonable de la propiedad arrendada o al valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, el menor de los dos. Como contraparte, la Compañía reconoce una obligación.

Las cuotas de arrendamiento devengadas y canceladas a través del tiempo amortizan la obligación en base a tablas de desarrollo. La diferencia se reconoce en gastos como un costo financiero.

Los activos en leasing no son jurídicamente de propiedad de la Compañía, por lo cual mientras no se ejerza la opción de compra, no se puede disponer libremente de ellos.

La depreciación de estos activos es determinada de acuerdo a los mismos criterios aplicables para los demás bienes del activo fijo.

b.22 Contabilidad de Cobertura

Como política contable, la entidad no hace uso de la excepción prevista en la NIIF 9, que permite continuar aplicando los requerimientos de la contabilidad de coberturas de la NIC 39. La Sociedad designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de tipo de cambio ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera, según sea apropiado. La cobertura del riesgo de tipo de cambio de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo. Al inicio de la relación de cobertura, la Sociedad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como también los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, la Sociedad documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en el valor razonable o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, lo cual es cuando la relación de cobertura cumple los siguientes requerimientos de eficacia:

- Existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura
- El efecto del riesgo crediticio no predomina sobre los cambios de valor que resultan de esa relación económica y la razón de cobertura de la relación de cobertura es la misma que la procedente de la cantidad de la partida cubierta que la Sociedad actualmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad actualmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para el cierre el Grupo posee una política de cobertura, mantiene fichas de asignación y realiza tanto el test retrospectivo como el prospectivo.

b.23 Propiedades de inversión

Corresponde a aquellos bienes inmuebles mantenidos para obtener beneficios económicos derivados de su arrendamiento u obtener apreciación de capital por el hecho de mantenerlos.

Las propiedades de inversión son valorizadas a su costo hasta el momento de su puesta en marcha, luego son valorizadas a su valor razonable. Las variaciones del valor razonable son presentadas en el estado de resultados en el rubro “Otros ingresos por función” (perdidas).

La determinación del valor razonable de las propiedades de inversión involucra juicios y supuestos que podrían ser afectados si cambian circunstancias. En nota se expone la metodología utilizadas para determinación de este valor razonable y las principales parámetros e indicadores considerados.

b.24 Medio ambiente.

Los desembolsos relacionados con el medio ambiente, de producirse, son reconocidos en resultados en la medida que se incurren.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

3. Responsabilidad de la información, estimaciones y criterios contables.

La información contenida en estos Estados Financieros Consolidados es de responsabilidad del Directorio del Grupo, el que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios contables incluidos en las NIIF.

En la preparación de los Estados Financieros Consolidados se han utilizado estimaciones realizadas por la Administración del Grupo, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las principales estimaciones se refieren a:

a) Valor razonable de propiedades de inversión y terrenos

La determinación del valor razonable de las propiedades de inversión y los terrenos involucran juicios y supuestos que podrían ser afectados si cambian las circunstancias. Para mitigar este riesgo se contratan tasadores externos independientes, quienes aplican una metodología basada en la normativa vigente para la determinación del valor razonable.

b) Vidas útiles y valores residuales estimados

La valorización de las inversiones en propiedades, planta y equipos considera la realización de estimaciones para determinar tanto los valores residuales como las vidas útiles a utilizar para el cálculo de las depreciaciones de cada activo.

Estas estimaciones consideran factores de operación, tecnológicos y de usos alternativos de los activos.

c) Impuestos diferidos

La sociedad matriz y sus subsidiarias contabilizan los activos por impuestos diferidos en consideración a la posibilidad de recuperación de dichos activos, basándose en la existencia de pasivos por impuestos diferidos con similares plazos de reverso y en la posibilidad de generación de suficientes utilidades tributarias futuras.

Todo lo anterior en base a proyecciones internas efectuadas por la Administración a partir de la información más reciente o actualizada que se tiene a disposición, estimando que la pérdida tributaria vigente se espera poder recuperar.

Los resultados y flujos reales de impuestos pagados o recibidos podrían diferir de las estimaciones efectuadas por la Compañía, producto de cambios legales futuros no previstos en las estimaciones.

d) Provisión de incobrables

La Compañía registra las pérdidas crediticias esperadas de sus cuentas por cobrar mediante la aplicación de un enfoque simplificado, según lo establecido en la NIIF 9. Para ello, ha desarrollado un modelo a través de la determinación de tasas de pérdidas esperadas que reconocen el deterioro del activo durante la vigencia de la cuenta por cobrar. El modelo se ha desarrollado sobre la base de información histórica de la cartera de cuentas por cobrar, aplicando aspectos cualitativos.

4. Activos y pasivos financieros.

A continuación, se muestran activos y pasivos financieros y su valorización, los que se explican en notas separadas:

Activos financieros	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$	Valorización
Efectivo y equivalentes al efectivo	14.476.436	16.054.915	Valor razonable
Otros activos financieros, corrientes	2.637.065	3.174.579	Costo amortizado y Valor razonable
Otros activos financieros, no corrientes	2.433.432	2.433.432	Costo amortizado
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	845.528	862.691	Costo amortizado
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	162.648.039	154.411.783	Costo amortizado
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corrientes	4.405.639	4.029.838	Costo amortizado
Totales	**187.446.139**	**180.967.238**	

Pasivos financieros	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$	Valorización
Otros pasivos financieros, corrientes	90.045.295	62.762.949	Costo amortizado
Otros pasivos financieros, no corrientes	57.539.531	94.195.118	Costo amortizado
Cuentas por pagar com. y otras cuentas por pagar	138.103.018	118.452.146	Costo amortizado
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	9.436	-	Costo amortizado
Totales	**285.697.280**	**275.410.213**	

a) Otros activos financieros, corrientes

El rubro contiene los siguientes saldos de activos financieros:

Otros activos financieros corrientes	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Operaciones de Forwards Vigentes (1)	-	-
Patrimonio Separados Bono Sec-PS35	2.637.065	3.174.579
Totales	**2.637.065**	**3.174.579**

(1) Detalle de operaciones Forwards vigentes al 31 de diciembre 2024 se presenta como parte de nota 17

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

5. Gestión del Riesgo Financiero.

Las actividades operativas del Grupo tienen un importante componente estacional, propio de las actividades agrícolas. En efecto, ingresos, costos, créditos y financiamientos se concentran preferentemente en el segundo semestre de cada año, razón que explica la disminución de las cuentas por cobrar al primer semestre del año.

Los principales factores de riesgo a los cuales está expuesta la Compañía son los siguientes:

a) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito de nuestras cuentas por cobrar se enmarca dentro de los lineamientos de la Política de Créditos establecida por el Directorio, las cuales se sustentan en un profundo conocimiento del cliente y su negocio, socios y relacionados, estructura productiva y patrimonial, comportamiento de pago tanto interno como externo, capacidad de pago medida en función de los antecedentes financieros disponibles y/o flujos agrícolas, los que son evaluados individualmente por el área de Créditos y aprobado por el Comité de Créditos.

Es política de la Compañía, mitigar el riesgo de crédito, mediante la contratación de seguro de crédito para sus ventas a plazo, póliza que está contratada con la Compañía de Seguros Avla. La materia asegurada son los créditos en las ventas de productos y/o servicios relacionados directa o indirectamente con el Sector Agrícola, Ganadero, Forestal y sus derivados conforme a su giro amplio de negocios. Adicionalmente se mantienen seguros con Orsan. La cartera asegurada asciende a M$ 157.776.690 equivalente a un 89,81% de la cartera total, de los cuales un 86,36% equivalente a M$ 136.253.449 corresponden a seguro nominado, el 12,43% equivalente a M$ 19.611.443 corresponden a seguro innominado mientras que el 1,21% restante que equivale a M$ 1.911.798 corresponden a aseguramientos Orsan.

La subgerencia de crédito y cobranzas, es la responsable de implementar las políticas de créditos, cuyos principios fundamentales son:

a) Evaluación de riesgo basado en información suficiente y necesaria que permita un conocimiento integral del cliente
b) Resolución de riesgo aprobado por un comité de riesgo en que participen a lo menos dos personas, una de las cuales posee las atribuciones de riesgo suficientes
c) Respaldo documental de las operaciones debidamente revisados y custodiados.
d) Seguimiento de cartera periódico que permite detectar tempranamente eventuales deterioros de la cartera

El seguimiento de la cartera de cuentas por cobrar juega un rol fundamental en la detección temprana de aquellos clientes que muestran un incremento significativo respecto de su condición de riesgo inicial, siendo el Comité de Seguimiento el que analiza periódicamente la situación de los clientes bajo esta condición y establece los correspondientes planes de acción, los que son monitoreados según las fechas de compromiso establecidas.

Frente al incumplimiento de los compromisos establecidos, y ante una evidencia de deterioro, el cliente es traspasado al área de Normalización, para dar inicio a las acciones judiciales. La cartera con evidencia de deterioro es administrada por el área de Normalización. Se define como incumplimiento aquel cliente que manteniendo impagas sus obligaciones, registra flujos insuficientes para hacer frente a su deuda, dando origen a la cobranza judicial.

Se considera una evidencia de deterioro aquellas cuentas por cobrar en que su recuperación se ha visto dificultada por la sola generación de flujos del cliente, debiendo iniciar acciones judiciales o prejudiciales tendientes a la recuperación de la deuda, lo que considera entre otras, la declaración del siniestro a la compañía de seguros, la ejecución de las garantías, avales y cualquier otra acción judicial tendiente a recuperar la deuda.

Para requerir el pago de la indemnización de los clientes asegurados, se debe cumplir con las siguientes condiciones: en primera instancia se debe tratar de facturas declaradas a la compañía de seguros dentro del mes siguiente al de generación de la venta, y que de acuerdo a los procedimientos de cobranza establecidos no haya sido posible obtener su pago. Acto seguido, se efectúa la declaración de insolvencia, procedimiento que incluye el envío de la documentación a la Compañía de Seguros. A partir de la fecha de declaración de insolvencia se recibe el pago de la indemnización en los plazos acordados.

Todo crédito en normalización se provisiona en su matriz hasta su recuperación total o hasta cuando se determina revierte su condición de deterioro, situación que es analizada por el Comité de Créditos

Todos aquellos deudores que han salido de su calidad de normalización y se incorporan a la cartera activa, son incorporados al monitoreo de seguimiento de cartera que realiza el Área de Crédito y Cobranza.

Habiéndose agotado todas las instancias posibles de recuperación de la deuda, tanto judiciales como extrajudiciales, y ante la evidencia de una resolución judicial o informe jurídico que ratifique la incobrabilidad de la deuda, se procede a gestionar el castigo tributario.

Política de Estimación de Deterioro

De acuerdo con la NIIF 9, la compañía ha adoptado el modelo simplificado para la determinación del deterioro de sus cuentas por cobrar que conforman la cartera activa, basado en un enfoque prospectivo de pérdidas esperadas de la cartera, aun cuando estas hayan sido recientemente originadas. Para ello, utiliza un modelo de regresión logística desarrollado en base a atributos de la cartera tales como el sector al que pertenece el cultivo predominante del cliente y la tenencia de las tierras donde desarrolla su actividad agrícola, como también, variables de comportamiento tales como ratios de prórrogas y de protestos, entre otros. El modelo entrega para cada cliente un score, el que se agrupa en tramos consistentes con una adecuada estimación del riesgo de default de la cartera, al que se le asocia la tasa de default efectiva del año anterior.

La misma norma requiere que el modelo de provisiones considere un análisis prospectivo. Al respecto señalar que el plazo promedio de pago de las cuentas por cobrar de la compañía, no superan los 120 días, por lo que se considera que la determinación de un escenario prospectivo es de bajo impacto, en el sentido qué en el ejercicio de exposición de una cuenta por cobrar, puede ser improbable un cambio importante en las condiciones económicas.

De esta manera, Se define la pérdida esperada como PD * LGD * EAD, donde:

- PD es la probabilidad de que el cliente -dado su score- incumpla sus obligaciones en un plazo de un año, y es equivalente a la tasa efectiva de incumplimiento de cada tramo de score, durante el año anterior.

- LGD es la pérdida dado el incumplimiento, y se define como (1 – tasa de recuperación), que para efectos de la matriz se ha considerado como recupero, la porción de deuda cubierta por el seguro de crédito.

- EAD la exposición al momento del incumplimiento, definida como la deuda a cada cierre.

Con ello, la pérdida esperada de cada cliente, se define como el % PD de su agrupación, aplicado sobre la pérdida dado el default. Vale decir, la deuda a cada cierre, neta de la deuda asegurada, descontada a una tasa del 5% anual -equivalente al costo de fondo de la compañía- a un plazo de un año, sobre la base del plazo que estima la compañía se tarda en recuperar la indemnización asociada al seguro de crédito.

Para la cartera administrada por el área de Normalización, se utiliza la matriz de deteriorados, que considera provisionar el 100% de la exposición neta de acciones de cobranza, entre ellas, garantías, indemnizaciones del seguro y otras debidamente calificadas y valorizadas por Fiscalía.

b) Riesgo de liquidez

La Compañía cuenta con una serie de herramientas para mantener el riesgo de liquidez acotado. Entre ellas está la mantención de suficiente efectivo y equivalentes para afrontar las obligaciones en sus operaciones habituales. En el caso de existir un déficit de caja a nivel consolidado, COPEVAL S.A. cuenta con variadas alternativas de financiamiento, entre las cuales están las líneas de crédito disponibles con bancos y proveedores, así como la posibilidad de acceder a instrumentos de deuda en el mercado de capitales.

Las líneas de Capital de Trabajo aprobadas por los Bancos tienen diferentes duraciones, pero se evalúan una vez al año, dando continuidad a un siguiente ejercicio.

La atomización y diversificación de la cartera de crédito y sus mecanismos de control contribuyen a mantener los flujos por cobrar esperados dentro de rangos adecuados.

Para tales efectos, las políticas de gestión de liquidez definen la estrategia de gestión de la Compañía, los roles y responsabilidades de la Administración, los límites internos de descalce de flujos, fuentes de financiamiento y mecanismos de control interno.

La Compañía cuenta con políticas de gestión de liquidez orientadas a asegurar el cumplimiento oportuno de sus obligaciones, acorde con la escala y riesgo de sus operaciones, tanto en condiciones normales como en situaciones de excepción, entendiéndose estas últimas como aquellas en las que los flujos de caja o efectivo pueden alejarse sustancialmente de lo esperado. En este contexto, las herramientas de gestión de riesgo liquidez han sido diseñadas tanto para asegurar un posicionamiento de Balance que permita minimizar la probabilidad de ocurrencia de una crisis de liquidez interna (políticas de prevención) como para definir los planes de contingencia que permitirían hacer frente ante un escenario de crisis de liquidez. Uno de los indicadores utilizados en el monitoreo del riesgo de liquidez corresponde a la posición de liquidez, la cual se mide y controla diariamente a través de la diferencia entre los flujos de caja por pagar, asociados a partidas del pasivo y de cuentas de gastos; y de efectivo por recibir, asociados a partidas del activo y de cuentas de ingresos; para un determinado plazo y banda de tiempo. Para un mayor análisis de los vencimientos de las principales deudas de la Sociedad y sus subsidiarias, ver Nota 16 de Otros pasivos financieros y Nota 17 de Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

c) Riesgo cambiario

La Compañía mantiene seguros de tipo de cambio (forwards) que permiten minimizar el riesgo cambiario producto del descalce que se produce entre activos y pasivos en dólares. La política de la Compañía es neutralizar el efecto de las variaciones del tipo de cambio a nivel contable, con lo cual diariamente se analizan las posiciones futuras a nivel de vencimientos de cuentas por cobrar y cuentas por pagar en moneda extranjera y se toman derivados que cubren los descalces para fechas determinadas. Adicionalmente la Compañía mantiene una política de cobertura del flujo económico, para mitigar los efectos del tipo de cambio en los márgenes.

d) Riesgo de precios

El Grupo se dedica principalmente a la distribución de insumos agrícolas donde se trabaja en realizar operaciones calzadas de compra y venta, lo cual disminuye el riesgo de pérdidas ante fluctuaciones en los precios.

e) Riesgo de tasas de interés

La deuda con instituciones financieras, consolidada, para capital de trabajo de corto plazo está a tasa fija en pesos nominales. La deuda a largo plazo que financia activos fijos se ha estructurado de forma tal de no quedar expuestos a fuertes variaciones en las tasas de interés (tasa fija o seguro de tasa). Por lo cual, este riesgo se encuentra controlado.

f) Riesgo de siniestros

El riesgo de siniestros de activos fijos y existencias de la Matriz y todas sus Subsidiarias está asegurado con las Compañías de seguros generales CONSORCIO, REALE Seguros, UNNIO, CHUBB, Everest y Zurich Chile.

g) Riesgo Comercial

El grado de concentración de las ventas es bajo, lo cual representa una fortaleza ya que la pérdida de un cliente importante no tiene una incidencia significativa en el desarrollo de la operación.

Además, la cartera de clientes está muy diversificada por tamaño, rubros productivos y distribución geográfica, lo cual disminuye el riesgo que un evento climático o comercial inesperado afecte a todas las zonas en las cuales opera el Grupo.

El Grupo se ha diversificado en la cantidad de líneas y productos que comercializa, generando así una menor dependencia de un rubro, proveedor o producto en particular.

6. Efectivo y equivalentes al efectivo.

a) La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 es la siguiente:

Clases de efectivo y equivalentes al efectivo	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Efectivo en caja	1.217.438	1.078.803
Saldo banco	4.206.942	3.193.840
Depósito a plazo	9.052.056	11.782.272
Efectivo y equivalentes al efectivo	**14.476.436**	**16.054.915**

El efectivo de caja, bancos y fondos mutuos no tienen restricciones de disponibilidad.

b) Información del efectivo y equivalente al efectivo por monedas

El efectivo y equivalente al efectivo de los saldos en caja, bancos e instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, clasificado en monedas es el siguiente:

Moneda de Origen	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Pesos	13.799.904	15.344.873
Dólar	669.599	700.605
Euros	6.933	9.437
Efectivo y equivalentes al efectivo	**14.476.436**	**16.054.915**

7. Otros activos no financieros corrientes.

La composición de este rubro a las fechas que se indican es la siguiente:

Partidas	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Ingresos por facturar	481.851	378.342
Vales vista y boletas de garantías	2.294.542	2.015.694
Bienes adjudicados	436.865	436.865
Otros (1)	1.842.054	1.044.570
Totales	**5.055.312**	**3.875.471**

(1) En este concepto se presentan principalmente gastos anticipados por concepto de: seguros, arriendos y otros gastos de administración.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

8. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y no corrientes.

A continuación, se muestran las partidas incluidas en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y en derechos por cobrar no corrientes a las fechas que se indican:

	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Deudores por venta corrientes	149.567.487	140.158.831
Documentos por cobrar corrientes	21.702.913	22.675.616
Documentos por cobrar no corrientes	4.405.639	4.029.838
Sub-Total Deudores comerciales bruto	**175.676.039**	**166.864.285**
Otras cuentas por cobrar	595.147	43.628
Depósitos por aclarar (1)	-18.504	-4.841
Venta diferida y otros (2)	-4.888.996	-3.923.213
Provisión de incobrables	-4.310.008	-4.538.238
Total Deudores comerciales y otras cuentas netas	**167.053.678**	**158.441.621**

(1) Los depósitos por aclarar, corresponde a pagos de clientes efectuados principalmente durante los últimos días del mes de cierre, los cuales se encuentra en proceso de análisis e identificación del cliente pagador, siendo imputados a los saldos del cliente durante los primeros días del mes siguiente.

(2) En este concepto se registran principalmente la venta diferida, que corresponde a la promesa de compra venta facturada a los clientes, la cual es reconocida como ingreso al momento de la transferencia de los riesgos y beneficios de esta venta, lo que se establece al momento de entrega del bien. De acuerdo con esto, se presenta la cuenta por cobrar y la cuenta de pasivo complementaria en este rubro.

a) Apertura de Deudores comerciales por sociedad por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2024:

Hasta 90 días	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Copeval Capacitación M$	Copeval Servicios M$	31-12-2024 M$
Deudores por venta corrientes	82.545.211	101.315	37.167	281.510	82.965.203
Documentos por cobrar corrientes	12.625.310	-	-	25.396	12.650.706
Sub-total	**95.170.521**	**101.315**	**37.167**	**306.906**	**95.615.909**

Más de 90 días hasta 1 año	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Copeval Capacitación M$	Copeval Servicios M$	31-12-2024 M$
Deudores por venta corrientes	66.602.284	-	-	-	66.602.284
Documentos por cobrar corrientes	8.508.793	-	-	543.414	9.052.207
Sub-total	**75.111.077**	**-**	**-**	**543.414**	**75.654.491**

Total	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Copeval Capacitación M$	Copeval Servicios M$	31-12-2024 M$
Deudores por venta corrientes	149.147.495	101.315	37.167	281.510	149.567.487
Documentos por cobrar corrientes	21.134.103	-	-	568.810	21.702.913
Total Corriente	**170.281.598**	**101.315**	**37.167**	**850.320**	**171.270.400**

Más de 1 año	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Copeval Capacitación M$	Copeval Servicios M$	31-12-2024 M$
Documentos por cobrar	3.363.335	-	-	1.042.304	4.405.639
Total No Corriente	**3.363.335**	**-**	**-**	**1.042.304**	**4.405.639**
Total doc y cuentas por Cobrar corrientes y no corrientes	**173.644.933**	**101.315**	**37.167**	**1.892.624**	**175.676.039**

b) Apertura de Deudores comerciales por sociedad por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023:

Hasta 90 días	Copeval S.A.	Copeval Agroindustrias	Copeval Capacitación	Copeval Servicios	31-12-2023
	M$	M$	M$	M$	M$
Deudores por venta corriente	76.476.014	100.668	8.124	582.979	77.167.785
Documentos por cobrar corriente	14.457.742	-	-	74.250	14.531.992
Sub-total	**90.933.756**	**100.668**	**8.124**	**657.229**	**91.699.777**

Más de 90 días hasta 1 año	Copeval S.A.	Copeval Agroindustrias	Copeval Capacitación	Copeval Servicios	31-12-2023
	M$	M$	M$	M$	M$
Deudores por venta corriente	62.991.047	-	-	-	62.991.047
Documentos por cobrar corriente	7.788.056	-	-	355.567	8.143.623
Sub-total	**70.779.103**	**-**	**-**	**355.567**	**71.134.670**

Total	Copeval S.A.	Copeval Agroindustrias	Copeval Capacitación	Copeval Servicios	31-12-2023
	M$	M$	M$	M$	M$
Deudores por venta corriente	139.467.061	100.668	8.124	582.979	140.158.832
Documentos por cobrar corriente	22.245.798	-	-	429.817	22.675.615
Total Corriente	**161.712.859**	**100.668**	**8.124**	**1.012.796**	**162.834.447**

No Corrientes	Copeval S.A.	Copeval Agroindustrias	Copeval Capacitación	Copeval Servicios	31-12-2023
	M$	M$	M$	M$	M$
Documentos por cobrar	3.298.929	-	-	730.909	4.029.838
Total No Corriente	**3.298.929**	**-**	**-**	**730.909**	**4.029.838**
Total doc y cuentas por Cobrar corrientes y no corrientes	**165.011.788**	**100.668**	**8.124**	**1.743.705**	**166.864.285**

Detalle de activos financieros (cuentas por cobrar) deteriorados

El modelo de deterioro de IFRS 9 se basa en la pérdida esperada, a diferencia del modelo de pérdida incurrida de NIC 39. Esto significa que con IFRS 9, los deterioros se registran, con carácter general, de forma anticipada a los actuales.

En base a lo señalado en la nota 8, la estimación de deterioro de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023, es el siguiente:

Item	Saldos 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Cartera normal	1.572.348	1.546.455
Cartera en cobranza judicial	2.737.660	2.991.783
Estimación deterioro cuentas por cobrar	**4.310.008**	**4.538.238**

La compañía mantiene dos modelos de determinación de provisiones, uno para la cartera activa o normal, que considera a todos los clientes que se encuentran operativos, con flujo suficiente para el pago de sus obligaciones ya sea en las condiciones iniciales de la venta o en las nuevas condiciones una vez que fueron prorrogados o renegociados, y otro modelo para la cartera administrada por el Área de Normalización. Ambos modelos son constantemente monitoreados.

Considerando los parámetros anteriores, el movimiento de la estimación de deterioro del ejercicio es el siguiente:

Movimiento del ejercicio	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Saldo inicial deterioro cuentas por cobrar	4.538.238	4.777.941
(Menos) liberación por castigos de clientes	-668.576	-575.782
Más dotación (Menos liberación) por deterioro del ejercicio	440.346	336.079
Total	**4.310.008**	**4.538.238**

Concentración de cartera de acuerdo a la tipología mencionada precedentemente:

i) al 31 de diciembre de 2024 (corriente y no corriente):

Tramos	Total Cartera Bruta M$	%	Nro. Clientes	%
Gran Empresa	55.764.893	31,74%	570	7,74%
Agricultor Mediano	44.191.279	25,16%	1.154	15,66%
Pequeña Agricultura	75.719.867	43,10%	5.645	76,60%
Total	**175.676.039**	**100%**	**7.369**	**100%**

Los deudores que componen el saldo de este rubro comprenden clientes nacionales dedicados al desarrollo de actividades tales como: Horticultura, Producción de Fruta Fresca, Vitivinicultura, Cultivos Anuales (semillas de maíz y trigo), Producción de Carne y Leche, Forestal (Pino y Eucalipto) y con gran diversidad de tamaño: gran empresa, agricultor mediano y pequeña agricultura; distribuidos entre la III y XIV Región. Esta amplia cartera de clientes permite una atomización de ella diversificando los riesgos que pueda representar.

Estratificación de cartera

Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023, la estratificación de la cartera bruta no securitizada, securitizada, no repactada y repactada, tanto en número de operaciones como en monto de deuda, es la siguiente:

a) Consolidado al 31 de diciembre de 2024

Tramos de Morosidad	Cartera No Securitizada				Cartera Securitizada				Monto Total Cartera Bruta
	N° Operaciones Cartera no Repactada	Monto Cartera No Repactada Bruta	N° Operaciones Cartera Repactada	Monto Cartera Repactada Bruta	N° Operaciones Cartera no Repactada	Monto Cartera No Repactada Bruta	N° Operaciones Cartera Repactada	Monto Cartera Repactada Bruta	
Al día	56.543	105.734.056	169	4.547.569	23.627	53.191.630	19	129.662	163.602.917
01-30 días	6.314	6.391.890	42	126.409	1.824	1.535.925	2	1.826	8.056.050
31-60 días	996	714.144	113	-7.981	314	259.733	1	47.476	1.013.372
61-90 días	91	127.584	69	48.920	24	7.838	0	0	184.342
91-120 días	18	-1.313	102	79.768	25	-6.890	2	23.642	95.207
121 y más días	78	-2.886	1.639	2.710.657	45	-10.622	6	27.002	2.724.151
Total	**64.040**	**112.963.475**	**2.134**	**7.505.342**	**25.859**	**54.977.614**	**30**	**229.608**	**175.676.039**

Se considera cartera repactada aquella cartera que ha sido prorrogada o renegociada, como también la cartera que se encuentra administrada por el área de Normalización.
Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

	Cartera No Securitizada		Cartera Securitizada	
	N° Clientes	Monto Cartera M$	N° Clientes	Monto Cartera M$
Deudores en Normalización	16	236.675	1	16.354
Deudores en Cobranza Judicial	174	2.777.890	-	47.393
Total	**190**	**3.014.565**	**1**	**63.747**

Los deudores administrados por el área de Normalización -deudores en Normalización y en cobranza judicial- se encuentran incluidos en la cartera repactada.
Se procede al ingreso de un cliente al Área de Normalización, cuando se han agotado las instancias de cobro amistosas por el Área de Crédito y Cobranzas que corresponden a procedimientos de carácter administrativo que se llevan a cabo desde 30 días antes del vencimiento de la deuda y se extienden hasta 90 días luego del vencimiento de dicha obligación. Dentro de este plazo, existen distintos niveles de acercamiento, comenzando desde el aviso telefónico, pasando por envío de Carta de Morosidad y visitas en terreno, incluyendo dentro de estas gestiones la proposición de alternativas de pago a los clientes, eventuales prórrogas y otros. El área de Fiscalía procede a la revisión de los antecedentes del cliente y de sus documentos impagos, Facturas, Cheques, Pagarés, Letras y/o cualquier otro documento que dé cuenta de la existencia de la obligación y define la estrategia de cobro.
Una vez que el cliente es judicializado, se considera deudor en cobranza judicial. El área de Fiscalía remite a través de la Subgerencia de Cobranza, la deuda impaga a los abogados externos correspondientes a la zona geográfica del deudor, se procede a la declaración de insolvencia del cliente a la Compañía de Seguros, y se gestiona el pago de la indemnización lo que ocurre en un plazo de 120 días de constituido el siniestro. El Área de Fiscalía monitorea el proceso judicial y se relaciona con los abogados externos.
Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

b) Consolidado al 31 de diciembre de 2023

Tramos de Morosidad	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Monto Total Cartera Bruta
Al día	47.709	85.443.272	145	5.294.022	32.228	62.356.831	73	785.695	153.879.820
01-30 días	5.827	4.049.646	68	235.191	3.606	2.615.420	6	67.549	6.967.806
31-60 días	845	1.065.726	36	64.266	431	632.514	6	10.183	1.772.689
61-90 días	196	220.254	48	56.323	67	32.846	5	117.755	427.178
91-120 días	43	-27.418	56	26.001	13	16.402	11	3.091	18.076
121 y más días	95	212.121	1.450	3.337.908	42	-8.239	114	256.926	3.798.716
Total	**54.715**	**90.963.601**	**1.803**	**9.013.711**	**36.387**	**65.645.774**	**215**	**1.241.199**	**166.864.285**

Se considera cartera repactada aquella cartera que ha sido prorrogada o renegociada, como también la cartera que se encuentra administrada por el área de Normalización.
Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

	Cartera No Securitizada N° Clientes	Cartera No Securitizada Monto Cartera M$	Cartera Securitizada N° Clientes	Cartera Securitizada Monto Cartera M$
Deudores en Normalización	33	272.406	5	42.192
Deudores en Cobranza Judicial	155	2.978.719	17	318.396
Total	**188**	**3.251.125**	**22**	**360.588**

Los deudores administrados por el área de Normalización -deudores en Normalización y en cobranza judicial- se encuentran incluidos en la cartera repactada.
Se procede al ingreso de un cliente al Área de Normalización, cuando se han agotado las instancias de cobro amistosas por el Área de Crédito y Cobranzas que corresponden a procedimientos de carácter administrativo que se llevan a cabo desde 30 días antes del vencimiento de la deuda y se extienden hasta 90 días luego del vencimiento de dicha obligación. Dentro de este plazo, existen distintos niveles de acercamiento, comenzando desde el aviso telefónico, pasando por envío de Carta de Morosidad y visitas en terreno, incluyendo dentro de estas gestiones la proposición de alternativas de pago a los clientes, eventuales prórrogas y otros. El área de Fiscalía procede a la revisión de los antecedentes del cliente y de sus documentos impagos, Facturas, Cheques, Pagarés, Letras y/o cualquier otro documento que dé cuenta de la existencia de la obligación y define la estrategia de cobro.
Una vez que el cliente es judicializado, se considera deudor en cobranza judicial. El área de Fiscalía remite a través de la Subgerencia de Cobranza, la deuda impaga a los abogados externos correspondientes a la zona geográfica del deudor, se procede a la declaración de insolvencia del cliente a la Compañía de Seguros, y se gestiona el pago de la indemnización lo que ocurre en un plazo de 120 días de constituido el siniestro. El Área de Fiscalía monitorea el proceso judicial y se relaciona con los abogados externos.

Por Segmentos

i) Copeval S.A. al 31 de diciembre de 2024

Tramos de Morosidad	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Monto Total Cartera Bruta
Al día	54.174	103.967.462	169	4.547.569	23.627	53.191.630	19	129.662	161.836.323
01-30 días	6.263	6.308.253	42	126.409	1.824	1.535.925	2	1.826	7.972.413
31-60 días	981	680.458	47	-20.007	314	259.733	1	47.476	967.660
61-90 días	82	126.689	18	38.366	24	7.838	-	-	172.893
91-120 días	15	-1.775	29	68.759	25	-6.890	2	23.642	83.736
121 y más días	46	-12.000	896	2.607.528	45	-10.622	6	27.002	2.611.908
Total	**61.561**	**111.069.087**	**1.201**	**7.368.624**	**25.859**	**54.977.614**	**30**	**229.608**	**173.644.933**

Se considera cartera repactada aquella cartera que ha sido prorrogada o renegociada, como también la cartera que se encuentra administrada por el área de Normalización.
Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

ii) Copeval Agroindustrias S.A. al 31 de diciembre de 2024

Tramos de Morosidad	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Monto Total Cartera Bruta
Al día	9	51.841	-	-	-	-	-	-	51.841
01-30 días	8	39.896	-	-	-	-	-	-	39.896
31-60 días	-	-	-	-	-	-	-	-	-
61-90 días	-	-	-	-	-	-	-	-	-
91-120 días	-	-	-	-	-	-	-	-	-
121 y más días	2	154	4	9.424	-	-	-	-	9.578
Total	**19**	**91.891**	**4**	**9.424**	**-**	**-**	**-**	**-**	**101.315**

Se considera cartera repactada aquella cartera que ha sido prorrogada o renegociada, como también la cartera que se encuentra administrada por el área de Normalización.
Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

iii) Copeval Capacitación S.A. al 31 de diciembre de 2024

Tramos de Morosidad	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Monto Total Cartera Bruta
Al día	20	67.763	-	-	-	-	-	-	67.763
01-30 días	26	-30.964	-	-	-	-	-	-	-30.964
31-60 días	1	448	-	-	-	-	-	-	448
61-90 días	2	-224	-	-	-	-	-	-	-224
91-120 días	-	-	-	-	-	-	-	-	-
121 y más días	7	144	-	-	-	-	-	-	144
Total	**56**	**37.167**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**37.167**

Se considera cartera repactada aquella cartera que ha sido prorrogada o renegociada, como también la cartera que se encuentra administrada por el área de Normalización.
Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

iv) Copeval Servicios S.A. al 31 de diciembre de 2024

Tramos de Morosidad	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera No Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera No Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera no Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera No Repactada Bruta	Cartera Securitizada N° Operaciones Cartera Repactada	Cartera Securitizada Monto Cartera Repactada Bruta	Monto Total Cartera Bruta
Al día	2.340	1.646.990	-	-	-	-	-	-	1.646.990
01-30 días	17	74.705	-	-	-	-	-	-	74.705
31-60 días	14	33.238	66	12.026	-	-	-	-	45.264
61-90 días	7	1.119	51	10.554	-	-	-	-	11.673
91-120 días	3	462	73	11.009	-	-	-	-	11.471
121 y más días	23	8.816	739	93.705	-	-	-	-	102.521
Total	**2.404**	**1.765.330**	**929**	**127.294**	**-**	**-**	**-**	**-**	**1.892.624**

Se considera cartera repactada aquella cartera que ha sido prorrogada o renegociada, como también la cartera que se encuentra administrada por el área de Normalización.
Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

a) Cartera asegurada al 31 de diciembre de 2024:

Es política de la Compañía, mitigar el riesgo de crédito, mediante la contratación de seguro de crédito para sus ventas a plazo, póliza que está contratada con la Compañía de Seguros Avla. La materia asegurada son los créditos en las ventas de productos y/o servicios relacionados directa o indirectamente con el Sector Agrícola, Ganadero, Forestal y sus derivados conforme a su giro amplio de negocios. Adicionalmente se mantienen seguros con Orsan. La cartera asegurada asciende a M$ 157.776.690 equivalente a un 89,81% de la cartera total, de los cuales un 86,36% equivalente a M$ 136.253.449 corresponden a seguro nominado, el 12,43% equivalente a M$ 19.611.443 corresponden a seguro innominado mientras que el 1,21% restante que equivale a M$ 1.911.798 corresponden a aseguramientos Orsan.

	31-12-2024			
	Nominados		Innominados / Orsan	
ITEM	N° Clientes	M$	N° Clientes	M$
Cuentas por cobrar corriente y no corriente	3.364	136.253.449	2.592	21.523.241
Total cartera corriente y no corriente	**3.364**	**136.253.449**	**2.592**	**21.523.241**

b) Cartera asegurada al 31 de diciembre de 2023:

	31-12-2023			
	Nominados		Innominados / Orsan	
ITEM	N° Clientes	M$	N° Clientes	M$
Cuentas por cobrar corriente y no corriente	3.495	130.574.349	3.587	22.236.534
Total cartera corriente y no corriente	**3.495**	**130.574.349**	**3.587**	**22.236.534**

Castigos y Recuperos del ejercicio:

Clases de activo	Castigos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Deudores por venta – Castigos del ejercicio	-668.576	-575.782

Calidad crediticia de los activos que no están en mora:

Los deudores comerciales son, en general, de bajo riesgo crediticio por la relación de largo plazo que los clientes mantienen con la Compañía y está compuesta por una cartera muy diversificada.

a) Garantías Tomadas y Seguros:

Al 31 de diciembre de 2024, la Sociedad mantiene garantías de clientes, originadas como respaldo de sus cuentas corrientes por un monto ascendente a M$ 31.371.920. Además, la Compañía con el propósito de mitigar el riesgo de crédito, utiliza un seguro de crédito para sus ventas, póliza que está contratada con la Compañía de Seguros Avla.

b) Cartera Prorrogada:

Clases de activo	Saldos al 31-12-2024 M$	N°
Deudores por venta	4.656.637	64
Total	**4.656.637**	**64**

Clases de activo	Saldos al 31-12-2023 M$	N°
Deudores por venta	6.643.198	104
Total	**6.643.198**	**104**

Producto de las gestiones de cobro se puede definir prórrogas:

- Todas aquellas operaciones en las cuales el cliente solicita un plazo mayor de pago

Toda prórroga debe ser solicitada ingresándola al sistema computacional considerando, además:

- Vencimiento de las facturas.
- Cobro de intereses.

Toda prórroga sobre 90 días para clientes con cobertura debe ser acompañada de la Planilla de Prórroga de facturas para la Compañía de Seguro de Crédito.

c) Mora por antigüedad, sin deterioro

Al 31 de diciembre de 2024

Vencimientos:	1-30 días M$	Más de 30 y menos de 90 días M$	Más de 90 días y menos de un año M$	Más de un año y menos de 5 años M$	Más de 5 años M$	Saldos al 31-12-2024 M$	Saldos al 31-12-2023 M$
Tipo o clase de activo:							
Deudores por venta	7.975.938	1.179.774	-20.309	-1.402	-	9.134.001	9.532.909
Total	**7.975.938**	**1.179.774**	**-20.309**	**-1.402**	**-**	**9.134.001**	**9.532.909**

Al 31 de diciembre de 2023

Vencimientos:	1-30 días M$	Más de 30 y menos de 90 días M$	Más de 90 días y menos de un año M$	Más de un año y menos de 5 años M$	Más de 5 años M$	Saldos al 31-12-2023 M$	Saldos al 31-12-2022 M$
Tipo o clase de activo:							
Deudores por venta	6.975.794	2.112.140	452.518	-7.543	-	9.532.909	10.310.253
Total	**6.975.794**	**2.112.140**	**452.518**	**-7.543**	**-**	**9.532.909**	**10.310.253**

Los saldos negativos en esta nota, corresponden a situaciones temporales generadas principalmente por abonos realizados por clientes, sobre los cuales se está a la espera de instrucción por parte del mismo, respecto del documento al cual ser aplicado, y en menor medida a los abonos previos a la facturación

d) Deterioro a la fecha de los estados financieros:

Clases de activo	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Deudores por venta	4.310.008	4.538.238
Total	**4.310.008**	**4.538.238**

9. Inventarios.

Este rubro estaba conformado por: Insumos agrícolas (Agroquímicos, Fertilizantes, Semillas, Ferretería Agrícola, Veterinaria, Combustibles, Riego), Maquinarias (Tractores e implementos agrícolas) y Cereales y otros (maíz grano y trigo) presentando a las fechas que se indican la siguiente información:

Saldos al 31 de diciembre de 2024 Rubros	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Total M$
Insumos agrícolas	54.106.049	-	54.106.049
Maquinarias	9.564.203	-	9.564.203
Cereales y otros	-	3.695.063	3.695.063
Provisión de existencias	-5.942.503	-40.000	-5.982.503
Totales	**57.727.749**	**3.655.063**	**61.382.812**

Saldos al 31 de diciembre de 2023 Rubros	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Total M$
Insumos agrícolas	59.888.217	-	59.888.217
Maquinarias	7.117.833	-	7.117.833
Cereales y otros	-	1.862.401	1.862.401
Provisión de existencias	-5.967.823	-40.000	-6.007.823
Totales	**61.038.227**	**1.822.401**	**62.860.628**

i) Las existencias se encuentran valorizadas de acuerdo al método del costo promedio ponderado, los que no exceden a su valor neto de realización.

ii) El Grupo mantiene un monto acumulado de provisión de pérdida por ajuste de valorización y obsolescencia. Al 31 de diciembre del 2024 el monto asciende a M$ 5.982.503 y al 31 de diciembre de 2023 M$ 6.007.823

iii) El costo de venta al 31 de diciembre de 2024 y 2023, por concepto de costo de productos asciende a un monto de M$ 333.210.232 y M$ 335.296.368 respectivamente.

iv) Los movimientos de la provisión de existencia, han sido los siguientes:

Movimiento del ejercicio	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Saldo inicial	6.007.823	2.527.647
(Menos) Liberación por castigo	-428.683	-
Más dotación (Menos liberación) por deterioro del ejercicio	403.363	3.480.176
Total movimiento del ejercicio	**5.982.503**	**6.007.823**

v) Los resultados por concepto de provisiones de existencias y castigos de inventarios, a las fechas que se indican, han sido los siguientes:

	Saldos al	
	31-12-2024	31-12-2023
	M$	M$
Efecto por deterioro del ejercicio	403.363	734.483
Castigos por mermas y siniestros efectuados en el ejercicio	684.336	373.580
Totales	**1.087.699**	**1.108.063**

vi) No se han efectuado reversos de castigos a las fechas indicadas.

vii) El Grupo sostiene prendas sobre los inventarios (warrants) para garantizar obligaciones financieras por un monto total de M$ 25.432.257 al cierre de este ejercicio. (M$ 27.238.867 al 31 de diciembre del 2023).

10. Activos y pasivos por Impuestos, corrientes

A las fechas que se indican la Sociedad matriz y sus subsidiarias determinaron, de acuerdo a las normas tributarias vigentes, los siguientes impuestos por cobrar:

	Saldos al	
	31-12-2024	31-12-2023
Activos por Impuestos corrientes	M$	M$
Crédito fiscal por impuesto al valor agregado	39.565	33.600
Crédito por gastos de capacitación	324.408	174.171
Otros créditos por recuperar	483.266	142.789
Totales	**847.239**	**350.560**

	Saldos al	
	31-12-2024	31-12-2023
Pasivos por Impuestos corrientes	M$	M$
Impuesto a la renta	68.978	63.331
Retenciones por pagar	126.635	124.978
Débito fiscal por Impuesto al valor agregado	3.171.465	1.340.301
Totales	**3.367.078**	**1.528.610**

11. Otros activos financieros, no corrientes.

A las fechas que se indican, el rubro Otros activos financieros no corrientes estaba conformado por:

	31-12-2024	31-12-2023
Inversión	M$	M$
Inmobiliaria San Fernando	22.913	22.913
Cooperativa Agrícola Lechera Santiago Ltda.	16.172	16.172
Patrimonio Separado PS35 LP (*)	2.394.347	2.394.347
Total	**2.433.432**	**2.433.432**

(*) Corresponde al bono subordinado adquirido por la emisión de deuda correspondiente al patrimonio separado 35.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

12. Otros activos no financieros, no corrientes.

A las fechas que se indican, el rubro Otros Activos no financieros no corrientes estaba conformado por:

	31-12-2024	31-12-2023
Partidas	M$	M$
Gastos por emisión deuda (1)	351.989	662.036
Intereses Pagados Anticipados	-	66.125
Otros gastos diferidos (2)	3.137.141	-
Total	**3.489.130**	**728.161**

(1) Gastos de emisión y colocación de deuda: Los desembolsos financieros y otros gastos asociados directamente con la emisión de los bonos y otros instrumentos de deuda, al momento de su colocación, se presentan en este rubro y se amortizan durante los ejercicios de vigencia de los instrumentos, siendo llevada a resultado vía tasa efectiva.

(2) Bajo este concepto se presentan los desembolsos asociados al proyecto de transformación definido por la Compañía, siendo amortizado sobre la base del plazo esperado de generación de los flujos futuros.

13. Activos intangibles distintos de la plusvalía

Las clases de activos intangibles al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, corresponden principalmente a programas informáticos y marcas comerciales, las que se registran al costo.

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas. La principal licencia registrada en este rubro corresponde al monto cancelado por concepto de uso indefinido del Software ERP Clase Mundial "One World" de la empresa JDEdwards. La Sociedad ha decidido amortizar estos Activos en un plazo de 5 años, a contar de su fecha de adquisición. A las fechas de los presentes estados financieros no existen en uso activos de esta clase que se encuentren totalmente amortizados, así también se señala que no existen restricciones ni garantías que afecten la titularidad de estos activos. En relación a las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles, no se evidencia deterioro respecto de estos intangibles.

Para las marcas comerciales tienen una vida útil indefinida por no existir claridad con respecto al comienzo y/o término del ejercicio durante el cual se espera que el derecho genere flujos de efectivos. Estos derechos no se amortizan, pero están sujetos a pruebas periódicas de deterioro. Estos intangibles están conformados principalmente por la marca denominativa ATOM, registros N°793.749 y N°732.305, clase 12 y 37; los dominios de internet Atom.cl y Atomrental.cl siendo adquiridos todos ellos con fecha 8 de noviembre de 2012.

El detalle de este rubro es el siguiente:

	31-12-2024	31-12-2023
Rubro	M$	M$
Programas informáticos	337.848	714.400
Total	**337.848**	**714.400**

	31-12-2024	31-12-2023
Movimiento del ejercicio	M$	M$
Saldo inicial Marcas comerciales	321.741	321.741
Saldo inicial Licencias	714.400	932.701
Más: Adquisición y/o desarrollo de Programas informáticos	1.920	188.786
Menos: Deterioro de Marcas comerciales (1)	-321.741	-321.741
Menos: Amortizaciones de Programas informáticos del ejercicio	-378.472	-407.087
Total	**337.848**	**714.400**

(1) Durante el ejercicio 2020 se reconoció un deterioro por la marca comercial ATOM. Este efecto se registró en el estado de resultado de ese ejercicio en el rubro "Otros gastos por función"

14. Propiedades, plantas y equipos (PPE)

a) Clases de propiedades, plantas y equipos

La composición por clase de PPE es la siguiente, diferenciadas por valores brutos, netos y depreciaciones y deterioros acumulados:

Clases de propiedades, plantas y equipos, netos	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Obras en curso, neto	284.844	-
Terrenos, neto	23.381.805	23.802.618
Construcciones y obras de infraestructura, neto (*)	35.535.686	34.621.950
Muebles, instalaciones y equipos, neto	4.970.468	4.355.859
Derechos de uso	3.929.321	4.100.535
Totales	**68.102.124**	**66.880.962**

(*) Los principales activos que comprenden este rubro de Construcciones y obras de infraestructura son las Sucursales (Sala de ventas y bodegas) destinados a la comercialización de insumos agrícolas y las Plantas de almacenaje y secado de granos explotadas por la Subsidiaria Copeval Agroindustrias S.A.

Clases de propiedades, plantas y equipos, brutos	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Obras en curso, bruto	284.844	-
Terrenos, bruto	23.381.805	23.802.618
Construcciones y obras de infraestructura, bruto	48.075.025	48.129.840
Muebles, instalaciones y equipos, bruto	10.868.218	9.657.724
Derechos de uso	13.506.528	11.738.282
Totales	**96.116.420**	**93.328.464**

Deprec. Acumulada y deterioro de propiedades, plantas y equipos	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Dep. acum. y deterioro de valor construcciones y obras de infraestructura	-12.539.339	-13.507.890
Dep. acum. y deterioro de valor muebles, instalaciones y equipos	-5.897.750	-5.301.865
Dep. acum. y deterioro de valor derechos de uso	-9.577.207	-7.637.747
Totales	**-28.014.296**	**-26.447.502**

Dep. del ejercicio y deterioro de propiedades, plantas y equipos	Saldos al 31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Dep. del ejercicio de Propiedades Plantas y Equipos forman parte del Costo	-827.314	-621.290
Dep. del ejercicio de Propiedades Plantas y Equipos forman parte de los Gastos de Administración	-2.959.813	-2.639.077
Totales	**-3.787.127**	**-3.260.367**

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

b) Movimientos de propiedad, planta y equipos

Movimiento, al 31 de diciembre de 2024	Saldo 01-01-2024	Adiciones M$	Retasación M$	Ventas M$	Termino Obras M$	Termino de Contrato y Otros Castigos M$	Siniestros M$	Reclasificación M$	Depreciación M$	Saldo 31-12-2024
Obras en curso, neto	-	1.795.617	-	-	-1.510.773	-	-	-	-	284.844
Terrenos, neto	23.802.618	-	-	-420.813	-	-	-	-	-	23.381.805
Construcciones y obras de infraestructura, neto	34.621.950	233.445	-	-	1.453.650	-	-	-	-773.359	35.535.686
Muebles, instalaciones y equipos, neto	4.355.859	2.523.128	-	-874.239	57.123	-13.804	-3.292	-	-1.074.307	4.970.468
Derechos de uso	4.100.535	2.001.625	-	-	-	-233.378	-	-	-1.939.461	3.929.321
Totales	**66.880.962**	**6.553.815**	**-**	**-1.295.052**	**-**	**-247.182**	**-3.292**	**-**	**-3.787.127**	**68.102.124**

Movimiento, al 31 de diciembre de 2023	Saldo 01-01-2023	Adiciones M$	Retasación (*) M$	Ventas M$	Termino Obras M$	Termino de Contrato y Otros Castigos M$	Siniestros M$	Reclasificación (**) M$	Depreciación M$	Saldo 31-12-2023
Obras en curso, neto	137.607	862.891	-	-	-1.000.498	-	-	-	-	-
Terrenos, neto	23.252.044	-	2.185.723	-	-	-	-	-1.635.149	-	23.802.618
Construcciones y obras de infraestructura, neto	39.434.118	54.657	-	-	1.000.498	-3	-	-5.126.317	-741.003	34.621.950
Muebles, instalaciones y equipos, neto	4.329.244	1.704.829	-	- 849.761	-	-10.730	-	-67.778	-749.945	4.355.859
Derechos de uso	4.720.748	1.200.980	-	-	-	-51.774	-	-	-1.769.419	4.100.535
Totales	**71.873.761**	**3.823.357**	**2.185.723**	**-849.761**	**-**	**-62.507**	**-**	**-6.829.244**	**-3.260.367**	**66.880.962**

(*) La retasación de los terrenos fue efectuada por un tasador externo, independiente, el cual cuantificó el efecto de retasación según el estudio efectuado en todos los terrenos del Grupo al 31 de diciembre de 2023.
(**) Se presenta la reclasificación a Propiedades de inversión efectuada al 1 de enero de 2023.

c) Vida útil considerada en el ejercicio

Durante el ejercicio se han considerado las siguientes vidas útiles promedio:

Movimiento, al 31 de diciembre de 2024	Vida Útil Promedio Años	Valor Residual %
Construcciones y obras de infraestructura, neto	40	70%
Muebles, instalaciones y equipos, neto	5	55%

d) Activos fijos en arrendamiento

Los derechos de uso asociados a los contratos de arrendamiento son registrados en este rubro y se deprecian durante el ejercicio de vigencia de dicho contrato.

La depreciación de estos activos es determinada de acuerdo a los mismos criterios aplicables para los demás bienes del activo fijo.

A continuación, se muestran los importes netos de PPE arrendados.

	Saldos al			
Activos en Derechos de uso, neto	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$	Inicio	Término
Arriendos instalaciones	2.651.183	2.419.734	Enero 2005	Abril 2032
Arriendos camionetas	1.278.138	1.680.801	Marzo 2020	Julio 2027
Totales	**3.929.321**	**4.100.535**		

(*) Estos montos corresponden a los nuevos contratos de arrendamiento que se categorizan con este nombre desde la aplicación de la NIIF 16

e) Seguros sobre activos fijos

El Grupo tiene contratadas pólizas de seguros para cubrir los riesgos a los que están expuestos los elementos del activo fijo. El Grupo considera que la cobertura de estas pólizas es adecuada para los riesgos inherentes a su actividad.

f) Pérdida por deterioro del valor de los activos fijos

Para el presente ejercicio, ningún elemento del activo fijo ha presentado deterioro de su valor.

g) Prendas y restricciones

Existen restricciones para las Propiedades, plantas y equipos, las que se detallan en nota N° 30.

No existen importes comprometidos por adquisición de propiedades, plantas y equipos.

h) Desmantelamiento

Por la naturaleza de los negocios de las empresas del Grupo, en el valor de los activos no se considera al inicio una estimación por costo de desmantelamiento, retiro o rehabilitación.

i) Activos temporalmente fuera de servicio

A las fechas de los presentes estados financieros consolidados no existen activos temporalmente fuera de servicio.

j) Activos completamente depreciados, y que se encuentran en uso

La sociedad matriz y sus subsidiarias no mantienen activos significativos que se encuentren en uso y que estén totalmente depreciados.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

15. Propiedades de inversión

a) Movimiento de Propiedades de inversión

Movimiento, al 31 de diciembre de 2024	M$
Saldo al 1 de enero de 2024	8.214.978
Adiciones	-
Retiros	-
Incremento (decremento) valor razonable (*)	34.894
Total	**8.249.872**

Movimiento, al 31 de diciembre de 2023	M$
Saldo al 1 de enero de 2023	6.829.244
Adiciones	-
Retiros	-
Incremento (decremento) valor razonable (*)	1.385.734
Total	**8.214.978**

(*) Las variaciones del valor razonable son presentadas en el estado de resultados en el rubro “Otros ingresos por función”.

Las Propiedades de Inversión incluyen las plantas destinadas para arriendos, existiendo contratos de arrendamientos por estos activos.

b) Valorización

Las Propiedades de Inversión se encuentran valorizadas de acuerdo al modelo de valor razonable conforme lo permitido por la NIC 40, utilizando para estos efectos informes de tasaciones externas independientes que son preparadas al cierre de cada ejercicio.

Para la determinación de este valor razonable, se consideran distintos parámetros e indicadores, como son los ingresos, costos, tasa de descuento, tasa de vacancia y otros parámetros utilizados por el mercado.

16. Impuestos diferidos e impuesto a la renta

a) Impuestos Diferidos

Los impuestos diferidos han sido determinados usando el método del balance sobre diferencias temporarias entre los activos y pasivos tributarios y sus respectivos valores libros.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son medidos a las tasas tributarias que se esperan sean aplicables en el año donde el activo es realizado o el pasivo es liquidado, en base a las tasas de impuesto (y leyes tributarias) que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del balance de situación financiera.

Los activos y pasivos que tiene determinado el Grupo y su ejercicio de reverso, se ha determinado que existiría un efecto en los impuestos diferidos a los presentes Estados Financieros, según se indica:

Los activos por impuesto diferido y los pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad tributaria y autoridad tributaria.

	31-12-2024 M$ Impuestos diferidos		31-12-2023 M$ Impuestos diferidos	
Conceptos	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Provisión de incobrables	1.163.702	-	1.225.324	-
Provisión de vacaciones - comisiones	480.922	-	489.229	-
Provisión de existencia	1.615.276	-	1.622.112	-
Pérdida tributaria	17.121.646	-	15.842.524	-
Activos fijos	1.559.740	3.640.177	1.501.590	3.478.967
Retasación terrenos	-	3.687.725	-	3.687.725
Retasación Propiedades de Inversión	-	383.570	-	374.148
Otros activos y otros pasivos por impuestos diferidos	2.811.773	513.604	371.566	665.281
Totales	**24.753.059**	**8.225.076**	**21.052.345**	**8.206.121**

b) Impuesto a la renta

Al 31 de diciembre de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 la tasa impositiva aplicable a las principales afiliadas de la Matriz es de un 27%. El detalle de gasto por impuesto a la renta es el siguiente:

Descripción del gasto (ingreso) por impuestos por parte extranjera y nacional:	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Gastos por impuestos a la renta		-
Ganancia por impuestos diferidos, neto, nacional	3.681.760	6.208.594
Ajuste por efecto de ID en patrimonio	-	590.145
Otros efectos	-	-
Gasto por Impuestos Diferidos, Neto, Total	**3.681.760**	**6.798.739**
Beneficio por impuesto a las ganancias	**3.681.760**	**6.798.739**

Conciliación del gasto por impuestos utilizando la tasa legal, con el gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva:	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Resultado, antes de impuestos	**-2.412.146**	**-15.657.704**
Impuesto a la renta a la tasa estatutaria	651.279	4.227.580
Gastos e ingresos no deducibles y no tributables	3.030.481	2.571.159
Beneficio (Gasto) por impuestos corrientes	**3.681.760**	**6.798.739**

Conciliación de la tasa impositiva legal con la tasa impositiva efectiva (en porcentajes):	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Impuesto a la renta a la tasa estatutaria	-27%	-27%
Gastos no deducibles e ingresos no atribuibles	179,6%	70,4%
Beneficio (gasto) por impuestos corrientes	**152,6%**	**43,4%**

17. Otros pasivos financieros

i) Resumen Corrientes

Al 31 de diciembre de 2024	Hasta 90 días M$	Más de 90 a 1 año M$	Total M$
Obligaciones con bancos e instituciones financieras, corrientes	10.126.529	15.457.225	25.583.754
Obligaciones con bancos e instituciones financieras, no corrientes a corrientes	2.209.119	18.038.516	20.247.635
Obligaciones por bonos corporativos	10.011.991	9.591.572	19.603.563
Obligaciones por bonos securitizados	1.104.285	-	1.104.285
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros	245.794	523.638	769.432
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros (arriendo camionetas)	180.789	502.510	683.299
Obligaciones por factoring	10.195.853	439.798	10.635.651
Boletas de garantías	-	1.911.195	1.911.195
Obligaciones por forward vigentes (*)	1.163.057	-	1.163.057
Obligaciones confirming	8.343.424	-	8.343.424
Totales	**43.580.841**	**46.464.454**	**90.045.295**

Al 31 de diciembre de 2023	Hasta 90 días M$	Más de 90 a 1 año M$	Total M$
Obligaciones con bancos e instituciones financieras, corrientes	27.378.067	6.147.308	33.525.375
Obligaciones con bancos e instituciones financieras, no corrientes a corrientes	2.017.359	3.333.136	5.350.495
Obligaciones por bonos corporativos	-	19.018.474	19.018.474
Obligaciones por bonos securitizados	875.245	-	875.245
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros	267.008	670.158	937.166
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros (arriendo camionetas)	181.987	521.111	703.098
Boletas de garantías	-	2.018.819	2.018.819
Cartas de créditos	275.667	-	275.667
Obligaciones por forward vigentes (*)	58.610	-	58.610
Totales	**31.053.943**	**31.709.006**	**62.762.949**

(*) Actualmente, la Compañía mantiene una política formal de tratamiento contable de sus instrumentos de cobertura, en tal sentido define sus instrumentos como cobertura o inversión, siendo evaluado a cada cierre contable el valor razonable de estos instrumentos. Estos instrumentos son registrados en otros activos u otros pasivos financieros, dependiendo del saldo que estos presenten en cada cierre.

En nota N° 29, se informan las restricciones asociadas a estos pasivos financieros, no existiendo incumplimiento al cierre del 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

ii) Resumen No Corrientes

Al 31 de diciembre de 2024	Más de 1 año a 2 años M$	Más de 2 años a 3 años M$	Más de 3 años a 4 años M$	Más de 4 años a 5 años M$	Más de 5 años M$	Total M$
Obligaciones con bancos e instituciones financieras, no corrientes	8.741.737	8.815.481	7.807.920	-	-	25.365.138
Obligaciones por bono securitizados	6.792.500	9.295.000	4.012.500	-	-	20.100.000
Obligaciones por bono corporativos	9.597.803	-	-	-	-	9.597.803
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros	540.163	538.414	289.158	180.699	333.317	1.881.751
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros (arriendo camionetas)	402.376	183.250	9.213	-	-	594.839
Totales	**26.074.579**	**18.832.145**	**12.118.791**	**180.699**	**333.317**	**57.539.531**

Al 31 de diciembre de 2023	Más de 1 año a 2 años M$	Más de 2 años a 3 años M$	Más de 3 años a 4 años M$	Más de 4 años a 5 años M$	Más de 5 años M$	Total M$
Obligaciones con bancos e instituciones financieras, no corrientes	18.137.529	9.261.209	8.680.169	8.000.000	-	44.078.907
Obligaciones por bono securitizados	-	6.792.500	9.295.000	4.012.500	-	20.100.000
Obligaciones por bono corporativos	18.364.697	9.191.240	-	-	-	27.555.937
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros	402.923	349.752	357.086	191.132	181.676	1.482.569
Obligaciones por contratos de arriendos con terceros (arriendo camionetas)	574.803	302.709	100.193	-	-	977.705
Totales	**37.479.952**	**25.897.410**	**18.432.448**	**12.203.632**	**181.676**	**94.195.118**

iii) Conciliación de los pasivos que surgen de actividades de financiación:

	2023 M$	Obtención, Renegociación y Pago M$	M$	Reclasificación	Unidad Reajuste M$	Intereses Pagados y Devengados M$	2024 M$
Préstamos a corto plazo	38.875.870	31.847.131	-37.754.561	17.969.371	2.601.828	-7.708.250	45.831.389
Préstamos a largo plazo	44.078.907	-	-	-17.969.371	-744.398	-	25.365.138
Obligaciones arriendos	4.100.538	2.204.797	-2.113.249	-	-97.648	-165.117	3.929.321
Obligaciones con el público-Bono Corto plazo	19.893.719	2.706.788	-	835.165	-	-2.727.824	20.707.848
Obligaciones con el público-Bonos Largo plazo	47.655.937	53.544	-18.674.458	-835.165	1.497.945	-	29.697.803
Obligaciones por forwards	58.610	-	-	-	1.104.447	-	1.163.057
Boletas garantía	2.018.819	-62.891	-	-	7.908	-52.641	1.911.195
Obligaciones por carta de crédito	275.667	666.552	-917.050	-	-7.041	-18.128	-
Obligaciones por factoring	-	14.928.694	-3.881.823	-	16.219	-427.439	10.635.651
Obligaciones contirming	-	17.845.731	-9.306.902	-	82.849	-278.254	8.343.424
Totales	**156.958.067**	**70.190.346**	**-72.648.043**	**-**	**4.462.109**	**-11.377.653**	**147.584.826**

El detalle de los otros pasivos financieros es el siguiente:

Obligaciones con bancos e instituciones financieras, corrientes

i) al 31 de diciembre de 2024

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								Corriente		
Rut	Sociedad	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más 90 días Hasta 1 año	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	97041000-7	BANCO ITAU	CHILE	16-12-2024	15-04-2025	USD	AL VCTO	0,80%	0,80%	2.944.772	-	2.956.477	2.956.477
81290800-6	COPEVAL S.A.	97041000-7	BANCO ITAU	CHILE	19-12-2024	17-04-2025	PESOS	AL VCTO	0,85%	0,85%	5.035.590	-	5.052.665	5.052.665
81290800-6	COPEVAL S.A.	97015000-5	BANCO SANTANDER	CHILE	25-11-2024	23-05-2025	PESOS	AL VCTO	0,83%	0,83%	2.900.000	-	2.928.884	2.928.884
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	13-12-2024	13-03-2025	PESOS	AL VCTO	0,54%	0,54%	1.825.000	1.830.913	-	1.830.913
81290800-6	COPEVAL S.A.	97004000-5	BANCO DE CHILE	CHILE	12-11-2024	10-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,80%	0,80%	1.500.000	1.519.600	-	1.519.600
81290800-6	COPEVAL S.A.	97004000-5	BANCO DE CHILE	CHILE	18-10-2024	16-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,78%	0,78%	500.000	509.620	-	509.620
81290800-6	COPEVAL S.A.	97004000-5	BANCO DE CHILE	CHILE	18-10-2024	16-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,78%	0,78%	1.200.000	1.223.088	-	1.223.088
81290800-6	COPEVAL S.A.	97003000-K	BANCO DOBRASIL	CHILE	13-11-2024	12-05-2025	USD	AL VCTO	0,66%	0,66%	3.404.572	-	3.418.013	3.418.013
81290800-6	COPEVAL S.A.	60810000-8	BANCO BCP	CHILE	22-11-2024	20-02-2025	USD	AL VCTO	0,76%	0,76%	2.989.380	3.018.753	-	3.018.753
81290800-6	COPEVAL S.A.	99500410-0	BANCO CONSORCIO	CHILE	09-12-2024	07-06-2025	USD	AL VCTO	0,63%	0,63%	1.096.106	-	1.101.186	1.101.186
81290800-6	COPEVAL S.A.	97011000-3	BANCO INTERNACIONAL	CHILE	29-10-2024	27-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,64%	0,64%	1.000.000	1.013.356	-	1.013.356
81290800-6	COPEVAL S.A.	97053000-2	BANCO SECURITY	CHILE	05-11-2024	03-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,68%	0,68%	998.524	1.011.199	-	1.011.199
Totales											**25.393.944**	**10.126.529**	**15.457.225**	**25.583.754**

ii) al 31 de diciembre de 2023

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								Corriente		
Rut	Sociedad	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más 90 días Hasta 1 año	Total al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	97041000-7	BANCO ITAU	CHILE	19-12-2023	17-01-2024	PESOS	AL VCTO	1,31%	1,31%	2.800.000	2.812.902	-	2.812.902
81290800-6	COPEVAL S.A.	97041000-7	BANCO ITAU	CHILE	22-12-2023	22-01-2024	PESOS	AL VCTO	1,21%	1,21%	5.035.590	5.052.736	-	5.052.736
81290800-6	COPEVAL S.A.	97041000-7	BANCO ITAU	CHILE	12-12-2023	11-03-2024	PESOS	AL VCTO	1,30%	1,30%	730.000	735.360	-	735.360
81290800-6	COPEVAL S.A.	97015000-5	BANCO SANTANDER	CHILE	04-08-2023	02-11-2023	PESOS	AL VCTO	1,18%	1,18%	2.900.000	2.950.431	-	2.950.431
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	28-12-2023	27-03-2024	PESOS	AL VCTO	1,08%	1,08%	1.825.000	1.826.681	-	1.826.681
81290800-6	COPEVAL S.A.	97006000-6	BANCO BCI	CHILE	20-12-2023	16-06-2024	PESOS	AL VCTO	1,34%	1,34%	2.500.000	-	2.510.083	2.510.083
81290800-6	COPEVAL S.A.	97004000-5	BANCO DE CHILE	CHILE	26-10-2023	24-01-2024	PESOS	AL VCTO	1,20%	1,20%	1.500.000	1.536.300	-	1.536.300
81290800-6	COPEVAL S.A.	97004000-5	BANCO DE CHILE	CHILE	26-10-2023	24-01-2024	PESOS	AL VCTO	1,20%	1,20%	500.000	512.100	-	512.100
81290800-6	COPEVAL S.A.	97004000-5	BANCO DE CHILE	CHILE	26-10-2023	24-01-2024	PESOS	AL VCTO	1,20%	1,20%	1.200.000	1.229.040	-	1.229.040
81290800-6	COPEVAL S.A.	97053000-2	BANCO SECURITY	CHILE	10-10-2023	08-01-2024	PESOS	AL VCTO	1,14%	1,14%	936.199	962.223	-	962.223
81290800-6	COPEVAL S.A.	97011000-3	BANCO INTERNACIONAL	CHILE	17-10-2023	15-01-2024	PESOS	AL VCTO	1,08%	1,08%	1.000.000	1.024.400	-	1.024.400
81290800-6	COPEVAL S.A.	97003000-K	BANCO DOBRASIL	CHILE	10-08-2023	06-02-2024	USD	AL VCTO	0,73%	0,73%	2.342.175	2.495.633	-	2.495.633
81290800-6	COPEVAL S.A.	97003000-K	BANCO DOBRASIL	CHILE	14-11-2023	10-05-2024	USD	AL VCTO	0,68%	0,68%	3.778.765	-	3.637.225	3.637.225
81290800-6	COPEVAL S.A.	97003000-K	BANCO DOBRASIL	CHILE	16-08-2023	12-02-2024	USD	AL VCTO	0,73%	0,73%	2.347.445	2.474.003	-	2.474.003
81290800-6	COPEVAL S.A.	60810000-8	BANCO BCP	CHILE	30-10-2023	26-01-2024	USD	AL VCTO	0,77%	0,77%	2.730.840	2.674.278	-	2.674.278
81290800-6	COPEVAL S.A.	99500410-0	BANCO CONSORCIO	CHILE	11-12-2023	10-03-2024	USD	AL VCTO	0,72%	0,72%	996.627	1.091.980	-	1.091.980
Totales											**33.122.641**	**27.378.067**	**6.147.308**	**33.525.375**

Obligaciones con bancos e instituciones financieras, no corrientes a corrientes

i) al 31 de diciembre de 2024

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								Corriente	
Rut	Sociedad	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más 90 de días a 1 año	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	60706000-2	CORFO	CHILE	15-08-2022	15-08-2025	PESOS	TRIMESTRAL	3,70%	3,70%	1.415.333	478.469	943.555	1.422.024
81290800-6	COPEVAL S.A.	60706000-2	CORFO	CHILE	26-10-2023	15-10-2028	PESOS	TRIMESTRAL	8,60%	8,60%	5.855.940	538.584	5.855.940	6.394.524
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	27-06-2023	27-06-2025	PESOS	TRIMESTRAL	11,15%	11,15%	813.977	402.714	412.271	814.985
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	27-06-2023	29-06-2027	PESOS	TRIMESTRAL	10,20%	10,20%	1.137.021	278.360	862.150	1.140.510
81290800-6	COPEVAL S.A.	3490518	CARGILL FINANCIAL SERVICES	CHILE	18-06-2023	18-06-2025	USD	AL VCTO	9,55%	9,55%	9.964.600	510.992	9.964.600	10.475.592
Totales											**19.186.871**	**2.209.119**	**18.038.516**	**20.247.635**

ii) al 31 de diciembre de 2023

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								Corriente	
Rut	Sociedad	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más 90 de días a 1 año	Total al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	60706000-2	CORFO	CHILE	19-11-2020	15-08-2024	PESOS	TRIMESTRAL	3,70%	3,70%	1.904.954	962.621	1.415.333	2.377.954
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	30-06-2023	27-03-2025	PESOS	TRIMESTRAL	2,63%	2,63%	1.500.582	362.104	1.138.478	1.500.582
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	27-06-2023	29-03-2027	PESOS	TRIMESTRAL	3,06%	3,06%	1.031.501	252.176	779.325	1.031.501
81290800-6	COPEVAL S.A.	3490518	CARGILL FINANCIAL SERVICES	CHILE	29-06-2023	18-06-2024	USD	AL VCTO	0,80%	0,80%	440.458	440.458	-	440.458
Totales											**4.877.495**	**2.017.359**	**3.333.136**	**5.350.495**

Obligaciones con bancos e instituciones financieras, no corrientes

i) al 31 de diciembre de 2024

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								No Corriente					
Rut	Sociedad	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años 3 años	Más de 3 años 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	60706000-2	CORFO	CHILE	26-10-2023	15-10-2028	PESOS	TRIMESTRAL	8,60%	8,60%	23.423.760	7.807.920	7.807.920	7.807.920	-	-	23.423.760
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	27-06-2023	29-06-2027	PESOS	TRIMESTRAL	10,20%	10,20%	1.941.378	933.817	1.007.561	-	-	-	1.941.378
Totales											**25.365.138**	**8.741.737**	**8.815.481**	**7.807.920**	**-**	**-**	**25.365.138**

ii) al 31 de diciembre de 2023

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								No Corriente					
Rut	Sociedad	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años 3 años	Más de 3 años 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	60706000-2	CORFO	CHILE	19-11-2020	15-08-2025	PESOS	TRIMESTRAL	3,70%	3,70%	1.415.332	1.415.332	-	-	-	-	1.415.332
81290800-6	COPEVAL S.A.	60706000-2	CORFO	CHILE	26-10-2023	15-10-2028	PESOS	TRIMESTRAL	3,70%	3,70%	30.000.000	6.000.000	8.000.000	8.000.000	8.000.000	-	30.000.000
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	30-06-2023	27-03-2025	PESOS	TRIMESTRAL	2,63%	2,63%	813.976	813.976	-	-	-	-	813.976
81290800-6	COPEVAL S.A.	97051000-1	BANCO SCOTIABANK	CHILE	27-06-2023	29-03-2027	PESOS	TRIMESTRAL	3,06%	3,06%	3.078.399	1.137.021	1.261.209	680.169	-	-	3.078.399
81290800-6	COPEVAL S.A.	3490518	CARGILL FINANCIAL SERVICES	USA	29-06-2023	18-06-2024	USD	AL VCTO	0,80%	0,80%	8.771.200	8.771.200	-	-	-	-	8.771.200
Totales											**44.078.907**	**18.137.529**	**9.261.209**	**8.680.169**	**8.000.000**	**-**	**44.078.907**

Obligaciones por bonos corrientes

i) al 31 de diciembre de 2024

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación							Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más 90 días a 1 año	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	PS35	BONO SECURITIZADO	CHILE	01-07-2021	03-04-2028	PESOS	ANUAL	7,14%	7,14%	1.104.285	1.104.285	-	1.104.285
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	BCOPV-C	BONO CORPORATIVO	CHILE	21-08-2019	05-03-2026	UF	ANUAL	4,70%	4,70%	19.177.035	10.011.991	9.591.572	19.603.563
Totales												**20.281.320**	**11.116.276**	**9.591.572**	**20.707.848**

ii) al 31 de diciembre de 2023

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación							Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	Total al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	PS35	BONO SECURITIZADO	CHILE	01-07-2021	03-04-2028	PESOS	ANUAL	7,14%	7,14%	875.245	875.245	-	875.245
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	BCOPV-C	BONO CORPORATIVO	CHILE	21-08-2019	05-03-2026	UF	ANUAL	4,50%	4,50%	19.018.474	-	19.018.474	19.018.474
Totales												**19.893.719**	**875.245**	**19.018.474**	**19.893.719**

Obligaciones por bonos no corrientes

i) al 31 de diciembre de 2024

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								No Corriente					
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	PS35	BONO SECURITIZADO	CHILE	01-07-2021	03-04-2028	PESOS	ANUAL	7,14%	7,14%	20.100.000	6.792.500	9.295.000	4.012.500	-	-	20.100.000
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	BCOPV-C	BONO CORPORATIVO	CHILE	21-08-2019	05-03-2026	UF	ANUAL	4,70%	4,70%	9.597.803	9.597.803	-	-	-	-	9.597.803
Totales												**29.697.803**	**16.390.303**	**9.295.000**	**4.012.500**	**-**	**-**	**29.697.803**

ii) al 31 de diciembre de 2023

Deudor		Acreedor			Condiciones de la obligación								No Corriente					
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	PS35	BONO SECURITIZADO	CHILE	01-07-2021	03-04-2028	PESOS	ANUAL	7,14%	7,14%	20.100.000	-	6.792.500	9.295.000	4.012.500	-	20.100.000
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	BCOPV-C	BONO CORPORATIVO	CHILE	21-08-2019	05-03-2026	UF	ANUAL	4,50%	4,50%	27.555.937	18.364.697	9.191.240	-	-	-	27.555.937
Totales												**47.655.937**	**18.364.697**	**15.983.740**	**9.295.000**	**4.012.500**	**-**	**47.655.937**

Obligaciones por contratos de arriendos por terceros

i) Corrientes al 31 de diciembre de 2024

Deudor			Acreedor			Condiciones de la obligación						Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	Total, al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	5.757.071-7	CLAUDIO RICARDO JEREZ CAMUS	CHILE	01-01-2022	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	79.555	19.606	59.949	79.555
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	78.311.610-3	COM. E INVERSIONES CATALUÑA LIMITADA	CHILE	01-11-2005	31-12-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	46.522	11.466	35.056	46.522
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	50.023.200-5	COM. SUC. HORACIO CONTRERAS TO	CHILE	01-10-2012	31-08-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	14.099	3.475	10.624	14.099
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.685.130-9	COPEVAL AGROINDUSTRIAS S.A.	CHILE	01-08-2024	31-07-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	97.501	41.523	55.978	97.501
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	4.610.033-6	GUIDO LUIS REHBEIN FELMER	CHILE	01-01-2019	31-07-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	24.376	6.008	18.368	24.376
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.062.450-0	INMOBILIARIA GHISAN LIMITADA	CHILE	01-04-2004	31-03-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	34.246	8.440	25.806	34.246
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.412.831-1	INVERSIONES CUATRO PINOS LIMITADA	CHILE	01-01-2013	31-12-2028	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	102.805	25.337	77.468	102.805
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	920.544-6	JORGE ROBERTO HERNANDEZ AGUIRRE	CHILE	01-01-2018	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	78.633	19.380	59.253	78.633
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.844.260-6	LGTO PROPIEDADES RECAUD Y COB LTDA	CHILE	01-11-2023	31-10-2024	PESOS	MENSUAL	0,316%	0,316%	4.811	1.427	3.384	4.811
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	7.066.131-4	LUIS FELIPE FUENZALIDA VALENZUELA Y OTRO	CHILE	01-05-2010	30-04-2030	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	19.165	4.723	14.442	19.165
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	91.577.000-2	MUELLES DE PENCO S.A.	CHILE	01-11-2024	31-10-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	88.487	21.809	66.678	88.487
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	8.194.159-9	RONALD FRANCISCO VEGA GODOY	CHILE	01-05-2015	30-04-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	21.344	15.983	5.361	21.344
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	4.155.437-1	SERGIO R. SAEZ CAMUS	CHILE	01-06-2024	31-05-2025	PESOS	MENSUAL	0,316%	0,316%	5.117	3.060	2.057	5.117
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.635.026-5	INVERSIONES OSTRO LIMITADA	CHILE	01-01-2022	31-03-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	20.615	20.615	-	20.615
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	78.847.780-5	PAFAL INMOBILIARIA LIMITADA	CHILE	01-08-2023	31-07-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	50.454	21.487	28.967	50.454
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.137.430-3	COM E INDUST. CHALAIS LTDA	CHILE	01-01-2024	30-04-2032	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	79.952	19.705	60.247	79.952
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	7.660.317-0	JELDEZ ARAVENA LIGIA ISABEL	CHILE	01-03-2024	31-03-2025	PESOS	MENSUAL	0,316%	0,316%	1.750	1.750	-	1.750
Totales												**769.432**	**245.794**	**523.638**	**769.432**

ii) Corrientes al 31 de diciembre de 2023

Deudor			Acreedor			Condiciones de la obligación						Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	Total, al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	5.757.071-7	CLAUDIO RICARDO JEREZ CAMUS	CHILE	01-01-2022	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	73.355	18.079	55.276	73.355
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	78.311.610-3	COM. E INVERSIONES CATALUÑA LIMITADA	CHILE	01-11-2005	31-12-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	42.895	10.572	32.323	42.895
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	50.023.200-5	COM. SUC. HORACIO CONTRERAS TO	CHILE	01-10-2012	01-08-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	13.000	3.204	9.796	13.000
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.685.130-9	COPEVAL AGROINDUSTRIAS S.A.	CHILE	17-06-2021	31-05-2024	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	93.372	39.765	53.607	93.372
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	4.610.033-6	GUIDO LUIS REHBEIN FELMER	CHILE	01-08-2016	31-07-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	22.476	5.539	16.936	22.475
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.062.450-0	INMOBILIARIA GHISAN LIMITADA	CHILE	01-04-2004	31-03-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	31.577	7.782	23.795	31.577
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.412.831-1	INVERSIONES CUATRO PINOS LIMITADA	CHILE	01-01-2013	31-12-2028	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	94.791	23.362	71.429	94.791
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	920.544-6	JORGE ROBERTO HERNANDEZ AGUIRRE	CHILE	01-01-2018	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	72.505	17.869	54.636	72.505
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.844.260-6	LGTO PROPIEDADES RECAUD Y COB LTDA	CHILE	01-11-2022	31-10-2023	PESOS	MENSUAL	0,316%	0,316%	4.596	1.363	3.232	4.595
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	7.660.317-0	LIGIA ISABEL JELDEZ ARAVENA	CHILE	01-04-2019	31-03-2024	PESOS	MENSUAL	0,316%	0,316%	1.687	1.687	-	1.687
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	7.066.131-4	LUIS FELIPE FUENZALIDA VALENZUELA Y OTRO	CHILE	01-05-2010	30-04-2030	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	17.671	4.355	13.316	17.671
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	91.577.000-2	MUELLES DE PENCO S.A.	CHILE	23-11-2018	31-10-2024	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	75.932	22.528	53.404	75.932
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	8.194.159-9	RONAL FRANCISCO VEGA GODOY	CHILE	01-05-2015	30-04-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	59.795	14.737	45.058	59.795
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	4.155.437-1	SERGIO R. SAEZ CAMUS	CHILE	01-06-2018	31-05-2024	PESOS	MENSUAL	0,316%	0,316%	5.117	3.060	2.056	5.116
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.249.850-0	SOC DE INVERSIONES LAMAR LTDA	CHILE	01-01-2022	31-12-2024	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	238.283	58.727	179.555	238.282
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	78.847.780-5	PAFAL INMOBILIARIA LIMITADA	CHILE	01-08-2023	31-07-2023	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	48.317	20.577	27.740	48.317
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.802.828-1	WEWORK CHILE SPA	CHILE	01-10-2023	30-09-2024	PESOS	MENSUAL	0,316%	0,316%	41.802	13.802	27.999	41.801
Totales												**937.171**	**267.008**	**670.158**	**937.166**

i) No Corrientes al 31 de diciembre de 2024

Deudor			Acreedor			Condiciones de la obligación						No Corriente					
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	4.610.033-6	GUIDO LUIS REHBEIN FELMER	CHILE	01-01-2019	31-07-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	140.235	24.037	23.661	24.574	25.523	42.440	140.235
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.062.450-0	INMOBILIARIA GHISAN LIMITADA	CHILE	01-04-2004	31-03-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	202.701	35.568	36.940	38.366	39.847	51.980	202.701
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	50.023.200-5	COM. SUC. HORACIO CONTRERAS TO	CHILE	01-10-2012	31-08-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	24.718	14.643	10.075	-	-	-	24.718
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	920.544-6	JORGE ROBERTO HERNANDEZ AGUIRRE	CHILE	01-01-2018	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	166.490	81.669	84.821	-	-	-	166.490
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	7.066.131-4	LUIS FELIPE FUENZALIDA VALENZUELA Y OTRO	CHILE	01-05-2010	30-04-2030	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	91.972	19.905	20.673	21.471	22.300	7.623	91.972
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.412.831-1	INVERSIONES CUATRO PINOS LIMITADA	CHILE	01-01-2013	31-12-2028	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	332.842	106.773	110.894	115.175	-	-	332.842
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	5.757.071-7	CLAUDIO RICARDO JEREZ CAMUS	CHILE	01-01-2022	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	168.444	82.627	85.817	-	-	-	168.444
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.137.430-3	COM E INDUST. CHALAIS LTDA	CHILE	01-01-2024	30-04-2032	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	583.156	83.038	86.243	89.572	93.029	231.274	583.156
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	91.577.000-2	MUELLES DE PENCO S.A.	CHILE	01-11-2024	31-10-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	171.193	91.903	79.290	-	-	-	171.193
Totales												**1.881.751**	**540.163**	**538.414**	**289.158**	**180.699**	**333.317**	**1.881.751**

Deudor			Acreedor			Condiciones de la obligación						No Corriente					
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	4.610.033-6	GUIDO LUIS REHBEIN FELMER	CHILE	01-08-2016	31-07-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	157.638	23.343	23.019	22.659	23.533	65.084	157.638
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.062.450-0	INMOBILIARIA GHISAN LIMITADA	CHILE	01-04-2004	31-03-2031	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	226.909	32.795	34.060	35.376	36.741	87.937	226.909
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	50.023.200-5	COM. SUC. HORACIO CONTRERAS TO	CHILE	01-10-2012	01-08-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	37.173	13.502	14.023	9.648	-	-	37.173
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	920.544-6	JORGE ROBERTO HERNANDEZ AGUIRRE	CHILE	01-01-2018	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	234.740	75.303	78.209	81.228	-	-	234.740
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	78.311.610-3	COM. E INVERSIONES CATALUÑA LIMITADA	CHILE	01-11-2005	31-12-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	44.551	44.551	-	-	-	-	44.551
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	7.066.131-4	LUIS FELIPE FUENZALIDA VALENZUELA Y OTRO	CHILE	01-05-2010	30-04-2030	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	106.430	18.353	19.063	19.797	20.562	28.655	106.430
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76.412.831-1	INVERSIONES CUATRO PINOS LIMITADA	CHILE	01-01-2013	31-12-2028	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	417.193	98.450	102.250	106.197	110.296	-	417.193
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	8.194.159-9	RONAL FRANCISCO VEGA GODOY	CHILE	01-05-2015	30-04-2025	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	20.440	20.440	-	-	-	-	20.440
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	5.757.071-7	CLAUDIO RICARDO JEREZ CAMUS	CHILE	01-01-2022	31-12-2027	UF	MENSUAL	0,316%	0,316%	237.495	76.186	79.128	82.181	-	-	237.495
Totales												**1.482.569**	**402.923**	**349.752**	**357.086**	**191.132**	**181.676**	**1.482.569**

Obligaciones por contratos de arriendos con terceros (arriendos camionetas)

i) Corrientes al 31 de diciembre de 2024

Deudor			Acreedor			Condiciones de la obligación						Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	Total, al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	19.636	4.840	14.796	19.636
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-10-2022	30-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	22.100	5.447	16.653	22.100
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-11-2022	31-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	7.343	1.810	5.533	7.343
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-09-2021	31-08-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	83.994	31.249	52.745	83.994
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-02-2022	31-01-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	6.299	1.552	4.747	6.299
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	4.883	1.204	3.679	4.883
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	31-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	45.412	11.192	34.220	45.412
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	31-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	62.440	15.389	47.051	62.440
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-04-2021	31-01-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	808	808	-	808
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-03-2022	31-05-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	51.351	12.656	38.695	51.351
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	28-05-2022	30-06-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	22.337	5.505	16.832	22.337
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	19-10-2022	31-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	44.201	10.894	33.307	44.201
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-10-2022	30-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	9.219	2.272	6.947	9.219
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	31-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	45.090	11.113	33.977	45.090
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	31-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	122.509	30.194	92.315	122.509
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	30-10-2024	31-10-2028	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	9.899	2.440	7.459	9.899
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.184.135-K	CARFLEX ARRIENDOS SPA	CHILE	30-10-2024	31-10-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	25.282	6.231	19.051	25.282
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.184.135-K	CARFLEX ARRIENDOS SPA	CHILE	01-12-2024	30-11-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	26.085	6.429	19.656	26.085
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-12-2021	31-07-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	2.629	1.120	1.509	2.629
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-08-2021	31-08-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	6.000	2.232	3.768	6.000
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	13.330	3.285	10.045	13.330
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	30.646	7.553	23.093	30.646
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	30-10-2024	31-10-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	21.806	5.374	16.432	21.806
Totales												**683.299**	**180.789**	**502.510**	**683.299**

ii) Corrientes al 31 de diciembre de 2023

Deudor			Acreedor			Condiciones de la obligación						Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	Total, al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	18.105	4.462	13.643	18.105
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-10-2022	01-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	20.377	5.022	15.355	20.377
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-11-2022	01-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	6.771	1.669	5.102	6.771
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-03-2020	01-11-2023	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	1.971	1.971	-	1.971
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-09-2021	01-08-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	116.909	28.813	88.096	116.909
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-02-2022	01-01-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	5.808	1.431	4.377	5.808
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	4.503	1.110	3.393	4.503
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	01-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	41.872	10.320	31.552	41.872
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	01-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	57.573	14.190	43.383	57.573
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-03-2022	01-05-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	47.348	11.669	35.679	47.348
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	28-05-2022	01-06-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	20.596	5.076	15.520	20.596
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-01-2020	01-12-2023	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	1.320	1.320	-	1.320
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-06-2020	01-02-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	908	908	-	908
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	01-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	41.575	10.247	31.328	41.575
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-01-2021	01-06-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	2.751	1.369	1.382	2.751
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-01-2021	01-09-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	8.474	2.798	5.676	8.474
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-01-2021	01-08-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	18.861	7.017	11.844	18.861
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-01-2021	01-05-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	2.296	1.373	923	2.296
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-04-2021	01-12-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	39.404	9.711	29.693	39.404
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-04-2021	01-01-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	9.098	2.242	6.856	9.098
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	19-10-2022	01-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	40.755	10.045	30.710	40.755
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-10-2022	01-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	8.501	2.095	6.406	8.501
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	01-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	112.959	27.840	85.119	112.959
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-05-2021	01-09-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	6.251	2.064	4.187	6.251
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-05-2021	01-10-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	3.468	1.029	2.439	3.468
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-05-2021	01-11-2024	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	11.556	3.112	8.444	11.556
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-12-2021	01-07-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	4.189	1.033	3.156	4.189
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-08-2021	01-08-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	8.351	2.058	6.293	8.351
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	12.291	3.029	9.262	12.291
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	28.257	6.964	21.293	28.257
Totales												**703.098**	**181.987**	**521.111**	**703.098**

i) No Corrientes al 31 de diciembre de 2024

Deudor			Acreedor					Condiciones de la obligación				No Corriente					
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	3.346	3.346	-	-	-	-	3.346
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-10-2022	30-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	17.133	17.133	-	-	-	-	17.133
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-11-2022	31-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	6.336	6.336	-	-	-	-	6.336
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-02-2022	31-01-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	536	536	-	-	-	-	536
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	832	832	-	-	-	-	832
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	31-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	11.624	11.624	-	-	-	-	11.624
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	31-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	15.983	15.983	-	-	-	-	15.983
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-03-2022	31-05-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	21.977	21.977	-	-	-	-	21.977
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	28-05-2022	30-06-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	11.490	11.490	-	-	-	-	11.490
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-10-2022	30-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	7.147	7.147	-	-	-	-	7.147
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	19-10-2022	31-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	38.135	38.135	-	-	-	-	38.135
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	31-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	74.979	46.830	28.149	-	-	-	74.979
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	31-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	203.715	127.237	76.478	-	-	-	203.715
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	30-10-2024	31-10-2028	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	30.172	10.281	10.678	9.213	-	-	30.172
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.184.135-K	CARFLEX ARRIENDOS SPA	CHILE	30-10-2024	31-10-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	48.912	26.258	22.654	-	-	-	48.912
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.184.135-K	CARFLEX ARRIENDOS SPA	CHILE	01-12-2024	30-11-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	52.843	27.091	25.752	-	-	-	52.843
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	2.271	2.271	-	-	-	-	2.271
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	28-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	5.221	5.221	-	-	-	-	5.221
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	30-10-2024	31-10-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	42.187	22.648	19.539	-	-	-	42.187
Totales												**594.839**	**402.376**	**183.250**	**9.213**	**-**	**-**	**594.839**

ii) No Corrientes al 31 de diciembre de 2023

Deudor			Acreedor					Condiciones de la obligación				No Corriente					
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	Total al 31-12-2023
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	22.008	18.804	3.204	-	-	-	22.008
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-10-2022	01-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	37.571	21.164	16.407	-	-	-	37.571
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.225.200-5	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	CHILE	01-11-2022	01-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	13.100	7.032	6.068	-	-	-	13.100
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-09-2021	01-08-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	80.436	80.436	-	-	-	-	80.436
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-02-2022	01-01-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	6.545	6.032	513	-	-	-	6.545
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	5.473	4.676	797	-	-	-	5.473
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	01-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	54.620	43.488	11.132	-	-	-	54.620
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96.565.580-8	CIA. DE LEASING TATTERSALL S.A.	CHILE	01-04-2022	01-03-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	75.102	59.796	15.306	-	-	-	75.102
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	28-05-2022	01-06-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	32.394	21.391	11.003	-	-	-	32.394
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	01-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	114.982	43.180	44.847	26.955	-	-	114.982
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-08-2023	01-07-2027	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	312.405	117.319	121.848	73.238	-	-	312.405
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-04-2021	01-01-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	776	776	-	-	-	-	776
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-03-2022	01-05-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	70.221	49.175	21.046	-	-	-	70.221
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	19-10-2022	01-10-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	78.848	42.329	36.519	-	-	-	78.848
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77.313.060-4	COMERCIAL SERPAN LTDA.	CHILE	01-10-2022	01-09-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	15.673	8.829	6.844	-	-	-	15.673
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-12-2021	01-07-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	2.518	2.518	-	-	-	-	2.518
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-12-2021	01-08-2025	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	5.745	5.745	-	-	-	-	5.745
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	14.940	12.765	2.175	-	-	-	14.940
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99.525.100-0	GAMA LEASING OPERATIVO LTDA	CHILE	01-03-2022	01-02-2026	UF	MENSUAL	0,039%	0,039%	34.348	29.348	5.000	-	-	-	34.348
Totales												**977.705**	**574.803**	**302.709**	**100.193**	**-**	**-**	**977.705**

Obligaciones con factoring

i) al 31 de diciembre de 2024

Deudor			Acreedor					Condiciones de la obligación					Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	97004000-5	BCO CHILE	CHILE	04-10-2024	31-03-2025	PESOS	AL VCTO	0,77%	0,77%	23.195	-	23.195	23.195
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	97004000-5	BCO CHILE	CHILE	08-10-2024	31-03-2025	PESOS	AL VCTO	0,76%	0,76%	226.852	-	226.852	226.852
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	11-11-2024	10-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,83%	0,83%	358.564	358.564	-	358.564
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	11-11-2024	10-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,83%	0,83%	818.156	818.156	-	818.156
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	11-11-2024	10-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,83%	0,83%	242.248	242.248	-	242.248
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	11-11-2024	10-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,83%	0,83%	469.552	469.552	-	469.552
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	BCO CHILE	CHILE	15-11-2024	03-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,77%	0,77%	995.897	995.897	-	995.897
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	BCO CHILE	CHILE	15-11-2024	13-05-2025	PESOS	AL VCTO	0,77%	0,77%	189.751	-	189.751	189.751
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	19-11-2024	17-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,83%	0,83%	976.531	976.531	-	976.531
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	25-11-2024	20-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,83%	0,83%	782.837	782.837	-	782.837
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	05-12-2024	06-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	392.963	392.963	-	392.963
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	05-12-2024	06-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	852.920	852.920	-	852.920
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	05-12-2024	03-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	795.972	795.972	-	795.972
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	13-12-2024	10-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	259.349	259.349	-	259.349
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	13-12-2024	10-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	4.043	4.043	-	4.043
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	18-12-2024	18-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	137.384	137.384	-	137.384
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	97004000-5	BCO CHILE	CHILE	18-12-2024	11-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,77%	0,77%	216.813	216.813	-	216.813
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	20-12-2024	20-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	147.083	147.083	-	147.083
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96655860-1	SECURITY	CHILE	20-12-2024	18-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,82%	0,82%	181.299	181.299	-	181.299
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76381570-6	INTERFACTOR	CHILE	23-12-2024	23-01-2025	PESOS	AL VCTO	1,18%	1,18%	1.391.381	1.391.381	-	1.391.381
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	76381570-6	INTERFACTOR	CHILE	23-12-2024	23-02-2025	PESOS	AL VCTO	1,18%	1,18%	1.172.861	1.172.861	-	1.172.861
Totales												**10.635.651**	**10.195.853**	**439.798**	**10.635.651**

ii) al 31 de diciembre de 2023

No existen factoring vigentes al 31 de diciembre de 2023

Obligaciones Confirming

i) al 31 de diciembre de 2024

Deudor			Acreedor			Condiciones de la obligación						Corriente		
Rut	Sociedad	País	Rut	Nombre Acreedor	País	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal	Tasa Efectiva	Valor Nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	Total al 31-12-2024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99587310-9	LARRAIN VIAL	CHILE	23-10-2024	20-02-2025	USD	AL VCTO	0,89%	0,89%	1.215.707	1.215.707	-	1.215.707
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99587310-9	LARRAIN VIAL	CHILE	29-10-2024	26-02-2025	USD	AL VCTO	0,89%	0,89%	138.907	138.907	-	138.907
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99587310-9	LARRAIN VIAL	CHILE	20-11-2024	20-03-2025	USD	AL VCTO	0,89%	0,89%	766.980	766.980	-	766.980
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96861280-8	EUROCAPITAL	CHILE	23-10-2024	22-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,89%	0,89%	829.793	829.793	-	829.793
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99587310-9	LARRAIN VIAL	CHILE	05-11-2024	05-03-2025	PESOS	AL VCTO	0,92%	0,92%	715.024	715.024	-	715.024
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77078244-9	XCAPITAL SPA	CHILE	06-11-2024	31-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,89%	0,89%	825.518	825.518	-	825.518
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77078244-9	XCAPITAL SPA	CHILE	08-11-2024	31-01-2025	PESOS	AL VCTO	0,89%	0,89%	846.051	846.051	-	846.051
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	99587310-9	LARRAIN VIAL	CHILE	12-11-2024	12-03-2025	PESOS	AL VCTO	0,92%	0,92%	255.952	255.952	-	255.952
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	96861280-8	EUROCAPITAL	CHILE	28-11-2024	28-03-2025	PESOS	AL VCTO	0,89%	0,89%	1.691.787	1.691.787	-	1.691.787
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77078244-9	XCAPITAL SPA	CHILE	05-12-2024	28-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,93%	0,93%	445.801	445.801	-	445.801
81290800-6	COPEVAL S.A.	CHILE	77078244-9	XCAPITAL SPA	CHILE	05-12-2024	28-02-2025	PESOS	AL VCTO	0,93%	0,93%	611.904	611.904	-	611.904
Totales												**8.343.424**	**8.343.424**	**-**	**8.343.424**

ii) al 31 de diciembre de 2023

No existen confirming vigentes al 31 de diciembre de 2023

Operaciones financieras vigentes

i) Forwards vigentes al 31 de diciembre 2024

Rut	Sociedad	Nombre Acreedor	Paridad	Observaciones	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Plazo Remanente	Monto Operado M$	Moneda Compensación	Valorización CLP M$
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2996 CONTRATO 202449911	21-06-2024	17-01-2025	78	589.699	CLP	-38.106
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3015 CONTRATO 9521864	02-07-2024	17-01-2025	78	730.307	CLP	-37.032
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3007 CONTRATO 57632	27-06-2024	17-01-2025	78	945.680	CLP	-50.857
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/2927 CONTRATO 9275300	02-05-2024	03-01-2025	64	2.306.852	CLP	-94.533
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3062 CONTRATO 9639013	01-08-2024	17-03-2025	137	1.831.973	CLP	-121.969
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3065 CONTRATO 9647635	02-08-2024	28-03-2025	148	380.120	CLP	-18.746
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3068 CONTRATO 9657668	05-08-2024	28-03-2025	148	1.669.356	CLP	-65.895
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3070 CONTRATO 58590	06-08-2024	04-04-2025	155	391.427	CLP	-17.460
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/3077 CONTRATO	09-08-2024	04-04-2025	155	932.520	CLP	-64.490
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3086 CONTRATO 9695068	14-08-2024	04-04-2025	155	755.325	CLP	-52.253
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/3092 CONTRATO 141945	19-08-2024	25-04-2025	176	814.233	CLP	-53.354
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3093 CONTRATO 9718203	22-08-2024	25-04-2025	176	1.015.740	CLP	-81.000
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/3101 CONTRATO 202486004	26-08-2024	09-05-2025	190	345.359	CLP	-33.451
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3108 CONTRATO 9736876	27-08-2024	09-05-2025	190	209.484	CLP	-19.803
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/3109 CONTRATO 202487808	28-08-2024	09-05-2025	190	776.492	CLP	-70.914
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3112 CONTRATO 9749423	29-08-2024	23-05-2025	204	923.600	CLP	-73.587
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/3129 CONTRATO 142022	02-09-2024	23-05-2025	204	1.426.152	CLP	-129.184
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3130 CONTRATO 59385	03-09-2024	06-06-2025	218	1.073.754	CLP	-83.146
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3132 CONTRATO 59465	05-09-2024	13-06-2025	225	1.858.695	CLP	-106.977
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3136 CONTRATO 9807603	10-09-2024	06-06-2025	218	1.042.140	CLP	-55.413
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3388 CONTRATO 9889556	01-10-2024	04-07-2025	246	688.560	CLP	-69.312
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	LEASING C/3593 CONTRATO	30-10-2024	24-10-2025	358	27.941	CLP	1.001
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3599 CONTRATO 60870	05-11-2024	04-07-2025	246	888.522	CLP	-39.990
81290800-6	COPEVAL S.A.	ITAU	USD/CLP	EFITO C/3623 CONTRATO 10080857	15-11-2024	03-01-2025	64	660.382	CLP	17.185
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3628 CONTRATO 61325	18-11-2024	03-01-2025	64	156.736	CLP	-2.693
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	EFITO C/3661 CONTRATO	29-11-2024	11-07-2025	253	744.724	CLP	-14.578
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/3667 CONTRATO 142490	02-12-2024	11-07-2025	253	1.823.544	CLP	-34.772
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	FACTORING C/3674 CONTRATO 1211080	05-12-2024	03-01-2025	64	212.053	CLP	4.993
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	CREDITO C/3678 CONTRATO	06-12-2024	06-01-2025	67	1.066.505	CLP	29.515
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/3683 CONTRATO 206991	09-12-2024	15-01-2025	76	969.100	CLP	-27.469
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	CUSD C/3684 CONTRATO 1212408	09-12-2024	15-01-2025	76	677.635	CLP	-19.962
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CREDITO C/3687 CONTRATO 202541415	11-12-2024	13-01-2025	74	3.343.994	CLP	60.822
81290800-6	COPEVAL S.A.	INTERNACIONAL	USD/CLP	CUSD C/3688 CONTRATO 80431	11-12-2024	15-01-2025	76	1.074.579	CLP	-21.664
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	EUR/CLP	CEUR C/3689 CONTRATO 142550	12-12-2024	15-01-2025	76	1.028.500	CLP	7.349
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	EUR/CLP	CEUR C/3690 CONTRATO 142551	12-12-2024	15-01-2025	76	1.030.150	CLP	5.702
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/3691 CONTRATO 202542250	12-12-2024	15-01-2025	76	1.952.460	CLP	-40.707
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	CUSD C/3692 CONTRATO 1214235	12-12-2024	15-01-2025	76	1.951.700	CLP	-41.465
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	LEASING C/3696 CONTRATO 61985	13-12-2024	15-12-2025	410	79.462	CLP	1.105
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	CREDITO C/3697 CONTRATO 1215351	16-12-2024	15-01-2025	76	2.931.798	CLP	13.368
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	LEASING C/3698 CONTRATO 1215356	16-12-2024	24-10-2025	358	5.487	CLP	19
81290800-6	COPEVAL S.A.	INTERNACIONAL	USD/CLP	CUSD C/3700 CONTRATO 80566	18-12-2024	15-01-2025	76	1.973.200	CLP	19.966
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/3701 CONTRATO 438162	18-12-2024	15-01-2025	76	789.504	CLP	7.763
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	EFITO C/3702 CONTRATO 1216560	18-12-2024	11-07-2025	253	1.217.872	CLP	-11.315
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CONFIRMING C/3703 CONTRATO 142589	19-12-2024	20-01-2025	81	768.550	CLP	-1.409
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CREDITO C/3704 CONTRATO 202546563	19-12-2024	20-01-2025	81	2.996.100	CLP	-6.092
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3705 CONTRATO 62113	19-12-2024	08-08-2025	281	890.267	CLP	257
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	CUSD C/3706 CONTRATO 1217351	19-12-2024	15-01-2025	76	1.298.622	CLP	-3.033
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CONFIRMING C/3707 CONTRATO 142600	20-12-2024	22-01-2025	83	1.210.999	CLP	4.974
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/3708 CONTRATO 207273	23-12-2024	30-01-2025	91	944.253	CLP	2.685
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/3709 CONTRATO 62194	24-12-2024	08-08-2025	281	1.119.265	CLP	-10.431
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CUSD C/3710 CONTRATO 142611	24-12-2024	30-01-2025	91	792.680	CLP	4.731
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	ECON C/3711 CONTRATO 62219	26-12-2024	23-01-2025	84	90.158	CLP	540
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CONFIRMING C/3712 CONTRATO 142623	27-12-2024	27-01-2025	88	138.307	CLP	639
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/3713 CONTRATO	27-12-2024	15-01-2025	76	3.970.760	CLP	15.619
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/3714 CONTRATO 207326	27-12-2024	15-01-2025	76	3.967.600	CLP	18.773
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	CUSD C/3715 CONTRATO 62237	27-12-2024	15-01-2025	76	3.966.880	CLP	19.491
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	CUSD C/3716 CONTRATO 1220516	27-12-2024	15-01-2025	76	3.969.000	CLP	17.376
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/3717 CONTRATO 202549647	27-12-2024	15-01-2025	76	3.964.800	CLP	21.567
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/3718 CONTRATO 207327	27-12-2024	15-01-2025	76	3.967.200	CLP	19.172
81290800-6	COPEVAL S.A.	INTERNACIONAL	USD/CLP	CUSD C/3719 CONTRATO 80758	27-12-2024	15-01-2025	76	3.966.800	CLP	19.571
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CUSD C/3720 CONTRATO 142622	27-12-2024	15-01-2025	76	3.968.800	CLP	17.575
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	CUSD C/3721 CONTRATO 62241	27-12-2024	30-01-2025	91	3.964.800	CLP	22.263
81290800-6	COPEVAL S.A.	INTERNACIONAL	USD/CLP	CUSD C/3722 CONTRATO 80759	27-12-2024	30-01-2025	91	3.966.000	CLP	21.068
81290800-6	COPEVAL S.A.	SCOTIABANK	USD/CLP	CUSD C/3723 CONTRATO 1220517	27-12-2024	30-01-2025	91	3.967.360	CLP	19.713
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/3724 CONTRATO 438880	27-12-2024	30-01-2025	91	3.968.800	CLP	18.278
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/3725 CONTRATO 202549705	27-12-2024	30-01-2025	91	3.972.400	CLP	14.693
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	CUSD C/3726 CONTRATO 62250	27-12-2024	30-01-2025	91	3.977.000	CLP	10.111
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/3727 CONTRATO 207328	27-12-2024	30-01-2025	91	3.978.800	CLP	8.318
81290800-6	COPEVAL S.A.	INTERNACIONAL	USD/CLP	CUSD C/3728 CONTRATO 80761	27-12-2024	30-01-2025	91	3.980.400	CLP	6.724
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	FACTORING C/3729 CONTRATO 202549714	27-12-2024	03-01-2025	64	9.904	CLP	36
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/3730 CONTRATO 142649	30-12-2024	03-01-2025	64	598.830	CLP	-972
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	EUR/CLP	CEUR C/3731 CONTRATO	30-12-2024	30-01-2025	91	156.788	CLP	-1.269
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/3732 CONTRATO 207341	30-12-2024	30-01-2025	91	1.295.905	CLP	30
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CUSD C/3733 CONTRATO 142639	30-12-2024	30-01-2025	91	1.295.125	CLP	-746
Totales								**122.436.469**		**-1.163.057**

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

ii) Forwards vigentes al 31 de diciembre 2023

Rut	Sociedad	Nombre Acreedor	Paridad	Observaciones	Fecha de Obtención	Fecha de Vencimiento	Plazo Remanente	Monto Operado M$	Moneda Compensación	Valorización CLP M$
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2477 CONTRATO 49279	03-07-2023	12-01-2024	73	1.017.063	CLP	-79.604
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2491 CONTRATO 49486	13-07-2023	12-01-2024	73	188.922	CLP	-12.869
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/2492 CONTRATO 140223	14-07-2023	12-01-2024	73	41.285	CLP	-2.583
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2519 CONTRATO 202273022	03-08-2023	28-03-2024	149	1.389.376	CLP	-19.674
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2564 CONTRATO 50592	29-08-2023	26-04-2024	178	433.100	CLP	-7.764
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2567 CONTRATO 202288164	31-08-2023	07-06-2024	220	1.250.352	CLP	-22.032
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2572 CONTRATO 202288644	01-09-2023	07-06-2024	220	1.033.560	CLP	-26.509
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	EFITO C/2578 CONTRATO 389953	05-09-2023	28-06-2024	241	971.190	CLP	-2.360
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2610 CONTRATO 202301907	28-09-2023	26-07-2024	269	1.367.298	CLP	54.276
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2621 CONTRATO 51269	29-09-2023	02-08-2024	276	911.700	CLP	24.845
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2622 CONTRATO 202302442	29-09-2023	02-08-2024	276	912.450	CLP	25.566
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2623 CONTRATO 202302638	29-09-2023	02-08-2024	276	906.750	CLP	20.086
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2625 CONTRATO 51320	02-10-2023	06-09-2024	311	2.287.250	CLP	68.095
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/2629 CONTRATO 140585	03-10-2023	04-10-2024	339	928.000	CLP	39.189
81290800-6	COPEVAL S.A.	CORPBANCA	USD/CLP	GRANOS C/2684 CONTRATO 8578904	30-10-2023	15-01-2024	76	2.165.940	CLP	-92.288
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2704 CONTRATO 202325200	09-11-2023	04-10-2024	339	910.000	CLP	22.037
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2733 CONTRATO 202335008	27-11-2023	26-04-2024	178	1.466.594	CLP	-6.334
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	EFITO C/2740 CONTRATO 140893	30-11-2023	05-01-2024	66	1.508.702	CLP	-17.626
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CREDITO C/2745 CONTRATO 202342139	06-12-2023	05-01-2024	66	2.390.634	CLP	4.052
81290800-6	COPEVAL S.A.	FYNSA	USD/CLP	CREDITO C/2748 CONTRATO	07-12-2023	05-01-2024	66	1.083.275	CLP	8.802
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CREDITO C/2754 CONTRATO	13-12-2023	12-01-2024	73	3.613.248	CLP	-15.784
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/2755 CONTRATO	13-12-2023	15-01-2024	76	702.280	CLP	133
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2756 CONTRATO 53054	14-12-2023	09-02-2024	101	796.628	CLP	-11.971
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/2758 CONTRATO 202345431	14-12-2023	15-01-2024	76	2.608.710	CLP	24.089
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/2759 CONTRATO	14-12-2023	15-01-2024	76	4.348.300	CLP	39.699
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/2760 CONTRATO 202345466	14-12-2023	15-01-2024	76	4.348.350	CLP	39.649
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/2761 CONTRATO	14-12-2023	15-01-2024	76	4.349.750	CLP	38.253
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/2762 CONTRATO	14-12-2023	15-01-2024	76	4.350.600	CLP	37.406
81290800-6	COPEVAL S.A.	LARRAIN VIAL	USD/CLP	CUSD C/2763 CONTRATO	14-12-2023	15-01-2024	76	2.602.350	CLP	30.430
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/2764 CONTRATO	14-12-2023	15-01-2024	76	2.604.360	CLP	28.426
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/2767 CONTRATO 2372679	22-12-2023	30-01-2024	91	446.250	CLP	-6.940
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/2768 CONTRATO 202350885	26-12-2023	30-01-2024	91	3.963.212	CLP	-97.070
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	EFITO C/2769 CONTRATO 202350915	26-12-2023	12-04-2024	164	682.290	CLP	12.113
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2770 CONTRATO 53294	27-12-2023	12-04-2024	164	578.370	CLP	5.293
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/2771 CONTRATO	28-12-2023	30-01-2024	91	2.503.540	CLP	-25.909
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	EUR/CLP	CEUR C/2772 CONTRATO	28-12-2023	30-01-2024	91	888.705	CLP	-13.212
81290800-6	COPEVAL S.A.	CONSORCIO	USD/CLP	EFITO C/2773 CONTRATO 53327	28-12-2023	03-05-2024	185	2.667.000	CLP	19.426
81290800-6	COPEVAL S.A.	CORPBANCA	USD/CLP	CREDITO C/2774 CONTRATO	29-12-2023	26-01-2024	87	2.640.900	CLP	-5.982
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CREDITO C/2775 CONTRATO	29-12-2023	06-02-2024	98	2.421.045	CLP	-4.181
81290800-6	COPEVAL S.A.	INTERNACIONAL	USD/CLP	CUSD C/2776 CONTRATO	29-12-2023	30-01-2024	91	3.957.750	CLP	-4.303
81290800-6	COPEVAL S.A.	EUROAMERICA	USD/CLP	CUSD C/2777 CONTRATO	29-12-2023	30-01-2024	91	4.403.000	CLP	-10.248
81290800-6	COPEVAL S.A.	BANCO CHILE	USD/CLP	CUSD C/2778 CONTRATO	29-12-2023	30-01-2024	91	4.831.090	CLP	865
81290800-6	COPEVAL S.A.	CORPBANCA	USD/CLP	CUSD C/2779 CONTRATO	29-12-2023	30-01-2024	91	4.395.000	CLP	-2.295
81290800-6	COPEVAL S.A.	INTERNATIONAL	USD/CLP	CUSD C/S96 CONTRATO 72179	29-12-2023	30-01-2024	91	6.206.830	CLP	-56.727
81290800-6	COPEVAL S.A.	CREDICORP	USD/CLP	CUSD C/S97 CONTRATO	29-12-2023	30-01-2024	91	6.207.180	CLP	-57.075
Totales								**100.280.179**		**-58.610**

18. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

a) A las fechas que se indican, este rubro estaba conformado por deudas comerciales propias del giro comercial de cada segmento, presentando el siguiente detalle:

Saldos al 31 de diciembre de 2024 Rubros	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Copeval Capacitación M$	Copeval Servicios M$	Total M$
Proveedores comerciales	136.594.866	1.308.070	6.937	193.145	138.103.018
Totales	**136.594.866**	**1.308.070**	**6.937**	**193.145**	**138.103.018**

Saldos al 31 de diciembre de 2023 Rubros	Copeval S.A. M$	Copeval Agroindustrias M$	Copeval Capacitación M$	Copeval Servicios M$	Total M$
Proveedores comerciales	116.617.692	1.603.448	2.646	228.360	118.452.146
Totales	**116.617.692**	**1.603.448**	**2.646**	**228.360**	**118.452.146**

b) Al 31 de diciembre de 2024, el detalle de cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, es el siguiente:

Cuentas Comerciales y otras Cuentas por Pagar, por vencer

Tipos de Proveedor	Montos según plazos de pago						Total 31-12-2024
	hasta 30 días	31-60	61-90	91-120	121-365	366 y Más	M$
Productos	22.239.689	23.511.932	17.123.737	14.058.496	13.884.497	-	90.818.351
Servicios	11.579.116	12.241.512	8.915.491	7.319.570	7.228.978	-	47.284.667
Totales	**33.818.805**	**35.753.444**	**26.039.228**	**21.378.066**	**21.113.475**	**-**	**138.103.018**

Tipos de Proveedor	Montos según plazos de pago						Total 31-12-2023
	hasta 30 días	31-60	61-90	91-120	121-365	366 y Más	M$
Productos	16.263.043	13.781.984	10.209.679	12.053.582	25.587.392	-	77.895.680
Servicios	8.467.370	7.175.604	5.315.680	6.275.710	13.322.102	-	40.556.466
Totales	**24.730.413**	**20.957.588**	**15.525.359**	**18.329.292**	**38.909.494**	**-**	**118.452.146**

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

19. Provisiones por beneficios a los empleados, corriente

a) El detalle a las fechas que se indican es el siguiente:

Rubro	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Provisión de Vacaciones (1)	1.781.193	1.811.961
Provisiones Comisiones (2)	234.327	223.831
Totales	**2.015.520**	**2.035.792**

(1) Provisión correspondiente a vacaciones del personal devengadas al cierre de cada ejercicio.
(2) Provisión correspondiente a comisiones por pagar a personal de ventas devengadas al cierre de cada ejercicio.

b) El movimiento de las provisiones, es el siguiente:

Rubro	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Provisión de vacaciones:		
Saldo inicial	**1.811.961**	**1.899.386**
Constituidas en el ejercicio	683.537	909.869
Montos utilizados	-714.305	-997.294
Saldo Provisión de vacaciones	**1.781.193**	**1.811.961**
Provisión de comisiones:		
Saldo inicial	**223.831**	**249.079**
Constituidas en el ejercicio	2.843.637	3.029.581
Montos utilizados	-2.833.141	-3.054.829
Saldo provisión de comisiones	**234.327**	**223.831**
Totales	**2.015.520**	**2.035.792**

20. Otras provisiones, corrientes

El detalle a las fechas que se indican es el siguiente:

Rubro	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Provisión seguro crédito	122.337	117.978
Otras provisiones (1)	356.546	202.501
Totales	**478.883**	**320.479**

(1) Provisión correspondiente a gastos no facturados y devengados al cierre de este ejercicio.

21. Otros pasivos no financieros corrientes

Otros pasivos no financieros corrientes	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Dividendos por pagar	98.330	110.450
Acreedores varios (*)	1.474.760	-
Totales	**1.573.090**	**110.450**

(*) Estos montos corresponden a obligaciones con acreedores por contratos de corto y largo plazo.

22. Patrimonio

(a) Capital pagado

Al 31 de diciembre de 2024, el capital pagado asciende a M$ 46.204.658 y se encuentra dividido 41.692.773 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal de las cuales se encuentran pagadas 41.692.773 a esta fecha.

(b) Aumento de capital

Durante el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 no han existido aumentos de capital.

(c) Política de dividendos

El Grupo tiene establecido como política de dividendos cancelar, a lo menos, dividendos de acuerdo a lo establecido por la ley de sociedades anónimas N° 18.046, que corresponde al 30% sobre las utilidades distribuibles. Lo anterior solo aplica en la medida que la compañía no cuente con pérdidas del ejercicio y acumulada negativa.

De acuerdo con esta política, al cierre del 31 de diciembre del 2022 se provisionó el dividendo mínimo, sobre el resultado acumulado neto, registrando un pasivo por M$ 1.055.054. Al cierre del 31 de diciembre del 2024 se encuentran un saldo pendiente de retiro de estos fondos por parte de los accionistas por un monto de M$ 98.330.

(d) Otras reservas

El detalle a las fechas que se indican es el siguiente:

	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Otras reservas (1)	409.994	409.994
Otras reservas (2)	-285.882	-285.882
Retasación propiedades, plantas y equipos (3)	20.267.577	20.267.577
Otras reservas (4)	-1.157.824	-161.740
Totales	**19.233.865**	**20.229.949**

(1) Este monto representa la revalorización del capital pagado desde el ejercicio de transición a la fecha de reporte de los primeros Estados Financieros bajo NIIF, según lo establecido en Oficio Circular N°456 de la Comisión para el Mercado Financiero.
(2) De acuerdo a lo descrito en la Circular N° 1.370 de la Comisión para el Mercado Financiero, este monto corresponde a desembolsos realizados en el proceso de emisión y colocación de las acciones llevado a cabo por la Compañía.
(3) Dentro de este saldo se presentan los incrementos y decrementos asociados al efecto originado por la contabilización a valor justo de las Propiedades, Plantas y Equipos, tal cual se indica en nota de criterios de valorización de estos. La última valorización se efectuó al 31 de diciembre de 2023, para lo que se contrató a un tasador externo, quien efectuó una tasación de los terrenos con que cuenta el Grupo, generando un efecto por retasación de M$ 2.185.723 y un impuesto diferido asociado a este registro de M$ 590.145.
(4) Corresponde al efecto entre forward liquidados y no liquidados, neto de impuestos diferidos, a cada cierre de los estados financieros.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

23. Activos y pasivos en moneda extranjera

Los estados financieros de COPEVAL se preparan en pesos chilenos, dado que esa es su moneda funcional. Por consiguiente, el término moneda extranjera se define como cualquier moneda diferente al peso chileno.

La definición de esta moneda funcional está dada por que es la moneda que refleja o representa las transacciones, hechos y condiciones que subyacen y son relevantes para manejar las operaciones de COPEVAL.

(a) Vencimientos de activos y pasivos en moneda extranjera:

Activos	0-90 días M$	91 días a 1 año M$	1 a 3 años M$	Más de 3 y menos de 5 años M$	Total al 31-12-2024 M$	Total al 31-12-2023 M$
Tipo o clase de activos US$:						
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	18.012.012	33.188.146	-	-	51.200.158	48.453.922
Total	**18.012.012**	**33.188.146**	**-**	**-**	**51.200.158**	**48.453.922**

Pasivos	0-90 días M$	91 días a 1 año M$	1 a 3 años M$	Más de 3 y menos de 5 años M$	Total al 31-12-2024 M$	Total al 31-12-2023 M$
Tipo o clase de pasivos US$:						
Otros pasivos financieros corrientes	28.200.554	1.101.186	-	-	29.301.740	21.144.318
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	102.432.564	42.491.541	-	-	144.924.105	92.112.886
Total	**130.633.118**	**43.592.727**	**-**	**-**	**174.225.845**	**113.257.204**

24. Transacciones entre partes relacionadas.

En el detalle de transacciones con entidades relacionadas se informan las principales operaciones efectuadas con Directores, Accionistas y Gerentes; quienes operan como clientes de acuerdo a las condiciones generales de ventas de la Compañía y no están sujetas a condiciones especiales. En efecto las ventas se realizan a plazos que están relacionados a la estructura productiva de estos clientes, los que en todo caso no superarán los 365 días, tratándose de cultivos anuales. En relación con eventuales prorrogas o mayor plazo otorgado, estas quedan sujetas a las políticas definidas por la Compañía para todos los clientes y se les aplica la tasa de interés correspondiente al tipo de cliente (segmento), la que, al cierre de los presentes estados financieros, está establecida entre un 1,4% y 1,7% mensual.

En consecuencia, en estas operaciones se observan condiciones de equidad, similares a las que habitualmente prevalecen en el mercado, por lo que se ajustan a lo establecido en el artículo N° 44 y 89 de la Ley N° 18.046 “Ley de Sociedades Anónimas”. No existen deudas de dudoso cobro, razón por la cual no se ha constituido una provisión de deterioro para estas transacciones.

a) Cuentas por cobrar y por pagar a entidades relacionadas

En el detalle de transacciones con entidades relacionadas se informan los saldos de cuentas por cobrar con Directores, Accionistas y Gerentes; quienes operan como clientes de acuerdo a las condiciones generales de ventas de la Compañía y no están sujetas a condiciones especiales. En estas operaciones se observan condiciones de equidad, similares a las que habitualmente prevalecen en el mercado, por lo que se ajustan a lo establecido en el artículo N° 44 y 89 de la Ley N° 18.046 “Ley de Sociedades Anónimas”. No existen deudas de dudoso cobro, razón por la cual no se ha constituido una provisión de deterioro para estas transacciones.

Sociedad/persona relacionada	RUT	Naturaleza de la Relación	Descripción de la Transacción	Saldos Cuentas Por Cobrar 31-12-2024	Saldos Cuentas Por Cobrar 31-12-2023
Agrícola Ariztia Ltda.	82557000-4	Relac.Director	Vta. de insumos	24.299	111
Agrícola Robledal Limitada	76257275-3	Relac.Director	Vta. de insumos	39.042	36.228
Soc. Agrícola Graneros Ltda.	76415170-4	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	113.190	79.222
Inversiones Bosques del Mauco S.A.	96970470-6	Relac.Director	Vta. de insumos	2.197	10.054
Lorenzoni Iturbe Eulogio	4897867-3	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	-	23.691
Lorenzoni Iturbe Jose	3976957-3	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	18.897	4.919
Soc. Agrícola La Unión Ltda.	79754540-6	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	-	118
Soc. Agrícola Los Pidenes Ltda.	76075674-1	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	69.976	72.139
Soc. Agrícola Idahue Ltda.	77372870-4	Relac.Director	Vta. de insumos	34.769	31.608
Soc. Agr. Limahue Ltda.	79689840-2	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	84.904	59.051
Soc. Agrícola El Bosque Ltda.	88849500-2	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	359.640	485.237
Sociedad Agrícola Santa Rosa Ltda.	76088437-5	Relac Gte. de Producto y segmento.	Vta. de insumos	25.022	17.812
Lorenzoni Espinosa Nicolas	15782651-4	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	-	5.844
Agrícola San Valentina Spa.	76628439-6	Relac.Director	Vta. de insumos	53.444	32.430
Agrícola y Ganadera Felipe Lorenzoni EIRL	76687988-8	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	20.148	4.227
Totales				**845.528**	**862.691**

Sociedad/persona relacionada	RUT	Naturaleza de la Relación	Descripción de la Transacción	Saldos Cuentas Por Pagar 31-12-2024	Saldos Cuentas Por Pagar 31-12-2023
Estructuras Marfil SPA	77116757-8	Relac.Director	Arriendos	9.436	-
Totales				**9.436**	**-**

b) Saldos y transacciones con entidades relacionadas

En el detalle de transacciones con entidades relacionadas se informan las principales operaciones efectuadas con Directores, Accionistas y Gerentes, quienes operan como clientes de acuerdo a las condiciones generales de ventas de la Compañía y no están sujetos a condiciones especiales. En efecto las ventas se realizan a plazos que están relacionados a la estructura productiva de estos clientes, los que en todo caso no superarán los 365 días, tratándose de cultivos anuales. En relación con eventuales prorrogas o mayor plazo otorgado, estas quedan sujetas a las políticas definidas por la Compañía para todos los clientes y se les aplica la tasa de interés correspondiente al tipo de cliente (segmento), la que, al cierre de los presentes estados financieros, está establecida entre un 1,4% y 1,7% mensual.

En consecuencia, en estas operaciones se observan condiciones de equidad, similares a las que habitualmente prevalecen en el mercado, por lo que se ajustan a lo establecido en el artículo N° 44 y 89 de la Ley N° 18.046 “Ley de Sociedades Anónimas”. No existen deudas de dudoso cobro, razón por la cual no se ha constituido una provisión de deterioro para estas transacciones.

i) Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2024:

Sociedad/persona relacionada	RUT	Naturaleza de la Relación	Descripción de la Transacción	31-12-2024 Monto M$	31-12-2024 Efecto en resultados
Agrícola Ariztia Ltda.	82557000-4	Relac.Director	Vta. de insumos	103.513	103.513
Agrícola Robledal Limitada	76257275-3	Relac.Director	Vta. de insumos	47.098	47.098
Soc. Agrícola Graneros Ltda.	76415170-4	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	187.421	187.421
Agrícola Tarapacá S.A.	85120400-8	Relac.Director	Vta. de insumos	136	136
Inversiones Bosques del Mauco S.A.	96970470-6	Relac.Director	Vta. de insumos	100.233	100.233
Lorenzoni Iturbe Eulogio	4897867-3	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	14.644	14.644
Lorenzoni Iturbe Jose	3976957-3	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	19.384	19.384
Soc. Agrícola La Unión Ltda.	79754540-6	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	124	124
Soc. Agrícola Los Pidenes Ltda.	76075674-1	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	113.141	113.141
Soc. Agrícola Idahue Ltda.	77372870-4	Relac.Director	Vta. de insumos	140.025	140.025
Soc. Agr. Limahue Ltda.	79689840-2	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	141.444	141.444
Soc. Agrícola El Bosque Ltda.	88849500-2	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	613.893	613.893
Servicios y Rentas Lumbreras	78701120-9	Relac.Director	Vta. de insumos	464	464
Sociedad Agrícola Santa Rosa Ltda.	76088437-5	Relac Gte. de Producto y segmento.	Vta. de insumos	39.910	39.910
Lorenzoni Espinosa Nicolas	15782651-4	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	1.202	1.202
Agrícola San Valentina Spa.	76628439-6	Relac.Director	Vta. de insumos	103.271	103.271
Agrícola y Ganadera Felipe Lorenzoni EIRL	76687988-8	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	23.059	23.059
Parada y Parada Limitada	76084090-4	Relac Gte. de Producto y segmento.	Vta. de insumos	365	365

ii) Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023:

Sociedad/persona relacionada	RUT	Naturaleza de la Relación	Descripción de la Transacción	31-12-2023 Monto M$	31-12-2023 Efecto en resultados
Agrícola Ariztia Ltda.	82557000-4	Relac.Director	Vta. de insumos	5.028	5.028
Agrícola Robledal Limitada	76257275-3	Relac.Director	Vta. de insumos	84.567	84.567
Soc. Agrícola Graneros Ltda.	76415170-4	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	103.772	103.772
Inversiones Bosques del Mauco S.A.	96970470-6	Relac.Director	Vta. de insumos	97.232	97.232
Inversiones e Ind. Valle Verde S.A.	76006727-K	Relac.Director	Vta. de insumos	301	301
Lorenzoni Iturbe Eulogio	4897867-3	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	68.703	68.703
Lorenzoni Iturbe Jose	3976957-3	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	15.609	15.609
Lorenzoni Urzúa Jorge Andrés	10231648-7	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	148	148
Soc. Agrícola La Unión Ltda.	79754540-6	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	1.279	1.279
Soc. Agrícola Los Pidenes Ltda.	76075674-1	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	73.280	73.280
Soc. Agrícola Idahue Ltda.	77372870-4	Relac.Director	Vta. de insumos	119.726	119.726
Soc. Agr. Limahue Ltda.	79689840-2	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	82.164	82.164
Soc. Agrícola El Bosque Ltda.	88849500-2	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	509.267	509.267
Sociedad Agrícola Santa Rosa Ltda.	76088437-5	Relac Gte. de Producto y segmento	Vta. de insumos	27.832	27.832
Lorenzoni Espinosa Nicolas	15782651-4	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	6.905	6.905
Agrícola San Valentina Spa.	76628439-6	Relac.Director	Vta. de insumos	46.877	46.877
Agrícola y Ganadera Felipe Lorenzoni EIRL	76687988-8	Relac Gte. de Ventas	Vta. de insumos	10.988	10.988
Parada y Parada Limitada	76084090-4	Relac Gte. de Producto y segmento	Vta. de insumos	188	188

c) Remuneraciones del Directorio, Gerentes y Ejecutivos principales

Las remuneraciones de los directores consisten en una dieta por asistencia a sesiones, dependiendo de su función y cargo dentro del directorio y comités. De acuerdo a lo anterior, al 31 de diciembre de 2024, los directores percibieron por dieta un valor bruto M$ 458.911.

Los gerentes y principales ejecutivos participan de un plan anual de bonos por utilidades, subordinado al cumplimiento de objetivos definidos en el presupuesto de cada año. Las remuneraciones totales, incluidos bonos por participación en utilidades, percibidas por los gerentes y principales ejecutivos que se desempeñaron en las empresas del grupo fue de M$ 5.977.852 (M$ 6.535.692 al 31 de diciembre de 2023).

a. Información a revelar sobre Participaciones en Subsidiarias

Las principales operaciones comerciales que se realizan entre Matriz y subsidiarias se exponen a continuación,

COPEVAL AGROINDUSTRIAS

Copeval S.A., la Matriz, es distribuidor de granos y alimentos de uso animal producidos por Copeval Agroindustrias. De esta forma se utiliza la infraestructura logística de la Matriz para la comercialización de los productos. Además, Copeval S.A. es proveedor de insumos, como combustible, para la operación de las Plantas de Copeval Agroindustrias.

COPEVAL CAPACITACIÓN

Esta subsidiaria es una sociedad de objeto exclusivo, el cual es llevar a cabo actividades de capacitación en los términos y para los efectos contenidos en la Ley N°19.518, y en especial: a) Acciones de capacitación para empresas, que den derecho a beneficios tributarios que contempla la citada ley; b) Acciones de capacitación cuyo financiamiento provenga del Fondo Nacional de Capacitación a que se refiere el Párrafo 5° del Título I de la Ley 19.518; y c) Acciones de capacitación cuyo financiamiento provenga de los presupuestos de los organismos públicos para la capacitación de sus funcionarios.

COPEVAL SERVICIOS

Esta subsidiaria es la que provee a la Matriz de servicios de transporte y despacho de productos, así como también de personal auxiliar de bodegas. Por otro lado, la matriz es proveedor de insumos, como combustible, servicio técnico, repuestos y otros, que son necesarios para el desarrollo de la actividad de la subsidiaria.

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre del 2024 y el ejercicio 2023, se han realizado operaciones entre la matriz y sus subsidiarias, las cuales detallan a continuación,

Nombre Sociedad Subsidiaria	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	Operaciones con la Matriz al 31-12-2024 Compras / Ventas M$	Operaciones con la Matriz al 31-12-2023 Compras / Ventas M$
Copeval Agroindustrias S.A.	Subsidiaria	Insumos	15.250.926	16.368.572
Copeval Capacitación S.A.	Subsidiaria	Servicios Capacitación	332	337
Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Subsidiaria	Contrato de Servicios	3.347.737	5.675.042
		Totales	**18.598.995**	**22.043.951**

La Sociedad ha identificado como subsidiarias las Compañías que se detallan a continuación y su porcentaje de participación directa en cada una,

RUT	Nombre Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación 31-12-2024 Directo	Porcentaje de Participación 31-12-2023 Directo
96.685.130-9	Copeval Agroindustrias S.A.	Chile	Pesos	99,98%	99,98%
96.509.450-4	Copeval Capacitación S.A.	Chile	Pesos	99,90%	99,90%
99.589.960-4	Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Chile	Pesos	99,90%	99,90%

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

La proporción de la inversión en el activo de la matriz de cada subsidiaria se muestra a continuación,

RUT	Nombre Sociedad	Monto de la Inversión en el Activo M$	Porcentaje que Representa la Inversión en el Activo de la Matriz 31-12-2024	Porcentaje que Representa la Inversión en el Activo de la Matriz 31-12-2023
96.685.130-9	Copeval Agroindustrias S.A.	43.865.389	39,25 %	40,13 %
96.509.450-4	Copeval Capacitación S.A.	912.150	0,82 %	0,86 %
99.589.960-4	Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	1.470.116	1,32 %	1,47 %

25. Información por segmentos

El Grupo reporta información por segmentos de acuerdo a lo establecido en la NIIF 8 “Segmentos operativos”.

Los segmentos de operación del Grupo se han determinado de acuerdo a las principales actividades de negocio que desarrolla el Grupo Copeval, las que son revisadas regularmente por la Administración superior, con el objeto de medir rendimientos, evaluar riesgos y asignar recursos, y para la cual existe información disponible. En el proceso de determinación de segmentos reportables, ciertos segmentos pueden han sido agrupados debido a que poseen características económicas similares o que representen en su conjunto menos del 10% de los ingresos consolidados.

La información que examina regularmente la Administración del Grupo corresponde a los resultados de cada uno de los segmentos de operación presentados en esta nota, los que representan los resultados consolidados de la matriz y sus subsidiarias.

La información que emanan de la contabilidad del Grupo y los informes de gestión con que evalúan y toman decisiones la Administración, utilizan en su preparación las mismas políticas descritas en nota de criterios contables y no existen diferencias a nivel total entre las mediciones de los resultados, los activos y pasivos de los segmentos, respecto de los criterios contables aplicados.

Las eliminaciones inter segmentos son reveladas a nivel total, por tanto, las transacciones y resultados inter segmentos se encuentran revelados al valor de la transacción original en cada segmento.

25.1. Criterios de segmentación.

Los segmentos son componentes identificables, que proveen productos o servicios relacionados (segmentos del negocio), los cuales están sujetos a riesgos y beneficios que son distintos a los de otros segmentos. Por lo anterior, los segmentos que utiliza el Grupo para gestionar sus operaciones son las siguientes:

a. Segmento Agroinsumos: Este segmento opera bajo la denominación Copeval y sus actividades son la venta de una variada gama de productos incluyendo la venta al detalle y por mayor, agrupado los negocios de distribución y comercialización de fertilizantes, fitosanitarios, semillas, herramientas, maquinaria agrícola, riego y distribución de combustible.

b. Segmento Agroindustria: Este segmento opera bajo la denominación Copeval Agroindustria y sus actividades consideran los negocios de comercialización de grano, servicio de secado y guarda.

c. Segmento Capacitación: Este segmento opera bajo la denominación Copeval Capacitación, considerando sus actividades la capacitación sobre materias asociadas al sector Agrícola y Agroindustria.

d. Segmento Servicios: En este segmento opera bajo la denominación Copeval Servicios, agrupando servicios de transporte y despacho de productos, además de servicios de cobranza.

25.2. Bases y metodología de aplicación

La información por segmentos que se expone a continuación se basa en información asignada directa e indirectamente, de acuerdo a la siguiente apertura:

- Los ingresos operativos de los Segmentos corresponden a los ingresos directamente atribuibles al segmento.

- Los gastos de cada Segmento se descomponen entre los directamente atribuibles a cada Segmento vía la asignación de centros de costos diferenciados para cada uno.

- Los gastos que pueden ser atribuidos directamente al Segmento son presentados de esa manera y ante la eventualidad que no sea posible, son distribuidos a los segmentos utilizando bases razonables de reparto.

- Los activos y pasivos de los segmentos son los directamente relacionados con la operación de los Segmentos.

- La política de financiamiento del Grupo ha sido históricamente concentrar principalmente la obtención y gestión de los recursos financieros a través de la sociedad holding (Copeval S.A), siendo posteriormente canalizados a las distintas subsidiarias o Segmentos, de acuerdo a las necesidades de financiamiento de sus inversiones. Esta política tiene su fundamento en la optimización de los costos de financiamiento del Grupo y para dar respuesta a las exigencias de los acreedores.

25.3. Información por Segmento

a) Resultado por Segmentos

A continuación, se presenta un análisis del estado de resultados del Grupo, proveniente de las operaciones de cada uno de estos segmentos:

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Información general sobre resultados	Segmento Agroinsumos	Segmento Agroindustrias	Segmento Capacitación	Segmento Servicios	Transacciones inter segmentos	Total Segmento Consolidado
	M$	M$	M$	M$	M$	M$
Ingresos de las actividades ordinarias	366.230.561	29.888.264	150.257	2.979.182	-18.598.995	380.649.269
Costo de ventas	-320.734.852	-27.120.923	-85.677	-3.040.461	18.598.995	-332.382.918
Depreciación y Amortización (Costo)	-501.238	-317.413	-	-8.663	-	-827.314
Ingresos financieros	878.562	11.981	-	-	-	890.543
Otros ingresos por función	1.989.889	129.076	7.448	31.001	-	2.157.414
Gastos de Administración	-28.715.208	-634.955	-59.221	-99.246	-	-29.508.630
Pérdida o reversiones por deterioro	-408.898	-16	-438	-30.994	-	-440.346
Depreciación y Amortización (GAV)	-3.265.932	-68.920	-	-3.433	-	-3.338.285
Otros gastos por función	-1.819.824	-35.964	-190	-2.747	-	-1.858.725
Costos financieros	-12.071.225	-48.593	-1.107	-2.892	-	-12.123.817
Diferencias de cambio	-3.877.862	1.571	-	32.430	-	-3.843.861
Resultado por unidades de reajuste	-1.785.153	-513	9	181	-	-1.785.476
Participación empresas relacionadas	1.957.433	-	-39	-	-1.957.394	-
Resultado antes de impuesto	-2.123.747	1.803.595	11.042	-145.642	-1.957.394	-2.412.146
Impuesto a la renta	3.393.361	184.957	9.391	94.051	-	3.681.760
Resultado Segmento	**1.269.614**	**1.988.552**	**20.433**	**-51.591**	**-1.957.394**	**1.269.614**

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Información general sobre resultados	Segmento Agroinsumos	Segmento Agroindustrias	Segmento Capacitación	Segmento Servicios	Transacciones inter segmentos	Total Segmento Consolidado
	M$	M$	M$	M$	M$	M$
Ingresos de las actividades ordinarias	358.288.828	29.389.661	215.189	5.114.501	-22.043.951	370.964.228
Costo de ventas	-323.901.486	-27.418.728	-66.864	-5.331.951	22.043.951	-334.675.078
Depreciación y Amortización (Costo)	-273.817	-325.205	-	-22.268	-	-621.290
Ingresos financieros	892.480	13.597	-	-	-	906.077
Otros ingresos por función	2.456.666	1.413.067	6	62.347	-	3.932.086
Gastos de Administración	-31.461.973	-473.117	-53.776	-98.646	-	-32.087.512
Pérdida o reversiones por deterioro	-280.182	79	79	-56.055	-	-336.079
Depreciación y Amortización (GAV)	-2.963.301	-79.429	-	-3.433	-	-3.046.163
Otros gastos por función	-1.588.631	-9.904	-	-9.127	-	-1.607.662
Costos financieros	-14.398.337	-38.739	-478	-105.387	-	-14.542.941
Diferencias de cambio	-1.968.309	-1.035	-	32.730	-	-1.936.614
Resultado por unidades de reajuste	-2.605.717	-1.859	21	799	-	-2.606.756
Participación empresas relacionadas	2.065.155	-	-19	-	-2.065.136	-
Resultado antes de impuesto	-15.738.624	2.468.388	94.158	-416.490	-2.065.136	-15.657.704
Impuesto a la renta	6.879.659	-446.364	-11.967	377.411	-	6.798.739
Resultado Segmento	**-8.858.965**	**2.022.024**	**82.191**	**-39.079**	**-2.065.136**	**-8.858.965**

El Grupo controla sus resultados por cada uno de los segmentos operativos principalmente al nivel de ingresos, costos y gastos de administración.

Los servicios de apoyo, diferencias de cambio, reajustes, impuestos e ingresos y gastos no recurrentes o de tipo financieros no son asignados, debido a que son gestionados de manera individual por cada segmento.

b) Margen bruto

A continuación, se presenta el margen directo por segmento las cuales están netas de las transacciones inter segmentos:

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Información general sobre resultados	Segmento Agroinsumos	Segmento Agroindustrias	Segmento Capacitación	Segmento Servicios	Total Segmento Consolidado
	M$	M$	M$	M$	M$
Ingresos de las actividades ordinarias	365.388.814	14.832.086	150.257	278.112	380.649.269
Costo de ventas	-320.394.343	-12.382.158	-85.677	-348.054	-333.210.232
Margen de explotación	**44.994.471**	**2.449.928**	**64.580**	**-69.942**	**47.439.037**

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Información general sobre resultados	Segmento Agroinsumos	Segmento Agroindustrias	Segmento Capacitación	Segmento Servicios	Total Segmento Consolidado
	M$	M$	M$	M$	M$
Ingresos de las actividades ordinarias	356.459.050	13.203.841	215.189	1.086.148	370.964.228
Costo de ventas	-322.345.525	-11.558.113	-66.864	-1.325.866	-335.296.368
Margen de explotación	**34.113.525**	**1.645.728**	**148.325**	**-239.718**	**35.667.860**

Como se presenta en los cuadros adjuntos, del total de ingresos consolidados, el segmento Agro insumos representa el mayor segmento del Grupo Copeval, destacando dentro de este segmento las categorías de Agro químicos y fertilizantes.

c) Activos y pasivos por segmentos

El detalle de activos y pasivos por segmento es el siguiente:

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Información general sobre balance	Segmento Agroinsumos	Segmento Agroindustrias	Segmento Capacitación	Segmento Servicios	Transacciones inter segmentos	Total Segmento Consolidado
	M$	M$	M$	M$	M$	M$
Activos						
Deudores comerciales, corrientes y no corrientes	165.473.708	657.758	37.137	1.730.603	-845.528	167.053.678
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente y no corrientes	25.956.069	23.112.318	786.823	7.160.033	-56.169.715	845.528
Inventarios	57.727.749	3.655.063	-	-	-	61.382.812
Otros activos corrientes	21.961.279	684.800	89.809	280.164	-	23.016.052
Propiedades, plantas y equipos	40.834.100	26.664.819	-	603.205	-	68.102.124
Activos intangibles distintos a la plusvalía	334.701	-	-	3.147	-	337.848
Propiedades de inversión	-	8.249.872	-	-	-	8.249.872
Otros activos no corrientes	71.703.977	4.349.824	81.834	790.318	-46.250.332	30.675.621
Total activos	**383.991.583**	**67.374.454**	**995.603**	**10.567.470**	**-103.265.575**	**359.663.535**
Pasivos						
Obligaciones financieras, corrientes y no corrientes	147.584.826	-	-	-	-	147.584.826
Cuentas por pagar	136.594.866	1.308.070	6.937	193.145	-	138.103.018
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente y no corrientes	29.759.296	18.339.863	69.018	8.856.503	-57.015.244	9.436
Otros pasivos corrientes	7.070.242	311.762	6.584	45.983	-	7.434.571
Otros pasivos no corrientes	4.675.745	3.543.318	-	6.013	-	8.225.076
Patrimonio	58.306.608	43.871.441	913.064	1.465.826	-46.250.331	58.306.608
Total pasivos	**383.991.583**	**67.374.454**	**995.603**	**10.567.470**	**-103.265.575**	**359.663.535**

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Información general sobre balance	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Transacciones inter segmentos M$	Total Segmento Consolidado M$
Activos						
Deudores comerciales, corrientes y no corrientes	157.590.008	92.129	7.957	1.614.218	-862.691	158.441.621
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente y no corrientes	5.887.363	7.618.863	786.823	3.627.813	-17.058.171	862.691
Inventarios	61.038.227	1.822.401	-	-	-	62.860.628
Otros activos corrientes	22.498.475	655.431	46.487	255.132	-	23.455.525
Propiedades, plantas y equipos	39.516.971	26.719.523	-	644.468	-	66.880.962
Activos intangibles distintos a la plusvalía	707.819	-	-	6.581	-	714.400
Propiedades de inversión	-	8.214.978	-	-	-	8.214.978
Otros activos no corrientes	63.425.297	4.315.706	72.482	693.390	-44.292.937	24.213.938
Total activos	**350.664.160**	**49.439.031**	**913.749**	**6.841.602**	**-62.213.799**	**345.644.743**
Pasivos						
Obligaciones financieras, corrientes y no corrientes	156.958.067	-	-	-	-	156.958.067
Cuentas por pagar	116.617.693	1.603.447	2.646	228.360	-	118.452.146
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente y no corrientes	10.757.382	2.098.034	12.979	5.052.467	-17.920.862	-
Otros pasivos corrientes	3.789.110	160.505	5.493	40.223	-	3.995.331
Otros pasivos no corrientes	4.508.830	3.694.156	-	3.135	-	8.206.121
Patrimonio	58.033.078	41.882.889	892.631	1.517.417	-44.292.937	58.033.078
Total pasivos	350.664.160	49.439.031	913.749	6.841.602	-62.213.799	345.644.743

Bajo el concepto de otros activos y otros pasivos, se agrupan todas las otras partidas del estado financiero de cada Segmento que no se individualizan en la agrupación de cada rubro presentado.

d) Ingresos de Segmento por ubicación geográfica de operación

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Ingresos de las actividades ordinarias	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Zona Norte	37.043.012	-	-	-	37.043.012
Zona Centro	116.034.060	5.318.222	150.257	278.112	121.780.651
Zona Sur	212.311.742	9.513.864	-	-	221.825.606
Totales	**365.388.814**	**14.832.086**	**150.257**	**278.112**	**380.649.269**

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Ingresos de las actividades ordinarias	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Zona Norte	34.671.871	-	-	-	34.671.871
Zona Centro	114.988.313	4.534.928	215.189	1.086.148	120.824.578
Zona Sur	206.798.866	8.668.913	-	-	215.467.779
Totales	**356.459.050**	**13.203.841**	**215.189**	**1.086.148**	**370.964.228**

Ninguno de los clientes del Grupo representa individualmente más del 10% de los ingresos de las actividades ordinarias.

f) Activos no corrientes de cada Segmento correspondientes a Propiedades, plantas y equipos, Activos intangibles y Propiedades de inversión por ubicación geográfica de operación

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Activos no corrientes	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Propiedades, plantas y equipos					
Zona Norte	3.424.957	-	-	9	3.424.966
Zona Centro	23.655.655	6.537.594	-	603.177	30.796.426
Zona Sur	13.753.488	20.127.225	-	19	33.880.732
Activos intangibles distintos a la plusvalía					
Zona Norte	-	-	-	-	-
Zona Centro	334.701	-	-	3.147	337.848
Zona Sur	-	-	-	-	-
Propiedades de inversión					
Zona Norte	-	-	-	-	-
Zona Centro	-	-	-	-	-
Zona Sur	-	8.249.872	-	-	8.249.872
Totales	**41.168.801**	**34.914.691**	**-**	**606.352**	**76.689.844**

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Activos no corrientes	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Propiedades, plantas y equipos					
Zona Norte	3.479.959	-	-	9	3.479.968
Zona Centro	23.119.728	5.936.390	-	644.440	29.700.558
Zona Sur	12.917.284	20.783.133	-	19	33.700.436
Activos intangibles distintos a la plusvalía					
Zona Norte	-	-	-	-	-
Zona Centro	707.819	-	-	6.581	714.400
Zona Sur	-	-	-	-	-
Propiedades de inversión					
Zona Norte	-	-	-	-	-
Zona Centro	-	-	-	-	-
Zona Sur	-	8.214.978	-	-	8.214.978
Totales	**40.224.790**	**34.934.501**	**-**	**651.049**	**75.810.340**

Bajo el concepto de activos no corrientes, se presenta el saldo neto de Propiedades, plantas y equipos, activos intangibles distintos de la plusvalía y propiedades de inversión, excluyendo los otros activos financieros no corrientes y activos por impuestos diferidos, de acuerdo a lo que establece la NIIF 8.

g) Importe de las adiciones de activos no corrientes

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Activos no corrientes (Adiciones del ejercicio)	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Propiedades, plantas y equipos por segmentos	5.869.673	683.864	-	278	6.553.815
Activos intangibles distintos a la plusvalía	1.920	-	-	-	1.920
Propiedades de inversión	-	34.894	-	-	34.894
Totales	**5.871.593**	**718.758**	**-**	**278**	**6.590.629**

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Activos no corrientes (Adiciones del ejercicio)	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Propiedades, plantas y equipos por segmentos	5.643.094	365.986	-	-	6.009.080
Activos intangibles distintos a la plusvalía	188.786	-	-	-	188.786
Propiedades de inversión	-	8.214.978	-	-	8.214.978
Totales	**5.831.880**	**8.580.964**	**-**	**-**	**14.412.844**

h) Flujo consolidado por segmento

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Estado de Flujo de Efectivo Directo	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	27.413.164	456.702	27.775	-124.965	27.772.676
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-1.072.515	-238.109	-	131.238	-1.179.386
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	-28.158.839	-11.799	-774	-357	-28.171.769
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**-1.818.190**	**206.794**	**27.001**	**5.916**	**-1.578.479**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	15.554.857	257.084	43.841	199.133	16.054.915
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio	**13.736.667**	**463.878**	**70.842**	**205.049**	**14.476.436**

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Estado de Flujo de Efectivo Directo	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Total Segmentos Consolidado M$
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	43.591.952	-10.332.006	-11.181	-491.748	32.757.017
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-10.820.365	10.507.586	-	512.585	199.806
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	-21.746.967	-12.961	-408	326	-21.760.010
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**11.024.620**	**162.619**	**-11.589**	**21.163**	**11.196.813**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	4.530.237	94.465	55.430	177.970	4.858.102
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio	**15.554.857**	**257.084**	**43.841**	**199.133**	**16.054.915**

i) Liquidez por segmentos

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024:

Información de Liquidez	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Transacciones inter segmentos M$	Total Segmentos Consolidado M$
Activos corrientes totales por segmentos	267.755.470	28.109.939	913.770	8.148.157	-57.034.905	247.892.431
Pasivos corrientes por segmentos	-263.469.699	-19.959.695	-82.539	-9.115.292	57.034.905	-235.592.320
Total Capital de trabajo	**4.285.771**	**8.150.244**	**831.231**	**-967.135**	**-**	**12.300.111**
Índice de liquidez por segmentos	1,0163	1,4083	11,0708	0,8939	1,0000	1,0525

Por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023:

Información de Liquidez	Segmento Agroinsumos M$	Segmento Agroindustrias M$	Segmento Capacitación M$	Segmento Servicios M$	Eliminación M$	Total Segmentos Consolidado M$
Activos corrientes totales por segmentos	243.715.144	10.188.824	841.267	4.785.915	-17.940.523	241.590.627
Pasivos corrientes por segmentos	-193.927.133	-3.861.987	-21.118	-5.340.711	17.940.523	-185.210.426
Total Capital de trabajo	**49.788.011**	**6.326.837**	**820.149**	**-554.796**	**-**	**56.380.201**
Índice de liquidez por segmentos	1,2567	2,6382	39,8365	0,8961	1,0000	1,3044

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

26. Ingresos de actividades ordinarias

Ítem	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Ingresos por Ventas	369.890.752	361.809.990
Ingresos por Servicios	10.383.873	8.988.799
Otros ingresos operacionales	374.644	165.439
Totales	**380.649.269**	**370.964.228**

Los ingresos ordinarios del Grupo incluyen el valor razonable de las contraprestaciones recibidas o a recibir por la venta de productos o por la prestación de servicios. Estos se presentan netos de devoluciones, rebajas, descuentos y del impuesto sobre el valor añadido, si este último resulta ser recuperable para el Grupo.

Los ingresos por la venta de productos se reconocen cuando se han traspasado significativamente los riesgos y beneficios al comprador, es decir al momento del despacho.

a) Otros ingresos por función

Ítem	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Intereses por financiamiento de clientes	1.765.793	2.138.822
Otros ingresos no operacionales	391.621	1.793.264
Totales	**2.157.414**	**3.932.086**

27. Gastos de administración

Los gastos de administración del Grupo han sido cargados a resultado del ejercicio de acuerdo al siguiente detalle:

Detalle	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Gastos de Administración por Remuneraciones, Leyes sociales y otros (1)	22.523.154	24.041.872
Gastos de Administración por Gastos generales	4.924.728	6.119.127
Gastos de Administración por Depreciación PPE e Intangibles	3.338.284	3.046.164
Gastos de Administración por Comunicaciones	399.238	545.644
Gastos de Administración por Marketing	860.340	769.271
Gastos de Administración por Impuesto territorial y patentes comerciales	801.171	611.597
Total general	**32.846.915**	**35.133.675**

(1) El total de remuneraciones al personal y costos laborales al 31 de diciembre de 2024 corresponden a M$ 23.476.140, de los cuales M$ 22.523.154 corresponden a gastos de administración y M$ 952.986 clasificados como costos de ventas.

a) Otros gastos por función

Ítem	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Gastos por seguro crédito y otros gastos de cobranza	1.592.959	1.337.326
Gastos por juicios y costas	126.118	55.049
Gastos impuestos timbre y estampillas	105.761	94.341
Avenimientos clientes	13.960	2.771
Otros gastos	19.927	118.175
Totales	**1.858.725**	**1.607.662**

28. Ingresos y Costos financieros

Los ingresos y costos financieros del Grupo han sido cargados a resultado del ejercicio de acuerdo al siguiente detalle:

Ingresos financieros	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Intereses Deposito a Plazos	890.543	906.077
Total	**890.543**	**906.077**

Costos financieros	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Gastos Financieros Bancarios	8.130.615	7.673.891
Administración Patrimonio Separado	637.749	562.550
Intereses Bonos Corporativos	1.670.932	2.732.984
Intereses Bonos Securitizados	978.829	974.056
Intereses por Factoring	427.439	1.241.558
Intereses por Leasing	-	5.198
Intereses Confirming	278.253	1.352.704
Total	**12.123.817**	**14.542.941**

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

29. Diferencias de cambio

Las diferencias de cambio generadas por saldos de activos y pasivos en monedas extranjeras, fueron abonadas (cargadas) a resultados según el siguiente detalle:

Ítem	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Diferencias de cambio obligaciones financieras	1.956.356	1.607.032
Diferencias de cambio activos y pasivos	9.576.885	656.410
Diferencias de cambio cobertura cerrada	-8.112.382	-489.779
Diferencias de cambio cobertura MTM	423.002	162.951
Totales	**3.843.861**	**1.936.614**

30. Resultados por unidades de reajuste

Los resultados por unidades de reajustes han sido cargados o abonados a resultados del ejercicio de acuerdo al siguiente detalle:

Ítem	31-12-2024 M$	31-12-2023 M$
Reajuste obligaciones financieras	1.811.051	2.766.603
Reajuste deudores comerciales	-25.275	-151.608
Reajuste otras partidas	-300	-8.239
Totales	**1.785.476**	**2.606.756**

31. Contingencias y restricciones

a. Garantías directas e indirectas

Al 31 de diciembre de 2024, el Grupo y sus subsidiarias, directas e indirectas, presentan las siguientes garantías:

Deudor Acreedor de la Garantía Hipotecaria	Activos comprometidos Tipo	Valor Contable M$	Deuda Financiera 31-12-2024 M$
Banco Scotiabank	B. Raíz Suc.Talca-Buin-Rengo	2.889.448	1.830.913
Banco Santander	Planta San Carlos	5.298.413	2.928.884
Banco ITAU	B. Raíz Suc. Ruta 5 Sur-Planta Nancagua	8.618.346	8.009.142
Banco Scotiabank	Planta Los Ángeles	5.274.618	3.896.873
Banco Do Brasil	Warrants	4.085.487	3.418.013
Banco Crédito Inversiones	Warrants	5.000.009	-
Banco Del Perú	Warrants	4.035.670	3.018.753
Banco Chile	B. Raíz Suc. Osorno-San Vicente-Planta Curicó	4.877.163	3.252.308
Cargill Financial Services	Warrants	12.311.090	10.475.592
	Totales	**52.390.244**	**36.830.478**

Como se muestra en cuadro adjunto, se presenta en la columna de activos comprometidos, el valor al cierre de estos activos y en la columna deuda financiera, la deuda vigente que da origen a la garantía.

b. Contingencias

Al 31 de diciembre de 2024, el Grupo no se encuentra expuesto a contingencias que no se encuentren provisionadas.

i) Bono Securitizado.

Al 31 de diciembre del 2024 la Compañía mantiene la emisión de Bonos Securitizados de modalidad revolving, colaterizado con créditos provenientes de ventas que constan en facturas de venta, originadas a los clientes de Copeval S.A. Se estructuran sobre la base de una cartera de créditos comerciales, generalmente de plazo de pago promedio inferior a ciento ochenta días, los que conforman el activo del patrimonio separado que respalda la emisión. Las emisiones actuales no contemplan estar sujetos a cumplimientos de Covenants de carácter financiero ni al otorgamiento de garantías específicas.

Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, los valores adeudados son los siguientes:

	Corrientes 31-12-2024	Corrientes 31-12-2023	No corrientes 31-12-2024	No Corrientes 31-12-2023
Obligaciones por bono Securitizado PS35	1.104.285	875.245	20.100.000	20.100.000
Totales	**1.104.285**	**875.245**	**20.100.000**	**20.100.000**

Las obligaciones por operaciones de bonos securitizados se encuentran consideradas como una de las fuentes normales de financiamiento de largo plazo y al 31 de diciembre de 2024 se presentan por su valor nominal más el devengo de intereses, mientras que en el ejercicio anterior se habían presentado descontando el efecto revolving de cuentas por cobrar al cierre de ese ejercicio.

ii) Bono Corporativo C

El Grupo, el día 17 de julio de 2019, obtuvo el registro de una línea de bonos a 10 años por un monto de hasta UF2.000.000, inscrita en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros con el número 953.

La fecha nominal de colocación de esta serie, corresponde al 21 de agosto del 2019, cuyas condiciones más relevantes son las siguientes:

Bonos de la Serie C emitidos con cargo a la línea de bonos Nº953, por una suma total de hasta U.F.2.000.000 con vencimiento el día 05 de marzo de 2026

La presente emisión está acogida a las obligaciones y restricciones detalladas en el título “Obligaciones, Limitaciones y Prohibiciones del Emisor” del presente prospecto. A modo de resumen se describen a continuación los principales resguardos financieros de la presente emisión:

Nivel de Endeudamiento: Mantener al cierre de cada trimestre de los Estados Financieros:

/i/ un “Nivel de Endeudamiento Total” menor a seis veces. Para estos efectos, el nivel de Endeudamiento Total estará definido como la razón entre el Total Pasivos y Patrimonio Total; y /ii/ un “Nivel de Endeudamiento Financiero Neto” menor a cuatro veces. Para estos efectos, el nivel de Endeudamiento Financiero Neto estará definido como la razón entre la Deuda Financiera Neta y el Patrimonio Total del Emisor. Por su parte, se entenderá por Deuda Financiera Neta la diferencia entre la Deuda Financiera y la del Efectivo y Equivalentes al Efectivo del Emisor.

Trimestralmente y, a partir de enero 2019 el Nivel de Endeudamiento Total Máximo y el Nivel de Endeudamiento Financiero Neto Máximo, equivalentes a seis y cuatro veces respectivamente al treinta y uno de diciembre de dos mil doce, se ajustarán hasta el valor establecido por la siguiente fórmula:

El Nivel de Endeudamiento Total Máximo(NET) y el Nivel de Endeudamiento Financiero Neto Máximo(NFT) en cada fecha de cierre de los Estados Financieros bajo IFRS, corresponderán a:

NET = NET-1*[1 + IPC AcumuladoT*Proporción Pasivo Financiero ReajustableT]
NFT = NFT-1*[1 + IPC AcumuladoT*Proporción Pasivo Financiero ReajustableT]
Para estos efectos se entenderá por:

1.- NET-1: Nivel de Endeudamiento Total máximo en la fecha de cierre de los Estados Financieros bajo IFRS del trimestre anterior al que se está evaluando. Para el cálculo de NET en la fecha de cierre de los Estados Financieros al uno de enero de dos mil trece, NET-1 corresponderá seis veces.

2.- NFT-1: Nivel de Endeudamiento Financiero Neto máximo en la fecha de cierre de los Estados Financieros bajo IFRS del trimestre anterior al que se está evaluando. Para el cálculo de NFT en la fecha de cierre de los Estados Financieros al uno de enero de dos mil trece, NFT-1 corresponderá cuatro veces.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

3.- IPC AcumuladoT: el cuociente entre el Índice de Precios al Consumidor del último mes disponible, anterior a la respectiva fecha de cierre de los Estados Financieros trimestrales bajo IFRS del Emisor, y el Índice de Precios al Consumidor del mes anterior al cierre de los Estados Financieros del ejercicio anterior.

4.- Proporción Pasivo Financiero ReajustableT: el resultado de dividir, el Pasivo Financiero susceptible de ser reajustado en Unidades de Fomento, con el Pasivo Financiero de los Estados Financieros del Emisor en la respectiva fecha de cierre de los Estados Financieros. El pasivo financiero susceptible a ser reajustado en Unidades de Fomento corresponde a aquellas deudas dentro de las cuentas “Otros pasivos financieros, corrientes” y “Otros pasivos financieros, no corrientes” que se encuentran expresadas en Unidades de Fomento, mientras que el Pasivo Financiero de los Estados Financieros corresponde a la suma de las cuentas “Otros pasivos financieros, corrientes” y “Otros pasivos financieros, no corrientes”.
A continuación, se presentan los indicadores de cumplimiento al 31 de diciembre de 2024:

Restricción Actualizada	
IPC 2024_08	104,45
IPC 2024_11	105,83
IPC_ Acumulado	1,32%
Proporción Pasivo Financiero Reajustable_T	22,62%
NET-1 reajustado, al 30 de septiembre de 2024	7,06
NET-1 reajustado, al 31 de diciembre de 2024	7,08
NET-1, al 31 de diciembre de 2024	5,17
NFT-1 reajustado, al 30 de septiembre de 2024	4,68
NFT-1 reajustado, al 31 de diciembre de 2024	4,69
NFT-1, al 31 de diciembre de 2024	2,28

Patrimonio Mínimo: Mantener un “Patrimonio Mínimo” reflejado en sus Estados Financieros trimestrales a partir de los Estados Financieros al 31 de diciembre de 2019, por un monto mínimo de un millón Unidades de Fomento. Para estos efectos, el Patrimonio corresponde a la cuenta Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora de los Estados Financieros del Emisor, el cual al 31 de diciembre de 2024 equivale a U.F.1.517,74.

Activos Libres de Gravámenes: Mantener “Activos Libres de Gravámenes” por un monto de a lo menos 1,3 veces el monto insoluto total de la Deuda Financiera sin garantías mantenida por el Emisor.

Al 31 de diciembre de 2024, la razón de Activos Libres de Gravámenes a Deuda Financiera sin garantías es de 2,92 veces. A esta misma fecha, se mantienen Activos Libres de Gravámenes por $ 261.066 millones y Deuda Financiera sin Garantía por $ 89.550 millones.

Al 31 de diciembre de 2024, el Grupo se encuentra en pleno cumplimiento de dichos indicadores.

Al 31 de diciembre de 2024, los valores adeudados son los siguientes:

	Corrientes		No corrientes	
	31-12-2024	31-12-2023	31-12-2024	31-12-2023
Bono Corporativos BCOPV-C	19.603.563	19.018.474	9.597.803	27.555.937

iii) Otros Pasivos Financieros.

Copeval mantiene un crédito con Corfo, el cual expresa en el contrato que deberán cumplirse semestralmente los siguientes covenant´s:

a) Nivel de Endeudamiento Total: menor a 6 veces definido como la razón entre Pasivos Totales y Patrimonio Total.
b) Nivel de Endeudamiento Financiero: menor a 4 veces, definido como la razón entre la Deuda Financiera Neta y el Patrimonio Total del Emisor.
c) Razón Corriente: deberá ser superior a 1,0 veces, definido como la razón entre activos corrientes y pasivos corrientes.
d) Mínimo: Mantener un patrimonio mínimo de un millón Unidades de Fomento.

Al 31 de diciembre de 2024, el Grupo se encuentra en pleno cumplimiento de dichos indicadores.

c. Juicios

Al 31 de diciembre de 2024, las sociedades consolidadas tienen 16 juicios civiles pendientes en su contra por demandas relacionadas con el giro normal de sus operaciones, sin embargo, de acuerdo a la opinión de los abogados, la administración considera que dichos juicios no representan un impacto material en los resultados normales del giro.

32. Sanciones

Durante los ejercicios reportados en los presentes estados financieros, la Sociedad no ha sido objeto de sanciones por parte de organismos fiscalizadores.

33. Medio ambiente

De manera de colaborar con las buenas prácticas agrícolas y certificaciones ambientales de los productos, en atención a la normativa legal vigente y las exigencias actuales de mercado agrícola y agroindustrial, la Sociedad ha implementado un área de dedicación exclusiva denominada Departamento de Sistema Integrado de Gestión, el cual depende de la Gerencia de Operaciones y que en el desarrollo de sus funciones específicas han efectuado desembolsos por M$ 49.885 al 31 de diciembre de 2024 los que se presentan en el rubro Gastos de administración y M$ 50.476 al 31 de diciembre de 2023. Bajo esta estructura la Sociedad ha definido su plan de gestión en seguridad y medio ambiente de acuerdo a los siguientes elementos de acción:

a. Normativa y/o requerimientos legales para la instalación, operación y funcionamiento de las dependencias comerciales y cronograma de regularización.
b. Desarrollo de un programa tendiente a evaluar y controlar los riesgos que afecten la salud de los trabajadores y que puedan deteriorar el medio ambiente.
c. Auditorías internas tendientes a controlar los procedimientos, acciones correctivas y las normativas que regulan la actividad de seguridad y medio ambiente.
d. Control y evaluación general del plan de gestión ambiental, cuyo objetivo radica en medir y analizar las no conformidades o riesgos existentes y aplicar acciones de mejoramiento sistemáticas y permanentes.

34. Aprobación estados financieros consolidado

Con fecha 27 de marzo de 2025, en sesión de Directorio, se acordó autorizar la publicación de los presentes estados financieros consolidados.

35. Hechos Posteriores

Durante el transcurso del año 2025 se ha avanzado con la Corporación Financiera Internacional (IFC), miembro del Banco Mundial, para suscribir una nueva operación de financiamiento, a través de la suscripción de un bono securitizado por hasta 25 millones de dólares. Actualmente se encuentra publicado el informe de la operación en el portal del IFC y se espera que durante la primera parte del segundo trimestre del 2025 se concrete el financiamiento.

Con posterioridad a la fecha de cierre de los Estados Financieros Consolidados, no han ocurrido otras situaciones o hechos de carácter relevante que pudieran afectar significativamente los Estados Financieros Consolidados.

COPEVAL S.A.- Estados Financieros Consolidados
al 31 de diciembre de 2024 y 2023

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

COMPAÑIA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

COPEVAL AGROINDUSTRIAS S.A.
ESTADOS FINANCIEROS

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 27 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Compañía Agropecuaria Copeval S.A.

Como auditores externos de Compañía Agropecuaria Copeval S.A., hemos auditado sus estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, sobre los que informamos con fecha 27 de marzo de 2025. Los estados financieros en forma resumida, preparados de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2, emitida por la Superintendencia de Valores y Seguros (actualmente Comisión para el Mercado Financiero – CMF), de la subsidiaria Copeval Agroindustrias S.A. y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas", adjuntos, son consistentes, en todos sus aspectos significativos, con la información contenida en los estados financieros consolidados que hemos auditado.

La preparación de tales estados financieros en forma resumida que incluye los criterios contables aplicados y las transacciones con partes relacionadas, es responsabilidad de la Administración de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y Copeval Agroindustrias S.A.

Informamos que los mencionados estados financieros en forma resumida y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas" de Copeval Agroindustrias S.A. adjuntos, corresponden a aquellos que fueron utilizados en el proceso de consolidación llevado a cabo por la Compañía Agropecuaria Copeval S.A. al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Este informe ha sido preparado teniendo presente lo requerido en la NCG 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2 y se relaciona exclusivamente con Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y, es emitido solamente para información y uso de su Administración Superior y de la Comisión para el Mercado Financiero, por lo que no ha sido preparado para ser usado, ni debe ser usado, por ningún usuario distinto a los señalados.

DocuSigned by:
C493D41E803A43F...
Juan Agustín Aguayo B.
RUT: 9.977.783-4

PricewaterhouseCoopers

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coracero
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera, Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023

Cifras en miles de Pesos Chilenos (M$)

Contenido

- Informe del auditor independiente
- Estados de situación financiera
- Estados de resultados
- Estados de resultados integrales
- Estados de cambios en el patrimonio
- Estados de flujos de efectivo

Estado de situación financiera	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Activos corrientes		
Efectivo y equivalentes al efectivo	463.878	257.084
Otros activos no financieros	210.690	388.350
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	657.758	92.129
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	23.112.318	7.618.863
Inventarios	3.655.063	1.822.401
Activos por impuestos	10.232	9.997
Activos corrientes totales	**28.109.939**	**10.188.824**
Activos no corrientes		
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	2.770	2.770
Propiedades, planta y equipo	26.664.819	26.719.523
Propiedades de inversión	8.249.872	8.214.978
Activos por impuestos diferidos	4.347.054	4.312.936
Activos no corrientes totales	**39.264.515**	**39.250.207**
Total de activos	**67.374.454**	**49.439.031**
Pasivos corrientes		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	1.308.070	1.603.448
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	18.339.863	2.098.034
Otras provisiones	20.228	6.675
Pasivos por impuestos	203.275	71.352
Provisiones por beneficios a los empleados	88.259	82.477
Pasivos corrientes totales	**19.959.695**	**3.861.986**
Pasivos no corrientes		
Pasivo por impuestos diferidos	3.543.318	3.694.156
Pasivos no corrientes totales	**3.543.318**	**3.694.156**
Total de pasivos	**23.503.013**	**7.556.142**
Patrimonio		
Capital emitido	27.548.356	27.548.356
Resultados acumulados	8.524.264	6.535.712
Otras reservas	7.798.821	7.798.821
Patrimonio Total	**43.871.441**	**41.882.889**
Total de patrimonio y pasivos	**67.374.454**	**49.439.031**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

Estados de resultados	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado de resultados		
Ingresos de actividades ordinarias	29.888.264	29.389.661
Costo de ventas	-27.438.336	-27.743.933
Margen operacional	**2.449.928**	**1.645.728**
Otros ingresos por función	129.076	1.413.067
Gasto de administración	-703.891	-552.467
Otros gastos por función	-35.964	-9.904
Ingresos financieros	11.981	13.597
Costos financieros	-48.593	-38.739
Diferencias de cambio	1.571	-1.035
Resultado por unidades de reajuste	-513	-1.859
Resultado, antes de impuestos	**1.803.595**	**2.468.388**
Impuestos a las ganancias	184.957	-446.364
Resultado del ejercicio	**1.988.552**	**2.022.024**
Ganancia (pérdida), atribuible a		
Ganancia, atribuible a los propietarios de la controladora	1.988.552	2.022.024
Resultado del ejercicio	**1.988.552**	**2.022.024**

Estados de resultados integrales	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Resultado	**1.988.552**	**2.022.024**
Resultado integral por revaluación	**-**	**266.191**
Resultado integral total	**1.988.552**	**2.288.215**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido M$	Superávit de revaluación M$	Otras reservas varias M$	Otras reservas M$	Resultados acumulados M$	Patrimonio total M$
Saldo Inicial Ejercicio Actual 01/01/2024	**27.548.356**	**7.879.499**	**-80.678**	**7.798.821**	**6.535.712**	**41.882.889**
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	1.988.552	1.988.552
Otro resultado integral	-	-	-	-	-	-
Resultado Integral	**-**	**-**	**-**	**-**	**1.988.552**	**1.988.552**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-
Total de cambios en patrimonio	**-**	**-**	**-**	**-**	**1.988.552**	**1.988.552**
Saldo Final Ejercicio Actual 31/12/2024	**27.548.356**	**7.879.499**	**-80.678**	**7.798.821**	**8.524.264**	**43.871.441**

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido M$	Superávit de revaluación M$	Otras reservas varias M$	Otras Reservas M$	Resultados acumulados M$	Patrimonio Total M$
Saldo Inicial Ejercicio Anterior 01/01/2023	**27.548.356**	**7.613.308**	**-80.678**	**7.532.630**	**4.513.688**	**39.594.674**
Ganancia del ejercicio	-	-	-		2.022.024	2.022.024
Otro resultado integral	-	266.191	-	266.191	-	266.191
Resultado Integral	**-**	**266.191**	**-**	**266.191**	**2.022.024**	**2.288.215**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-
Total de cambios en patrimonio	**-**	**266.191**	**-**	**266.191**	**2.022.024**	**2.288.215**
Saldo Final Ejercicio Anterior 31/12/2023	**27.548.356**	**7.879.499**	**-80.678**	**7.798.821**	**6.535.712**	**41.882.889**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

Estados de flujos de efectivo	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado de flujos de efectivo		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	14.869.881	14.419.041
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	-13.155.021	-23.358.877
Pagos a y por cuenta de los empleados	-1.258.158	-1.392.170
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	**456.702**	**-10.332.006**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Compras y ventas de propiedades, planta y equipo e intangibles	-250.090	10.493.989
Otras entradas (salidas) de efectivo	11.981	13.597
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de inversión	**-238.109**	**10.507.586**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Obtención y pago de préstamos	48.775	39.375
Intereses pagados	-60.574	-52.336
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	**-11.799**	**-12.961**
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo	206.794	162.619
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**206.794**	**162.619**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	257.084	94.465
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio	**463.878**	**257.084**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

1. Resumen de las principales políticas contables

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de los presentes estados financieros.

Tal como lo requieren las NIIF, estas políticas contables han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2024 y aplicadas de manera uniforme a los períodos que se presentan en estos estados financieros.

a. Declaración de Conformidad

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB")

b. Bases de preparación.

b.1 Aplicación

Los presentes estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023 han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la International Accounting Standards Board (IASB).

Los presentes estados financieros se han preparado, en general, bajo el criterio del costo histórico.

b.2 Nuevos pronunciamientos contables

i. Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024.

Enmienda a la NIIF 16 "Arrendamientos" sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 "Pasivos no corrientes con covenants". Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

Enmiendas a la NIC 7 "Estado de flujos de efectivo" y a la NIIF 7 "Instrumentos Financieros: Información a Revelar" sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo.

ii. Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Normas e interpretaciones	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
Modificaciones a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo;	01/01/2026

• aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI);	
• agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG));	
• realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11. Las siguientes mejoras se publicaron en julio de 2024:	01/01/2026
• NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas.	
• NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación a las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y por ende, parte del resultado de la baja.	
• NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción.	
• NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”.	
• NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 en relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Publicada en abril de 2024. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con:	01/01/2027
• la estructura del estado de resultados;	
• revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y	
• Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Publicada en abril de 2024. Esta nueva norma establece que una subsidiaria elegible, aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar, puede aplicar los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles.	01/01/2027
Una filial es elegible si:	
• no tiene responsabilidad pública; y	
• tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	

La administración del Grupo estima que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas no tendrá un impacto significativo en los estados financieros de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

b.3 Transacciones en moneda extranjera.

i. Moneda funcional y de presentación y condiciones de hiperinflación

Los importes incluidos en los estados financieros de la Compañía se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional).

La moneda funcional de la Compañía, según análisis de la Norma Internacional de Contabilidad Nº 21 (NIC 21) es pesos chilenos, siendo esta moneda no híper-inflacionaria durante el período reportado, en los términos precisados en la Norma Internacional de Contabilidad Nº 29 (NIC 29).

La moneda de presentación en los estados financieros de la Compañía es miles de pesos chilenos, sin decimales.

ii. Valores para la conversión

A continuación, se indican valores utilizados en la conversión de partidas, a las fechas que se indican:

Tipo de moneda	31-12-2024 $	31-12-2023 $
Dólares estadounidenses	992,12	884,59
Euro	1.033,57	979,40
Unidad de Fomento	38.416,69	36.789,36

b.4 Propiedades, planta y equipos.

Los terrenos y construcciones se emplean en el giro de la Compañía.

i. Valorización inicial

Los elementos del activo fijo incluidos en propiedades, planta y equipos, se reconocen por su costo inicial.

El costo inicial de propiedades, planta y equipos incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo fijo.

El costo financiero asumido durante el período de construcción de un activo fijo se activa. A partir de la fecha en que queda en condiciones de entrar en operaciones, todo costo financiero se reconoce en resultados.

ii. Valorización Posterior

Las instalaciones, terrenos y construcciones se registran a su valor revaluado, que es su valor razonable en el momento de la revaluación, la cual es realizada por un profesional experto, menos su depreciación acumulada y perdidas por deterioro de valor que haya sufrido.

Si existen indicios de un cambio relevante en el valor razonable, la compañía procederá a revaluar durante el ejercicio, de lo contrario se realizará una nueva revaluación cada 5 años.

Para el resto de la categoría de propiedades plantas y equipos; muebles, maquinarias, equipos y vehículos, su valorización se realizará a costo de adquisición menos depreciación acumulada.

iii. Método de depreciación

Los terrenos y obras en curso no se deprecian.

Las depreciaciones de los demás activos fijos se calculan usando el método lineal. Las vidas útiles y valores residuales se han determinado utilizando criterios técnicos.

El siguiente cuadro muestra el rango de vidas útiles y valores residuales estimados para cada clase relevante incluida en propiedades, planta y equipos:

Clase de activos en PPE	Vidas útiles (en años) Desde	Hasta	Valores residuales (en %) Desde	Hasta
Construcción y Obras de Infraestructura	25	50	70	70
Muebles, Instalaciones, Equipos y Vehículos de Motor	3	10	5	7

El valor residual y la vida útil restante de los activos fijos se revisan, y ajustan si es necesario, en cada cierre de balance, además, en el caso de Activos fijos en bienes arrendados su vida útil puede amortizarse hasta la duración del contrato de arrendamiento.

Cuando el valor de un activo fijo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable, con cargo a los resultados del período (a menos que pueda ser compensada con una revaluación positiva anterior, con cargo a patrimonio).

Las pérdidas y ganancias por la venta de activo fijo, se calculan comparando los ingresos obtenidos de la venta con el valor neto en libros y se incluyen en el estado de resultados.

b.5 Activos intangibles - programas informáticos.

Los gastos relacionados con el desarrollo interno o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

Los costos directamente relacionados con la adquisición de programas informáticos únicos e identificables controlados por la Compañía, y que es probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costos durante más de un año, se reconocen como activos intangibles.

Los costos de adquisición de programas informáticos reconocidos como activos intangibles, se amortizan durante sus vidas útiles estimadas (que no superan los 10 años).

b.6 Pérdidas por deterioro de valor de los activos no financieros.

Los terrenos y eventuales activos intangibles de vida no definida se someten a test de pérdidas por deterioro de valor anualmente.

Los otros activos no financieros sujetos a amortización se someten a test de pérdidas por deterioro de valor siempre que algún suceso o cambio interno o externo en las circunstancias de la Compañía indique que el importe en libros puede no ser recuperable.

Se reconoce una pérdida por deterioro de valor por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos.

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos no financieros se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Los activos no financieros que hubieran sufrido una pérdida por deterioro anterior se someten a revisiones a cada fecha de balance por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

b.7 Activos financieros no derivados

La Compañía clasifica sus activos financieros en una de las siguientes categorías:

- Activos financieros a costo amortizado.
- Activos financieros a valor razonable a través de utilidad o pérdida

La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial.

i. Activos financieros costo amortizado

Se incluyen es esta categoría aquellos activos financieros tienen como objetivo mantenerlos hasta el vencimiento para obtener los flujos de efectivos contractuales y además sus condiciones dan lugar a fechas especificas únicamente a flujos de efectivo compuestos por pagos de capital e intereses.

Dentro de esta categoría podemos encontrar;

a) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo.

Se incluyen en activos corrientes aquellos activos con vencimientos de hasta 12 meses desde de la fecha del balance. Aquellos activos con vencimientos superiores se muestran en activos no corrientes.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el balance.

Las cuentas comerciales se reconocen como activo cuando la compañía genera su derecho de cobro, en base a los criterios de reconocimiento de ingresos.

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor. El modelo para determinar el deterioro de valor, incorpora el concepto de pérdidas crediticias esperadas.

En la determinación de la provisión para pérdidas por deterioro de valor en cuentas comerciales se considera la experiencia pasada sobre situaciones similares, la antigüedad de saldos morosos, aspectos cualitativos de los deudores y las pérdidas crediticias esperadas.

b) Activos financieros mantenidos hasta su vencimiento

Los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimiento fijo que la administración de la Compañía tiene la intención y la capacidad de mantener hasta su vencimiento.

Si la Compañía vendiera un importe que no fuese insignificante de los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se reclasificaría como disponible para la venta. Estos activos financieros disponibles para la venta se incluyen en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimiento inferior a 12 meses a partir de la fecha del balance que se clasifican como activos corrientes.

ii. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son activos financieros mantenidos para negociar.

Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los derivados también se clasifican como adquiridos para su negociación, a menos que sean designados como coberturas.

Los activos de esta categoría se clasifican como activos corrientes, pudiendo presentarse en el ítem efectivo y equivalentes al efectivo si cumple con todos los requisitos para tal efecto y la Compañía opta por dicha clasificación.

El principal componente de estos activos financieros han sido las inversiones en cuotas de fondos mutuos, las que se valorizan en los estados financieros al valor de la cuota de cierre.

Deterioro de valor de activos financieros y tasa de interés efectiva

La Compañía evalúa en la fecha de cada balance si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros puedan haber sufrido pérdidas por deterioro.

En la valorización de los activos financieros de plazo prolongado, ellos se reconocen como activos tras haber sido descontados los flujos de cobros futuros a la tasa efectiva.

En Activos financieros valorizados a costo amortizado se aplica de la tasa efectiva para valorizar.

b.8 Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable (fair-value) en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente a la fecha de cada cierre contable se registran al valor razonable vigente a esa fecha.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado o no como un instrumento de cobertura y, si ha sido designado, dependerá de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

La Compañía designa determinados derivados bajo contabilidad de cobertura:

- Coberturas del valor razonable de activos y pasivos reconocidos (cobertura del valor razonable).
- Coberturas de un riesgo concreto asociado a un pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo).

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión del riesgo y la estrategia para llevar a cabo diversas operaciones de cobertura.

La Compañía también documenta su evaluación, tanto al inicio como al cierre de cada período, de si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

En aquellas coberturas donde la documentación sea insuficiente o bien los test de coberturas resulten no ser altamente efectivos, o bien no se hagan, las inversiones en derivados se tratan como inversiones con efectos en resultados.

b.9 Inventarios.

i. Política de valorización

La Compañía adopta como criterio de valorización de sus inventarios el método del Precio Medio Ponderado (PMP), el cual no supera su valor neto de realización.

Al cierre de cada ejercicio, se evalúa la aplicación de provisión de obsolescencia y valor neto de realización evaluando los antecedentes disponibles a cada fecha de cierre.

b.10 Efectivo y equivalentes al efectivo.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a plazo en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez sin restricción.

b.11 Acreedores comerciales.

Los proveedores o acreedores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo.

b.12 Otros préstamos de terceros.

i. Préstamos en general, incluyendo los financieros

Los préstamos de terceros se reconocen, inicialmente, por su valor razonable, netos de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, los recursos de terceros se valorizan por su costo amortizado.

Cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante la vida de la deuda de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

Los préstamos de terceros, en general, se clasifican como pasivos corrientes a menos que la Compañía tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha del balance.

COPEVAL AGROINDUSTRIAS S.A.
Estados Financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023

b.13 Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.

i. Impuesto a la renta.

El gasto por impuesto a la renta se calcula en función del resultado contable antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias derivadas de los ajustes para dar cumplimiento a las disposiciones tributarias vigentes.

ii. Impuestos diferidos.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método de balance, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus importes en libros en las cuentas anuales.

El impuesto diferido se determina usando las tasas de impuesto (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los cuales se puede compensar las diferencias temporarias, o existan diferencias temporarias imponibles suficientes para absorberlos.

En la preparación de los presentes estados financieros se consideran los alcances normativos introducidos por la Ley N° 20.780 publicada en el Diario Oficial con fecha 29 de septiembre de 2014, en la cual la tasa activa del periodo por impuesto a la renta es de un 27%.

b.14 Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene (a) una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados; (b) es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación, y (c) el importe se ha estimado de forma fiable.

La principal provisión dice relación con la Provisión de vacaciones de personal, reconociéndose sobre base devengada, en relación a los beneficios legales o contractuales pactados con los trabajadores.

b.15 Capital emitido.

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio neto.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción, neta de impuestos, de los ingresos obtenidos.

b.16 Reconocimiento de ingresos.

Los ingresos ordinarios de la Compañía se reconocen aplicando el modelo establecido en la IFRS 15, el cual se expone a continuación,

El modelo establece cinco pasos,

Paso 1: Identificar los contratos con clientes
Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño de cada contrato
Paso 3: Determinar el precio de la transacción
Paso 4: Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
Paso 5: Reconocer los ingresos cuando cada obligación de desempeño se haya alcanzado.

La Compañía reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades que generan ingresos.

La IFRS 15 establece que la empresa determinará cuáles de sus bienes o servicios prometidos en un contrato deben ser contabilizados como obligaciones de desempeño en forma distinta. Para que un bien o servicio sea 'distinto', tiene que satisfacer ambas de las siguientes condiciones:

a) El cliente puede beneficiarse de los bienes o servicios en sí mismo o junto a otros recursos que tiene disponible, y el compromiso de transferencias de los bienes y servicios al cliente es identificable por separado de otros compromisos.

b) Un bien o servicio que no es distinto, se combinará con otros comprometidos en el contrato hasta que se identifique un grupo que sea distinto, constituyendo todos los bienes y servicios agrupados a una obligación de desempeño única.

Los factores que señalan que un bien o servicio es separable de otras promesas son los siguientes:

a) La entidad no usa el bien o servicio como un input para producir el resultado combinado especificado en el contrato;
b) El bien o servicio no modifica o personaliza de manera importante otro bien o servicio prometido en el contrato; y
c) El bien o servicio no es altamente dependiente de, o altamente interrelacionado con, otros bienes o servicios prometidos.

Los ingresos ordinarios se presentan netos de devoluciones, rebajas y descuentos y del impuesto sobre el valor añadido, si este impuesto resulta ser recuperable para la Compañía.

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo. El ámbito de la materialidad que utiliza la Compañía y expone en los estados financieros dice directa relación con el reconocer los ingresos por la operación de ventas a sus valores nominales, sin considerar el interés implícito en el otorgamiento de créditos, considerando el interés como una obligación de desempeño distinta.

Referente a la obligación de desempeño relativa a la entrega de los productos el reconocimiento de los ingresos está asociado a si el vendedor le ha traspasado al comprador sustancialmente los riesgos y beneficios de los bienes en cuestión.

La Compañía en su esquema de negocio realiza o traspasa sustancialmente los riesgos y beneficios de los bienes al comprador en el momento que se efectúa el despacho correspondiente.

b.17 Arrendamientos.

Aplicación NIIF 16

Arriendos en los cuales una porción significativa de los riesgos y beneficios del activo arrendado son sustancialmente traspasados por el arrendador al arrendatario son clasificados como arrendamiento financiero.

Los arrendamientos financieros se capitalizan al inicio del arrendamiento al valor razonable de la propiedad arrendada o al valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, el menor de los dos. Como contraparte, la Compañía reconoce una obligación.

Las cuotas de arrendamiento devengadas y canceladas a través del tiempo amortizan la obligación en base a tablas de desarrollo. La diferencia se reconoce en gastos como un costo financiero.

Los activos en leasing no son jurídicamente de propiedad de la Compañía, por lo cual mientras no se ejerza la opción de compra, no se puede disponer libremente de ellos.

La depreciación de estos activos es determinada de acuerdo a los mismos criterios aplicables para los demás bienes del activo fijo.

b.18 Propiedades de inversión

Corresponde a aquellos bienes inmuebles mantenidos para obtener beneficios económicos derivados de su arrendamiento u obtener apreciación de capital por el hecho de mantenerlos.

Las propiedades de inversión son valorizadas a su costo hasta el momento de su puesta en marcha, luego son valorizadas a su valor razonable. Las variaciones del valor razonable son presentadas en el estado de resultados en el rubro “Otros ingresos por función” (perdidas).

La determinación del valor razonable de las propiedades de inversión involucra juicios y supuestos que podrían ser afectados si cambian circunstancias. En nota se expone la metodología utilizadas para determinación de este valor razonable y las principales parámetros e indicadores considerados.

b.19 Medio ambiente.

Los desembolsos relacionados con el medio ambiente, de producirse, son reconocidos en resultados en la medida que se incurren.

Nota de Información a revelar sobre cuentas por cobrar y pagar entidades relacionadas

Los saldos con entidades relacionadas al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 se detallan a continuación:

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2024	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	22.594.696	17.582.009
Copeval Capacitación S.A.	Servicios Capacitación	-	6.361
Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Contrato de Servicios	517.622	751.493
	Totales	**23.112.318**	**18.339.863**

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2023	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	7.101.246	1.372.820
Copeval Capacitación S.A.	Servicios Capacitación	-	6.361
Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Contrato de Servicios	517.617	718.853
	Totales	**7.618.863**	**2.098.034**

Transacciones con entidades relacionadas al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 se detallan a continuación

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2024	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	194.748	15.056.178
Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Contrato de Servicios	6.420	-

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2023	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	182.752	16.185.820
Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Contrato de Servicios	10.324	-

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

COMPAÑIA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

COPEVAL CAPACITACIÓN S.A.
ESTADOS FINANCIEROS

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 27 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Compañía Agropecuaria Copeval S.A.

Como auditores externos de Compañía Agropecuaria Copeval S.A., hemos auditado sus estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, sobre los que informamos con fecha 27 de marzo de 2025. Los estados financieros en forma resumida, preparados de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2, emitida por la Superintendencia de Valores y Seguros (actualmente Comisión para el Mercado Financiero – CMF), de la subsidiaria Copeval Capacitación S.A. y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas", adjuntos, son consistentes, en todos sus aspectos significativos, con la información contenida en los estados financieros consolidados que hemos auditado.

La preparación de tales estados financieros en forma resumida que incluye los criterios contables aplicados y las transacciones con partes relacionadas, es responsabilidad de la Administración de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y Copeval Capacitación S.A.

Informamos que los mencionados estados financieros en forma resumida y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas" de Copeval Capacitación S.A. adjuntos, corresponden a aquellos que fueron utilizados en el proceso de consolidación llevado a cabo por la Compañía Agropecuaria Copeval S.A. al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Este informe ha sido preparado teniendo presente lo requerido en la NCG 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2 y se relaciona exclusivamente con Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y, es emitido solamente para información y uso de su Administración Superior y de la Comisión para el Mercado Financiero, por lo que no ha sido preparado para ser usado, ni debe ser usado, por ningún usuario distinto a los señalados.

DocuSigned by:
C493D41E803A43F...
Juan Agustín Aguayo B.
RUT: 9.977.783-4

PricewaterhouseCoopers

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera, Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023

Cifras en miles de Pesos Chilenos (M$)

Contenido

- Informe del auditor independiente
- Estados de situación financiera
- Estados de resultados
- Estados de resultados integrales
- Estados de cambios en el patrimonio
- Estados de flujos de efectivo

Estados de situación financiera	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Activos corrientes		
Efectivo y equivalentes al efectivo	70.842	43.841
Otros activos no financieros	17.992	1.625
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	37.137	7.957
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	786.823	786.823
Activos por impuestos	975	1.021
Activos corrientes totales	**913.769**	**841.267**
Activos no corrientes		
Activos por impuestos diferidos	81.928	72.537
Activos no corrientes totales	**81.928**	**72.537**
Total de activos	**995.697**	**913.804**
Pasivos corrientes		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	6.937	2.646
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	69.018	12.979
Otras provisiones a corto plazo	2.682	2.308
Pasivos por impuestos	942	402
Provisiones por beneficios a los empleados	2.960	2.783
Pasivos corrientes totales	**82.539**	**21.118**
Pasivos no corrientes		
Otras provisiones	94	55
Pasivos no corrientes totales	**94**	**55**
Total pasivos	**82.633**	**21.173**
Patrimonio		
Capital emitido	9.086	9.086
Resultados acumulados	903.978	883.545
Patrimonio total	**913.064**	**892.631**
Total de patrimonio y pasivos	**995.697**	**913.804**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

Estados de resultados	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado de resultados		
Ingresos de actividades ordinarias	150.257	215.189
Costo de ventas	-85.677	-66.864
Margen operacional	**64.580**	**148.325**
Otros ingresos por función	7.448	6
Gasto de administración	-59.659	-53.695
Otros gastos por función	-190	-
Costos financieros	-1.107	-478
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-39	-19
Resultado por unidades de reajuste	9	21
Resultado, antes de impuestos	**11.042**	**94.160**
Impuestos a las ganancias	9.391	-11.967
Resultado del ejercicio	**20.433**	**82.193**
Ganancia (pérdida), atribuible a		
Ganancia, atribuible a los propietarios de la controladora	20.433	82.193
Resultado del ejercicio	**20.433**	**82.193**

Estados de resultados integrales	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Resultado	**20.433**	**82.193**
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	20.433	82.193
Resultado integral total	**20.433**	**82.193**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido M$	Resultados acumulados M$	Patrimonio total M$
Saldo Inicial Ejercicio Actual 01/01/2024	**9.086**	**883.545 8**	**92.631**
Ganancia del ejercicio	-	20.433 2	0.433
Resultado Integral	-	**20.433**	**20.433**
Total de cambios en patrimonio	**-**	**20.433**	**20.433**
Saldo Final Ejercicio Actual 31/12/2024	**9.086**	**903.978**	**913.064**

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido M$	Resultados acumulados M$	Patrimonio total M$
Saldo Inicial Ejercicio Anterior 01/01/2023	**9.086**	**801.352**	**810.438**
Ganancia del ejercicio	-	82.193	82.193
Resultado Integral	-	**82.193**	**82.193**
Total de cambios en patrimonio	**-**	**82.193**	**82.193**
Saldo Final Ejercicio Anterior 31/12/2023	**9.086**	**883.545**	**892.631**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

Estados de flujos de efectivo	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado de flujos de efectivo		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	121.684	230.225
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	-53.218	-204.603
Pagos a y por cuenta de los empleados	-40.691	-36.803
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	**27.775**	**-11.181**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Cobros a entidades relacionadas	-	-
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión	**-**	**-**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Obtención y pago de préstamos	333	70
Intereses pagados	-1.107	-478
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	**-774**	**-408**
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	27.001	-11.589
Disminución (incremento) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**27.001**	**-11.589**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	43.841	55.430
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio	**70.842**	**43.841**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros

1. Resumen de las principales políticas contables

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de los presentes estados financieros.

Tal como lo requieren las NIIF, estas políticas contables han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2024 y aplicadas de manera uniforme a los períodos que se presentan en estos estados financieros.

a. Declaración de Conformidad

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB")

b. Bases de preparación.

b.1 Aplicación

Los presentes estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023 ha sido preparado de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la International Accounting Standards Board (IASB).

Los presentes estados financieros se han preparado, en general, bajo el criterio del costo histórico.

b.2 Nuevos pronunciamientos contables

i. Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024.

Enmienda a la NIIF 16 "Arrendamientos" sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 "Pasivos no corrientes con covenants". Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

Enmiendas a la NIC 7 "Estado de flujos de efectivo" y a la NIIF 7 "Instrumentos Financieros: Información a Revelar" sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

ii. Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Normas e interpretaciones	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
Modificaciones a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI);	01/01/2026

• agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG));	
• realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11. Las siguientes mejoras se publicaron en julio de 2024:	01/01/2026
• NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas.	
• NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación a las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y por ende, parte del resultado de la baja.	
• NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción.	
• NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”.	
• NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 en relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Publicada en abril de 2024. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con:	01/01/2027
• la estructura del estado de resultados;	
• revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y	
• Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Publicada en abril de 2024. Esta nueva norma establece que una subsidiaria elegible, aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar, puede aplicar los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles. Una filial es elegible si: • no tiene responsabilidad pública; y • tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	01/01/2027

La administración del Grupo estima que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas no tendrá un impacto significativo en los estados financieros de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

b.3 Transacciones en moneda extranjera.

i. Moneda funcional y de presentación y condiciones de hiperinflación

Los importes incluidos en los estados financieros de la Compañía se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional).

La moneda funcional de la Compañía, según análisis de la Norma Internacional de Contabilidad Nº 21 (NIC 21) es pesos chilenos, siendo esta moneda no híper-inflacionaria durante el período reportado, en los términos precisados en la Norma Internacional de Contabilidad Nº 29 (NIC 29).

La moneda de presentación de los estados financieros de la Compañía es miles de pesos chilenos, sin decimales.

ii. Valores para la conversión

A continuación, se indican valores utilizados en la conversión de partidas, a las fechas que se indican:

Tipo de moneda	31-12-2024 $	31-12-2023 $
Dólares estadounidenses	992,12	884,59
Euro	1.033,57	979,40
Unidad de Fomento	38.416,69	36.789,36

b.4 Pérdidas por deterioro de valor de los activos no financieros.

Los otros activos no financieros sujetos a amortización se someten a test de pérdidas por deterioro de valor siempre que algún suceso o cambio interno o externo en las circunstancias de la Compañía indique que el importe en libros puede no ser recuperable.

Se reconoce una pérdida por deterioro de valor por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos.

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos no financieros se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Los activos no financieros que hubieran sufrido una pérdida por deterioro anterior se someten a revisiones a cada fecha de balance por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

b.5 Activos financieros no derivados

La Compañía clasifica sus activos financieros en una de las siguientes categorías:

- Activos financieros a costo amortizado.
- Activos financieros a valor razonable a través de utilidad o pérdida

La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial.

i. Activos financieros costo amortizado

Se incluyen es esta categoría aquellos activos financieros tienen como objetivo mantenerlos hasta el vencimiento para obtener los flujos de efectivos contractuales y además sus condiciones dan lugar a fechas especificas únicamente a flujos de efectivo compuestos por pagos de capital e intereses.

Dentro de esta categoría podemos encontrar;

a) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo.

Se incluyen en activos corrientes aquellos activos con vencimientos de hasta 12 meses desde de la fecha del balance. Aquellos activos con vencimientos superiores se muestran en activos no corrientes.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el balance.

Las cuentas comerciales se reconocen como activo cuando la compañía genera su derecho de cobro, en base a los criterios de reconocimiento de ingresos.

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor. El modelo para determinar el deterioro de valor, incorpora el concepto de pérdidas crediticias esperadas.

En la determinación de la provisión para pérdidas por deterioro de valor en cuentas comerciales se considera la experiencia pasada sobre situaciones similares, la antigüedad de saldos morosos, aspectos cualitativos de los deudores y las pérdidas crediticias esperadas.

b) Activos financieros mantenidos hasta su vencimiento

Los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimiento fijo que la administración de la Compañía tiene la intención y la capacidad de mantener hasta su vencimiento.

Si la Compañía vendiera un importe que no fuese insignificante de los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se reclasificaría como disponible para la venta. Estos activos financieros disponibles para la venta se incluyen en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimiento inferior a 12 meses a partir de la fecha del balance que se clasifican como activos corrientes.

ii. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son activos financieros mantenidos para negociar.

Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los derivados también se clasifican como adquiridos para su negociación, a menos que sean designados como coberturas.

Los activos de esta categoría se clasifican como activos corrientes, pudiendo presentarse en el ítem efectivo y equivalentes al efectivo si cumple con todos los requisitos para tal efecto y la Compañía opta por dicha clasificación.

El principal componente de estos activos financieros han sido las inversiones en cuotas de fondos mutuos, las que se valorizan en los estados financieros al valor de la cuota de cierre.

Deterioro de valor de activos financieros y tasa de interés efectiva

La Compañía evalúa en la fecha de cada balance si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros puedan haber sufrido pérdidas por deterioro.

En la valorización de los activos financieros de plazo prolongado, ellos se reconocen como activos tras haber sido descontados los flujos de cobros futuros a la tasa efectiva.

En Activos financieros valorizados a costo amortizado se aplica de la tasa efectiva para valorizar.

b.6 Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable (fair-value) en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente a la fecha de cada cierre contable se registran al valor razonable vigente a esa fecha.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado o no como un instrumento de cobertura y, si ha sido designado, dependerá de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

La Compañía designa determinados derivados bajo contabilidad de cobertura:

- Coberturas del valor razonable de activos y pasivos reconocidos (cobertura del valor razonable).
- Coberturas de un riesgo concreto asociado a un pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo).

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión del riesgo y la estrategia para llevar a cabo diversas operaciones de cobertura.

La Compañía también documenta su evaluación, tanto al inicio como al cierre de cada período, de si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

En aquellas coberturas donde la documentación sea insuficiente o bien los test de coberturas resulten no ser altamente efectivos, o bien no se hagan, las inversiones en derivados se tratan como inversiones con efectos en resultados.

COPEVAL CAPACITACIÓN S.A.
Estados Financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023

b.7 Efectivo y equivalentes al efectivo.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez sin restricción.

b.8 Acreedores comerciales.

Los proveedores o acreedores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo.

b.9 Otros préstamos de terceros.

i. Préstamos en general, incluyendo los financieros

Los préstamos de terceros se reconocen, inicialmente, por su valor razonable, netos de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, los recursos de terceros se valorizan por su costo amortizado.

Cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante la vida de la deuda de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

Los préstamos de terceros, en general, se clasifican como pasivos corrientes a menos que la Compañía tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha del balance.

b.10 Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.

i. Impuesto a la renta.

El gasto por impuesto a la renta se calcula en función del resultado contable antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias derivadas de los ajustes para dar cumplimiento a las disposiciones tributarias vigentes.

ii. Impuestos diferidos.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método de balance, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus importes en libros en las cuentas anuales.

El impuesto diferido se determina usando las tasas de impuesto (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los cuales se puede compensar las diferencias temporarias, o existan diferencias temporarias imponibles suficientes para absorberlos.

En la preparación de los presentes estados financieros se consideran los alcances normativos introducidos por la Ley N° 20.780 publicada en el Diario Oficial con fecha 29 de septiembre de 2014, en la cual la tasa activa del periodo por impuesto a la renta es de un 27%.

b.11 Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene (a) una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados; (b) es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación, y (c) el importe se ha estimado de forma fiable.

La principal provisión dice relación con la Provisión de vacaciones de personal, reconociéndose sobre base devengada, en relación a los beneficios legales o contractuales pactados con los trabajadores.

b.12 Capital emitido.

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio neto.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción, neta de impuestos, de los ingresos obtenidos.

b.13 Reconocimiento de ingresos.

Los ingresos ordinarios de la Compañía se reconocen aplicando el modelo establecido en la IFRS 15, el cual se expone a continuación,

El modelo establece cinco pasos,

Paso 1: Identificar los contratos con clientes
Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño de cada contrato
Paso 3: Determinar el precio de la transacción
Paso 4: Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
Paso 5: Reconocer los ingresos cuando cada obligación de desempeño se haya alcanzado.

La Compañía reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades que generan ingresos.

La IFRS 15 establece que la empresa determinará cuáles de sus bienes o servicios prometidos en un contrato deben ser contabilizados como obligaciones de desempeño en forma distinta. Para que un bien o servicio sea 'distinto', tiene que satisfacer ambas de las siguientes condiciones:

a) El cliente puede beneficiarse de los bienes o servicios en sí mismo o junto a otros recursos que tiene disponible, y el compromiso de transferencias de los bienes y servicios al cliente es identificable por separado de otros compromisos.

b) Un bien o servicio que no es distinto, se combinará con otros comprometidos en el contrato hasta que se identifique un grupo que sea distinto, constituyendo todos los bienes y servicios agrupados a una obligación de desempeño única.

Los factores que señalan que un bien o servicio es separable de otras promesas son los siguientes:

a) La entidad no usa el bien o servicio como un input para producir el resultado combinado especificado en el contrato;
b) El bien o servicio no modifica o personaliza de manera importante otro bien o servicio prometido en el contrato; y
c) El bien o servicio no es altamente dependiente de, o altamente interrelacionado con, otros bienes o servicios prometidos.

Los ingresos ordinarios se presentan netos de devoluciones, rebajas y descuentos y del impuesto sobre el valor añadido, si este impuesto resulta ser recuperable para la Compañía.

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo. El ámbito de la materialidad que utiliza la Compañía y expone en los estados financieros dice directa relación con el reconocer los ingresos por la operación de ventas a sus valores nominales, sin considerar el interés implícito en el otorgamiento de créditos, considerando el interés como una obligación de desempeño distinta.

Referente a la obligación de desempeño relativa a la entrega de los productos el reconocimiento de los ingresos está asociado a si el vendedor le ha traspasado al comprador sustancialmente los riesgos y beneficios de los bienes en cuestión.

La Compañía en su esquema de negocio realiza o traspasa sustancialmente los riesgos y beneficios de los bienes al comprador en el momento que se efectúa el despacho correspondiente.

b.14 Medio ambiente.

Los desembolsos relacionados con el medio ambiente, de producirse, son reconocidos en resultados en la medida que se incurren.

- **Nota de Información a revelar sobre cuentas por cobrar y pagar entidades relacionadas**

Los saldos con entidades relacionadas al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 se detallan a continuación:

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2024	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	759.217	56.425
Copeval Agroindustrias	Servicios Capacitación	6.361	-
Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Contrato de Servicios	21.245	12.593
	Totales	**786.823**	**69.018**

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2023	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	759.217	938
Copeval Agroindustrias	Servicios Capacitación	6.361	-
Copeval Servicios S.A. y Subsidiaria	Contrato de Servicios	21.245	12.041
	Totales	**786.823**	**12.979**

Transacciones con entidades relacionadas al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 se detallan a continuación:

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2024	
		Compras M$	Ventas M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	332	-

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2023	
		Compras M$	Ventas M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	337	-

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

COMPAÑIA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

COPEVAL SERVICIOS S.A Y SUBSIDIARIAS ESTADOS FINANCIEROS

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 27 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Compañía Agropecuaria Copeval S.A.

Como auditores externos de Compañía Agropecuaria Copeval S.A., hemos auditado sus estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, sobre los que informamos con fecha 27 de marzo de 2025. Los estados financieros consolidados en forma resumida, preparados de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2, emitida por la Superintendencia de Valores y Seguros (actualmente Comisión para el Mercado Financiero – CMF), de la subsidiaria Copeval Servicios S.A. y subsidiaria, y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas", adjuntos, son consistentes, en todos sus aspectos significativos, con la información contenida en los estados financieros consolidados que hemos auditado.

La preparación de tales estados financieros consolidados en forma resumida que incluye los criterios contables aplicados y las transacciones con partes relacionadas, es responsabilidad de la Administración de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y Copeval Servicios S.A.

Informamos que los mencionados estados financieros consolidados en forma resumida y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas" de Copeval Servicios S.A. y subsidiaria, y servicios adjuntos, corresponden a aquellos que fueron utilizados en el proceso de consolidación llevado a cabo por la Compañía Agropecuaria Copeval S.A. al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Este informe ha sido preparado teniendo presente lo requerido en la NCG 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2 y se relaciona exclusivamente con Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y, es emitido solamente para información y uso de su Administración Superior y de la Comisión para el Mercado Financiero, por lo que no ha sido preparado para ser usado, ni debe ser usado, por ningún usuario distinto a los señalados.

DocuSigned by:
C493D41E803A43F...
Juan Agustín Aguayo B.
RUT: 9.977.783-4

PricewaterhouseCoopers

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1083, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera, Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023

Cifras en miles de Pesos Chilenos (M$)

Contenido

- Informe del auditor independiente
- Estados consolidados de situación financiera
- Estados consolidados de resultados
- Estados consolidados de resultados integrales
- Estados consolidados de cambios en el patrimonio
- Estados consolidados de flujos de efectivo

Estados consolidados de situación financiera	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Activos corrientes		
Efectivo y equivalentes al efectivo	205.049	199.133
Otros activos no financieros	22.271	11.613
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	688.299	883.309
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	7.160.033	3.627.813
Activos por impuestos	52.844	44.386
Activos corrientes totales	**8.128.496**	**4.766.254**
Activos no corrientes		
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	1.042.304	730.909
Activos intangibles distintos de la plusvalía	3.147	6.581
Propiedades, planta y equipo	603.205	644.468
Activos por impuestos diferidos	790.318	693.390
Activos no corrientes totales	**2.438.974**	**2.075.348**
Total de activos	**10.567.470**	**6.841.602**
Pasivos corrientes		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	193.145	228.360
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8.856.503	5.052.467
Otras provisiones	5.364	7.497
Pasivos por impuestos	22.368	16.014
Provisiones por beneficios a los empleados	18.251	16.712
Pasivos corrientes totales	**9.095.631**	**5.321.050**
Pasivos no corrientes		
Pasivo por impuestos diferidos	6.013	3.135
Pasivos no corrientes totales	**6.013**	**3.135**
Total de pasivos	**9.101.644**	**5.324.185**
Patrimonio		
Capital emitido	304.504	304.504
Resultados acumulados	1.168.382	1.219.913
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	**1.472.886**	**1.524.417**
Intereses minoritarios	-7.060	-7.000
Patrimonio total	**1.465.826**	**1.517.417**
Total de patrimonio y pasivos	**10.567.470**	**6.841.602**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

Estados consolidados de resultados	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado de resultados		
Ganancia (pérdida)		
Ingresos de actividades ordinarias	2.979.182	5.114.501
Costo de ventas	-3.049.124	-5.354.219
Margen operacional	**-69.942**	**-239.718**
Otros ingresos por función	31.001	62.348
Gasto de administración	-133.673	-158.134
Otros gastos por función	-2.747	-9.127
Costos financieros	-2.892	-105.387
Diferencias de cambio	32.430	32.730
Resultado por unidades de reajuste	181	799
Resultado, antes de impuestos	**-145.642**	**-416.489**
Impuestos a las ganancias	94.051	377.411
Resultado del ejercicio	**-51.591**	**-39.078**
Ganancia (pérdida), atribuible a		
Pérdida, atribuible a los propietarios de la controladora	-51.531	-38.978
Intereses Minoritarios	-60	-100
Resultado del ejercicio	**-51.591**	**-39.078**

Estados consolidados de resultados integrales	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Resultado	**-51.591**	**-39.078**
Resultado integral total		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	**-51.591**	**-39.078**
Resultado integral total	**-51.591**	**-39.078**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

Estados consolidados de cambios en el patrimonio	Capital emitido	Resultados acumulados	Participaciones no controladoras	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora
	M$	M$		M$
Saldo Inicial Ejercicio Actual 01/01/2024	304.504	1.219.913	-7.000	1.517.417
Pérdida del ejercicio	-	-51.531	-60	-51.591
Resultado Integral	-	-51.531	-60	-51.591
Total de cambios en patrimonio	-	-51.531	-60	-51.591
Saldo Final Ejercicio Actual 31/12/2024	304.504	1.168.382	-7.060	1.465.826

Estados consolidados de cambios en el patrimonio	Capital emitido	Resultados acumulados	Participaciones no controladoras	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora
	M$	M$		M$
Saldo Inicial Ejercicio Anterior 01/01/2023	304.504	1.258.891	-6.900	1.556.495
Pérdida del ejercicio	-	-38.978	-100	-39.078
Resultado Integral	-	-38.978	-100	-39.078
Total de cambios en patrimonio	-	-38.978	-100	-39.078
Saldo Final Ejercicio Anterior 31/12/2023	304.504	1.219.913	-7.000	1.517.417

Estados consolidados de flujos de efectivo	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Estado de flujos de efectivo		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	1.218.558	1.671.118
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	-962.115	-1.257.361
Pagos a y por cuenta de los empleados	-381.408	-905.505
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de operación	**-124.965**	**-491.748**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Compras de propiedades, planta y equipo	131.238	512.585
Otras salidas de efectivo	-	-
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión	**131.238**	**512.585**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Pagos de obligaciones financieras	2.535	105.713
Intereses pagados	-2.892	-105.387
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de financiación	**-357**	**326**
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo	5.916	21.163
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**5.916**	**21.163**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	199.133	177.970
Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio	**205.049**	**199.133**

COPEVAL SERVICIOS S.A. Y SUBSIDIARIA
Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023

1. Resumen de las principales políticas contables

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de los presentes estados financieros consolidados.

Tal como lo requieren las NIIF, estas políticas contables han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2024 y aplicadas de manera uniforme a los períodos que se presentan en estos estados financieros.

a. Declaración de Conformidad

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB")

b. Bases de preparación.

b.1 Aplicación

Los presentes estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023 ha sido preparado de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la International Accounting Standards Board (IASB).

El presente estado financiero se ha preparado, en general, bajo el criterio del costo histórico.

b.2 Nuevos pronunciamientos contables

i. Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024.

Enmienda a la NIIF 16 "Arrendamientos" sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 "Pasivos no corrientes con covenants". Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

Enmiendas a la NIC 7 "Estado de flujos de efectivo" y a la NIIF 7 "Instrumentos Financieros: Información a Revelar" sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo.

ii. Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Normas e interpretaciones	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
Modificaciones a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI); • agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG)); • realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	01/01/2026
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11. Las siguientes mejoras se publicaron en julio de 2024: • NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas. • NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación a las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y por ende, parte del resultado de la baja. • NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción. • NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”. • NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 en relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	01/01/2026
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Publicada en abril de 2024. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con: • la estructura del estado de resultados; • revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y • Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	01/01/2027
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Publicada en abril de 2024. Esta nueva norma establece que una subsidiaria elegible, aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar, puede aplicar los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles. Una filial es elegible si: • no tiene responsabilidad pública; y • tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	01/01/2027

COPEVAL SERVICIOS S.A. Y SUBSIDIARIA
Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023

La administración del Grupo estima que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas no tendrá un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

b.3 Transacciones en moneda extranjera.

i. Moneda funcional y de presentación y condiciones de hiperinflación

Los importes incluidos en los estados financieros consolidados del Grupo, se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional).

La moneda funcional del Grupo, según análisis de la Norma Internacional de Contabilidad Nº 21 (NIC 21) es pesos chilenos, siendo esta moneda no híper-inflacionaria durante el período reportado, en los términos precisados en la Norma Internacional de Contabilidad Nº 29 (NIC 29).

La moneda de presentación de los estados financieros consolidados del Grupo es miles de pesos chilenos, sin decimales.

ii. Valores para la conversión

A continuación, se indican valores utilizados en la conversión de partidas, a las fechas que se indican:

Tipo de moneda	31-12-2024 $	31-12-2023 $
Dólares estadounidenses	992,12	884,59
Euro	1.033,57	979,40
Unidad de Fomento	38.416,69	36.789,36

b.4 Propiedades, planta y equipos.

Los terrenos y construcciones se emplean en el giro del Grupo.

i. Valorización y inicial

Los elementos del activo fijo incluidos en propiedades, planta y equipos, se reconocen por su costo inicial.

El costo inicial de propiedades, planta y equipos incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo fijo.

El costo financiero asumido durante el período de construcción de un activo fijo se activa. A partir de la fecha en que queda en condiciones de entrar en operaciones, todo costo financiero se reconoce en resultados.

ii. Valorización Posterior

Las instalaciones, terrenos y construcciones se registran a su valor revaluado, que es su valor razonable en el momento de la revaluación, la cual es realizada por un profesional experto, menos su depreciación acumulada y perdidas por deterioro de valor que haya sufrido.

Si existen indicios de un cambio relevante en el valor razonable, la compañía procederá a revaluar durante el ejercicio, de lo contrario se realizará una nueva revaluación cada 5 años.

Para el resto de la categoría de propiedades plantas y equipos; muebles, maquinarias, equipos y vehículos, su valorización se realizará a costo de adquisición menos depreciación acumulada.

iii. Método de depreciación

Los terrenos y obras en curso no se deprecian.

Las depreciaciones de los demás activos fijos se calculan usando el método lineal. Las vidas útiles y valores residuales se han determinado utilizando criterios técnicos.

El siguiente cuadro muestra el rango de vidas útiles y valores residuales estimados para cada clase relevante incluida en propiedades, planta y equipos:

	Vidas útiles (en años)		Valores residuales (en %)	
Clase de activos en PPE	**Desde**	**Hasta**	**Desde**	**Hasta**
Construcción y Obras de Infraestructura	25	50	70	70
Muebles, Instalaciones, Equipos y Vehículos de Motor	3	10	1	55

El valor residual y la vida útil restante de los activos fijos se revisan, y ajustan si es necesario, en cada cierre de balance, además, en el caso de Activos fijos en bienes arrendados su vida útil puede amortizarse hasta la duración del contrato de arrendamiento.

Cuando el valor de un activo fijo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable, con cargo a los resultados del período (a menos que pueda ser compensada con una revaluación positiva anterior, con cargo a patrimonio).

Las pérdidas y ganancias por la venta de activo fijo, se calculan comparando los ingresos obtenidos de la venta con el valor neto en libros y se incluyen en el estado de resultados.

b.5 Pérdidas por deterioro de valor de los activos no financieros.

Los terrenos y eventuales activos intangibles de vida no definida se someten a test de pérdidas por deterioro de valor anualmente.

Los otros activos no financieros sujetos a amortización se someten a test de pérdidas por deterioro de valor siempre que algún suceso o cambio interno o externo en las circunstancias del Grupo indique que el importe en libros puede no ser recuperable.

Se reconoce una pérdida por deterioro de valor por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos.

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos no financieros se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Los activos no financieros que hubieran sufrido una pérdida por deterioro anterior se someten a revisiones a cada fecha de balance por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

b.6 Activos financieros no derivados

El Grupo clasifica sus activos financieros en una de las siguientes categorías:

- Activos financieros a costo amortizado.
- Activos financieros a valor razonable a través de utilidad o pérdida

La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial.

i. Activos financieros costo amortizado

Se incluyen es esta categoría aquellos activos financieros tienen como objetivo mantenerlos hasta el vencimiento para obtener los flujos de efectivos contractuales y además sus condiciones dan lugar a fechas especificas únicamente a flujos de efectivo compuestos por pagos de capital e intereses.

Dentro de esta categoría podemos encontrar;

a) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo.

Se incluyen en activos corrientes aquellos activos con vencimientos de hasta 12 meses desde de la fecha del balance. Aquellos activos con vencimientos superiores se muestran en activos no corrientes.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el balance.

Las cuentas comerciales se reconocen como activo cuando la compañía genera su derecho de cobro, en base a los criterios de reconocimiento de ingresos.

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor. El modelo para determinar el deterioro de valor, incorpora el concepto de pérdidas crediticias esperadas.

En la determinación de la provisión para pérdidas por deterioro de valor en cuentas comerciales se considera la experiencia pasada sobre situaciones similares, la antigüedad de saldos morosos, aspectos cualitativos de los deudores y las pérdidas crediticias esperadas.

b) Activos financieros mantenidos hasta su vencimiento

Los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimiento fijo que la administración de la Compañía tiene la intención y la capacidad de mantener hasta su vencimiento.

Si el Grupo vendiera un importe que no fuese insignificante de los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se reclasificaría como disponible para la venta. Estos activos financieros disponibles para la venta se incluyen en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimiento inferior a 12 meses a partir de la fecha del balance que se clasifican como activos corrientes.

ii. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son activos financieros mantenidos para negociar.

Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los derivados también se clasifican como adquiridos para su negociación, a menos que sean designados como coberturas.

Los activos de esta categoría se clasifican como activos corrientes, pudiendo presentarse en el ítem efectivo y equivalentes al efectivo si cumple con todos los requisitos para tal efecto y el Grupo opta por dicha clasificación.

El principal componente de estos activos financieros han sido las inversiones en cuotas de fondos mutuos, las que se valorizan en los estados financieros al valor de la cuota de cierre.

Deterioro de valor de activos financieros y tasa de interés efectiva

El Grupo evalúa en la fecha de cada balance si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros puedan haber sufrido pérdidas por deterioro.

En la valorización de los activos financieros de plazo prolongado, ellos se reconocen como activos tras haber sido descontados los flujos de cobros futuros a la tasa efectiva.

En Activos financieros valorizados a costo amortizado se aplica de la tasa efectiva para valorizar

b.7 Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable (fair-value) en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente a la fecha de cada cierre contable se registran al valor razonable vigente a esa fecha.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado o no como un instrumento de cobertura y, si ha sido designado, dependerá de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

El Grupo designa determinados derivados bajo contabilidad de cobertura:

- Coberturas del valor razonable de activos y pasivos reconocidos (cobertura del valor razonable).
- Coberturas de un riesgo concreto asociado a un pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo).

El Grupo documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión del riesgo y la estrategia para llevar a cabo diversas operaciones de cobertura.

El Grupo también documenta su evaluación, tanto al inicio como al cierre de cada período, de si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

En aquellas coberturas donde la documentación sea insuficiente o bien los test de coberturas resulten no ser altamente efectivos, o bien no se hagan, las inversiones en derivados se tratan como inversiones con efectos en resultados.

b.8 Efectivo y equivalentes al efectivo.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez sin restricción.

b.9 Acreedores comerciales.

Los proveedores o acreedores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo.

b.10 Otros préstamos de terceros.

i. Préstamos en general, incluyendo los financieros

Los préstamos de terceros se reconocen, inicialmente, por su valor razonable, netos de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, los recursos de terceros se valorizan por su costo amortizado.

Cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante la vida de la deuda de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

Los préstamos de terceros, en general, se clasifican como pasivos corrientes a menos que el Grupo tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha del balance.

COPEVAL SERVICIOS S.A. Y SUBSIDIARIA
Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023

b.11 Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.

i. Impuesto a la renta.

El gasto por impuesto a la renta se calcula en función del resultado contable antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias derivadas de los ajustes para dar cumplimiento a las disposiciones tributarias vigentes.

ii. Impuestos diferidos.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método de balance, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus importes en libros en las cuentas anuales.

El impuesto diferido se determina usando las tasas de impuesto (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los cuales se puede compensar las diferencias temporarias, o existan diferencias temporarias imponibles suficientes para absorberlos.

En la preparación de los presentes estados financieros se consideran los alcances normativos introducidos por la Ley N° 20.780 publicada en el Diario Oficial con fecha 29 de septiembre de 2014, en la cual la tasa activa del periodo por impuesto a la renta es de un 27%.

b.12 Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene (a) una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados; (b) es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación, y (c) el importe se ha estimado de forma fiable.

La principal provisión dice relación con la Provisión de vacaciones de personal, reconociéndose sobre base devengada, en relación a los beneficios legales o contractuales pactados con los trabajadores.

b.13 Capital emitido.

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio neto.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción, neta de impuestos, de los ingresos obtenidos.

b.14 Reconocimiento de ingresos.

Los ingresos ordinarios del Grupo se reconocen aplicando el modelo establecido en la IFRS 15, el cual se expone a continuación,

El modelo establece cinco pasos,

Paso 1: Identificar los contratos con clientes
Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño de cada contrato
Paso 3: Determinar el precio de la transacción
Paso 4: Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
Paso 5: Reconocer los ingresos cuando cada obligación de desempeño se haya alcanzado.

El Grupo reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades que generan ingresos para el Grupo.

La IFRS 15 establece que la empresa determinará cuáles de sus bienes o servicios prometidos en un contrato deben ser contabilizados como obligaciones de desempeño en forma distinta. Para que un bien o servicio sea 'distinto', tiene que satisfacer ambas de las siguientes condiciones:

a) El cliente puede beneficiarse de los bienes o servicios en sí mismo o junto a otros recursos que tiene disponible, y el compromiso de transferencias de los bienes y servicios al cliente es identificable por separado de otros compromisos.

b) Un bien o servicio que no es distinto, se combinará con otros comprometidos en el contrato hasta que se identifique un grupo que sea distinto, constituyendo todos los bienes y servicios agrupados a una obligación de desempeño única.

Los factores que señalan que un bien o servicio es separable de otras promesas son los siguientes:

a) La entidad no usa el bien o servicio como un input para producir el resultado combinado especificado en el contrato;
b) El bien o servicio no modifica o personaliza de manera importante otro bien o servicio prometido en el contrato; y
c) El bien o servicio no es altamente dependiente de, o altamente interrelacionado con, otros bienes o servicios prometidos.

Los ingresos ordinarios se presentan netos de devoluciones, rebajas y descuentos y del impuesto sobre el valor añadido, si este impuesto resulta ser recuperable para el Grupo.

Referente a la obligación de desempeño relativa a la entrega de los productos el reconocimiento de los ingresos está asociado a si el vendedor le ha traspasado al comprador sustancialmente los riesgos y beneficios de los bienes en cuestión.

El Grupo en su esquema de negocio realiza o traspasa sustancialmente los riesgos y beneficios de los bienes al comprador en el momento que se efectúa el despacho correspondiente.

b.15 Medio ambiente.

Los desembolsos relacionados con el medio ambiente, de producirse, son reconocidos en resultados en la medida que se incurren.

- **Nota de Información a revelar sobre saldos de cuentas por cobrar y pagar entidades relacionadas**

Los saldos con entidades relacionadas al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 se detallan a continuación:

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2024	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	6.395.947	8.317.636
Copeval Agroindustrias S.A.	Contrato de Servicios	751.493	517.622
Copeval Capacitación S.A.	Servicios Capacitación	12.593	21.245
	Totales	**7.160.033**	**8.856.503**

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2023	
		Por Cobrar M$	Por Pagar M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	2.896.919	4.513.605
Copeval Agroindustrias S.A.	Contrato de Servicios	718.853	517.617
Copeval Capacitación S.A.	Servicios Capacitación	12.041	21.245
	Totales	**3.627.813**	**5.052.467**

Transacciones con entidades relacionadas al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 se detallan a continuación:

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2024	
		Compras M$	Ventas M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	646.667	2.694.097
Copeval Agroindustrias S.A.	Contrato de Servicios	-	6.420
Copeval Capacitación S.A.	Servicios Capacitación		553

Nombre Sociedad	Descripción de la transacción	Cuentas Entidades Relacionadas al 31-12-2023	
		Compras M$	Ventas M$
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Insumos	1.646.689	4.017.957
Copeval Agroindustrias S.A.	Contrato de Servicios	-	10.324
Copeval Capacitación S.A.	Servicios Capacitación	-	72

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

COMPAÑIA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

ANÁLISIS RAZONADO

A continuación, se analizan los estados financieros consolidados de COPEVAL S.A. y Filiales, correspondientes al período terminado el 31 de diciembre de 2024 para explicar las principales variaciones ocurridas respecto del año anterior.

El presente documento tiene como propósito el presentar la situación económico-financiero de la Sociedad al 31 de diciembre de 2024, analizando la estructura financiera y sus principales tendencias, a través de cuadros comparativos de los Estados de Situación Financiera Clasificada al 31 de diciembre de 2024 y 2023 y Estado de Resultados Integrales por Función al 31 de diciembre de 2024 y 2023, los que se aceptan, y que han sido preparados de acuerdo a normas de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), considerando supuestos y criterios contables según Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidos por la International Accounting Standard Board (en adelante "IASB").

ACTIVIDAD

Copeval se dedica principalmente a la comercialización y distribución de insumos, maquinaria y riego para el sector agropecuario nacional con 68 años de exitosa trayectoria. La Sociedad cuenta con una casa matriz ubicada en San Fernando, Región del Libertador Bernardo O´Higgins y una red de 24 sucursales ubicadas en igual número de ciudades y con presencia en ocho regiones del país, desde la Región de Atacama a la Región de Los Lagos, incluyendo la Región Metropolitana.

La Empresa comercializa una amplia gama de productos, conformada por más de 27.000 artículos. En los últimos años ha logrado un importante avance en diversificación de líneas de productos, lo cual obedece a su modelo de negocios que busca resolver integralmente íntegramente las necesidades de los agricultores creando una relación de largo plazo. Cabe destacar que en relación al concepto de empresas que operan en la industria, Copeval posee la oferta más amplia de productos y servicios y la mayor cobertura geográfica, atendiendo a una base de clientes muy diversificada y de una amplia variedad de negocios agrícolas.

Los clientes de Copeval, corresponden tanto a pequeños y medianos agricultores independientes, como también a medianas y grandes empresas agrícolas que operan en las zonas atendidas.

Los principales rubros agrícolas que participan los clientes de Copeval, se encuentran la fruta, cultivos, leche, carne, hortalizas, semillas, entre otros sectores. La extensión de la cobertura geográfica realizada por la Empresa, ha contribuido a la diversificación de rubros y de ciclos productivos. Cabe destacar que una parte relevante de los clientes son operadores multirubros y con una tendencia a aumentar el nivel de tecnificación y mecanización en sus procesos, aspectos que favorecen a un operador como Copeval, altamente integral en su oferta y con un enfoque estratégico hacia un alto nivel de servicio y gran capacidad de distribución.

Copeval realiza más de un 90% de sus ventas a plazo. Entre las necesidades de los clientes, se encuentra la demanda estacional de insumos y la obtención de compras financiadas con plazos a cosechas. Para el caso de los insumos, estos plazos de ventas se pueden extender hasta 1 año, mientras que, en el caso de equipos, maquinarias y proyectos, éstos pueden alcanzar los 4 años.

La industria de distribuidores de insumos agrícolas en Chile ha sufrido una significativa concentración de actores, estos se pueden segmentar tanto en especialistas como en integrales (amplitud de líneas de productos y mercado objetivo), como también por zonas geográficas y extensión de su cobertura (cadenas nacionales y regionales).

En el área agroindustrial, la filial COPEVAL AGROINDUSTRIAS es propietaria de 6 Plantas de granos, de las cuales las Plantas de Curicó y Lautaro están arrendadas; y las Plantas de Nancagua, San Javier, San Carlos y Los Ángeles están en funcionamiento.
Esta filial además fabrica alimentos para uso animal tales como maíz roleado, cubos de alfalfa y equino training.

La distribución y el procesamiento de alimentos y diversos cereales como maíz, avena y trigo permiten comercializar más de 100.000 ton anuales.

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO

Los principales rubros de activos y pasivos al cierre de los presentes estados financieros son los siguientes, en M$:

BALANCE	31-12-2024	31-12-2023	Variación [%]
Activos corrientes	247.892.431	241.590.627	2,6%
Activos no corrientes	111.771.104	104.054.116	7,4%
TOTAL ACTIVOS	**359.663.535**	**345.644.743**	**4,1%**
Pasivos corrientes	235.592.320	185.210.426	27,2%
Pasivos no corrientes	65.764.607	102.401.239	-35,8%
TOTAL PASIVOS	**301.356.927**	**287.611.665**	**4,8%**
Patrimonio atribuible a la controladora	58.306.608	58.033.078	0,5%
TOTAL PATRIMONIO	**58.306.608**	**58.033.078**	**0,5%**
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	**359.663.535**	**345.644.743**	**4,1%**

Activos Totales

Los activos totales tuvieron una variación de 14.000 MM$ respecto a diciembre 2023, lo que representa un 4,1%. De esta variación 6.000 MM$ son en activos corrientes y 8.000 MM$ en activos no corrientes.

- **Activos corrientes:** Los activos corrientes aumentaron en 6.000 MM$ aproximadamente, lo que representa un 2,6% de incremento. Las principales variaciones corresponden a un incremento de 8.000 MM$ en el stock de cuentas por cobrar por el aumento de 4 días en el plazo promedio de venta a los clientes y el incremento de ventas del año 2024 respecto a 2023. Disminución de 2.000 MM$ en el saldo de caja, con lo cual el saldo al cierre de diciembre es de 14.000 MM$, disminución de 1.000 MM$ en el stock de inventarios que permitió disminuir en un día la permanencia respecto al año 2023 y un incremento de 1.000 MM$ en otros activos no financieros por los desembolsos asociados a la transformación de la Compañía.

- **Activos no corrientes:** Los activos no corrientes tuvieron un incremento de 8.000 MM$ de los cuales 4.000 MM$ son por impuestos diferidos debido al aumento de la pérdida tributaria de la Compañía, 3.000 MM$ de mayores activos no financieros no corrientes originados por los desembolsos asociados al proyecto de transformación y 1.000 MM$ son por propiedades, plantas y equipos por el incremento de inversiones realizadas durante el año.

Pasivos Totales

Los pasivos totales tuvieron un crecimiento de 14.000 MM$ que representan un 4,8% de variación.

- **Pasivos corrientes:** Los pasivos corrientes aumentaron en 50.000 MM$, generando una variación de 27,2% respecto al periodo anterior. Las variaciones más significativas fueron; incremento de 20.000 MM$ en cuentas por pagar comerciales lo cual se debe a dos factores, mejora en plazos de compra de proveedores y corte de cierre que afecta la concentración de vencimientos, en diciembre 2024 el 25% de los vencimientos estaban concentrados en los próximos 30 días y en diciembre 2023 solo el 21%, esto afecta en 5.000 MM$, aumento de 27.000 MM$ en la deuda financiera corriente, ya que si bien hemos disminuido la deuda financiera total, hemos sustituido deuda estructurada por operaciones de corto plazo, y por último, incremento de 2.000 MM$ en los pasivos financieros corrientes relacionadas al proyecto de transformación.

- **Pasivos no corrientes:** Los pasivos no corrientes disminuyeron en 35,8% lo que corresponde a 37.000 MM$. Esta variación corresponde a una disminución en la deuda financiera de largo plazo ya que el flujo operativo generado en el periodo nos ha permitido disminuir la deuda financiera total.

Patrimonio

El patrimonio no tuvo variaciones significativas, aumentó un 0,5% respecto al periodo anterior. Lo anterior se explica por una mejora en la pérdida acumulada de 1.000 MM$ y una disminución también de 1.000 MM$ en la reserva de cobertura de cambio económica.

INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los principales indicadores financieros del balance consolidado relativos a liquidez, endeudamiento y actividad son los siguientes:

INDICADORES DE LIQUIDEZ	31-12-2024	31-12-2023	Variación [%]
Liquidez Corriente (Activos Corrientes / Pasivos Corrientes)	1,05	1,30	-19,3%
Razón ácida ((Activos Corrientes - Inventarios) / Pasivos Corrientes)	0,79	0,97	-18,0%
Capital de Trabajo (Activos Corrientes - Pasivos Corrientes)	12.300.111	56.380.201	-78,2%

La liquidez corriente presenta una disminución del 19,3%, bajando de 1,30 a 1,05 veces. Lo anterior se debe principalmente al incremento de cuentas por pagar comerciales que afectan a los pasivos corrientes y al recambio de deuda estructurada por deuda de corto plazo.

El indicador de razón acida que descuenta los inventarios presenta una baja similar, correspondiente a un 18,0%, ya que los inventarios disminuyen solo un 2,4%, como se indica en las variaciones del balance general.

Respecto al capital de trabajo, disminuye en 44.000 MM$, porque el incremento de 6.000 MM$ del activo corriente se contrarresta con el aumento de 50.000 MM$ de pasivos financieros (principalmente deuda financiera y cuentas por pagar).

INDICADORES DE ACTIVIDAD OPERATIVA	31-12-2024	31-12-2023	Variación [%]
Rotación cartera de crédito (veces) (Ingreso por ventas a crédito + IVA / Promedio entre saldo inicial y saldo final de cuentas por cobrar a crédito)	2,71	2,79	-2,7%
Periodo Medio de Cobro (dias) (365 / Rotación cartera de crédito)	135	131	2,8%
Rotación de Inventarios (veces) (Costo de ventas / Inventarios)	5,43	5,33	1,8%
Permanencia en inventario (dias) (365 / Rotación de Inventarios)	67	68	-1,7%
Rotación de Proveedores (veces) (Compras / Cuentas por pagar del periodo)	2,86	3,22	-11,2%
Compras (Costo de ventas + Inventario Final - Inventario Inicial)	331.732.416	320.233.911	3,6%

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS
CONSOLIDADOS INTERMEDIOS
Al 31 de diciembre de 2024

Periodo Medio de Pago (dias) (365 / Rotación de proveedores)	128	113	12,6%
Ciclo Conversión al Efectivo (Periodo Medio de Cobro + Permanencia en inventario - Periodo Medio de Pago)	74	86	-13,8%

El ciclo de conversión a efectivo mejoró en 12 dias respecto a diciembre 2023.

- **Periodo Medio de Cobro:** Aumentó en 4 días el indicador a pesar de que la morosidad se encuentra bajo los niveles del año 2023. Esto se debe a que los plazos de venta a cliente aumentaron durante este periodo, Copeval financia directamente el 90% de la venta total de la Compañía por lo que la venta a plazo es un atributo destacado en su gestión.
- **Permanencia de Inventarios:** Disminución de 1 día, lo que permitió mantener un inventario estable, con una permanencia de 67 días, que es históricamente bajo para la Compañía.
- **Periodo Medio de Pago:** Aumento de 14 días, por aumento de plazos comerciales y concentración de vencimientos que aumentaron un 17% el saldo de cuentas por pagar comerciales, más un efecto de mix de proveedores.

ENDEUDAMIENTO	31-12-2024	31-12-2023	Variación [%]
Deuda de corto plazo (corriente) / deuda total	78,2%	64,4%	21,4%
Deuda de largo plazo (corriente) / deuda total	21,8%	35,6%	-38,7%
Razón de Endeudamiento (1)	5,17	4,96	0,21
Cobertura de Gastos Financieros (2)	1,26	0,29	0,96

(1) Corresponde al total de pasivo exigible, dividido por la suma del patrimonio más el interés minoritario
(2) Corresponde al resultado antes de impuestos e intereses, dividido por los gastos financieros

La estructura de deuda de la Compañía tiene una relación de deuda corriente / deuda no corriente equivalente a 78% / 22%, ya que no se han estructurado nuevos financiamientos de largo plazo durante el último periodo.

- **Razón de Endeudamiento:** Este ratio no presenta variaciones significativas respecto al mismo periodo en 2023. El leve incremento se debe al aumento de cuentas por pagar comerciales que no compensan la disminución de deuda financiera y aumentan los pasivos totales respecto a diciembre 2023.
- **Cobertura de Gastos Financieros:** La cobertura de gastos financieros es de 1,26 veces, lo que representa una significativa mejora respecto de la medición de 2023, que se resumen en un incremento de una vez más que en diciembre 2023, y es consecuencia del mayor EBITDA generado en el periodo. El EBITDA del año 2024 fue 11.000 MM$ mayor al del año 2023.

FLUJO DE EFECTIVO	31-12-2024	31-12-2023	Variación [%]
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	27.772.676	32.757.017	-15,2%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-1.179.386	199.806	-690,3%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	-28.171.769	-21.760.010	29,5%
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**-1.578.479**	**11.196.813**	**-114,1%**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	16.054.915	4.858.102	230,5%
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	**14.476.436**	**16.054.915**	**-9,8%**

El saldo de efectivo y equivalentes al efectivo al cierre de diciembre 2024 es de 14.000 MM$ y su composición es:

- **Flujos de efectivos procedentes de actividades de operación:** Disminución de 5.000 MM$ respecto al periodo anterior, lo que corresponde a un 15%. La disminución es principalmente por menor recaudación, en línea con el mayor stock de cuentas por cobrar comerciales, que como se menciona en las notas anteriores tienen una concentración de 5.000 MM más de vencimientos en los próximos 30 días.

- **Flujos de efectivo procedentes de actividades de inversión:** Las actividades de inversión generaron un flujo de -1.200 MM$ en este periodo. De esto, 900 MM$ corresponden a intereses ganados por inversiones de excedentes de caja y -2.100 MM$ son generados por compras y ventas de propiedades, plantas y equipos, específicamente en la planta de fertilizantes líquidos en Nancagua y remodelación de las salas de ventas de las sucursales.

- **Flujos de efectivo de actividades de financiación:** El flujo de financiamiento del primer semestre fue de -28.000 MM$, que corresponde a -15.000 MM$ de obtención y pago de deuda financiera y -13.000 MM$ de intereses pagados en el periodo.

ESTADO CONSOLIDADO DE RESULTADOS

Los principales indicadores financieros consolidados relativos a cuentas de resultado son los siguientes:

ESTADO DE RESULTADOS	31-12-2024	31-12-2023	Variación [%]
Ingresos de actividades ordinarias	380.649.269	370.964.228	2,6%
Costo de Venta	-333.210.232	-335.296.368	-0,6%
Ganancia Bruta	**47.439.037**	**35.667.860**	**33,0%**
Ganancia Bruta / Ingresos de actividades ordinarias (%)	*12,5%*	*9,6%*	
Otros ingresos por función	2.157.414	3.932.086	-45,1%
Otros gastos por función	-1.858.725	-1.607.662	15,6%
Gastos de Adm. y Ventas	-32.846.915	-35.133.675	-6,5%
Gastos de Adm. y Ventas / Ing. de actividades ordinarias (%)	*-8,6%*	*-9,5%*	
Pérdida o reversiones por deterioro	-440.346	-336.079	31,0%
Diferencias de cambio	-3.843.861	-1.936.614	98,5%
Ingresos financieros	890.543	906.077	-1,7%
Gastos financieros	-12.123.817	-14.542.941	-16,6%
Resultados por unidades de reajuste	-1.785.476	-2.606.756	-31,5%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	**-2.412.146**	**-15.657.704**	**-84,6%**
Gasto por impuestos a las ganancias	3.681.760	6.798.739	-45,8%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	**1.269.614**	**-8.858.965**	**-114,3%**
R.A.I.I.D.A. (Ebitda)	**15.220.365**	**4.253.370**	**257,8%**
(Resultado antes de impuestos + Gastos Financieros + Depreciaciones y amortizaciones)			
Rentabilidad del patrimonio	-4,1%	-26,9%	-84,6%
Rentabilidad del activo	-0,7%	-4,4%	-84,6%
Número de acciones (pagadas)	41.692.773	41.692.773	0,0%
Utilidad por acción	-$57,9	-$375,5	-84,6%

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS
CONSOLIDADOS INTERMEDIOS
Al 31 de diciembre de 2024

Los ingresos de actividades ordinarias tuvieron una variación del 3% respecto al mismo periodo del año 2023, las líneas de negocio que tuvieron un mejor desempeño en términos de ventas fueron fitosanitarios, fertilizantes, ferretería agrícola, combustible y maquinaria. Respecto al comparativo, las ventas también están afectadas por la decisión de la compañía de dejar la línea de negocios de farmacia dentro de veterinaria que representaba cerca de 5.000 MM$ en este periodo del año.

La Ganancia Bruta, muestra un aumento de 12.000 MM$, lo que implica un margen sobre la venta de 12,5% versus un 9,6% en el año anterior, esto se debe principalmente al buen desempeño de fertilizantes que generó márgenes habituales para el negocio, a diferencia del año 2023, que estuvo afectado por la baja sostenida de precios que afectó la rentabilidad de la línea. Adicionalmente, fue un buen año para alimentos, los servicios agroindustriales y las líneas de negocio de inversión.

Otros ingresos por función muestran una baja de 45%, lo que es principalmente por base comparativa ya que en diciembre 2023 se registró en esta línea el fair value por el registro de dos plantas de agroindustrias como propiedades de inversión lo que incrementó los ingresos por función en 1.400 MM$, adicionalmente hubo una disminución en los intereses de prórroga y mora. La cartera repactada al cierre de diciembre 2024 tiene una disminución de un 25% respecto a diciembre 2023.

Respecto a los otros gastos por función hay un incremento del 16%, correspondiente a 251 MM$, este aumento corresponde a mayores gastos asociados al seguro de crédito vigente de la Compañía

Los gastos de Administración y Ventas disminuyen en 2.200 MM$, la principal variación es en el gasto de remuneraciones que disminuyen en un 8% (-1.700 MM$) producto de una reestructuración realizada en los últimos meses de 2023, menor gasto en consultorías por -1.100 MM$, y mayores gastos por 600 MM$ en seguros, arriendos y marketing.

Las diferencias de cambio generaron una pérdida de 3.800 MM$ en el periodo, de las cuales -1.700 MM$ corresponden a cobertura de balance y -2.100 MM$ son por cobertura de flujo del rubro de fitosanitarios que compensan el mayor margen generado por tipo de cambio en el periodo.

Los Gastos Financieros muestran una baja de 17%, de esta baja 12 puntos porcentuales corresponden a disminución del costo de fondo y 5 puntos porcentuales a menor deuda financiera.

Los Resultados por unidades de reajuste disminuyen en un 32%, 7 puntos porcentuales son por menor variación de UF entre ambos periodos y un 25 puntos porcentuales por la disminución del saldo del bono vigente en UF.

El EBITDA en el periodo es de 15.220 MM$. 257,8% mejor que el del año anterior.

BALANCE	Copeval Agropecuaria	Copeval Agroindustrias	Copeval Capacitación	Copeval Servicios
Activos corrientes	267.755.470	28.109.939	913.770	8.128.496
Activos no corrientes	116.236.113	39.264.515	81.833	2.438.974
TOTAL ACTIVOS	**383.991.583**	**67.374.454**	**995.603**	**10.567.470**
Pasivos corrientes	263.469.699	19.959.695	82.539	9.095.631
Pasivos no corrientes	62.215.276	3.543.318	0	6.013
TOTAL PASIVOS	**325.684.975**	**23.503.013**	**82.539**	**9.101.644**
TOTAL PATRIMONIO	**58.306.608**	**43.871.441**	**913.064**	**1.465.826**
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	**383.991.583**	**67.374.454**	**995.603**	**10.567.470**

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN	Copeval Agropecuaria	Copeval Agroindustrias	Copeval Capacitación	Copeval Servicios
Ingresos de la operación	366.230.561	29.888.264	150.257	2.979.182
Ganancia bruta	44.994.471	2.449.928	64.580	-69.942
Otras Ganancias (Pérdidas)	-47.118.218	-646.333	-53.538	-75.700
Impuestos a las ganancias	3.393.361	184.957	9.391	94.051
GANANCIA (PÉRDIDA)	**1.269.614**	**1.988.552**	**20.433**	**-51.591**

FLUJO DE EFECTIVO	Copeval Agropecuaria	Copeval Agroindustrias	Copeval Capacitación	Copeval Servicios
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	27.413.164	456.702	27.775	-124.965
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-1.072.515	-238.109	0	131.238
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	-28.158.839	-11.799	-774	-357
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**-1.818.190**	**206.794**	**27.001**	**5.916**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	15.554.857	257.084	43.841	199.133
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	**13.736.667**	**463.878**	**70.842**	**205.049**

INGRESOS OPERACIONALES POR SEGMENTOS	31-12-2024	[%]	31-12-2023	[%]
Agroinsumos	365.388.814	96,0%	356.459.050	96,1%
Agroindustria	14.832.086	3,9%	13.203.841	3,6%
Servicios de Capacitación	150.257	0,0%	215.189	0,1%
Servicios Logísticos	278.112	0,1%	1.086.148	0,3%
Total Ingresos Consolidados	**380.649.269**	**100,0%**	**370.964.228**	**100,0%**

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS
CONSOLIDADOS INTERMEDIOS
Al 31 de diciembre de 2024

SINOPSIS DE MERCADO

En este último trimestre del 2024 cerramos el año con buenas condiciones climáticas, tipo de cambio, disponibilidad de agua que han permitido tener desarrollo de las distintas actividades agrícolas en forma positiva. Las lluvias han permitido adecuada acumulación de nieve, un invierno con bastante acumulación de horas frio y sin grandes precipitaciones en primavera. El tipo de cambio ha sido favorable para los exportadores y el costo de los insumos productivos de nuestros clientes se han mantenido controlados.

Para las cerezas que en los últimos años ha representado el principal producto exportado, estaremos atentos a cómo reacciona el mercado chino al importante aumento de producción que se está proyectando para esta temporada (recordar que más del 90% de las cerezas exportadas tienen como destino china).

En general, esperamos buenos niveles productivos en frutas, granos y hortalizas. Hay que monitorear cómo se comportan los mercados, la infraestructura logística y el clima en la época de cosecha, para en el próximo trimestre tener una evaluación más completa de la temporada en termino de resultados económicos, pero lo que respecta a rendimientos vemos desarrollos normales o positivos en general.

ANALISIS DE RIESGO DE MERCADO

Las actividades operativas del Grupo tienen un importante componente estacional, propio de las actividades agrícolas. En efecto, ingresos, costos, créditos y financiamientos se concentran preferentemente en el segundo semestre de cada año, razón que explica la disminución de las cuentas por cobrar al primer semestre del año.

Los principales factores de riesgo a los cuales está expuesta la Compañía son los siguientes:

Riesgo de crédito:

El riesgo de crédito de nuestras cuentas por cobrar se enmarca dentro de los lineamientos de la Política de Créditos establecida por el Directorio, las cuales se sustentan en un profundo conocimiento del cliente y su negocio, socios y relacionados, estructura productiva y patrimonial, comportamiento de pago tanto interno como externo, capacidad de pago medida en función de los antecedentes financieros disponibles y/o flujos agrícolas, los que son evaluados individualmente por el área de Créditos y aprobado por el Comité de Créditos.

Es política de la Compañía, mitigar el riesgo de crédito, mediante la contratación de seguro de crédito para sus ventas a plazo, póliza que está contratada con la Compañía de Seguros Avla. La materia asegurada son los créditos en las ventas de productos y/o servicios relacionados directa o indirectamente con el Sector Agrícola, Ganadero, Forestal y sus derivados conforme a su giro amplio de negocios. Adicionalmente se mantienen seguros con Orsan. La cartera asegurada asciende a M$ 157.776.690 equivalente a un 89,81% de la cartera total, de los cuales un 86,36% equivalente a M$ 136.253.449 corresponden a seguro nominado, el 12,43% equivalente a M$ 19.611.443 corresponden a seguro innominado mientras que el 1,21% restante que equivale a M$ 1.911.798 corresponden a aseguramientos Orsan.

La subgerencia de crédito y cobranzas, es la responsable de implementar las políticas de créditos, cuyos principios fundamentales son:

a) Evaluación de riesgo basado en información suficiente y necesaria que permita un conocimiento integral del cliente

b) Resolución de riesgo aprobado por un comité de riesgo en que participen a lo menos dos personas, una de las cuales posee las atribuciones de riesgo suficientes

c) Respaldo documental de las operaciones debidamente revisados y custodiados.

d) Seguimiento de cartera periódico que permite detectar tempranamente eventuales deterioros de la cartera

El seguimiento de la cartera de cuentas por cobrar juega un rol fundamental en la detección temprana de aquellos clientes que muestran un incremento significativo respecto de su condición de riesgo inicial, siendo el Comité de Seguimiento el que analiza periódicamente la situación de los clientes bajo esta condición y establece los correspondientes planes de acción, los que son monitoreados según las fechas de compromiso establecidas.

Frente al incumplimiento de los compromisos establecidos, y ante una evidencia de deterioro, el cliente es traspasado al área de Normalización, para dar inicio a las acciones judiciales. La cartera con evidencia de deterioro es administrada por el área de Normalización. Se define como incumplimiento aquel cliente que manteniendo impagas sus obligaciones, registra flujos insuficientes para hacer frente a su deuda, dando origen a la cobranza judicial.

Se considera una evidencia de deterioro aquellas cuentas por cobrar en que su recuperación se ha visto dificultada por la sola generación de flujos del cliente, debiendo iniciar acciones judiciales o prejudiciales tendientes a la recuperación de la deuda, lo que considera entre otras, la declaración del siniestro a la compañía de seguros, la ejecución de las garantías, avales y cualquier otra acción judicial tendiente a recuperar la deuda.

Para requerir el pago de la indemnización de los clientes asegurados, se debe cumplir con las siguientes condiciones: en primera instancia se debe tratar de facturas declaradas a la compañía de seguros dentro del mes siguiente al de generación de la venta, y que de acuerdo a los procedimientos de cobranza establecidos no haya sido posible obtener su pago. Acto seguido, se efectúa la declaración de insolvencia, procedimiento que incluye el envío de la documentación a la Compañía de Seguros. A partir de la fecha de declaración de insolvencia se recibe el pago de la indemnización en los plazos acordados.

Todo crédito en normalización se provisiona en su matriz hasta su recuperación total o hasta cuando se determina revierte su condición de deterioro, situación que es analizada por el Comité de Créditos

Todos aquellos deudores que han salido de su calidad de normalización y se incorporan a la cartera activa, son incorporados al monitoreo de seguimiento de cartera que realiza el Área de Crédito y Cobranza.

Habiéndose agotado todas las instancias posibles de recuperación de la deuda, tanto judiciales como extrajudiciales, y ante la evidencia de una resolución judicial o informe jurídico que ratifique la incobrabilidad de la deuda, se procede a gestionar el castigo tributario.

Política de Estimación de Deterioro

De acuerdo con la NIIF 9, la compañía ha adoptado el modelo simplificado para la determinación del deterioro de sus cuentas por cobrar que conforman la cartera activa, basado en un enfoque prospectivo de pérdidas esperadas de la cartera, aun cuando estas hayan sido recientemente originadas. Para ello, utiliza un modelo de regresión logística desarrollado en base a atributos de la cartera tales como el sector al que pertenece el cultivo predominante del cliente y la tenencia de las tierras donde desarrolla su actividad agrícola, como también, variables de comportamiento tales como ratios de prórrogas y de protestos, entre otros. El modelo entrega para cada cliente un score, el que se agrupa en tramos consistentes con una adecuada estimación del riesgo de default de la cartera, al que se le asocia la tasa de default efectiva del año anterior.

La misma norma requiere que el modelo de provisiones considere un análisis prospectivo. Al respecto señalar que el plazo promedio de pago de las cuentas por cobrar de la compañía, no superan los 120 días, por lo que se considera que la determinación de un escenario prospectivo es de bajo impacto, en el sentido qué en el periodo de exposición de una cuenta por cobrar, puede ser improbable un cambio importante en las condiciones económicas.

De esta manera, Se define la pérdida esperada como PD * LGD * EAD, donde:

- PD es la probabilidad de que el cliente -dado su score- incumpla sus obligaciones en un plazo de un año, y es equivalente a la tasa efectiva de incumplimiento de cada tramo de score, durante el año anterior.

- LGD es la pérdida dado el incumplimiento, y se define como (1 – tasa de recuperación), que para efectos de la matriz se ha considerado como recupero, la porción de deuda cubierta por el seguro de crédito.

- EAD la exposición al momento del incumplimiento, definida como la deuda a cada cierre.

Con ello, la pérdida esperada de cada cliente, se define como el % PD de su agrupación, aplicado sobre la pérdida dado el default. Vale decir, la deuda a cada cierre, neta de la deuda asegurada, descontada a una tasa del 5% anual -equivalente al costo de fondo de la compañía- a un plazo de un año, sobre la base del plazo que estima la compañía se tarda en recuperar la indemnización asociada al seguro de crédito.

Para la cartera administrada por el área de Normalización, se utiliza la matriz de deteriorados, que considera provisionar el 100% de la exposición neta de acciones de cobranza, entre ellas, garantías, indemnizaciones del seguro y otras debidamente calificadas y valorizadas por Fiscalía.

Riesgo de liquidez

La Compañía cuenta con una serie de herramientas para mantener el riesgo de liquidez acotado. Entre ellas está la mantención de suficiente efectivo y equivalentes para afrontar las obligaciones en sus operaciones habituales. En el caso de existir un déficit de caja a nivel consolidado, COPEVAL S.A. cuenta

con variadas alternativas de financiamiento, entre las cuales están las líneas de crédito disponibles con bancos y proveedores, así como la posibilidad de acceder a instrumentos de deuda en el mercado de capitales.

Las líneas de Capital de Trabajo aprobadas por los Bancos tienen diferentes duraciones, pero se evalúan una o dos veces al año, dando continuidad a un siguiente período.

La atomización y diversificación de la cartera de crédito y sus mecanismos de control contribuyen a mantener los flujos por cobrar esperados dentro de rangos adecuados.

Para tales efectos, las políticas de gestión de liquidez definen la estrategia de gestión de la Compañía, los roles y responsabilidades de la Administración, los límites internos de descalce de flujos, fuentes de financiamiento y mecanismos de control interno.

La Compañía cuenta con políticas de gestión de liquidez orientadas a asegurar el cumplimiento oportuno de sus obligaciones, acorde con la escala y riesgo de sus operaciones, tanto en condiciones normales como en situaciones de excepción, entendiéndose estas últimas como aquellas en las que los flujos de caja o efectivo pueden alejarse sustancialmente de lo esperado. En este contexto, las herramientas de gestión de riesgo liquidez han sido diseñadas tanto para asegurar un posicionamiento de Balance que permita minimizar la probabilidad de ocurrencia de una crisis de liquidez interna (políticas de prevención) como para definir los planes de contingencia que permitirían hacer frente ante un escenario de crisis de liquidez. Uno de los indicadores utilizados en el monitoreo del riesgo de liquidez corresponde a la posición de liquidez, la cual se mide y controla diariamente a través de la diferencia entre los flujos de caja por pagar, asociados a partidas del pasivo y de cuentas de gastos; y de efectivo por recibir, asociados a partidas del activo y de cuentas de ingresos; para un determinado plazo y banda de tiempo. Para un mayor análisis de los vencimientos de las principales deudas de la Sociedad y sus filiales, ver Nota 16 de Otros pasivos financieros y Nota 17 de Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

Riesgo cambiario

La Compañía mantiene seguros de tipo de cambio (forwards) que permiten minimizar el riesgo cambiario producto del descalce que se produce entre activos y pasivos en dólares. La política de la Compañía es neutralizar el efecto de las variaciones del tipo de cambio a nivel contable, con lo cual diariamente se analizan las posiciones futuras a nivel de vencimientos de cuentas por cobrar y cuentas por pagar en moneda extranjera y se toman derivados que cubren los descalces para fechas determinadas. Adicionalmente la Compañía mantiene una política de cobertura del flujo económico, para mitigar los efectos del tipo de cambio en los márgenes.

Riesgo de precios

El Grupo se dedica principalmente a la distribución de insumos agrícolas donde se trabaja en realizar operaciones calzadas de compra y venta, lo cual disminuye el riesgo de pérdidas ante fluctuaciones en los precios.

Riesgo de tasas de interés

La deuda con instituciones financieras, consolidada, para capital de trabajo de corto plazo está a tasa fija en pesos nominales. La deuda a largo plazo que financia activos fijos se ha estructurado de forma tal de no quedar expuestos a fuertes variaciones en las tasas de interés (tasa fija o seguro de tasa). Por lo cual, este riesgo se encuentra controlado.

Riesgo de siniestros

El riesgo de siniestros de activos fijos y existencias de la Matriz y todas sus Filiales está asegurado con las Compañías de seguros generales CONSORCIO, REALE Seguros, UNNIO, CHUBB, Continental, Everest y Zurich Chile.

Riesgo Comercial

El grado de concentración de las ventas es bajo, lo cual representa una fortaleza ya que la pérdida de un cliente importante no tiene una incidencia significativa en el desarrollo de la operación.

Además, la cartera de clientes está muy diversificada por tamaño, rubros productivos y distribución geográfica, lo cual disminuye el riesgo que un evento climático o comercial inesperado afecte a todas las zonas en las cuales opera el Grupo.

El Grupo se ha diversificado en la cantidad de líneas y productos que comercializa, generando así una menor dependencia de un rubro, proveedor o producto en particular.

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

COMPAÑIA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

HECHOS RELEVANTES

En cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 9 e inciso segundo del artículo 10 de la Ley N° 18.045, de la sección II de la Norma de Carácter General N° 30 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), la Administración de **Compañía Agropecuaria Copeval S.A.** informa que se ha comunicado a esta Comisión los siguientes hechos relevantes durante el ejercicio comprendido entre el 01 de enero y 31 de Diciembre de 2024:

1. Compañía Agropecuaria COPEVAL S.A. (Matriz).

1.1. Con fecha 28 de Marzo de 2024 se informó a la Comisión para el Mercado Financiero lo siguiente:

“En cumplimiento a lo establecido en los artículo 9 e inciso segundo del artìculo 10 de la Ley N° 18.045, Norma de Car·cter General N°30 y demás disposiciones reglamentarias pertinentes, debidamente facultado, informo a Ud. que con fecha 28 de marzo de 2024, en sesión de Directorio de COPEVAL S.A., se acordó citar a Junta Ordinaria de Accionistas a celebrarse el dìa 25 de abril de 2024, a las 11:00 horas, en las instalaciones de COPEVAL, ubicadas en Ruta 5 Sur Km 140-141, comuna de San Fernando, a objeto de conocer y tratar las siguientes materias:

1. Examen de la situación de la Sociedad y aprobación de la Memoria, Balance, Estados Financieros e Informe de los Auditores Externos correspondientes al ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2023;
2. Aprobación de Política de Dividendos;
3. Fijación de la remuneración de Directores para el ejercicio 2024;
4. Designación de Auditores Externos para el Ejercicio 2024;
5. Informar sobre actos y contratos a que se refieren los artículos 44, 93 y 147 de la Ley 18.046;
6. Informe sobre gastos del Directorio durante el ejercicio 2023;
7. Cualquier otra materia de interés social que sea competencia de la Junta Ordinaria de Accionistas.”

1.2. Con fecha 30 de Agosto de 2024 se informó a la Comisión para el Mercado Financiero lo siguiente:

“De acuerdo a lo establecido en el artículo 9° y 10° inciso segundo de la Ley N°18.045 y a lo dispuesto en la Norma de Carácter General N° 30 y sus modificaciones y debidamente facultado, informo a esa Comisión en calidad de hecho esencial lo siguiente: En sesión de fecha 29 de agosto de 2024, el Directorio de la sociedad aprobó la Política de Habitualidad para Operaciones con Partes Relacionadas de la Compañia. Se acompaña un ejemplar del mismo a este hecho esencial por asì disponerlo la normativa respectiva.”

1.3. Con fecha 29 de Noviembre de 2024 se informó a la Comisión para el Mercado Financiero lo siguiente:

“De acuerdo a lo establecido en el artìculo 9° y 10° inciso segundo de la Ley N°18.045 y a lo dispuesto en la Norma de Carácter General N° 30 y sus modificaciones y debidamente facultado, informo a esa Comisión en calidad de HECHO ESENCIAL de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. (Copeval S.A.), lo siguiente: El dìa 28 de noviembre de 2024, en sesión ordinaria de Directorio, ha presentado su dimisión el Gerente General de la Compañía y sus filiales don Marcelo Lessa Da Silva. El Gerente General permanecerá en sus funciones hasta el 31 de diciembre de 2024. Así mismo, se informa que en la señala sesión de Directorio, se ha designado como nuevo Gerente General de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y sus filiales a don Jorge Lorenzoni Urzua, quien asumirá sus funciones el día 1° de enero de 2025.”

1.4. Con fecha 20 de Diciembre de 2024 se informó a la Comisión para el Mercado Financiero lo siguiente:

“De acuerdo a lo establecido en el artículo 9° y 10° inciso segundo de la Ley N°18.045 y a lo dispuesto en la Norma de Carácter General N° 30 y sus modificaciones y debidamente facultado, informo a esa Comisión en calidad de HECHO ESENCIAL de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. (Copeval S.A.), lo siguiente: En directorio de fecha 19 de diciembre de 2024 don Julio Jaraquemada Ledoux ha presentado su renuncia al cargo de Director de Compañía Agropecuaria Copeval S.A. y de la filial, Sociedad Copeval Agroindustrias S.A., renuncia que hará efectiva a contar del día 31 de diciembre de 2024.”

COPEVAL
JUNTOS, SOMOS LÍDERES

COMPAÑIA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

DECLARACION DE RESPONSABILIDAD

Razón Social: COMPAÑÍA AGROPECUARIA COPEVAL S.A.
RUT: 81.290.800-6

De conformidad a lo establecido en el Oficio Circular N° 1924 de la Comisión para el Mercado Financiero, teniendo en cuenta la información proporcionada por la administración de la sociedad en la sesión ordinaria de Directorio celebrada con fecha 27 de marzo de 2025, los Directores de COPEVAL S.A. y el Gerente General, firmantes de esta declaración, tomaron conocimiento y se declaran responsables respecto de la veracidad de la información incorporada en los Estados Financieros Consolidados y referidos al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024, de acuerdo al siguiente detalle:

Estado consolidado de situación financiera
Estado consolidado de resultados, de resultados integrales
Estado consolidado de flujos de efectivo
Estado consolidado de cambios en el patrimonio
Notas a los estados financieros consolidados
Análisis razonado
Hechos relevantes

Gonzalo Fernando Martino González
RUT: 6.927.581-8
Presidente

Fernando Guillermo Marín Errázuriz
RUT: 7.033.762-2
Vicepresidente

Pedro Ariztía Fuenzalida
RUT: 15.643.682-8
Director

Pablo Armas Vigneaux
RUT: 13.037.515-4
Director

Andreas Markus Eggenberg
RUT: 0-E
Director

Marcelo Da Silva Lessa
RUT: 26.621.502-9
Director

Oscar Chemerinski
RUT 0-E
Director Independiente

Jorge Lorenzoni Iturbe
RUT: 10.231.648-7
Gerente General